

Descripción del ejercicio

El ejercicio a desarrollar debe contemplar el desempeño del participante a evaluar, en la totalidad de las competencias del módulo.

Realizar una un plan para desarrollar tu startup que considere escribe dos hojas mínimo.

1.-¿Qué tipo de financiamiento buscarás al inicio?

El financiamiento de mi startup ira variando de acuerdo a como vaya creciendo la misma. Por tanto, se utilizarán distintos tipos según el siguiente orden:

- **BOOTSTRAPPING.** Iniciare mi startup con fondos propios, sin financiamiento externo. Esto para desarrollar inicialmente el prototipo del producto y ver su funcionalidad.
- En una segunda etapa postulare a **fondos gubernamentales** (Sercotec y/o CORFO) para poder escalar el prototipo a nivel de producto.
- Luego me acercare a una **incubadora de negocios** para acelerar el crecimiento de la startup.
- Finalmente buscare mayores recursos a través de un **inversor ángel** al cual le ofrecer una participación de la startup a cambio de recursos financieros y su experiencia para hacer crecer el proyecto.

2.-Qué puestos críticos buscarás en tu equipo para arrancar (CEO, CFO:CTO otros...porqué?

Para mi startup considero que tendré los siguiente puestos claves al inicio:

- Fundador. En mi caso yo que soy quien cuenta con la idea de negocio y la visión de cómo desarrollarlo a mediano y largo plazo.
- CEO. Específicamente un asesor con experiencia en el rubro que además cuente con los conocimientos tecnológicos y de innovación que nos permita diseñar una startup con el suficiente nivel de diferenciación e innovación para poder posicionarlo en el mercado. Además de ser una persona que entregue diferentes puntos de vista a los mios para construir un producto viable para el mercado.
- CTO. Director de tecnología de sistemas. Persona que estratégicamente nos colabore en el desarrollo del prototipo del producto final y entregue su experiencia al equipo para que el producto sea viable y escalable.
- CMO. Director de Marketing. Complemento necesario para cuando contemos con el producto desarrollado y entregue la solidez comercial a la startup y se generen los

recursos necesarios para su comercialización, posicionamiento y crecimiento en el mercado.

3.- Describe con claridad los cuatro encajes que debes hacer para validar tu idea de negocios.

Los 4 encajes que hare para validar mi idea son:

- Considerar un mercado nacional que me permita tener una cuota considerable del mercado.
- Considerar un MPV que siga las tendencias y preferencias a nivel nacional.
- Considerar un MPV que sea accesible a la gran mayoría de la población nacional.
- Considerar un MPV que sea tremendamente accesible a la población, con la menor cantidad de trabas posibles para facilitar su uso y concreción de compra o registro.

El objetivo será lograr que el MPV sea relevante para las personas, supere sus expectativas y genere la necesidad de uso.

4.-en qué tipo de nube alojarás tu MVP para comenzar...? Mi MPV lo alojare en una plataforma **PAAS**