## FORMATO DE ENTREVISTA

## Comercializadora El Trueque

Nit: 9.531.270-3

Dirección: Carrera 21 N°13-53 Celular: 310 860 1343 Yopal-Casanare

Objetivo de Entrevista:

Conocer las formas de inventario de la comercializadora el Trueque

Nombre:			
Cargo:			

- ¿Qué forma de inventario aplican en el establecimiento?
- ¿Qué procesos son usados para administrar un Inventario en el establecimiento?
- ¿Cada cuánto tiempo se realiza un inventario de los productos?
- ¿Cuál es la forma o procesos de realizar una venta?
- ¿Dónde se registran las ventas realizadas?
- ¿Se realizan crédito a los productos? ¿Se Dan créditos?
- Si, se dan créditos, ¿cuáles son las políticas de pago?
- ¿Aplican IVA en la venta del producto?
- ¿Tiene un registro de las ventas?
- ¿Se tiene un registro del cliente? En donde se almacena la información
- ¿Cómo está organizada la empresa?
- ¿La implementación de un sistema de información facilitaría los procesos que se realizan de forma manual de administración, que se lleva en la tienda?

## FORMATO DE ENTREVISTA

## Comercializadora El Trueque

Nit: 9.531.270-3

Dirección: Carrera 21 N°13-53 Celular: 310 860 1343 Yopal-

Casanare

$\cap$ h	intivo	4~	Entro	vioto.
Uυ	jetivo	ue		vista:

Conocer las características del futuro sistema por medio del cliente de la comercializadora el Truegue.

Nombre: _		 	
Ciudad: _			

- ¿Le interesa un sistema web, con la información comercial de productos, de la comercializadora el truque?
- ¿Cree usted, que un sistema de información le puede facilitar, la compra de productos, si vive en otra ciudad fuera de Yopal?
- Le interesa un sistema que guarde información, precios, características, imágenes de la venta de productos
- ¿Es de utilidad al generar una facturación manual, o factura electrónica?
- ¿Cómo le gustaría que el sistema deba manejar nuevos productos en el inventario?
- ¿Le gustaría, que la empresa lo tenga en un registro de clientes?