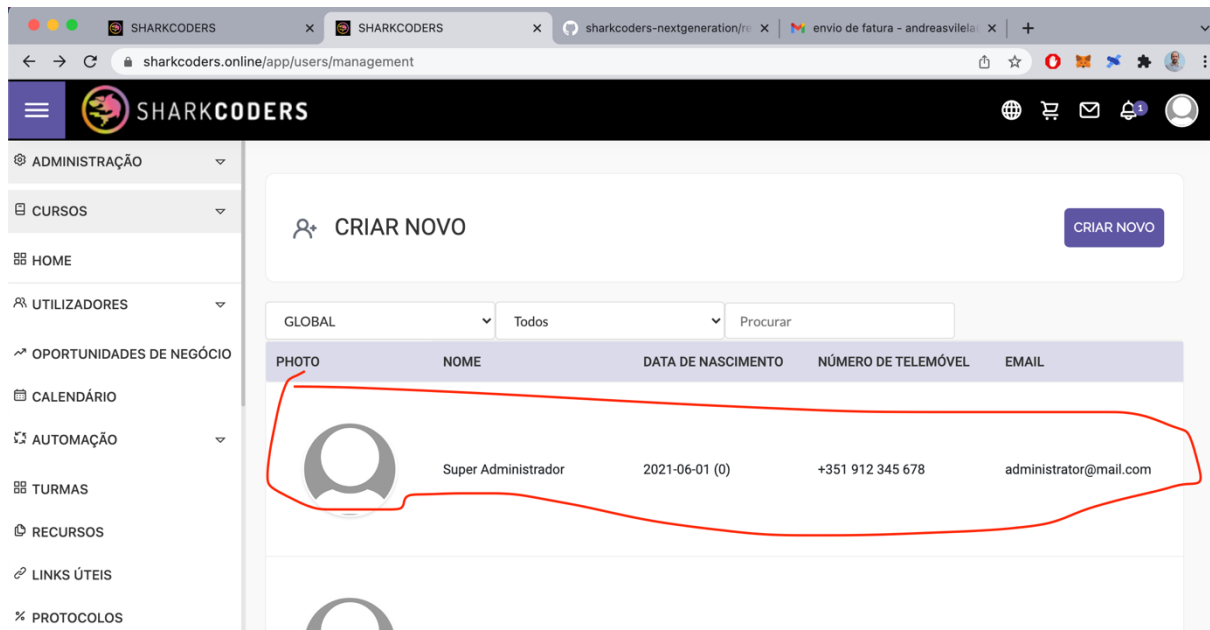
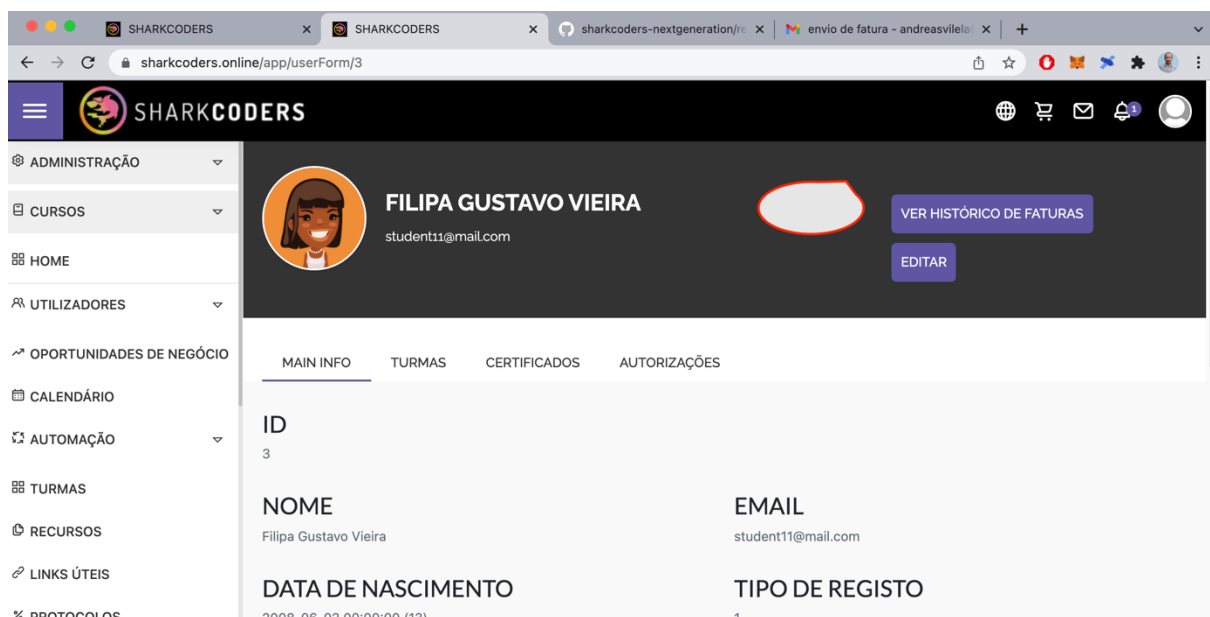


