



O sucesso de um negócio é muito mais uma questão de **ATITUDE** do que de investimentos.

Nesse curso, vamos ensinar sobre postura e comportamento empreendedor para quem quer desenvolver ou abrir um negócio com pouca grana.

Vamos expandir as suas ideias e fazer você sair da zona de conforto, mostrando como pensar além do dinheiro para fazer um negócio acontecer.

As duas professoras, experts em empreendedorismo, vão te mostrar que o comportamento empreendedor é sobre ter as ideias certas e saber usá-las da forma certa.





Dia 1: Ativar o Mindset Empreendedor

1ª parte: ATITUDE EMPREENDEDORA

- •Empreender é para mim? O perfil, os desafios e as habilidades de um empreendedor.
- •O que faz um **negócio dar certo**: quais os fatores que fazem uma empresa ou ideia dar certo.
- •A importância do aprendizado contínuo: esteja preparado para quando as **oportunidades** chegarem.
- •Autonomia, visão e responsabilidade no **negócio**.

2º parte: ONDE ESTÃO AS OPORTUNIDADES?

- •O desafio é fazer as perguntas certas: os bons problemas que **geram oportunidades**.
- •Como criar um **radar de mercado** e monitorar oportunidades.
- •Não perca o cliente de vista: o que você pode entregar para **surpreender e se diferenciar**.
- •Exercício prático: simulação de **solução de problema** real.



Dia 2: Ferramentas e Meios Para Ativar o Negócio

1º parte: COMUNICAÇÃO COM POUCA OU NENHUM VERBA

- •Construindo experiência de mercado: como gerar valor em cada contato das pessoas com a minha empresa.
- •Presença digital: como trabalhar redes sociais e meios da melhor forma possível gastando o mínimo.

2ª parte: VOCÊ COMO CARTÃO DE VISISTAS

- •Marca pessoal: como fazer sua imagem ajudar a vender a empresa. Alinhe sua marca pessoa com o negócio.
- •Networking e relação como meio de prospecção: como construir uma rede de valor e parcerias reais de negócios.



VANDRESSA PRETTO

Sua paixão pela Ecole surgiu como aluna. Consultora de Imagem, Coach e fundadora da Veste Consultoria de Imagem e dona de um fascinante espírito empreendedor, hoje ela lidera a operação da Ecole no Brasil, além de ministrar cursos e ser responsável pela expansão da Escola no país.

PATRÍCIA CHIELA

Publicitária de formação e especialista em Comunicação com o Mercado, manteve sua agência de comunicação por quase 5 anos, além de ter atuado em áreas de planejamento de marketing e inovação. Já atendeu clientes como Jorge Bishoff, Nokia, Claro, Vizzano, Colombo, Gaston, RBSTV, Democrata, Iguatemi Caxias, Sicredi, entre outros. Hoje dedica-se a Patrícia Chiela Gestão e Estratégia de Marcas.











Local: Rua Carlos Gardel, 55
Attive Coworking



Valor: 4x R\$100 (entrada via transferencia bancaria + boletos) Ou 5% de desconto à vista



Solicitar ficha de inscrição pelo email contato@ecolebrasil.com

