SPRINT 6:

Nivell 1:

Exercici 1: L'empresa necessita avaluar el rendiment de les vendes a nivell
internacional. Com a part d'aquest procés, et demanen que triïs un gràfic en
el qual es detalli la mitjana de vendes desglossades per país i any en una
mateixa presentació visual. És necessari assenyalar les mitjanes que són
menors a 200 euros anuals.

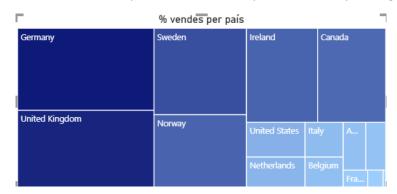
Per crear el gràfic hem agafat la mitjana d'amounts, posant-la a l'eix Y i a l'eix X hem situat en primer lloc el país i posteriorment l'any perquè ens faci el gràfic correctament. També hem habilitat que apareguin tots els anys encara que no tinguin dades:



Després hem afegit la línia constant a 200 per marcar el llindar que cerca l'empresa i hem aplicat un filtre de colors per fer més visuals els països i anys en què les mitjanes no superen els 200€ en vendes.

Exercici 2: L'empresa està interessada a obtenir una visió general de les transaccions realitzades per cada país. La teva tasca és crear una visualització que identifiqui el percentatge de les vendes per país.

En aquest cas hem utilitzat un mapa en forma d'arbre per canviar el tipus de gràfic:



Amb aquest gràfic podem identificar ràpidament els països amb el percentatge de vendes més elevat, en aquest cas, Alemanya, UK i Suècia. Hem afegit una escala de colors on els països amb el percentatge més alt tenen una tonalitat més forta que els altres.

 Exercici 3: Dissenya un indicador visual en Power BI per a analitzar la diferència de vendes entre els anys 2022 i 2021 en cada país. L'empresa està interessada a comprendre com han variat les vendes en diferents països

durant aquest període i desitja identificar qualsevol disminució o augment significatiu en les vendes.

Per fer el gràfic, hem creat una mesura nova amb DAX on fem la resta entre les vendes del 2022 i les del 2021:

```
DEFINE
2
           MEASURE mesures[dif vendes] =
               VAR Vendes2022 = CALCULATE(SUM(transactions[amount]), 'Calendar_New Table'[Year] = 2022)
3
               VAR Vendes2021 = CALCULATE(SUM(transactions[amount]), 'Calendar_New Table'[Year] = 2021)
4
               RETURN Vendes2022 - Vendes2021
7
       EVALUATE
8
       SUMMARIZECOLUMNS(
9
           companies[country],
10
           "Dif_vendes", mesures[dif_vendes]
11
```

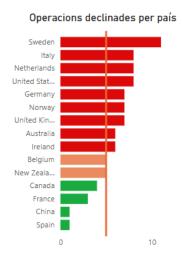
Un cop creada la mesura, l'hem utilitzat per fer el gràfic següent:



Aquí podem observar els països que tenen una diferencia més grossa respecte l'any anterior, la llista l'encapçala Alemanya seguida de Suècia i UK. Observem que no hi ha cap país que hagi millorat les vendes respecte el 2021. Hem de tenir en compte però, que les dades del 2021 van de març a desembre i les del 2022 tan sols comprenen els tres primers mesos de l'any.

 Exercici 4: Crea una visualització en la qual es pugui comptabilitzar el nombre de transaccions rebutjades en cada país per a mesurar l'eficàcia de les operacions. Recorda que l'empresa espera tenir menys de 5 transaccions rebutjades per país.

