Collection GRH	
Claude TAIBI	
DEDCONNEL DEN	AOTHAE
PERSONNEL DEM	TOTIVE
	ou
	ENTREPRISE DEMOTIVANTE
TOME IV:	FORMATION - RECRUTEMENT
CLT éditeur	

Personnel démotivé ou entreprise démotivante ?
Claude L. TAIBI RHID
Les Ressources Humaines, un Investissement à Développer
PERSONNEL DEMOTIVE
$\mathbf{OU}$
ENTREPRISE DEMOTIVANTE?
ENTREPRISE DEMOTIVANTE?
Tome IV Formation - Recrutement
Plaidoyer pour une entreprise motivante

ISBN: 978-2-9539051-3-7

EAN: 9782953905137

(C) Copyright Claude L. TAIBI 2011

CLT Editeur Veuillez adresser vos commandes à www.rhid@fr Les publications sont uniquement téléchargeables Le règlement est électronique

La loi du 11 mars 1957 n'autorisant, aux termes des alinéas 2 et 3 de l'article 41, d'une part, que les "les copies ou reproductions strictement réservées à l'usage privé copiste et non destinées à une utilisation collective" et d'autre part, que les analyses et les courtes citations dans un but d'exemple et d'illustration, "toutes représentation ou reproduction intégrale ou partielle, faite sans le consentement de l'auteur et de ses ayants-droit ou ayants-cause, est illicite" (alinéa 1er de l'article 40). Cette représentation ou reproduction, par quelque procédé que ce soit, constituerait donc une contrefaçon sanctionnée par les articles 425 et suivants du code pénal.

Cette publication a reçu la relecture d'Anaïs, correctrice.

Elle n'est aucunement responsable du fond, dont l'auteur porte l'entière responsabilité.

Cet ouvrage est un outil se voulant pratique et concret. Il a été voulu pratique et en cela différent de nombreux ouvrages publiés sur le sujet. Il s'attache à montrer les perceptions des salariés comme des employeurs.

C'est une publication ouverte à des compléments laissés à la seule appréciation de l'auteur ou d'un modérateur inspiré. Toutes les contributions seront entièrement gracieuses mais permettront d'enrichir la publication. RHID s'engage à introduire une fois par an les contributions de fond les plus pertinentes et de forme indispensables et mettre en ligne de nouvelles versions. Toutes les contributions devront préciser la place exacte d'insertion et rester relativement en cohérence avec le reste du texte. Les nouvelles publications seront disponibles à l'acheteur initial qui bénéficiera d'un texte constamment renouvelé.

# TOME IV PERSONNEL DEMOTIVE OU ENTREPRISE DEMOTIVANTE? FORMATION - RECRUTEMENT

Première Partie: FORMATION

## **AVERTISSEMENT**

## INTRODUCTION

## **CONSTATS**

La formation un enjeu social

Aspects sociaux de la formation et leurs conséquences

La polyvalence: nécessité et obligation

Le besoin vital de formation encore incompris

La formation comme nécessité

Conséquences sur les métiers

Conséquences sur l'organisation du travail

Conséquences sur les relations humaines

Conséquences sur l'organigramme même de l'entreprise

Des objectifs mais servis par peu de conviction

Enjeux de la formation

L'entreprise: des compétences en friche et des savoirs défraîchis

Un potentiel de savoir

Un personnel peu formé, non uniforme

Un personnel difficile à former

Une évaluation des capacités volontairement minorées

Un personnel peu formé mais acquis à la formation

L'entreprise: des hommes compétents et souhaitant le rester

Un personnel hautement qualifié

Les jeunes salariés

L'offre et la demande de formation

L'offre de formation

La demande de formation

Réalités des demandes

Une répartition encore inégale

Conséquences de cette répartition inégale

Particularité du produit

La gestion du produit

Particularités inattendues de la formation

Caractéristiques de l'information/formation

Formation et pouvoir

La formation, des échecs cuisants

Des pouvoirs de part et d'autre

La lecture des salariés

La formation au service des hommes

Les acteurs de la formation

Il ne saurait y avoir de formation sans hommes à même de la recevoir

Pas de formation sans collaborateurs à former

Une capacité à recevoir

Une capacité à croire les hommes susceptibles d'apprendre

Lever les raisons avancées de l'inutilité de la formation

Inviter au dialogue

Favoriser la compréhension

Lever les incompréhensions pour une meilleure adhésion

Admettre les facultés de compréhension différentes

Reconnaître une capacité à comprendre

Admettre les différences d'apprentissages des hommes

Une proximité culturelle

Faire dispenser la formation par les salariés

Il ne saurait y avoir de formation sans hommes à même de la promouvoir

Pas de promotion sans conviction

Pas de conviction sans engagements

La promotion passe aussi par l'obligation

Pas de promotion sans actions

Pas de promotion sans responsabilité sociale de l'employeur

Pas de promotion sans participation des salariés à leur devenir

Pas de promotion sans détermination

Préparer les esprits à la formation

# Préalables psychologiques

Des présupposés à bannir

La formation, outil d'évaluation de soi

Reconnaître la formation au plus grand nombre

Valoriser par la formation

L'affirmation d'un projet social

La conviction dans le cadre d'un échange bien compris

La promotion dans le cadre de considérations morales

Une conviction autant admise qu'imposée?

