



## **FRANCISCO ALEJANDRO RUALES VELEZ**

### **DATOS PERSONALES**

Fecha de Nacimiento: 27 Noviembre 1971

Casado número de hijos 2

Cll 46D sur 42D 80 envigado Antioquia

Teléfono residencia 57+4+6128263

Teléfono oficina 57+3168788213

Celular 57+3155377469

e-mail: [gerenciageneral@ekon.com.co](mailto:gerenciageneral@ekon.com.co) [gerenciageneral.ekon@gmail.com](mailto:gerenciageneral.ekon@gmail.com)

Pagina web: [www.ekon.com.co](http://www.ekon.com.co)

### **PERFIL PROFESIONAL**

Diseñador industrial, especializado en mercadeo y finanzas con más de 25 años de experiencia en gestión, planeación, desarrollo de productos y proyectos de comercialización, distribución y marketing en empresas del sector industrial, comercial y de servicios.

Quince años de actividades en el campo de la consultoría corporativa en áreas como el marketing, la investigación de mercados, el marketing digital, la dirección, gestión y control de proyectos productivos y de actividades comerciales nacionales e internacionales.

Buen record de actividad para implantar procesos comerciales con productos especializados y de consumo.

Amplia experiencia en el desarrollo de mercados, su apertura, mantenimiento y negociación especialmente con Europa, Europa del este, Asia, Rusia y estados unidos de América.

## **FORTALEZAS**

Excelente capacidad para trabajo en equipo, relaciones interpersonales y resolución de conflictos.

Excelente capacidad de expresión oral y escrita.

Amplia experiencia en dirección de grupos interdisciplinarios.

Reconocida capacidad de liderazgo y negociación

Creatividad, pro actividad y compromiso.

## **EXPERIENCIA PROFESIONAL**

**EKON TECHNOLOGY S.A.S.:** Como Gerente General Desde el Año 2012

Se vienen introduciendo al país Herramientas digitales y tecnologías de automatización de marketing y gestión de redes sociales, para búsqueda, atracción, conversión y relación de nuevos y actuales clientes, gestión de bases de datos y generación automática de campañas de contenido para fidelizar y mantener clientes, generando información detallada de cada Lead(cliente) y micro segmentando las bases de clientes para enfatizar en los elementos que generen mayor impacto en la experiencia con la marca, para los sectores, financiero, cooperativo, educativo, comercial, salud y gastronómico.

**LUIDOR DE COLOMBIA S.A.** Como director general para América latina

Desde el año 2007 y hasta el 2012, se colaboró conjuntamente con la compañía de petróleos LUKOIL, para la importación a Colombia de equipos

de over cover provenientes de Rusia, así como la utilización de una tecnología de recobro con base a un sistema físico de emisión de ondas (FRAKING), Teniendo como objetivo para el 2009 montar una línea de fabricación y mercadeo en COLOMBIA para atender los mercados de América latina.

En este año y desde el 2007 se hizo la importación y ensamblaje en COLOMBIA de un sistema de software de la compañía Rusa MAGISTR, en colaboración con un equipo de ingenieros electrónicos Ruso-yugoslavo, para ser comprada en 2012 Por la Compañía Eslovena de nombre ELEKON con la que se viene desarrollando e introduciendo al mercado Colombiano una serie de tecnologías transaccionales para el sector de loterías y apuestas electrónicas.

**SELL TRADE Ltda** Empresa personal para prestación de servicios de consultoría en importaciones y exportaciones, acompañando a más de 12 empresas entre pequeñas y medianas para la constitución de su plan de mercadeo y ventas a mercados internacionales.

**CERAMICA ITALIA**(Agosto 2005- Agosto 2007)

**Gerente de Ventas Zona Antioquia.** Empresa cucuteña con expansion a los mercados nacionales, mi labor como gerente fue abrir las zonas de cordoba, antioquia y choco, consolidando las ventas y estableciendo una red de distribuidores que liderarian la marca y consolidarian la presencia de los productos en estos mercados, hoy son lideres y compiten furtermente por su participacion que se elevo a mas del 40% del mercado de productos ceramicos para acabados.

**MOTOCICLETAS WAN XIN** (Enero de 2004- Septiembre 2005)

**Gerente proyecto construcción punto de venta (actual AKT)**

Como líder del proyecto de introducción de la marca al mercado colombiano, me enfoque en la consecución, diseño y construcción de la sede principal para las operaciones en el país, consolide el equipo de ventas directas y abrí más de 12 sedes en diferentes regiones del país una red de distribuidores y

agentes comerciales que dieran respaldo a la marca y ayudaran en su posicionamiento, a mi salida la marca contaba con 23 puntos de venta consolidados en cuatro regiones del país y un promedio de ventas semanales en unidades de 250, un plan de crecimiento definido y una estrategia comercial que garantizaría el mantenimiento de la marca en el mercado de las motocicletas de bajo costo.