Per fer aquest gràfic hem posat a l'eix Y els països i a l'eix X la suma de declined. El resultat és el següent:

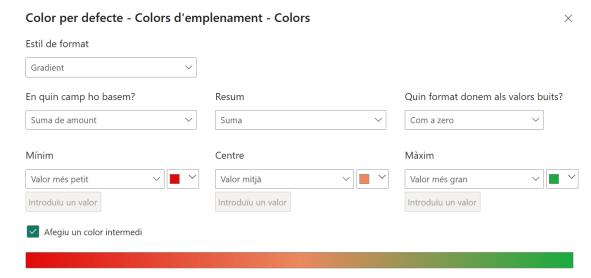


Aquest gràfic que veiem compren les transaccions declinades del 2021 i 2022 en cas que vulguem veure les transaccions per any, hauríem d'utilitzar el filtre general de la pàgina que hem creat:



 Exercici 5: L'empresa busca comprendre la distribució geogràfica de les vendes per a identificar patrons i oportunitats específiques en cada regió.
 Selecciona la millor visualització per a mostrar aquesta informació.

Per veure geogràficament la distribució de vendes creem un mapa de coropletes utilitzant la llista de països i la suma d'amount per determinar els països amb més i menys vendes. Per diferenciar els països als que es ven més utilitzem l'escala de colors següent:



Finalment el resultat és:



Exercici 6: El teu cap t'ha demanat preparar una presentació per al teu equip en la qual es detallin la informació de tots els gràfics visualitzats fins ara. Per a complir amb aquesta sol·licitud, has de proporcionar una interpretació de les visualitzacions obtingudes. La presentació pot realitzar-se amb la informació general o seleccionant un element en particular.

En primer lloc podem observar la mitjana de vendes per país i any. El 2021, tots els països superen l'objectiu de 200€ amb l'excepció d'Itàlia, Nova Zelanda i Espanya. El 2022 els països que no hi arriben son cinc més Espanya i els Països Baixos que no tenen dades. Pel

que fa a l'evolució d'un any a l'altre només hi ha tres països que el 2022 van millorar la mitjana de vendes, Itàlia, Irlanda i Nova Zelanda sent la mitjana d'aquest últim país la més alta dels dos anys analitzats.

A continuació observem la diferència de vendes entre un any i l'altre per valors absoluts on podem veure que Alemanya és el país que més perd amb més de 20mil euros seguit de Suècia (-17.300€) i el Regne Unit (-14.500€). Aquestes dades però, no poden ser gaire representatives ja que del 2021 tenim deu mesos de dades i del 2022 només tres.

Respecte els altres països, les vendes d'Alemanya son les que representen un percentatge més elevat el 2021 amb un 19,5% seguit del Regne Unit amb un 16,5% i Suècia amb un 15%. El 2022 el Regne Unit (25,3%) supera a Alemanya (17,2%) i Irlanda puja de la 6a a la 3a posició passant de representar un 10,7% a un 15,1%. Amb les dades de les vendes per països podem observar com, amb el permís del Canadà, les illes britàniques, els països escandinaus i Alemanya son la zona que representen el percentatge més alt de vendes.

Finalment observem que hi ha 6 països que el 2021 superaven l'objectiu de tenir màxim 5 operacions declinades destacant Suècia amb 10 transaccions declinades, seguida pels Països Baixos amb 8, amb 7 Noruega, Alemanya i els Estats Units i Itàlia amb 6. El 2022 cap dels països supera el llindar de 5 transaccions declinades.

Nivell 2:

 Exercici 1: La teva tasca consisteix a implementar un filtre interactiu que permeti seleccionar les vendes per a cada any.

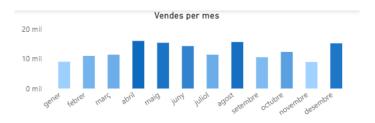
En primer lloc creem el filtre de l'any i després utilitzem un gràfic per veure les vendes de cada any:



I veiem que el gràfic canvia en funció del filtre. Per fer el gràfic més visual hem establert un màxim de 200k per veure la diferència real entre un any i l'altre.

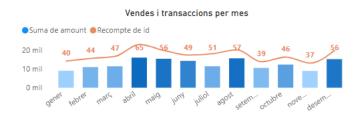
 Exercici 2: La gerència està interessada a analitzar més a fons les vendes en relació amb el mes. Per tant, et demanen que facis els ajustos necessaris per a mostrar la informació d'aquesta manera.

