

新・赤原：20250919：21通目：14日目・夜

配信者名：16文字

1234567890123456

赤原@ネオヒルズのみんなへ。やっぱり僕らは間違ってたんだよ。

タイトル：19文字

1234567890123456789

10年間探し続けてきた、この世界の鍵。

どうも、赤原です。

僕は、探し続けてきた人がいます。

その人の話が、これからの中です。

■■■ キッショイ世界の浄化 ■■■

その人は、間違いなく足が止まってる人の救いになります。

なぜなら、その人が提供するのは起業の話ではないからです。

起業でもなく、副業でもなく。。。

それでも、あなたがお金と時間と、人生の選択肢を得られる話ができます。

それは、何か。

答えはズバリ、サラリーマンです。

サラリーマンで、自分の人生を変えよう。

雇われながら、自分の人生を変えよう。

その話ができます。

僕は、この話こそ、ネット副業・ネットビジネスの世界の浄化の鍵だと考えています。

なぜなら、このネット副業・ネットビジネスの世界は、

本来、起業に耐えうる心が育っていない人にすら、起業の手法を売っていく・・・そんな世界だからです。

ネット副業と書いたところで、実態はネット起業です。

自分で案件取って、そして人生の自由を得る道を進むわけですからね。実際、個人事業主登録などをした人・説明を受けた人だっているはずです。

つまりは、このメールを見る全員は社長。

その自覚を持って、今、この瞬間を過ごしてますか？

僕がなぜ「助けて！ ドラ○もおおおん！」みたいな感じで切り捨ててきたのかという理由も同じです。

社長という自覚があれば動くし、自覚がなかったら「また難しいことを・・・」と逃げる。

その自覚判別機として使ってきました。

なぜなら、この世界は、

神田さん、川島さん、与沢さんたちの手によって、

DRM（ダイレクトレスポンスマーケティング）が、

「何も持たない個人のための、人生逆転の道」

として、再定義され、

個人起業の世界が、

本来起業の器じゃないのに、その心が育っていないのに、

ただ稼げそうだから、参入する・・・

そんな人が後を絶たない世界へと作り変えられてしまったからです。

僕だってそう。

ネオヒルズの時代も含めて、個人起業の世界に関わってきました。

ずっと思ってました。

「なんでみんな本質から逃げるんだろう。」と。

このメールだって同じです。

再三に渡り「市場理解・顧客理解」が大事だよとお伝えしてきました。

ちゃんとトレーニングしないとダメじゃんと、ずっと言ってきました。

でも、、、

人によっては、僕が言えばいうほどメンヘラになるんですよ。

- ・もっと優しくしてほしい
- ・理解するまで説明してほしい
- ・つきっきりで並走する、そんなスタイルがいい

みたいなね。

正直、ですよ

冷静に考えればわかるはずなんですよ。

「そこまですると、起業じゃねえじゃん。」

「むしろ、つきっきりで作業をしたら、あんたの事業じゃなく俺（赤原）の事業じゃん。」

と。笑

でも、それを望む人が後を絶たないです。

つきっきりでサポートしてほしい。

売った先も、どんなレスポンスが顧客からくるかわからないから、それもつきっきりで相談に乗ってほしい。

みたいな。

多分、今、ここで首がもげるほど頷いている人が多いはずです。

それなら、できそ�だと。

赤原がシナリオを作り、

赤原がリサーチをして、

赤原が文章を組み立てて、

赤原が商品の構成を考えて、、

○：自分は、それを格納するだけ。

○：自分は、そのコンテンツに音声を吹き込むだけ

みたいな。笑

まあ、AI赤原くんを手にした人たちなら、

そこの近似値に近いことができるるのは、

「市場理解＆価値づくり体感会」で目にしたはずです。

僕（赤原）は、付かないよ。

ただ、AIの僕と共にやろう。

そしたら、自分で意思決定してるわけだから、

「自分の事業」と言えるじゃん。

というのが、

「市場理解＆価値づくり体感会」であり、

「AI赤原くん」と共に進んだ先の世界でした。

それは、前にも配った

= · = · = · = · = · = · =

AI赤原くんの使いかた：

noteをガチ目に作ってみた

→ <https://youtu.be/HSX05itshGA>

