# Esercizio 3 corso Basi di Dati

# Alessandro Grotti

## 12 Dicembre 2024

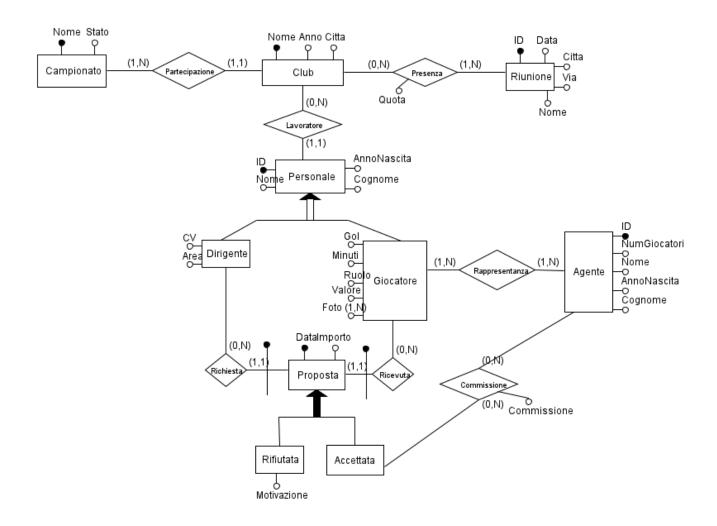
- Studente: Grotti Alessandro Matricola 0001069548
- $\bullet$  Codice sorgente: link a github

# Indice

1	Modello ER	2
<b>2</b>	Tabella delle entità e delle relazioni	3
3	Tabella delle business rules	4
4	Calcolo costo operazioni	5
5	Analisi costo per ridondanza	6
6	Traduzione diagramma - Minimizzazione null	7
7	Traduzione diagramma - Minimizzazione tabelle	9

# 1 Modello ER

Modello costruito con JDER [versione 1.4].



# 2 Tabella delle entità e delle relazioni

## $\underline{\textbf{Tabella delle entit}}$

<u>Entità</u>	Descrizione	<u>Attributi</u>	Identificatore
Club	Club del calciomercato	Nome, AnnoFondazione, Citta	Nome
Campionato	Campionato europeo	Nome, Stato	Nome
Riunione	Riunione a cui possono partecipare dei club	ID, Data, Luogo [Citta, Nome, Via]	ID
Personale	Lavoratore di un club	ID, Nome, Cognome, AnnoNascita	ID
Dirigente	Tipo di lavoratore	CV, Area	ID
Giocatori	Tipo di lavoratore	Ruolo, Minuti, Gol, Valore, Foto	ID
Proposta	Proposta di acquisto di un giocatore da parte di un dirigente	Data, Importo	Data, Giocatore, Dirigente
Rifiutata	Tipo di proposta se viene rifiutata	Motivazioni	Data, Giocatore, Dirigente
Accettata	Tipo di proposta se viene accettata		Data, Giocatore, Dirigente
Agente	Agente che segue le operazioni di giocatori	ID, #Giocatori, Nome, Cognome, AnnoNascita	ID

### Tabella delle relazioni

Relazione	Descrizione	Componenti	Attributi
Partecipazione	Associa ogni club al campionato a cui partecipano	Campionato, Club	
Presenza	Tiene conto delle presenze dei club ad ogni riunione	Club, Riunione	QuotaPartecipazione
Stipendiato	Associa ogni lavoratore al suo club	Club, Personale	
Richiesta	Associa ogni proposta di acquisto al relativo dirigente che l'ha fatta	Dirigente, Proposta	
Offerta	Associa ogni proposta al relativo giocatore a cui è destinata	Giocatore, Proposta	
Rappresentanza	Associa ad ogni calciatore gli agenti che lo seguono	Giocatore, Agente	
Commissioni	Specifica per ogni agente l'ammontare delle commissione che gli sono dovute per l'operazione	Accettata, Agente	QuotaCommissioni

#### 3 Tabella delle business rules

#### Regole di vincolo

Lo stato del campionato è solo europeo

Il valore del giocatore deve essere sempre maggiore di zero

Un agente può seguire uno o più giocatori

La quota di commissione deve essere sempre definita e deve essere quantificata in \$

I campi CV e Area del dirigente son campi testo

Il campo motivazioni di Rifiutata è campo testo

#### Regole di derivazione

La quota complessiva delle commissioni di un agente può essere derivata sommando tutte le commissioni dovute per le proposte accettate riguardanti i giocatori rappresentati da quell'agente.

