

## 5 DICAS IMPERDÍVEIS

# P PARA AUMENTAR SUAS VENDAS



**Aprenda o que  
ninguém te fala  
sobre vendas**



**Dê o primeiro  
passo e torne-se  
uma máquina de  
vendas**



**Aplique na sua  
vida e garanta  
seu sucesso**



**CAPACITÉ**  
desenvolvimento de pessoas

## Complete a frase:

"Todos somos vendedores, porque \_\_\_\_\_"

Vamos lá... preciso que entenda que todos nós vendemos algo, seja **produto, serviço, imagem, comunicação**, etc. Você constantemente está sendo avaliado, e quando alguém te avalia de forma positiva é porque você conseguiu o convencer sobre algo.

Dependendo da sua resposta acima, você já vai conseguir se avaliar como um vendedor que tem uma crença positiva ou negativa! Entenda que o seu pensamento atrai para o seu comportamento atitudes que farão a diferença, sendo dentro do que quer alcançar ou totalmente fora daquilo que gostaria.

## Vamos entender um pouco sobre as vendas!

Responda as perguntas abaixo:

- | O que você vende?
- | Você compraria o seu produto ou serviço?
- | Aonde estão os seus clientes?
- | Quem são os seus concorrentes?
- | O seu produto ou serviço traz qual benefício a quem compra?

São perguntas chaves para identificação e poder de argumentação.





## Ponto-chave

Tem algo muito importante que você precisa saber sobre a venda, a venda não é somente demonstração ou convencimento, a venda é auto-conhecimento e a certeza de que o que você entrega traz solução a outras pessoas!

Então se responda olhando no espelho:

- O que você espera atingir com as suas vendas?
- Quem é você nas vendas?
- Qual o seu perfil de vendedor?
- Você consegue fazer o Happort com o seu cliente?
- A sua expressão gera leveza no seu atendimento?
- Você é uma pessoa que tem empatia?

Você deve entender que se vender por vender, para somente lucrar financeiramente, vai vender somente uma vez, ou até mesmo não ter a oportunidade da primeira venda!

As pessoas procuram agilidade e proximidade, não querem ser iludidas e nem enganadas a comprar algo que não precisem. Para você vender o seu cliente precisa entender que seu produto ou serviço é necessário na vida dele, e para que você consiga demonstrar isso ao seu cliente, você precisa **COMPREENDER O SEU POTENCIAL CLIENTE!** Descobrir a real necessidade dele e atingir seu âlago... aí você vai vender, vai lucrar, vai atender e solucionar o problema de alguém!!

“

**VENDA VAI MUITO ALÉM! "Vender é sarar a dor de alguém".**

”

- Edilaine Rodrigues

Para que você aprenda a SARAR ESTA DOR, vou te passar algumas dicas poderosas para que inicie o SEU SUCESSO EM VENDAS!

- Faça perguntas poderosas: Inicie com perguntas abertas e conforme for tendo as respostas comece a fazer perguntas fechadas para finalizar, lembre-se que você inicia e termina a venda. Saber fazer perguntas certas, te levará as informações que você precisa para dar as respostas certas ao seu cliente.
- Saiba ouvir: Independente do seu perfil, saiba ouvir o seu cliente, pois ele te contará tudo que precisa, o poder de influenciar é saber OUVIR o outro.
- Entusiasmo Inabalável: Não desanime com o NÃO, o NÃO faz parte da evolução e do aprendizado, ao invés de desanimar se pergunte? Porque recebi o não, e mude no próximo atendimento.

- Seja um autônomo: O seu resultado depende somente de você, tem pouco haver o que acontece ao seu redor, seja o seu próprio chefe e negocie com você mesmo! Seja auto responsável pelos seus resultados e pela vida que quer ter.
- Seja um solucionador: Entende que você é responsável em SOLUCIONAR e ATENDER a necessidade de seu cliente, uma vez isso realizado você conseguirá fidelizar e com isso aconteceram novas vendas para o mesmo cliente.

"Vender é processo de convencer uma pessoa de que seu produto ou serviço é de maior valor para ela do que o preço pedido pelo produto".

Se você gostou desse material, siga nos nas redes sociais e obtenha muito mais dicas para que alcance o seu

SUCESSO PROFISSIONAL!



@edilaine.capacite



Não fique de fora dessa, e aprenda a vender mais!  
Participe do Treinamento ROMPA SEU VENDEDOR  
INTERIOR!  
Dias 25,26 e 27 de abril em Araguaína-TO