Une conviction lucide

# Préparation des projets de formation

Plan de formation

Effets et contenus du plan

De la conviction contraignante

Volonté de former démontrée par le volume financier octroyé

Démontrer une gestion tirée au cordeau

Catalogue de formations: outil autant que piège

Une conviction manifestée moins par un plan étoffé que par des choix précis

L'amélioration d'une légitimité

La formation des représentants du personnel

Il ne saurait y avoir de formation sans hommes à même de la donner

Des prestataires à solliciter

Cahier des charges

## **METHODE**

Utiliser toutes les ressources disponibles dans l'entreprise

Echec de la formation pour cause de contenu

Echec pour cause de méthode inadaptée

Echec du fait des salariés

Echec par défaut de pédagogie active

Echec par timidité des projets

Echec du fait des employeurs

Echec par la complaisance des organismes prestataires

Peu de compréhension, moins d'adhésion

Déphasage formation/contexte social

Echec par réticences

L'obligation démotivante

Eviter de donner le sentiment d'un droit arraché

La participation des salariés au plan de formation

Echec par l'absence de tout intérêt extraprofessionnel

Echec par absence de transformations

Absence d'intérêt et de plaisir

Apprendre à comprendre et apprendre à apprendre

Rendre autonome

Apprendre à vivre les changements plus qu'apprendre les techniques

La formation comme source de dialogue

La spécialisation des compétences et culture générale

Les limites de la spécialisation

Les formations généralistes

#### CONDITIONS

Conditions d'utilité

Condition d'opportunité, condition de calendrier

Communication et formation

Une explication impérative

Communiquer pour inciter

Communiquer pour aussi former

Informer en continu

Banaliser l'information de la formation

Informer pour relativiser la formation

#### Rassurer

Rassurer pour faire découler le changement

Rassurer sans démagogie

Accompagner effectivement la formation

Incidences liées au travail

Incidences sociales et symboliques

Formation et qualification

Accompagnement psychologique et financier

Accompagnement psychologique

Prévenir les dérives

Une nécessaire clarification des suites de formation

Formation et pouvoir

Formation et autorité

Relations humaines et formation

Formation et revalorisation salariale

Une revendication classique

Revalorisation par substitut immatériel

Conséquences du choix de la formation

Formation et négociation

Formation et relations humaines

Conséquences individuelles et collectives

Conséquences sur la perception des hommes

Formation et promotion professionnelle

Restaurer la formation

La formation acquise hors travail

Formation et recrutement

Formation et citoyenneté

L'entreprise: espace d'éducation

L'entreprise, lieu de culture

L'entreprise, lieu d'expression

La culture comme moyen de socialisation

## L'EVALUATION DES ACTIONS DE FORMATION

Une expression difficile

Difficulté d'évaluer la formation

Difficulté d'évaluer son contenu

Qui peut être à même de juger la formation?

Quels critères utiliser

Evaluer quoi?

Evaluer comment?

L'évaluation comme temps de communication construit

Quand évaluer

L'évaluation à chaud

L'évaluation à froid

# CONCLUSION

# Deuxième partie

## LE RECRUTEMENT

## INTRODUCTION

# **PREALABLES**

Le temps de la réflexion

Auditer les départs

# Le sens du recrutement

Peser la décision de recruter

Identifier les besoins

Cerner le profil des besoins

Définir le profil de poste

Accompagner le profil de poste

Préparer son recrutement

Faire participer les cadres aux premières phases

Mesurer les conséquences d'un choix

Prospecter en interne

Ne pas sur dimensionner les postes

Présenter honnêtement le poste

## **METHODE**

#### A éviter

Les emplois de circonstance

Recruter par similitude

Oublier de déléguer

S'improviser recruteur

Des méthodes peu rigoureuses

Méconnaître les candidats.

Avancer des présentations ou des promesses délicates

Oublier de faire partager le choix

Omettre de finaliser le recrutement

# Ce qu'il est souhaitable d'entrevoir

Faire que recruter valorise

Soigner l'accueil

Des règles de courtoisie et de convivialité

S'imposer des règles.