Il numero totale di partecipazioni di un club a riunioni può essere derivato contando tutte le relazioni di presenza tra quel club e le riunioni.

Il numero totale di giocatori di un club può essere derivato contando tutte le relazioni tra il club e i giocatori nella relazione Stipendiato.

Il numero totale di agenti che rappresentano un giocatore può essere derivato contando tutte le relazioni di Rappresentanza associate a quel giocatore.

La valutazione della miglior proposta ricevuta da un giocatore può essere fatta trovando l'importo maggiore tra tutte le proposte nella relazione Offerta associate a quel giocatore.

## 4 Calcolo costo operazioni

Data la generica formula di costo delle operazioni:

$$c(O_T) = f(O_T) * w_T * (\alpha * NC_{write} + NC_{read})$$

si calcola il costo delle 4 operazioni richieste.

I seguenti dati saranno fissi:  $\alpha = 2, w_I = 1, w_B = 0.5$ 

#### Tabella dei volumi

• Riunioni: 10

• Giocatori per agente: 5

• Squadre per campionato: 18

### Operazione 1

Frequenza: 1 volta all'anno

$$c(O_1) = 1 * 1 * (2 * (1+1) + 0) = 4$$

Ci sono due accessi in scrittura: per incrementare numGiocatori e per scrivere nella tabella dei giocatori per ogni agente.

Nel caso si elimini la ridondanza di #giocatori:

$$c(O_1) = 1 * 1 * (2 * 1 + 0) = 2$$

L'accesso in scrittura è solo uno per scrivere il giocatore legato all'agente.

### Operazione 2

Frequenza: 5 volte al mese [5\*12=60 volte all'anno]

$$c(O_2) = 60 * 1 * (2 * 0 + 1) = 60$$

L'accesso in lettura è solo uno perchè si deve leggere l'istanza dalla tabella Agente.

Nel caso si elimini la ridondanza di #giocatori:

$$c(O_2) = 60 * 1 * (2 * 0 + 5) = 300$$

Ci sono 5 accessi in lettura, uno per ogni giocatore.

### Operazione 3

Frequenza: 3 volte al mese [3\*12=36 volte all'anno]

$$c(O_3) = 36 * 0.5 * (2 * 0 + 10) = 180$$

## Operazione 4

Frequenza: 1 volta all'anno

$$c(O_4) = 1 * 0.5 * (2 * (18 * 2) + 0) = 36$$

Per rimuovere tutti i campionati, devo eliminarli sia nella tabella Campionato sia in Partecipazione. L'operazione che ha il costo maggiore è l'operazione 2, in caso si elimini la ridondanza. Altrimenti l'operazione più costosa è la 3.

# 5 Analisi costo per ridondanza

Analizzando i costi delle operazioni, la ridondanza si può mantenere. Il costo totale mantenento l'istanza #giocatori è:

$$c_{tot_1} = 4 + 60 + 180 + 36 = 280$$

Il costo totale rimuovendo la ridondanza:

