**Análisis de Datos (Multivariante): Cuando hay una categórica**

A partir del análisis 2 a 2 de variables, el análisis tiende a complicarse y el número de combinaciones se dispara (a poco que tengas unas cuantas variables). Por eso lo primero es lo primero:

1. Revisa las conclusiones y resultados de los análisis anteriores y las preguntas (si las tuvieras) del principio: Cierra el conjunto de preguntas que no hayas contestado y quieras contestar.
2. Si puedes contestar alguna de esas preguntas atacando tus dataframes con analisis adhoc (es decir propios de tus datos y que a ti se te ocurran), contéstalas.
3. Si todavía necesitas ver más de dos variables juntas, hazte una planificación: Decide qué grupos de variables necesitas ver en conjunto de las preguntas cerradas en 0.
4. Y ahora sí: Si hay una de esas variables que es categórica vale lo que te voy a contar. (eso y quieres ver tres variables en conjunto)

**import** numpy **as** np

**import** matplotlib.pyplot **as** plt

**import** pandas **as** pd

**import** seaborn **as** sns

**from** bootcampviztools **import** plot\_categorical\_numerical\_relationship, plot\_combined\_graphs, \

pinta\_distribucion\_categoricas, plot\_grouped\_boxplots, plot\_categorical\_relationship\_fin, plot\_grouped\_histograms, grafico\_dispersion\_con\_correlacion

df\_seguros **=** pd.read\_csv("./data/Marketing-Customer-Analysis.csv")

df\_air\_jun **=** pd.read\_csv("./data/dataset\_viajes\_jun23.csv")

**Tres variables: una categórica**

Lo que sigue aplica a tres variables, si tienes más lo que tienes que hacer es generalizar el proceso (siempre que tengas al menos tantas variables categóricas como el total menos dos, si tienes 3 una, si quieres ver 4, dos y así).

Cuando tengas tres variables y una sea categórica lo que vamos a hacer es construir un análisis bivariante para cada una de las categorías de la variable categórica (si hay más de 1 categórica, identifica la más importante según tu criterio como la variable que dirige es decir aquella para cada uno de sus valores vamos a hacer un análisis bivariante de las otras dos).

**Caso 1. Seguros: Análisis response-renew\_offer\_type-education**

Escojo esta combinación porque habíamos visto que había una variación significativa de las respuestas según la oferta y ahora quiero ver como se relaciona eso con el nivel de estudios

**#0 pinto todos los valores** iniciales

pinta\_distribucion\_categoricas(df\_seguros,["response","renew\_offer\_type","education"], relativa**=** **True**, mostrar\_valores**=** **True**)

Gráfico, Gráfico de barras

Descripción generada automáticamente

**#1 Escojo variable directora** ya que tengo 3 categóricas y priorizo el resto

En este caso lo tengo claro, response es target, así que esa manda. Luego la siguiente que me interese, que era renew\_offer\_type y finalmente eduaction

¿Por qué este orden? Porque en el bivariante vimos que la oferta tenía impacto en la respuesta. ¿Podría haber hecho un estudio bivariante de education con offer\_type? Deberías haberlo hecho, pero eso no garantiza el análisis con "response"

**#2 Muestro el bivariante de cada una con las otras dos**

plot\_categorical\_relationship\_fin(df\_seguros,"renew\_offer\_type","response", relative\_freq**=** **True**, show\_values**=** **True**)

Gráfico, Gráfico de barras

Descripción generada automáticamente

plot\_categorical\_relationship\_fin(df\_seguros,"education","response", relative\_freq**=** **True**, show\_values**=** **True**)

Gráfico, Gráfico de barras

Descripción generada automáticamente

plot\_categorical\_relationship\_fin(df\_seguros,"education","renew\_offer\_type", relative\_freq**=** **True**, show\_values**=** **True**)

Gráfico, Gráfico de barras

Descripción generada automáticamente

Ya podemos ir viendo algo, fíjate que doctor tiene mejor ratio de respuesta, pero entre otras cosas le ofrecieron más la oferta\_2