Bien intégrer le nouvel entrant

Montrer de la diversité dans le recrutement

## LIMITES

Tenir compte des éléments en place

Limites techniques au regard des relations humaines

Recrutement et éthique

# CONCLUSION

**Bibliographie** 

Table des matières

"Il ne faudrait pas aimer les hommes pour leur être d'un réel secours. Seulement désirer rendre meilleure telle expression de leur regard lorsqu'il se pose sur plus appauvri qu'eux, prolonger d'une seconde telle minute agréable de leur vie. A partir de cette démarche et chaque racine traitée, leur respiration se ferait plus sereine. Surtout ne pas entièrement leur supprimer ces sentiers pénibles, à l'effort desquels succède l'évidence de la vérité à travers fleurs et fruits."

René Char Feuillets d'Hypnos

## **AVERTISSEMENT**

Cette publication aspire à aider les entreprises qui dispensent des prestations de formation ou qui souhaitent en dispenser à leur personnel. Il peut éventuellement guider celles qui n'en dispensent pas mais n'excluent pas de le faire un jour prochain.

L'intention n'est pas de donner une méthode et des conseils pavés de bonnes intentions permettant de tracer un plan de gestion de la formation dans sa démarche classique mais de formuler des invitations ou des questions pour concevoir

- l'analyse des besoins,
- le recensement des attentes, des besoins,
- une méthode pour une recherche des prestataires,
- une programmation des actions,
- un suivi etc.

sans les construire. De nombreux auteurs répondent à cette demande. La finalité, ici, est autre.

## L'ambition tiendra

- à recenser les moyens concourant à rendre la formation dynamique,
- à inscrire la formation dans une valorisation des Ressources Humaines

#### en recherchant

- à faire usage de l'existant pour le développer,
- à inviter le responsable formation à s'interroger sur la gestion des compétences disponibles, pour initier la motivation des hommes.

Comme pour les autres ouvrages de la collection, le propos cherchera

- à éveiller des interrogations,
- à susciter des initiatives sur des chemins de traverse,
- à faire naître des réponses toutes aussi spécifiques les unes que les autres,
- à faire éclore une motivation, en la faisant partager, tant par un échange que par la recherche de plaisir et d'intérêts susceptibles d'être partagés, qu'en cherchant à susciter un plaisir et des intérêts possibles susceptibles d'être partagés.

Notre objet ne sera pas de donner des leçons mais d'avancer des invitations. Notre expérience de formateur ne nous permet pas de prendre l'entière dimension de la question. Il nous serait, en effet, difficile de rendre compte impartialement de problèmes spécifiques de la formation, au regard

- des populations à former,
- des budgets consacrés,
- des organisations possibles de cette diffusion de connaissances

# comme de rendre compte

- de la difficulté d'une transposition,
- de la difficulté de diffuser un savoir,
- de la difficulté d'appréhender un contexte particulier, etc.

# INTRODUCTION

"On se lasse de tout sauf de comprendre." Virgile

La formation continue a été introduite grâce à l'accord national interprofessionnel du 9 juillet 1970, fruit d'une longue négociation entre les partenaires sociaux qui ont compris tout l'intérêt et la nécessité de la formation continue. Pour les deux partenaires sociaux, la formation était entendue au sens large. Si elle intégrait par évidence l'adaptation des hommes aux techniques, elle intégrait aussi à la demande des syndicats de salariés d'autres attentes. L'unanimité n'a pu être acquise que par le fait que ces deux considérations étaient prises en compte. Les syndicats de salariés ont insisté sur le besoin de donner à tout salarié un accès à la culture, et donc au delà, aux consommations culturelles, parallèlement aux besoins professionnels. En servant au moins partiellement ces objectifs et en les respectant, l'entreprise faisait de la formation un des outils d'adaptation et d'adhésion des personnels à ses objectifs.

Si nombre d'entreprises n'avaient pas attendu la loi pour en dispenser, bien d'autres ne concevaient pas la formation comme une obligation impérative. La loi a contraint les entreprises qui s'en dispensaient à s'y soumettre, prévenant ainsi l'insouciance des entreprises qui n'y souscrivaient pas. Malgré cette loi, force est de constater que la formation reste la préoccupation d'un nombre encore insuffisant d'employeurs. Nombre d'entre eux continuent de préférer payer les cotisations afférentes à leurs obligations, sans en dispenser.

La contrainte légale a souvent des vertus. Elle peut éclairer les moins visionnaires. L'accord national interprofessionnel du 9 juillet 1970 a permis, ainsi, à nombre d'entreprises de mieux résister à la concurrence, bien mieux qu'elles ne l'auraient fait sans lui. Les entreprises comme les salariés ont plus à se réjouir de cette contrainte qu'ils n'ont à la blâmer.

