**現経営者**

**の診断士**

**が伝える**

**Withコロナ、アフターコロナを見据えて！**

**伴走型小規模事業者支援推進事業**

自社の現状を把握し、ピンチをチャンスに

「事業計画策定」

●今の商売を見直したい!

●新たな事業で売上アップや新規客を獲得したい！

●公募中の「補助金」に申請したい！（裏面参照）

参加無料

定員：３０名〈要予約〉

こんな方

にお勧め！

事業転換の経験者

補助金採択多数

経験に強み









中小企業診断士。小売、卸売、建設業等の創業支援、事業計画書作成支援、販売促進支援等のコンサルティングなどで活動中。

敦賀商工会議所

敦賀商工会館 各会議室

（敦賀市神楽町２丁目１-４）

【申込・お問合せ】中小企業相談所：担当　小笹

ＴＥＬ：２２‐２６１１　ＦＡＸ：２４‐１３１１

E-mail：tcci\_soudan@tsuruga.or.jp

≪新型コロナウイルス感染対策について≫

●会場はコロナウイルス感染拡大防止策を実施して開催します。

●受講者はセミナー中もマスクの着用をお願いします。

ｼﾞｬｲﾛ総合ｺﾝｻﾙﾃｨﾝｸﾞ株式会社

髙田 佳昭　氏

個別相談会

セミナー



個別相談会

・具体的な事業計画策定に向けた個別指導

１２月１４日（火）10:00～15:00

１２月１３日（月）14:00～16:00

１２月１０日（金）14:00～16:00

**新分野進出のための事業計画作成ポイントと**

**活用できる各種補助金**

**・コロナ禍での新分野進出のための事業計画作成（実践）**

**・補助金に採択されるコツ、各種補助金情報　他**

**事業計画の重要性と新たな販路開拓の必要性**

・事業計画の重要性とコロナ禍のビジネスの変化（理論）

・売り方改革・PR戦略の具体策（ネット販売、SNS活用）

・売れる可能性を高めるDX(AI,IoT活用等)推進と売り方革命

業種業態・事業規模に関わらず全事業者が対象です!!

**当地域における事業経営は、新型コロナウイルス感染拡大や原発の長期停止や等により、一段と厳しさを増しています。この状況の中、事業を継続・発展させるには、今の経営を分析し、新たな展開や転換を図ることが求められます。**

**経営計画書を作成することは、自社の経営を見直すきっかけだけではなく、補助金申請や金融機関、取引先への信用に繋がります。セミナーと事業者ごとの個別相談会を開催いたしますので、是非この機会にご参加下さい。**

**【FAX】０７７０-２４-１３１１**

**敦賀商工会議所　中小企業相談所　行**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 事業所名 |  | | TEL |  |
| FAX |  |
| 受講者名 |  | ※□に✓を入れてください。  ・セミナー⯈　□両方を受講する　　□１２/１０受講　　□１２/１３受講  ・個別相談会（１２/１４）⯈　□希望する⇒希望時間は（　　　時頃） | | |
|  |

※ご記入頂いた情報は、本事業の目的以外には使用いたしません。３名からのお申し込みは、本紙をコピーしてお使いください。

【「事業計画策定」セミナー・個別相談会】申込書

主催・お問合せ

加須市地域雇用創造協議会

TEL：0480‐53‐8020 　FAX：0480‐63‐1188