

(4) 납기 재협상/부분 출하

효과

- D+20에 5,000ea 선출하 + 잔여 1,000ea는 D+35로 분할 출하 가능
- 또는 6,000ea 납기를 D+28로 1회 연장 가능(협상 성공 시)

비용/영향

- 납기 연장 시 패널티 감면(협상 성공): 0~2% 할인으로 대체 가능
- 분할 출하 물류비 증가: +1,200,000 KRW (2회 출하 가정)
- 고객 신뢰 리스크: 다음 발주 감소 확률 +10%p(더미)

리드타임

- 협상은 즉시 가능(당일~3일)
- 단, 고객 승인 여부가 최대 변수

리스크

- 계약 패널티 발동 가능(지연 1주당 2%)
- 일부 출하 시 검수/서류/정산이 복잡해져 관리비 증가

제약/정책(더미)

- 고객 조건 변경(납기/수량/가격) 협상은 영업팀 승인 필수
- 승인: 영업팀장 + 공장장 (필요 시 CFO)