Reconnue indispensable aujourd'hui, la formation passe pour un maillon essentiel à la survie de l'entreprise. Elle est admise par les entreprises ayant joué sa carte et qui en ont fait le moyen et la condition de leur réussite économique. Elle est reconnue par nombre d'autres qui en ont fait un moyen de résistance au marché et un facteur de stabilité sociale en choisissant d'associer l'économique et le social. En acceptant d'élever les compétences de leurs salariés, elles ont souvent mieux fidélisé leur clientèle tout en améliorant les compétences de leur personnel. Elles ont anticipé l'obsolescence des savoirs.

Elles ont intégré un personnel au regard des techniques surgissant, il fallait faire avec les ressources présentes que sans elles. Ces entreprises "formatrices" ont étroitement associé emploi et constant apprentissage

- en misant sur une adaptation permanente au travail,
- en produisant une condition de la paix sociale,
- en offrant la meilleure garantie pour l'emploi de leurs salariés.

Cette équation a le plus souvent été comprise par les salariés lucides au regard des transformations technologiques qui défilent sous leurs yeux.

Perçue comme une dépense superflue, la formation est, au contraire, un budget d'investissement qui, pour être parfaitement productif, ne peut se passer de la participation des salariés devant eux-mêmes comprendre ses enjeux pour eux-mêmes et pour l'entreprise. Il ne saurait y avoir de prise de conscience que collective. Comprise dans son principe, il devient alors bien plus facile de s'y investir. Pour la faire partager à tous, il est utile que cette démarche soit faite en amont. Ce constat ou principe intégré, la formation coûte de ce fait bien moins. L'apprentissage, la rétention, la mémorisation, la compréhension même, deviennent plus faciles, comme aidés par l'obligation.

Il va de la formation comme de la communication, toutes deux dépendent largement des salariés, de leurs prédispositions à l'accepter ou à la refuser. Tout un travail d'information plus que de communication est à entreprendre pour démontrer son utilité et au-delà pour convaincre de sa nécessité qui peut ne pas apparaître comme une évidence pour tous. L'accompagner tout au long de son processus sera un autre thème d'attention et notamment des nombreux acteurs qu'elle fait intervenir.

La formation est soumise à quatre impératifs :

- 1. Il ne saurait y avoir de formation sans employeur.
- 2. Il ne saurait non plus y avoir de formation sans personnes à former.
- 3. La formation ne saurait se passer d'organismes adéquats.
- 4. Il ne saurait y avoir de formation sans contenu assimilé, enrichi, appliqué.

Il ne saurait y avoir non plus de formation sans applications pratiques ultérieures. Ces quelques impératifs illustrent, si besoin était :

- la part de responsabilité de chacun des acteurs,
- la nécessité d'une volonté initiale comme d'un accompagnement permanent.

Si la formation s'attache naturellement à dispenser des savoirs professionnels ou s'en rapprochant, elle a aussi à se préoccuper de raisons telles que :

- restaurer des capacités (perdues ou estompées),
- en créer,
- réactiver une gymnastique d'esprit,
- apprendre à formuler des questions ou des problèmes,
- rechercher plusieurs solutions plutôt qu'une seule.

Apprendre est à réinventer pour tenter de trouver une nouvelle approche inédite, économique et astucieuse. Développer l'imagination des réponses doit aussi être l'une des ses préoccupations car souvent une bonne question est déjà une réponse. Il faut donc apprendre cela.

Elle a aussi, aujourd'hui, à apprendre d'autres notions telles que:

- coordonner,
- déléguer,
- animer,
- remettre en cause, être critique mais constructif,
- travailler en équipe

pour avoir une consonance particulièrement dynamique. L'entrevoir sous la forme de coopérations multiples peut illustrer la complexité de la question. Ce n'est que lorsque la conviction sera acquise que les hommes accepteront de mieux travailler ensemble et de le faire plus naturellement car convaincus de complexité qu'ils ne peuvent traiter seuls.

Ces aspects de la formation sont d'autant plus indispensables que des responsabilités sont davantage données/imposées aux salariés, amenés à prendre de plus en plus d'initiatives et les appelant le plus souvent

- à gérer seul les questions se posant à eux,
- à résoudre individuellement ou collectivement des problèmes pratiques, hier pris en charge par un niveau hiérarchique, aujourd'hui, disparu.

Il est dès lors souhaitable que ces salariés soient formés pour s'adapter aux nouvelles conditions du travail et pour leur permettre de gérer l'emploi et ses conditions d'exercice.

