

Business Idea: Sistema para controlar el acceso a las instalaciones y laboratorios de ESCOM para su comunidad, mediante códigos QR.

Product / Service Idea: Aprovechar el código de las credenciales para la identificación de la comunidad de una manera más segura y más eficiente.

Key Partners

- La institución será prácticamente nuestro socio.
- Todos nuestro proveedores, los de las Tablets y Escáneres, tendremos una relación cerca para cualquier problema con sus productos.

Key Activities

- Investigar a fondo los resultados de otros sistemas parecidos, así como la experiencia de los alumnos con el anterior.
- Estar abiertos a mejorar y tomar en cuenta la opinión de nuestro mercado (ESCOMunidad).

Key Resources

- Conseguir los mejores elementos para la elaboración de nuestro sistema.
- Para la aplicación asegurar que esté diseñado para que sea fácil de usar.

Value Propositions

- Se brindará una mayor seguridad y en general mejor experiencia.
- El uso de las instalaciones ya no será frustrante o carente.

Customer Relationships

- La comunidad esperará consistencia y que cualquier problema que pudiera surgir estar alerta a cualquier aviso de se tenga.

Channels

- Cualquier opinión o recomendación que tenga la comunidad, lo podrán hacer a través de la aplicación.

Customer Segments

- Estudiantes, profesores y administrativos de ESCOM.
- Aproximadamente 2500 alumnos, más # profesores y # administrativos, en total # personas.
- Toda la comunidad será beneficiada de gran manera, es especial los alumnos.
-

Cost Structure

La mayor parte del costo estará concentrado en la elaboración del sistema y en su mantenimiento.

También se tiene que tomar en cuenta la instalación.

Revenue Streams

Todo será financiado con el apoyo de la institución y posiblemente por la comunidad.