



BUDGET

MENOS DINHEIRO, MAIS ATITUDE.



O sucesso de um negócio é muito mais uma questão de **ATITUDE** do que de investimentos.

Nesse curso, vamos ensinar sobre postura e comportamento empreendedor para quem quer desenvolver ou abrir um negócio com pouca grana.

Vamos expandir as suas ideias e fazer você sair da zona de conforto, mostrando como pensar além do dinheiro para fazer um negócio acontecer.

As duas professoras, experts em empreendedorismo, vão te mostrar que o comportamento empreendedor é sobre ter as ideias certas e saber usá-las da forma certa.





Dia 1: Ativar o Mindset Empreendedor

1ª parte: **ATITUDE EMPREENDEDORA**

- **Empreender** é para mim? O perfil, os **desafios** e as **habilidades** de um empreendedor.
- O que faz um **negócio dar certo**: quais os fatores que fazem uma empresa ou ideia dar certo.
- A importância do aprendizado contínuo: esteja preparado para quando as **oportunidades** chegarem.
- Autonomia, visão e responsabilidade no **negócio**.

2ª parte: **ONDE ESTÃO AS OPORTUNIDADES?**

- O desafio é fazer as perguntas certas: os bons problemas que **geram oportunidades**.
- Como criar um **radar de mercado** e monitorar oportunidades.
- Não perca o cliente de vista: o que você pode entregar para **surpreender e se diferenciar**.
- *Exercício prático: simulação de **solução de problema real**.*



Dia 2: Ferramentas e Meios Para Ativar o Negócio

1ª parte: **COMUNICAÇÃO COM POUCA OU NENHUM VERBA**

- Construindo experiência de mercado: como gerar valor em cada contato das pessoas com a minha empresa.
- Presença digital: como trabalhar redes sociais e meios da melhor forma possível gastando o mínimo.

2ª parte: **VOCÊ COMO CARTÃO DE VISITAS**

- Marca pessoal: como fazer sua imagem ajudar a vender a empresa. Alinhe sua marca pessoa com o negócio.
- Networking e relação como meio de prospecção: como construir uma rede de valor e parcerias reais de negócios.



VANDRESSA PRETTO

Sua paixão pela Ecolé surgiu como aluna. Consultora de Imagem, Coach e fundadora da Veste Consultoria de Imagem e dona de um fascinante espírito empreendedor, hoje ela lidera a operação da Ecolé no Brasil, além de ministrar cursos e ser responsável pela expansão da Escola no país.

PATRÍCIA CHIELA

Publicitária de formação e especialista em Comunicação com o Mercado, manteve sua agência de comunicação por quase 5 anos, além de ter atuado em áreas de planejamento de marketing e inovação. Já atendeu clientes como Jorge Bishoff, Nokia, Claro, Vizzano, Colombo, Gaston, RBSTV, Democrata, Iguatemi Caxias, Sicredi, entre outros. Hoje dedica-se a Patrícia Chiela Gestão e Estratégia de Marcas.





28 e 29 de novembro
Terça e quarta, das 19h às 22h



Valor: 4x R\$100
(entrada via transferencia bancaria + cheques)
Ou 5% de desconto à vista



Local: Rua Carlos Gardel, 55
Active Coworking



Solicitar ficha de inscrição pelo email
contato@ecolebrasil.com



Merci

contato@ecolebrasil.com

www.ecolebrasil.com