

NOMBRE DEL ENTREVISTADO(A):		NOMBRE DEL ENTREVISTADOR:
FECHA:		
PREGUNTAS:		
1. ¿Cómo nació su negocio?		
2. ¿Hace cuánto tiempo existe su negocio donde está ubica actualmente?		
3. ¿Qué tipo de productos comercializa en su negocio?		
4. ¿Cómo se provee de los productos que vende?		
5. ¿Cuántos proveedores tiene para abastecer su negocio?		
6. ¿Realiza el registro de los productos que compra para vender en su negocio? Si es así, ¿cómo realiza este registro?		
7. ¿Conoce la cantidad de ingresos y gastos mensuales de su negocio? Si es así, ¿cómo registra estas cantidades?		
8. ¿Cómo describe el proceso de compra de los productos que vende en su negocio?		
9. ¿Realiza algún proceso de manufactura sobre algún producto que vende en su negocio? Si es así, ¿en qué consiste el proceso?		
10. Aparte de la venta de productos en su negocio, ¿ofrece algún servicio?		
11. ¿Cuánto cree que es el promedio de ingresos mensuales a raíz de las ventas de su negocio?		
12. ¿Tiene clientes frecuentes? Si es así, ¿quiénes son?		
13. ¿Cómo describe el proceso de venta al cliente en su negocio?		
14. ¿Realiza el registro de clientes de su negocio? Si es así, ¿cómo realiza este registro?		
15. ¿Genera facturas a sus clientes?		