**#3 Divido mi dataset en tantos subdatasets (dataframes) como valores de mi categórica directora** y me quedo solo con las columnas de las otras dos variables

columnas **=** ["response","renew\_offer\_type","education"]

col\_directora **=** "response"

col\_1 **=** [col **for** col **in** columnas **if** col **!=** col\_directora][0]

col\_2 **=** [col **for** col **in** columnas **if** col **!=** col\_directora][1]

diccionario\_multivariante **=** {}

**for** valor **in** df\_seguros[col\_directora].unique():

diccionario\_multivariante[valor] **=** df\_seguros.loc[df\_seguros[col\_directora] **==** valor,[col\_2,col\_1]] *# Ojo al orden quiero ver para cada oferta como es la distribución de educación*

**#4 Hago un análsis bivariante** para cada subdataset y comparo todo

**for** valor,df\_datos **in** diccionario\_multivariante.items():

print(f"Respuesta {valor}:")

plot\_categorical\_relationship\_fin(df\_datos,col\_2,col\_1, relative\_freq**=** **True**, show\_values**=** **True**)

Respuesta No:

Gráfico, Gráfico de barras

Descripción generada automáticamente

Respuesta Yes:

Gráfico, Gráfico de barras

Descripción generada automáticamente

Y el análisis lo mezcla todo:

* De las bivariante sabemos que la oferta influye en la respuesta y también que no contestaron exactamente igual los doctores que el resto (tienen una tasa ligeramente superior de respuesta). Podría pensar que los doctores (o master) responden mejor.
* De observar la bivariante entre oferta y educación deberíamos sospechar que no tiene que ver con eso sino con el hecho de que los doctores recibieron más ofertas de tipo 2.
* El análisis a tres bandas muestra varias cosas por un lado para todos los grupos de educación fue superior la respuesta a la oferta 2, salvo para Master y eso habría que analizarlo mejor (ya sabes algo que destaca), pero para los doctores también fue aparentemente mejor. Además, en Master es donde funciona la oferta3. Estos resultados son bastante interesantes (pero poniéndolos en el contexto de que tanto Doctores como Masters son los segmento más pequeños con diferencia).
* En definitiva, la oferta 2 es claramente superior, aparentemente es más efectiva en Doctores y menos efectiva en Master donde además la oferta 3 es más efectiva.

**Caso 2. Viajes. Análisis Aircompany-ingresos-consumo\_kg**

Aquí solo tengo una categórica, así que lo que haré será usarla para dividir el análisis en cinco (uno por cada compañía) bivariantes de dos numéricas (miraremos su scartter plot y su correlación)

**#3** Como ya tengo la directora, ya **hago la división en dataframes**

Nota Importante: Sí, debería mostrar los análisis univariantes antes y los bivariantes dos a dos... pero por tiempo te lo dejo como ejercicio

col\_directora **=** "aircompany"

col\_1 **=** "ingresos"

col\_2 **=** "consumo\_kg"

diccionario\_multivariante **=** {}

**for** valor **in** df\_air\_jun[col\_directora].unique():

diccionario\_multivariante[valor] **=** df\_air\_jun.loc[df\_air\_jun[col\_directora] **==** valor,[col\_2,col\_1]] *# Ojo al orden quiero ver para cada oferta como es la distribución de educacion*

**#4 Hago un análsis bivariante** para cada subdataset y comparo todo

**for** valor,df\_datos **in** diccionario\_multivariante.items():

print(f"Respuesta {valor}:")

grafico\_dispersion\_con\_correlacion(df\_datos,col\_2,col\_1, tamano\_puntos**=**20, mostrar\_correlacion**=** **True**)

Respuesta Airnar:

Gráfico, Gráfico de dispersión

Descripción generada automáticamente

Respuesta FlyQ:

Gráfico, Gráfico de dispersión

Descripción generada automáticamente

Respuesta TabarAir:

Gráfico, Gráfico de dispersión

Descripción generada automáticamente

Respuesta MoldaviAir:

Gráfico, Gráfico de dispersión

Descripción generada automáticamente

Respuesta PamPangea:

Gráfico, Gráfico de dispersión

Descripción generada automáticamente

* En todas las compañías hay una (esperada) correlación ente ingresos y consumos, pero el hecho de que haya realmente dos rectas nos habla de que los vuelos cortos son más eficientes que los largos (ojo para estos datos, no te lances a extrapolar para el mundo real).plot\_categorical\_relationship\_fin
* Respecto a las compañías entre sí el gráfico invita a generar otro en el que pueda comparar las pendientes de esas marcadas relaciones lineales. Quien tenga las pendientes de las rectas mayores será la empresa más eficiente.