Introduire une formation est d'autant plus indispensable que cette nécessité est

- de traiter les ordres de travail rapidement,
- de leur apporter une qualité irréprochable,
- de tenir au courant les autres salariés de son travail du fait de l'interdépendance croissante du travail et transformant le travail comme les modes relationnels.

L'information est devenue la matière première d'un nombre croissant de salariés dont tous dépendent du fait de la spécialisation et du morcellement du travail qui en découlent. L'intensification du travail induit aussi un stress, unanimement reconnu, associé aux techniques de production à flux tendu qui se sont généralisées.

La complexité des procédures de travail conduit aussi à devoir former de façon constante un personnel du fait de l'obsolescence rapide des connaissances et de la rotation de plus en plus rapide des techniques de fabrication faisant intervenir des logiciels sans doute plus faciles à utiliser mais toujours plus nombreux à connaître. Si la simplicité gagne du fait de l'ergonomie des logiciels, leur nombre complique la réalisation des tâches demandées.

C'est aussi plus une forme d'exercice du travail qui est en pleine émergence avec une réduction croissante du nombre d'intervenants en quantité et une demande accrue en qualité c'est-à-dire une double exigence. Un savoir faire associé à une exigence de qualité et une polyvalence toujours plus effective sont réclamés à tous ceux qui restent. La formation sous toutes ses formes semble donc vouée à s'imposer comme une nécessité du fait de l'évolution du travail.

Travailler à apprendre de façon

- plus contrainte,
- plus rapide,
- plus efficace,
- plus large, selon une palette de compétences plus large,

ne peut que recourir à des formations plus courantes, peut-être plus individualisées donc plus souples requérant/demandant ? de faire appel à des techniques de formation sous forme de elearning, par exemple, qui offrent d'apprendre seul, parfois hors temps de travail, et qui sont laissées à la seule appréciation des salariés. Ces formes semblent tout à fait adaptées aux plus jeunes salariés parfaitement autonomes en matière d'apprentissage, sans doute moins aux salariés les plus âgés.

La nécessité d'apprendre à apprendre est de ce fait requise pour conserver la maîtrise de son emploi.

L'exigence de la formation se transformant, il est donc nécessaire de la faire varier pour l'adapter aux besoins de chacun puisque il existe une cohabitation de différentes classes d'âge aux facilités informatiques variées.

Cette adaptation se doit d'intégrer

- la capacité à acquérir,
- la vitesse à comprendre,
- les acquis

des différentes personnes à former.

Cette modification des formes du travail, loin de mettre les hommes à la périphérie du travail, les place au centre de son processus avec pour nécessité de valoriser de façon constante leur savoir. Pour cette raison au moins, les hommes témoignent, sans doute de loin, du capital le plus important de toute entreprise même si leur part dans la production diminue. La portée de cette lapalissade souvent ignorée, voire refusée reste néanmoins une clé du succès. Saurait-on dénier au cerveau d'être le meilleur logiciel? Saurait-on continuer à ignorer que les hommes restent la vraie garantie de la réussite même si leurs interventions n'apparaissent pas directement? Saurait-on oublier qu'eux seuls permettent aux machines d'exister?

Si toutes les tâches répétitives sont confiées de plus en plus aux machines, toute la production de conception reste soumise au génie de l'homme qui est de plus en plus intégré dans les machines sous la forme d'intelligence artificielle. La complexité s'accroissant, le nombre des intervenants spécialisés s'accroît, chacun intervenant parfois dans une toute petite partie du tout.

Plaider pour la formation devrait être inutile tant pour l'employeur que pour les salariés. Pour le premier, elle ne devrait être qu'un investissement comme tout autre avec la particularité non négligeable de maintenir ses produits à jour avec la demande, voire de les anticiper via un savoir faire renouvelé qui prend pour nom particulier l'employabilité chez les technocrates de l'emploi.

La formation assure surtout tout ce permet de concevoir la machine et son utilisation, c'est-àdire sa confection et son usage : la maîtrise d'une chose qui en vient non à créer de l'emploi mais à en détruire à terme. Celui-ci créant la perte de son propre gagne-pain, la logique économique voulant qu'il faille toujours et sans cesse générer du profit. Ce n'était là qu'une digression économique et sociale dont la formation est au centre et à la périphérie.

# Former passe

- par l'acquisition de nouveaux concepts,
- par leur maniement, voire par leur éventuelle amélioration,
- par leur utilisation,
- par le perfectionnement des connaissances.

