FRUTTA & VERDURA

ANALISI DEL MERCATO

Attraverso i dati che siamo riusciti a raccogliere e reperire grazie al web ci è permesso di fare un'analisi di mercato.

POSIZIONAMENTO STRATEGICO

Si tratta di un'azienda che opera in Toscana e propone freschissima frutta e verdura di stagione direttamente dai loro campi a un buon rapporto qualità/ prezzo. Oltre alla frutta e verdura i clienti potranno comprare prodotti confezionati come spremute, confetture, prodotti essiccati e molto altro ancora.

- Il sito web: fare shopping e accedere a corsi di formazione alimentare
 - Social: post aggiornati attraverso fun facts e consigli utili

Circa una decina di negozi sparsi per la Toscana con la possibilità di comprare i prodotti ma anche di consumarli sul posto.

INTERCETTAZIONE DEL BISOGNO

- > Spedizione rapida e puntualità
- > Prodotti freschi e non ammaccati quindi spediti in imballaggi idonei
- > Ottimo rapporto qualità / prezzo
- Prodotti di stagione
- Prodotti confezionati

- Un servizio clienti attento e preciso
- Corsi di alimentazione
- Consigli e chiarimenti sui prodotti di stagione
- Valore alla sostenibilità
- Consigli di ricette

ANALISI TARGET - CLIENTE

- chi è il cliente?
- quali sono i suoi bisogni?
- -perchè desidera il prodotto?
 - dove lo acquista?
 - quando lo utilizza?

chi è il cliente?

- Budget medio alto
- > Attento alla propria salute
- **Alimentazione sana**
- Vegetariani
- Vegani

Chi preferisce prodotti biologici e di stagione

quali sono i suoi bisogni?

- > Spedizione rapida e puntualità
- > Prodotti freschi e non ammaccati quindi spediti in imballaggi idonei
- > Ottimo rapporto qualità / prezzo
- Prodotti di stagione
- Prodotti confezionati

- Un servizio clienti attento e preciso
- Corsi di alimentazione gratuiti
- Consigli e chiarimenti sui prodotti di stagione
- Valore alla sostenibilità
- Consigli di ricette

perchè desidera il prodotto?

- Rapida spedizione
- Freschezza dei prodotti km0
- Attenzione alla sostenibilità
- > Prodotti stagionali
- > Ottima rapporto qualità / prezzo

- **Restare in salute**
- Rispetto nei confronti della natura
- > Prodotti già preparati pronti per essere consumati

dove lo acquista?

Nei negozi fisici oppure online

quando lo utilizza?

Quotidianamente almeno una porzione al giorno

ANALISI CONCORRENZA

- Altri ortofrutticoli online
- Ortofrutticoli che hanno un negozio fisico
- > Ortofrutticoli regione Toscana
- Concorrenti indiretti: catene di fast food

- Supermercati
- Esempi: cortilia, fruttaweb, bio-salute, McDonalds, Nicchi Frutta, il Contadino-online e via dicendo.

ANALISI PRINCIPALI PRODOTTI VENDUTI IN TOSCANA

- Mele (in Toscana: mela rugginosa della valdichiana, mela stayman aretina, mela rotella della lunigiana);
- Uva nera (in Toscana: Sangiovese, morellino, colorino);
- Arance e limoni, lamponi, mirtilli, more, fragole, ciliegie (in Toscana: mirtillo nero della Montagna pistoiese, ciliegie di Lari);
- Pesche, albicocche (in Toscana: pesca cotogna toscana, pesca regina di Londa);
- Kiwi, popone (in Toscana: melone della Val di Cornia);
- Cavolo nero (in Toscana: cavolo nero riccio di Toscana);

- Cavolfiore, broccolo (in Toscana: cavolfiore, fiorentino);
- Pomodoro (in Toscana: pomodoro costoluto fiorentino, pomodoro canestrino, pomodoro pisanello, pomodoro tondino liscio da serbo toscano);
- Carote, peperoni rossi gialli e verdi, lattuga o scarola, bietola, spinaci (in Toscana: lattuga quattro stagioni vinata, spinaci della Val di Cornia);
- Carciofi (in Toscana: carciofo violetto toscano); Zucchine, zucca (in Toscana: zucchina tonda fiorentina, zucchina lunga fiorentina, zucchina mora pisana, zucca invernale toscana);
- Cipolle, aglio, porro (in Toscana: cipolla rossa toscana, cipolla di Certaldo, cipolla di treschietto);
- Ramerino, salvia.