Enviar un email a cada vendedor indicándole la cantidad de ingresos que ha tenido ese año.

Si sus ventas son mas de 1 millón su suplemento son más de 1000€

Entre 300.000 y 1 millón suplemento de 500€

<300.000 suplemento 250€

Ejemplo: viendo que has facturado 1 millón y pico este año te vamos a dar un suplemento de …€