# La formation procure

- le maintien ou l'amélioration des capacités intellectuelles,
- leur bonne utilisation,
- la précision du jugement, sa rapidité,

# La formation doit avoir

- des priorités choisies
- des objectifs cohérents.
- des actions planifiées, concertées pour parfaitement s'agencer et ainsi optimiser l'effet recherché.

L'urgence ne mérite pas de commander toute la politique de formation ou tout au moins, ne gagne pas à en être le seul moteur. C'est sur le long terme que la formation a à s'investir sauf à courir après le progrès sans pouvoir le rattraper, mais obligée de l'approcher.

L'amélioration professionnelle des hommes repose sur la durée. La formation continue ne peut chercher à se substituer à l'éducation de base acquise par l'école. Elle peut, par le potentiel acquis et l'expérience, chercher à renforcer les capacités pour développer les savoirs. Il s'ensuit qu'un recrutement à formation initiale élevée devrait faciliter la gestion de la formation.

Pour intéresser, pour séduire, la formation doit non seulement avoir des objectifs strictement et seulement professionnels, mais aussi des actions apparemment non productives. Apparemment, car il n'est pas d'enrichissement - fût-il personnel - qui n'ait pas de retombées sur l'activité professionnelle. En effet, comment en la matière, distinguer ce qui est du professionnel de ce qui est du personnel ? Il est impossible sinon bien difficile de recourir à un langage professionnel dans un cas et personnel dans l'autre.

Cela vaut pour le langage comme pour le raisonnement. Les deux s'entremêlent. Raison pour laquelle accorder des formations purement culturelles ne sont pas des investissements à fond perdu. Si elles sont immédiatement moins intéressantes car non immédiatement utilisables, elles n'en sont pas moins utiles même dans le fonctionnement quotidien du travail.

De même, si les hommes sont éminemment fonctionnels et pragmatiques dans leurs choix au travail, ils n'en restent pas moins sensibles à tout ce qui y est subalterne. Sensibles aux rêves, aux objets apparemment inutiles, les hommes sont attachés à une certaine gratuité et aux formations apparemment étrangères à toute application professionnelle.. Ces deux versants de leurs attentes mériteraient d'être plus souvent pris en compte, car ils ne sont pas contradictoires.

Cette revendication rarement ou jamais exprimée ne signifie pas qu'elle n'existe pas, bien au contraire, car les personnes ont intégré l'idée que ne pouvait être demandé que ce qui est susceptible d'être retenu, c'est dire que c'est leur censure qui définit plus leur choix que leur intérêt profond. Il appartient donc au responsable de formation, au chef d'entreprise de veiller à faire émerger des envies de formations apparemment sans relation avec l'emploi. Des convergences sont possibles, des compromis sont permis. Des intérêts communs peuvent se construire à travers des intérêts et des actions apparemment éloignés. Certaines entreprises ont bien compris que des diplômés n'ayant aucune compétence technique dans les produits de l'entreprise pouvaient faire partie de leurs collaborateurs pour d'autres aspects, pour leurs apports différents et pour la recherche de différence. La formation continue peut envisager, à une échelle bien plus petite, un tel intérêt.

C'est en s'interrogeant sur le monde qui l'entoure, sur cet avenir, sur des prémonitions ou des intuitions que l'entreprise pourra investir avant d'autres des terrains nouveaux. Si le monde glorifie particulièrement la technique, il est possible de penser que toutes les applications qui en sont faites émergent du cerveau de créatifs qui ne sont nullement ingénieurs, informaticiens ou polytechniciens. Le monde des idées germe moins aujourd'hui dans les universités scientifiques et les grandes écoles que dans la tête de farfelus qui ont des idées et qui emploient les compétences qu'ils n'ont pas.

C'est en cela que la formation peut aussi aider pour s'aider et aider ceux qui collaborent avec elle.

L'habitude prise par les entreprises les plus ouvertes est sans doute loin de s'arrêter. Celles-ci ont compris rapidement que les marchés se gagnent par de nouveaux produits innovants ou qui sont susceptibles de plaire pour autant aussi que les y aide de bonnes campagnes de marketing à l'ancienne et modernes.

En ce sens, la formation doit aussi s'inventer.

Comme tout autre volet de la GRH, l'entreprise gagne

- à s'interroger,
- à penser ses réponses, en veillant à refuser les plus immédiates et les plus faciles,
- à s'ouvrir à toutes les questions qu'elle ne se pose pas et qui sont les plus intéressantes,
- à entendre toutes les idées en matière de formation

car sans doute le nombre fera surgir une bonne idée.

Toutes ces initiatives aideront tant la Gestion des Ressources Humaines que les services de production. Associer les deux aspects est indispensable.

