## PEC 5 - Finances

## 1) Fonts de Finançament

Font Finançament	Titularitat	Termini de Devolució	Generació
Capital Social	Pròpies	Llarg	Interna
Crèdit Bancari	Aliena	Llarg	Externa
Pòlissa de Crèdit	Aliena	Curt	Externa
Crèdit Comercial/Proveïdors	Aliena	Curt	Externa

Fons de Maniobra = 169.000€ - 106.000€ = 63.000€

La estructura econòmica i la estructura financera de la empresa estan equilibrades donat que el fons de maniobra és considerable i per tant dona un fons de seguretat per la companyia.

# 2) Balanç de Situació

-/ Dalatiy ac Sicaacio			
Actiu		Net i Passiu	
Actiu No Corrent – 1.399.000€		Patrimoni Net – 880.000€	
Edifici – 420.000€		Capital Social – 880.000€	
Terreny – 210.000€			
Reformes – 160.000€		Passiu No Corrent – 582.000€	
Mobiliari – 184.500€		Crèdit Bancari – 582.000€	
Equipaments – 378.500€ Obertura/Constitució – 46.000€			
•		David Garage 406 0006	
Actiu Corrent – 169.000€		Passiu Corrent – 106.000€	
Matèries Primeres – 120.000€		Pòlissa de Crèdit – 35.000€	
Banc – 49.000€		Proveïdors – 71.000€	
TOTAL	1.568.000€	TOTAL	1.568.000€

## 3) Costos

	Variables	Fixes	
irect	Cost Fabricació		
Dire	Matèries Primeres		
	Serveis Professionals Externs	Lloguer Botigues	
41	Salaris del Personal	Salaris del Personal	
cte		Amortitzacions	
ndirecte		Despeses Financeres	
luc		Publicitat	
		Despeses Generals	

## 4) BAI

.,		
Conceptes	Ir	nport
Vendes botigues	675.000€ x 5	3.375.000€
Despeses botigues	-521.350€ x 5	-2.606.750€
Despeses seu central i obrador		-2.150.974€
Matèries primeres		1.383.750€
Operaris		183.600€
BAI		184.626€

5)

**Beneficis botiga** = Ingressos botiga – Despeses botiga = 675.000€ - 521.350€ = <u>153.650€</u> **Costos variables** = Personal botiga + Cost fabricació = 313.470€ + 141.560€ = <u>455.030€</u> **Marge contribució** = Ingressos botiga – Costos variables = 675.000€ - 455.030€ = <u>219.970€</u>

#### 6) BAI Botiga Addicional

Conceptes	Import
Vendes botiga	675.000€
Despeses botigues	-521.350€
Reformes	-32.000€
Mobiliari	-29.500€
Equipaments	-14.700€
Despeses obertura	-5.000€
BAI addicional 6ª botiga	72.450€

Tenint en compte que els beneficis de l'empresa, el benefici addicional de la sisena botiga fa que sigui molt rentable.

#### 7) Punt d'Equilibri

Costos fixes botigues = (38.400€ + 19.800€ + 8.120€) x 5 = 331.600€

**Ingressos botigues** = 675.000€ x 5 = 3.375.000€

Marge de contribució = 219.970€ x 5 = 1.099.850€

**Punt d'equilibri** = 331.600€ / (1.099.850€ / 3.375.000€) = 1.017.547,85€

1.017.547,85€ / 310 dies / 5 botigues / 53€ per venda = 12.39 vendes/dia/botiga ≈ 13 vendes/dia

És molt assequible per l'empresa completar 13 vendes diàries a cada botiga.

#### 8) Nova Botiga BCN

Beneficis 6 botigues		
Vendes 6 botigues		4.050.000€
Despeses botigues		-3.128.100€
Amortització extra botiga Barcelona	8.120€ - 19.500€	-11.380€
Benefici Brut		910.520€
Benefici Net		637.364€

Beneficis	5 botigues
Vendes 6 botigues	3.375.000€
Despeses botigues	-2.606.750€
Benefici Brut	768.250€
Benefici Net	537.775€

El benefici net ha incrementat en 99.589€ i s'haurà de pagar 41.681€ més d'impostos.

#### 9) VAN i TIR

Flux de caixa = 637.364€ + 19.500€ = 656.864€   
VAN = 
$$-195.000 + \sum_{i=1}^{10} \frac{656.864}{(1+0.065)^i}$$
 = 4.527.083,78€   
TIR = 336,85%

# 10) Fonts de Finançament Botiga BCN

Aquesta inversió es podria finançar demanant un altre crèdit a l'entitat bancaria, mitjançant l'emissió d'obligacions o fent una ampliació de capital.