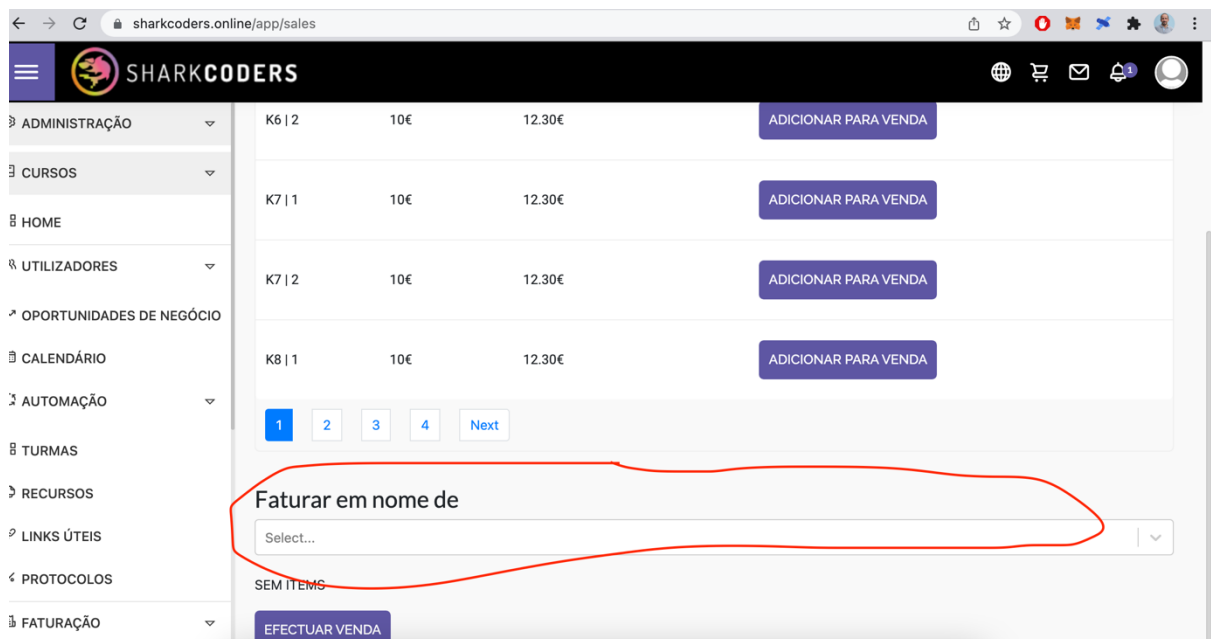
1 – Listagens devem ser todas clicáveis (em vez de ser apenas na foto) e colocar o cursor:hand no hover das tabelas.



NOTA: Importante rever as listagens em table deste género (sem botões lá dentro de ação).

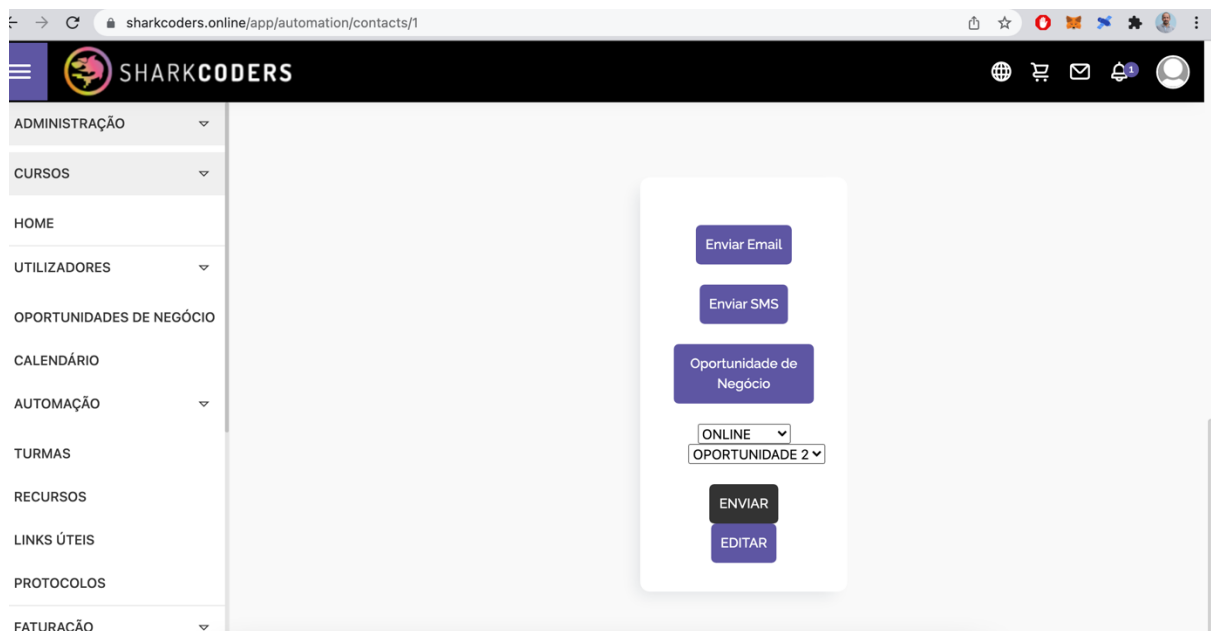
2 – No detalhe do utilizador colocar possibilidade de “Faturar a utilizador (comprar produtos)” e vai para a área das “VENDAS” com o user-preseleccionado.





### 3. Oportunidades de negocio

#### 3.1 Feedback visual (sucesso ou erro) depois de adicionar contacto (crm) a oportunidade de negocio



#### 3.2 User em 2 oportunidade de negocio, ta a dar asneira (investigar)

<https://www.loom.com/share/267df752ca1d486e91bb87f7310149f8>

#### 3.3. Após “venda/negocio” de contacto crm (potencial cliente), limpar user do board e associar alguma observação na ficha dele e importar automaticamente para utilizador

<https://www.loom.com/share/160814c75e5c4951a595c52026bbe60e>

4. Calendario não ta a mostrar turmas (tem a ver com a chave? Coloca uma de teste sff)