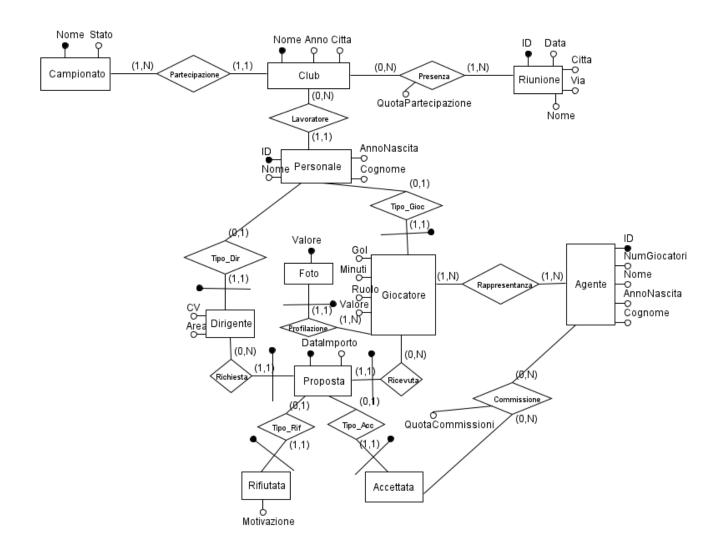
$$c_{tot_2} = 2 + 300 + 180 + 36 = 518$$

Il rapporto tra  $c_{tot_1}$  e  $c_{tot_2}$  è:

$$\frac{c_{tot_1}}{c_{tot_2}} = 1.85$$

Il rapporto è vicino a 1, questo vuol dire che è indifferente tenerla oppure no. Siccome l'overhead di memoria è minimo, ovvero viene salvato un intero, mantenere la ridondanza non risulta gravoso sulla memoria.

## 6 Traduzione diagramma - Minimizzazione null



### Modello logico

CAMPIONATO(Nome, Stato)

CLUB(Nome, Anno, Citta, NomeCampionato)

RIUNIONE(ID, Data, Citta, Via, Nome)

PERSONALE(ID, Nome, Cognome, AnnoNascita, NomeClub)

**DIRIGENTE**(ID\_Dirigente, CV, Area)

GIOCATORE (ID\_Giocatore, Ruolo, Minuti, Gol, Valore, Foto)

**FOTO**(ID\_Giocatore, Valore)

AGENTE(ID, NumGiocatori, Nome, Cognome, AnnoNascita)

PROPOSTA(ID\_Giocatore, ID\_Dirigente, Data, Importo)

RIFIUTATA(ID\_Giocatore, ID\_Dirigente, Data, Motivazioni)

ACCETTATA(ID\_Giocatore, ID\_Dirigente, Data)

PRESENZA(NomeClub, <u>ID\_Riunione</u>, QuotaPartecipazione)

RAPPRESENTANZA(<u>ID\_Giocatore</u>, ID\_Agente)

COMMISSIONI(ID\_Giocatore, ID\_Dirigente, Data, ID\_Agente, QuotaCommissioni)