Per mostrar les dades hem utilitzat un gràfic de barres i hem condicionat els colors en funció dels que tenen més vendes perquè sigui tot més visible.



 Exercici 3: Visualitza el total de vendes i la quantitat de transaccions realitzades. Si és necessari, pots crear dues visualitzacions separades.

En aquest exercici hem fet un gràfic de barres amb i línies.



La línia representa el total de transaccions al mes i les columnes les vendes.

 Exercici 4: Crea una visualització que permeti observar de manera efectiva i clara la quantitat de les vendes realitzades i la quantitat de transaccions rebutjades.

Aquí hem tornat a utilitzar un gràfic de columnes i línies.



En les columnes tenim en verd les transaccions fetes correctament. Hem creat una mesura nova per tenir-la:

```
trans_ok =

CALCULATE(COUNT(transactions[declined]),

(transactions[declined] = 0

))
```

I per la columna de les transaccions declinades hem utilitzat una mesura que havíem creat anteriorment. La línia representa les vendes mensuals amb el seu eix a la dreta del gràfic.

- Exercici 5: Selecciona una visualització en la qual es reflecteixi els estadístics descriptius de les empreses que van realitzar transaccions. Recorda mostrar el total de cada estadístic.

Per mostrar els diferents valors hem utilitzat un gràfic de columnes apilades recolzat per un quadre on filtra per l'empresa i valor que mostrem al gràfic:



El gràfic mostra la suma de vendes, la mitjana, el màxim i mínim, la mediana i la desviació estàndard i el número de transaccions realitzades.

Per tal que per defecte no ens aparegui la informació de cap empresa, hem creat un marcador amb les targetes buides:



Al tenir seleccionar "Info general" no ens mostra la informació de cap empresa i quan seleccionem "Info empresa" ens ensenyarà l'empresa que seleccionem al gràfic.

Nivell 3:

- Exercici 1: En la teva empresa, volen aprofundir en l'anàlisi de les característiques dels usuaris que participen en les transaccions, així com en els productes venuts. T'han demanat que creïs visualitzacions rellevants per a millorar estratègicament les campanyes publicitàries i augmentar les vendes. Les visualitzacions que has d'incloure són les següents:
 - o Informació personal dels usuaris/es
 - Quantitat de transaccions realitzades i rebutjades. L'empresa espera que cada usuari/ària tingui almenys 10 transaccions per any, i que tinguin menys de 2 transaccions rebutjades per any.
 - Identificació del producte més barat i més car comprat per cada usuari/ària, juntament amb el seu preu.

- O Distribució geogràfica dels usuaris/es.
- o Mitjana de compres realitzades.
- L'usuari/ària ha de tenir l'opció de seleccionar si desitja mirar la informació d'un any únicament.

Després de crear els gràfics, has de presentar la informació de l'usuari/ària amb l'ID 96 amb una breu descripció de les dades a través d'una presentació de diapositives. Assegura't d'optimitzar la llegibilitat i comprensió de les visualitzacions mitjançant ajustos adequats.

Power point:





ID 96. TRANSACCIONS

2021:

Transaccions totals	Acceptades	Declinades
22	22	0

2022:

Transaccions totals	Acceptades	Declinades
3	3	0

- Cap transacció declinada en 2 anys
- El 2021 compleix amb el requisit de 10+ transaccions i menys de 2 declinades
- En els tres primers mesos el 2022 no compleix

ID 96. COMPRES

2021:

Mitjana compres	Producte més car	Producte més barat
262,57	195,94 - Winterfell	9,24 – Tarly Stark

2022:

Mitjana compres	Producte més car	Producte més barat
279,80	172,78 – Skywalker Ewok	26,51 - Duel Tourney

- Cap transacció declinada en 2 anys
- El 2021 compleix amb el requisit de 10+ transaccions i menys de 2 declinades
- En els tres primers mesos el 2022 no compleix el requisit però la mitjana és més alta