

Business Model Canvas

ALIANZAS CLAVE

Proveedores de componentes electrónicos y sensores especializados.

Programadores contratados remotamente, con equipo técnico incluido. **Freelancers** para instalación local (formación mínima requerida).

Posibles alianzas con fabricantes asiáticos para escalar la producción.

ACTIVIDADES CLAVE

Desarrollo continuo de firmware, backend y dashboard web.

Negociación con proveedores para reducir coste unitario de hardware.

Montaje, testeo y envío de kits a demanda.

Atención al cliente y soporte técnico.

Entrenamiento

y mejora del

modelo de IA.

Red de

técnicos

freelance

por región

para

despliegues

in situ.

RECURSOS CLAVE

Equipo de desarrollo en remoto para backend, frontend e IA.

Red neuronal propia entrenada con imágenes de cultivo.

Hardware modular

Infraestructura cloud

PROPUESTA DE VALOR

Sistema IoT integral para cultivos hidropónicos e invernaderos que automatiza la monitorización del entorno, detecta plagas tempranamente mediante visión artificial y optimiza el uso de agua y nutrientes.

Plataforma modular adaptable al tamaño y tipo de cultivo.

Visualización remota en tiempo real a través de interfaz web, con alertas automáticas configurables.

RELACIÓN CON EL CLIENTE

Red de técnicos freelanc Plataforma web intuitiva formados para instalacion con acceso al histórico de bajo demanda.

Entrega de kits preconfigurados con instalación plug & play.

datos, gráficas y alertas personalizadas. Soporte remoto, actualizaciones **OTA y mantenimiento técnico**

incluido en la suscripción.

CANALES

Página web oficial con formulario de contacto, demos y contenidos

educativos.

Presencia en ferias agrícolas y eventos de tecnología aplicada al agro.

Redes sociales con vídeos de funcionamiento real.

> **Distribuidores** especializados en insumos y tecnología agrícola.

SEGMENTOS DE CLIENTE

Productores de cultivos de alto valor económico (hortalizas especiales, floricultura, etc.) que requieren control preciso.

Agricultores particulares con cultivos hidropónicos o invernaderos domésticos.

Empresas agrícolas de tamaño medio o grande que buscan trazabilidad, eficiencia y reducción de riesgos.

ESTRUCTURA DE COSTES

Coste de fabricación de cada módulo del kit

Retribución de programadores remotos + entrega de portátil inicial.

Pago por intervención a técnicos freelance.

> Coste de infraestructura cloud.

Desarrollo v mantenimiento de la plataforma web.

Gastos logísticos, embalaje, transporte y soporte.

Suscripción mensual por kit activo (escalable por sensores instalados

o cobertura).

Tarifa inicial como fianza por los dispositivos (modelo de leasing).

Penalización por no devolución del equipo al cancelar.

Ingreso por ampliación (sensores adicionales, módulos de análisis IA más potentes).

FUENTES DE INGRESOS