#### Vincoli di integrità referenziale

CLUB.NomeCampionato  $\rightarrow$  CAMPIONATO.Nome

 $PERSONALE.NomeClub \rightarrow CLUB.Nome$ 

 $DIRIGENTE.ID\_Dirigente \rightarrow PERSONALE.ID$ 

 $GIOCATORE.ID\_Giocatore \rightarrow PERSONALE.ID$ 

 $FOTO.ID\_Giocatore \rightarrow GIOCATORE.ID\_Giocatore$ 

 $PROPOSTA.ID\_Giocatore \rightarrow GIOCATORE.ID\_Giocatore$ 

PROPOSTA.ID\_Dirigente  $\rightarrow$  DIRIGENTE.ID\_Dirigente

 $ACCETTATA.Data \rightarrow PROPOSTA.Data$ 

RIFIUTATA. $Data \rightarrow PROPOSTA.Data$ 

 $ACCETTATA.ID\_Giocatore \rightarrow PROPOSTA.ID\_Giocatore$ 

RIFIUTATA.ID\_Giocatore  $\rightarrow$  PROPOSTA.ID\_Giocatore

 $ACCETTATA.ID\_Dirigente \rightarrow PROPOSTA.ID\_Dirigente$ 

RIFIUTATA.ID\_Dirigente  $\rightarrow$  PROPOSTA.ID\_Dirigente

 $PRESENZA.NomeClub \rightarrow CLUB.Nome$ 

 $PRESENZA.ID\_Riunione \rightarrow RIUNIONE.ID$ 

 $RAPPRESENTANZA.ID\_Giocatore \rightarrow GIOCATORE.ID\_Giocatore$ 

RAPPRESENTANZA.ID\_Agente  $\rightarrow$  AGENTE.ID

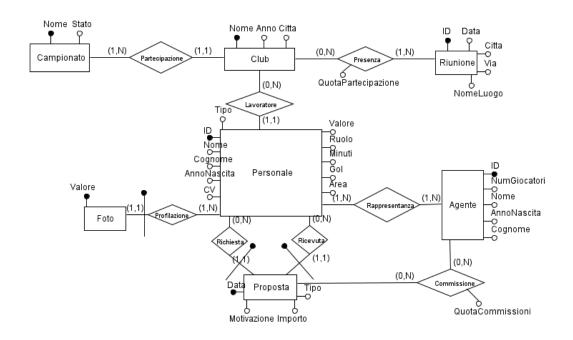
 $COMMISSIONI.ID\_Giocatore \rightarrow ACCETTATA.ID\_Giocatore$ 

 $COMMISSIONI.ID\_Dirigente \rightarrow ACCETTATA.ID\_Dirigente$ 

 $COMMISSIONI.ID\_Agente \rightarrow AGENTE.ID$ 

 $COMMISSIONI.Data \rightarrow ACCETTATA.Data$ 

## 7 Traduzione diagramma - Minimizzazione tabelle



#### Modello logico

CAMPIONATO(Nome, Stato)

CLUB(Nome, Anno, Citta)

RIUNIONE(<u>ID</u>, Data, Citta, Via, NomeLuogo)

**PERSONALE**(<u>ID\_Personale</u>, Nome, Cognome, AnnoNascita, CV, Valore, Ruolo, Minuti, Gol, Area, Tipo, NomeClub)

FOTO(<u>ID\_Giocatore</u>, <u>Valore</u>)

AGENTE(ID, NumGiocatori, Nome, Cognome, AnnoNascita)

PROPOSTA(ID\_Giocatore, ID\_Dirigente, Data, Importo, Motivazione, Tipo)

PRESENZA(NomeClub, ID\_Riunione, QuotaPartecipazione)

PARTECIPAZIONE (NomeClub, NomeCampionato)

RAPPRESENTANZA(ID\_Giocatore, ID\_Agente)

COMMISSIONI(<u>ID\_Giocatore</u>, ID\_Dirigente, <u>Data</u>, ID\_Agente, QuotaPartecipazione)

#### Vincoli di integrità referenziale

CLUB.NomeCampionato  $\rightarrow$  CAMPIONATO.Nome

 $PERSONALE.NomeClub \rightarrow CLUB.Nome$ 

 $FOTO.ID\_Giocatore \rightarrow PERSONALE.ID$ 

 $PROPOSTA.ID\_Giocatore \rightarrow PERSONALE.ID$ 

 $PROPOSTA.ID\_Dirigente \rightarrow PERSONALE.ID$ 

 $PRESENZA.NomeClub \rightarrow CLUB.Nome$ 

 $PRESENZA.ID_Riunione \rightarrow RIUNIONE.ID$ 

RAPPRESENTANZA.ID\_Giocatore  $\rightarrow$  PERSONALE.ID

RAPPRESENTANZA.ID\_Agente  $\rightarrow$  AGENTE.ID

 $COMMISSIONI.ID\_Giocatore \rightarrow PROPOSTA.ID\_Giocatore$ 

 $COMMISSIONI.ID\_Dirigente \rightarrow PROPOSTA.ID\_Dirigente$ 

 $COMMISSIONI.ID\_Agente \rightarrow AGENTE.ID$ 

 $COMMISSIONI.Data \rightarrow PROPOSTA.Data$