Elle a à faire de la formation non seulement un investissement "matériel" mais aussi un produit affectif et social. Les salariés sont de moins en moins attachés au travail qu'à l'emploi qui leur permet de vivre (ou de consommer). La quête de leur épanouissement est recherchée ailleurs. Fort de ce constat, ne convient-il pas de prospecter ce qui ailleurs est intéressant pour essayer de comprendre ce qui ne l'est pas dans l'entreprise? Les individus s'investissent tant et plus dans de nombreuses actions aujourd'hui de plus en plus individuelles que collectives. Les associations sont peut être condamnées.

Les jeunes ont une énergie à vouloir faire vite. Beaucoup s'essoufflent rapidement non par manque de souffle mais par manque de continuité dans les idées. La versatilité en habite beaucoup. Ce trait de caractère doit être pris en compte pour construire les formations. .Ils savent en effet que leur formation sera vite obsolète et qu'ils ne pourront en faire usage à un très haut niveau que peu de temps, d'où leur recherche de tout monnayer. Ils savent que même entretenue, cette formation technique ne durera pas, mais qu'elle prolongera sensiblement et utilement la formation initiale qui est espérée. C'est autant une adaptation à l'instant T qu'une anticipation pour l'instant T+1 qui est attendue.

La formation est rarement plaidée sous l'angle de l'immédiat et de l'avenir de plus en plus incertain pour de nombreux salariés. La communication peut là aussi jouer un rôle important pour faire passer ce type de message en invitant les salariés à se former pour mieux contrecarrer les aléas du futur. Les salariés ont bien pris conscience, depuis ces dernières décennies, de la fragilité des entreprises. Ils ont intégré au vu des rachats et fusions, la liberté de faire et défaire des entreprises pour la recherche maximale du profit où qu'il se trouve. Ils ont bien compris qu'une organisation s'était volatilisée en quelques années et que rares sont les emplois encore garantis. Face à ces incertitudes, l'entreprise peut certes communiquer mais elle peut aussi se montrer agissante via ses actions de formation malgré l'obligation qui la contraint souvent à substituer du capital au travail et donc à éliminer des emplois plus qu'elle n'en crée. Malgré cette considération parfois imposée par des conditions externes, il semble utile de parvenir à une situation profitable à tous.

Le dirigeant d'entreprise gagne à veiller à ce que la formation soit moins imposée qu'elle ne s'impose d'elle-même, comme évidente et incontournable pour les salariés. Faire que la formation soit davantage revendiquée que proposée est un idéal. Il n'est pas déraisonnable de rêver. Il importe de s'approcher de cette utopie

- en ayant une parfaite connaissance de la formation,
- en souscrivant à quelques préalables élémentaires,
- en instaurant des points méthodologiques pour insuffler un intérêt,
- en instruisant des conditions.

# **CONSTATS**

# La formation, un enjeu social

La formation est un enjeu de responsabilité économique autant que sociale – ou inversementpar son importance

- sur la pérennité des emplois qu'elle produit,
- sur une meilleure employabilité,
- sur le traitement qu'elle permet quant à la charge mentale du travail.

En somme, en assurant son avenir, l'entreprise concourt de fait à celui de ses collaborateurs. Les salariés ont admis l'adaptation aux méthodes de travail qui se sont imposées et dont il est impossible d'écarter l'introduction. La lucidité s'est rapidement ordonnée tant son évidence était patente. La confrontation régulière à ces nouvelles technologies concluait même à l'absence d'explications. Il semble bien difficile de se passer des techniques informatiques pour communiquer (le mail, la messagerie instantanée) pour se divertir (la numérisation des images et de la capacité à les retoucher simplement) comme de se passer d'ordinateur ou de machines numérisées pour travailler.

Cependant, même si la nécessité est éclatante, en expliquer les aspects les moins immédiats semble une précaution encore de mise qu'il convient de présenter compte tenu des impacts sociaux que l'introduction de ces technologies peut induire. Ces changements se manifestent par une transformation radicale du travail marquée par un allègement des contraintes physiques mais par un alourdissement des pesanteurs psychologiques du fait de nouvelles contraintes (travail en flux tendus, en temps réel, réduction des niveaux hiérarchiques avec responsabilité reportée aux échelons d'exécution.

