未来の成長を掴む! 自己診断から始める新事業の作り方

~足元の経営活動を自己診断して、次なるビジネスへ~

「原発の長期稼働停止・廃炉」「物価・人件費高騰」「国際情勢不安」「新幹線開業」等々、我々敦賀で事業を営む者を取り巻くビジネス環境は、急激に変化、多様化しております。

本セミナーでは、現在の事業(経営)活動を正しく分析し、環境変化⇒ビジネスチャンスの捕まえ方を学ぶことで、次なるビジネスへのステップアップをして頂くための実践的な内容を、信頼する講師からお伝えします。

こんな方 にお勧め!

- ●新たな事業を始めたい!
- ●自社の商品やサービスが市場に合っているか確認したい!
- ●経営改善に欠かせない、DXの活用方法を学びたい!
- ●これから使える「補助金」「事業計画策定」の知識を身につけたい!

参加 無料

【第1回】

1月15日 (水)

 $14:00\sim16:00$

《会場》敦賀商工会館6階ホール

「環境分析を通じたビジネスチャンスの発見」

- ・経営分析と事業計画の重要性
- ・経営理念、経営目標の再確認と見直し
- ・外部環境の変化から顧客ニーズをつかむ
- ・今の経営を読み解き、未来に向けた経営分析
- ・活用できる補助金の紹介

【第2回】

 $\mathbf{1}$ 月 $\mathbf{28}$ 日(火)

 $14:00\sim16:00$

《会場》敦賀商工会館6階ホール

「DXを活用した新市場開拓と顧客獲得」

- ・ITツールを活用したマーケティング
- ・SNS活用する理由とそのメリット
- ・DXを推進するための具体的な方法
- ・成功事例と各種ITツールのご紹介
- ・新しい分野に進出するための事業計画策定

└ 個別相談も別途受け付けております(~1月31日)

講師紹介 株式会社エイチ・エーエル 提携講師 筑間 彰(ちくま あきら) 昭和52年生まれ 千葉県出身。

平成14年より17年間、学習塾(個別指導塾)を経営。生徒への指導により培った、「わかりやすいアドバイス」により目標に導く力と、顧客獲得、スタッフ育成など経営全般に関する経営経験をもとに、「経営者の家庭教師」として、売上向上、課題解決など、中小企業のコンサルティングを行う。YouTubeを利用した動画マーケティングの支援やホームページの改善助言等も得意としている。中小企業診断士。



「未来の成長を掴む!経営診断から始める新事業の作り方」受講申込書

※受講申込書にご記入の上、FAX(24-1311)または右図のQRコードよりお申し込みください。



事業所名			(業種)
受講者名 (2名可)	/	受講日希望	□第1回 □第2回 □個別相談 (希望する講座に図をつけてください。)	
所在地		TEL/FAX	/	

※個人情報の取り扱いについて:本申込で得ました個人情報につきましては、ご支援の目的以外には使用いたしません。