

EEUU 2001-2020

Alba Barreras
Data Science Bootcamp
2023-2024





3 grandes crisis



.COM + 11S	SUBPRIME		COVID-19
+400% Nasdaq (1995-2000)	Colapso burbuja inmobiliaria	>	Pandemia mundial
-78% Nasdaq (2000-2003)	700K millones Rescate bancario	>	+ 24M personas pierden su empleo
Atentado 11S	787K millones Estímulo fiscal	>	- 31,4% PIB en 2T 2020

¿Por qué Real Estate?





Causas de la burbuja inmobiliaria del 2008

- El ladrillo nunca pierde valor
- Especulación en el mercado inmobiliario
- Expansión del crédito y préstamo hipotecario irresponsables
- Fallos en la regulación financiera

Titulización de hipotecas

Modelos matemáticos

Falta de transparencia

Mercado global



Crisis financiera mundial



Grandes fluctuaciones





Crecimiento disparado 2002-2005

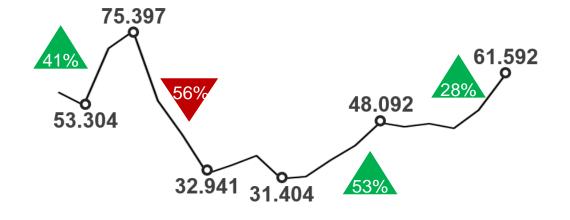


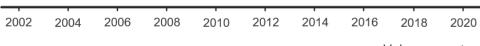
Desplome del mercado. 2005-2011



Lenta recuperación 2011-2018







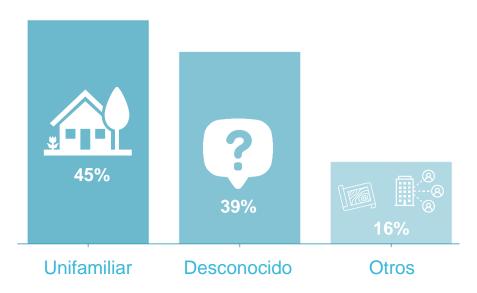
Volumen ventas

Tipología inmueble desconocida



905.893

transacciones



98% unifamiliares y otros

Registrados a partir del 2007

86% desconocidos

Registrados antes del 2006



Sobreprecio



95%



2001-2006

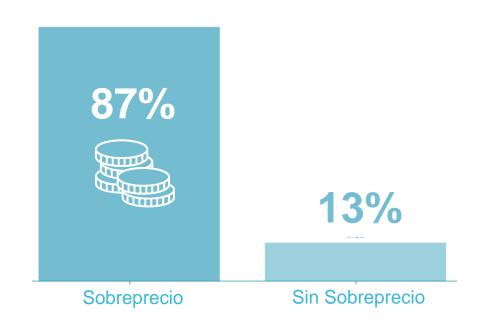
Entre el 2001 y el 2006, el 95% de los inmuebles se pagan por encima de su valoración.

2007-2020

83%

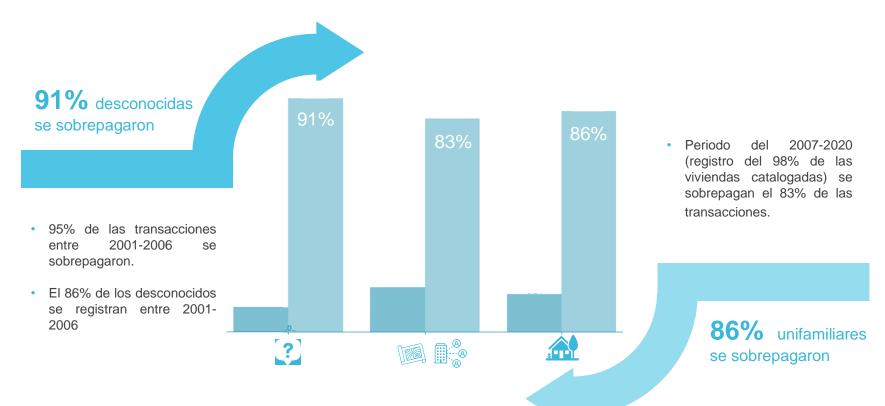


A partir del 2007 el porcentaje de bienes inmuebles pagados por encima de valoración cae al 83%.



Unifamiliares sobrepagadas



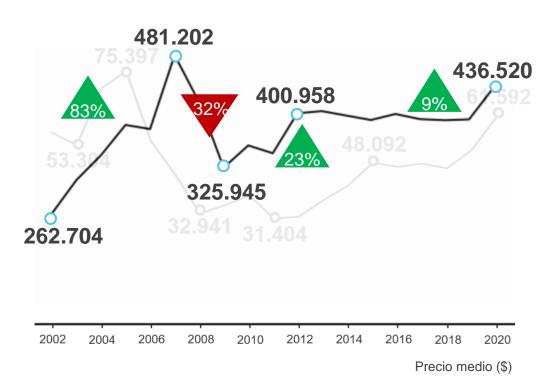


Precio medio máximo en 2007



Misma tendencia que el volumen de ventas, pero...