Les dirigeants d'entreprise ne doivent pas craindre d'inscrire des actions pour le bien des salariés et malgré leurs réticences. La reconnaissance de tels choix ne pourra et ne sera mesurée que sur le tard. Une satisfaction même a posteriori des hommes reste toujours appréciée. Les chefs d'entreprise, reconnus pour leurs choix précoces, sont d'autant plus admirés et donc d'autant mieux suivis. S'il faut parfois faire contre les hommes en matière de formation dès lors que le choix stratégique s'impose, il est permis de croire que leur ralliement suivra. Travailler sans retour est une capacité dont savent faire preuve bon nombre d'employeurs. Peu importe que la reconnaissance suive, seule la clairvoyance compte. Rares sont ceux qui ont la capacité à se projeter dans le temps et dans les projets au long court. La plupart des individus n'ont qu'une capacité fort restreinte à se projeter dans l'avenir. Ceux à même de le faire peuvent alors concevoir des projets de formation s'inscrivant dans leurs visions de l'avenir. Il est toujours difficile d'avoir raison avant l'heure tant les obstacles à faire sauter sont nombreux mais il est intensément agréable d'avoir eu cette prémonition avant tout autre. Pour ce simple bonheur, et pour la reconnaissance des hommes fut-ce a posteriori, Il est salutaire d'entreprendre ces chemins pour s'assurer une collaboration mieux acquise par la suite.

# Aspects sociaux de la formation et leurs conséquences

La formation ne saurait remplacer, ni éviter l'hypothèse de licenciements, cependant elle peut participer à atténuer ou à aménager un plan social devenu incontournable pour sauver ce qui peut l'être. Elle participe ainsi à donner davantage de chances aux personnes mieux armés pour retrouver un emploi si l'investissement en matière de formation a été bien géré.

Il est admis que les bouleversements technologiques imposent une remise à jour régulière des connaissances pour maintenir l'emploi via une adaptation permanente et une mise à niveau de la formation initiale permettant une obsolescence trop rapide des connaissances acquises. La formation semble le seul vecteur pour permettre la pérennité de l'emploi sans que celle-ci soit néanmoins assurée. Cette évidence impose de communiquer en faveur de la formation pour inviter outre l'entreprise mais aussi l'ensemble des salariés à l'investir. Produire cette information a pour avantage tant de montrer un attachement aux hommes que de leur assurer un avenir dans ou en dehors de l'entreprise du fait de son caractère monnayable. Là aussi, l'intention doit être profitable à tous les salariés, même si ceux-ci ne montrent aucune manifestation. Il importe de susciter de l'intérêt, de l'attention, de prévenir les aléas économiques susceptibles d'échapper aux salariés peu enclins à penser le long terme. Agir ainsi revient à faire preuve de responsabilité sociale dont il convient de faire écho. L'incompréhension ou l'absence de réponse importe peu, seule compte l'initiative prise et assumée. Les Institutions représentatives du Personnel (IRP) sauront toujours être attentives à ces mesures.

Agir renvoie à des niveaux de communication différents, il n'est rare qu'un message ne soit pas reçu par l'une des cibles visées. Cette manière de faire touche même si elle ne paraît pas effleurer. Les hommes sont peu démonstratifs envers leur employeur en règle générale, mais ils n'en sont pas moins sensibles aux initiatives en leur faveur. Cette attitude n'est nullement de l'ingratitude ou de l'indifférence, ils se parent d'une attitude neutre pour marquer leur sympathie qu'ils refusent de montrer par opposition de statut. Ils apprécient en silence les attentions préventives qui leur sont portées et résument leur sentiment à quelques appréciations du type "c'est une bonne boîte" ou "j'ai un patron réglo". Ces appréciations laconiques cachent, en fait, une réelle sympathie pour l'entreprise et un certain respect pour ses dirigeants. L'employeur n'a rien à attendre non plus, c'est de la gratuité de ses actions qu'il lui revient de faire don, sans calcul ni retour.

L'impression d'efforts est parfois suffisante pour inviter à une adhésion, à une reconnaissance, à une sympathie. Ces impressions créées contribuent

- à étouffer des ressentiments,
- à créer des synergies,
- à effacer des rancœurs,
- à créer des participations inattendues,
- à créer un climat de dialogue facilité,
- à une opposition ferme mais respectueuse.

# Agir sans exiger,

offrir sans solliciter,

se contenter des retours d'investissement sous la forme de travail rendu

sont des attitudes à développer. Cette pratique tient autant de la stratégie, pour autant qu'on veuille lui donner ce sens, que du simple comportement moral. Une gestion des hommes mêlant une part de confiance, d'attentions réciproques est sans nul doute à inventer au jour le jour. Il semble difficile de croire à un dit management fait de recettes toutes faites sans compréhension des relations qui lui tiennent lieu de socle.

Cette vision invite à n'enfermer la formation ni dans un cadre strictement juridique, ni dans un seul rapport employeur/employé car celle-ci inclut une raison autant économique que sociale. Ces aspects sont à conjuguer plus qu'ils ne sont à opposer. La participation se gagne aussi par des dispositions tant relationnelles que techniques. Dès lors la formation ne saurait passer par