= · = · = · = · = · = · = · =

この動画を見たら理解できるはずです。

でも、、、

それでも、止まるという人は、

= · = · = · = · = · = · = · =

赤原がシナリオを作り、

赤原がリサーチをして、

赤原が文章を組み立てて、

赤原が商品の構成を考えて、、

○：自分は、それを格納するだけ。

○：自分は、そのコンテンツに音声を吹き込むだけ

みたいな。笑

= · = · = · = · = · = · = · =

この環境を用意するしかないじゃないですか。

じゃあ、何が疑似的に近いのか・・・

それは、サラリーマンである。

というわけです。

個人事業だと、

- ・自分が集客して、
- ・自分がセールスして、
- ・自分が法規を学んで、
- ・自分がコンテンツを作って、

・自分が周りのライバルと関係性を作りながら、新しい情報を得て・・・

みたいなことをしないといけません。

でも、サラリーマンだと、

・営業部（集客、セールス）

・総務部（法規）

・コンテンツ作成（企画部、もちろん各課も）

・部長、秘書（新しい情報収集）

みたいな感じで、部が分かれてるわけですよ。

人が血液。

そして、各部門が骨組みで、

全体で、1つの事業体（肉体）を作ってる・・・

みたいな。

で・・・

今、会社では何が起こっているのかというと、

自分がいい目を見るために、

実績のアピール合戦、

残業の押し付け合い、

社内の政治、

など、血みどろなことが起こり、

僕らみたいな性格の人は、そんな世界を見て苦しくなり・・・

みたいな感じじゃないですか。

もし、

- (1) あなたが矢面に立つことなく・苦しくなることなく
- (2) でも、会社の業績を上げることができ
- (3) 各主要メンバーが昇進させるなら、あなたである。と、感謝が集まる

そんな状況が作れるなら。。。

どうでしょう。

でも、市場理解・顧客理解であり、

観察、洞察を適切にやっていたら、

上記(1)～(3)は叶って当然なのです。

なぜなら、そこにいる人たちの心を・葛藤をちゃんと把握できるから。

僕は、本来ネットの世界が教えるべきことは、

この「サラリーマンとしての自由」であるべきだと思ってました。

転職エージェントとか、

転職の際の履歴書の書き方とかじゃなく、

そして、

真似・パクリ・テンプレとか、

AIエージェントとか、そんな話じゃなく。

なぜなら、

「自社の中で、自由に生きられる」ことができ

「自社の中で昇進が自由にできる」ということは、注目株として「他社からオファーがかかること」を意味するわけなので、

転職エージェントなんぞ使わずとも、

勝手により良い条件で、
仕事のオファーが来るわけなので、
自然と、人生の負荷は減っていくからです。

これを・・・

語れる人がマジでいない。

まあそりやそうです。

だって、その人からしたらネットの世界に出てくる必要がないし、

ただ、自分の人生を暮らしてたら、

圧倒的社会保障、社会的地位を前提に

安定した暮らしが手に入るわけだから。

— その、人生のマスターピースとも呼べる力。

これが、「自社の中で、自由に生きられる」力であり、

— それが、

「市場理解、顧客理解、観察、洞察」を、サラリーマンに向けた先に得られるものである。。

今、改めて書きながら感じます。

『ねえ、神田さん・川島さん・与沢さん。

個人起業の世界を作る前に広めるものは、コレだったんじゃない?』と。

明日から何回かその解説をして、講座の企画の案内をします。

このネット副業、ネットビジネス、、、

そして、パクリと徒労に終わる世界の中で、

僕らは、圧倒的『人生の努力の錯覚』に漬されているわけですよ。

その漬された人生を復活させるための企画である。

そう思ってもらえたらしいかなと。

僕の企画と彼の企画、2つで1ピースです。

起業で行けるなら、僕が。

起業が無理なら、サラリーマン。だから彼が。

そう預けられる"片割れ"を探してきました。

10年間ずっと探してきました。

長い、、、長い旅路の先に、

ようやく見つけた、

赤原クオリティーを賭けて、

"僕らの人生のマスターピース"と呼ぶことができる、

その話を、これからお届けします。

明日を、お楽しみに。