Durante 2005 y 2008 el volumen de operaciones sufre una fuerte caída mientras que su precio medio sigue creciendo.

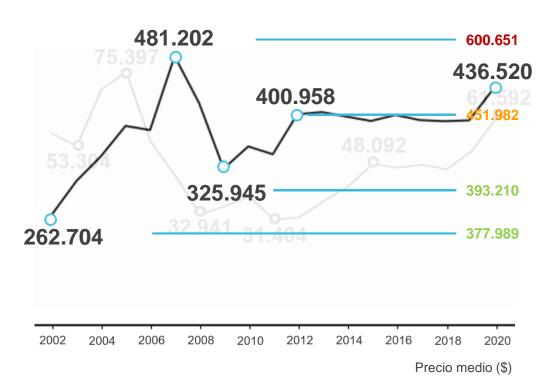


2020 a nivel de 2012



En 2020 el precio medio se sitúan ligeramente por debajo de 2012 teniendo en cuenta la inflación acumulada.

Los valores alcanzados en 2007 están muy alejados de los actuales.



25% más caro es muy caro



	2001-2020
25%	141.500\$
Mediana	225.000\$
75%	360.000\$
Máximo	163.000.000\$
Media	377.922\$

2001-2006	2007-2020
140.000\$	143.000\$
220.000\$	290.000\$
350.000\$	368.000\$
103.631.200\$	163.000.000\$
338.953\$	398.261\$

El 25% más caro de los inmuebles presenta una desviación muy significativa respecto al cuartil anterior.

Esto hace que la desviación de la variable precio sea muy elevada.



Tipo de interés, factor decisivo



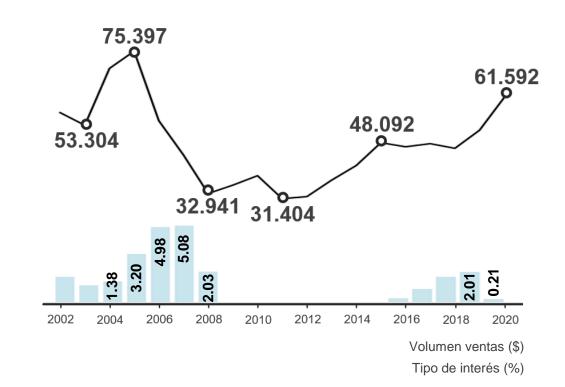
Gran impacto de las políticas monetarias de la Reserva Federal sobre el mercado inmobiliario.

En 2005 se sube el tipo de interés para frenar la especulación inmobiliario pero no lo suficiente.

Durante los dos años siguientes el tipo de interés sigue aumentándose hasta el 5%.

En 2008 los tipos de interés vuelven a bajar y durante los sucesivos años se mantiene al 0% para activar la economía de nuevo.

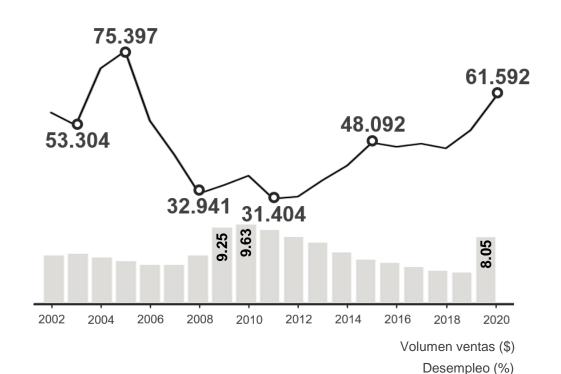
Ante los signos de recuperación, se empiezan a subir los tipos de interés a finales del 2015 pero la crisis sanitaria obliga de nuevo a rebajarlo al 0% en marzo del 2020.



Desempleo, consecuencia fatal



El aumento de la tasa de desempleo del país, la consecuencia más catastrófica de la crisis inmobiliaria de 2008.





Conclusiones

Mercado muy importante a proteger

Financiación Segura Valoración Segura No vehículos de inversión

Políticas monetarias

Antelación a posibles cambios en la Economía.

Políticas sociales

El empleo es un activo a proteger.



Margen de mejora





Mapeo

Ubicar los inmuebles para ver la situación por estados.



Datos hipotecarios

Volumen hipotecario para comparar con el volumen del mercado.



Periodo temporal

Cifras de mercado a partir del 2021 para analizar consecuencias tras la pandemia.