**CEYLAN LTDA** (Enero 2004 – dic 2005)

**Gerente Comercial.**

**VINIKOL DE COLOMBIA** (Enero 2002- Enero 2004)

**Gerente Comercial.**

**UMIPLAST LTDA.** (Enero de 2000- Noviembre 2002).Cargo,

**Gerente Comercial Zona Antioquia.**

**AGENCIAS VARIAS – AGAVAL** (2000)

**Gerente proyecto nuevo AGAVAL centro**

**ENTRETENIMIENTOS ZONA BY BLUZZ** (1999-2000)

**Administrador**

**CARAY INTERNACIONAL FOOT WEAR** (1998- 1999)

**Gerente de producto y proyectos de retail**

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE –SENA** (1996-1998)

**Director de consultoría empresarial.**

**INPEC- CARCEL BELLAVISTA** (1994-1996)

**Jefe de talleres y Mantenimiento**

**L y E INGENIEROS CONSTRUCTORES LTDA** (1992-1994)

**Diseñador**

**BRONCE LTDA** (1990-1992)

**Diseñador de accesorios.**

## **DOCENCIAS:**

**A. TECNOLÓGICO DE ANTIOQUIA(2009-2010)**

**Docente de análisis financiero, comercio exterior, investigación y negociación.**

**B. ESCOLME ( 1996 -2005)**

**Docente cátedra programas de mercadeo y comercio exterior.**

**C. INSTITUTO DE BELLAS ARTES (2000-2002)**

**Docente en materias de mercadeo**

**D. CAMARA DE COMERCIO DEL ABURRA SUR (2001)**

**Docente curso de mercadeo estratégico.**

**Docente programa de técnicas para cerrar las Ventas.**

**E. POLITECNICO NACIONAL (2000)**

**Docente cátedra programa de mercadeo**

**F. INSTITUTO DE ARTES (1999)**

**Docente cátedra creatividad y desarrollo de productos**

**G. POLITECNICO MARCO FIDEL SUAREZ (1996)**

**Docente cátedra de diseño y desarrollo de productos**

**H.ESCUELA DE DISEÑO MESALINA (1994-1995)**

**Docente cátedra de diseño.**

**I.COLOMBO IBEROAMERICANO (1994-1995)**

**Docente cátedra de diseño.**

## **CONSULTORIAS:**

### **▪ CARRIZOSA HERMANOS (2012-2017)**

- Coordinación de proyectos constructivos para el mercado americano en los estados de la florida y Virginia, apertura de oficina comercial en Antioquia

### **▪ COOTRAFA (2011- 2015)**

- Implementación de procesos comerciales para productos financieros, definición de la estrategia comercial y entrenamiento de todo el equipo de ventas y atención al cliente.
- Desarrollo de la estrategia comercial corporativa y su implementación en cada una de las áreas de influencia

### **▪ ALDEAS DEL BUEN VIVIR (2014)**

- Implementación y definición de estrategia de mercadeo y comercial para la apertura comercial en las regiones de Antioquia y el eje cafetero, entrenamiento del personal de ventas y administrativo para llevar la operación y la implementación de la estrategia.

### **▪ CEYLAN LTDA (2004)**

Análisis y desarrollo de la marca en Colombia, implementación de procesos comerciales de alta efectividad, logística de importación de productos y consecución de clientes.

### **▪ COLSABOR LTDA (2003-2004)**

Implementación de procesos de comercialización bajo el sistema T.A.T., organización comercial y planeación de estrategias comerciales.

### **▪ CARNES FRIAS TIVOLI (2003)**

Coordinación y estructuración del área comercial, desarrollo de estrategias de ventas y planeación de estrategia corporativa.

- **LITOGRAFIA DUGOM (2003)**

Implementación y puesta en marcha del área comercial y de comercio exterior, apertura de clientes corporativos y de exportación

- **CREACIONES CANDARIS (2003)**

Implementación del proceso de exportaciones y comercialización internacional para EEUU, Costa rica, puerto rico.

- **ARTEXTIL (2003)**

- Desarrollo del plan estratégico comercial para la apertura de mercados internacionales como Estados unidos de América, México, España y Portugal, Diseño y estructuración del plan de exportaciones.

- **LABORATORIOS PEÑA (2002-2003)**

Estructuración del área comercial y plan de exportaciones para sur América

- **LABORATORIOS SOREL (2002-2003)**

Implementación del plan de ventas nacionales y estructuración del área comercial local.

- **LABORATORIOS ALDOQUIN (2002)**

Desarrollo de estrategias de comercialización y lanzamiento de productos.

- **CIERVO MARROQUINERIA (2001)**

Diseño del plan de ventas y comercialización.

- **MANUFACTURAS PULI (2001)**

Implantación del plan de ventas y estructuración de la logística de comercialización.

- **CALZADO MEGA SHOES (1999)**

Implantación de estrategias de servicio al cliente, ventas y atención en punto de venta

- **MANUFACTURAS CORSINI (1996)**

- Asesor desarrollo de productos y nuevos mercados para la comercialización de sus productos.

## **FORMACION PROFESIONAL**

**Título Profesional**

**Diseñador Industrial**

Universidad Pontificia Bolivariana

**Otros Estudios**

- **Master en gestión y dirección financiera.**

Universidad Alcala Global School  
Madrid España.

- **Gerencia Financiera**

Universidad CEIPA (presencial)

- **Gerencia de Mercadeo**

Universidad EAFIT (presencial)

- **Planeación y desarrollo de productos y proyectos para mercados internacionales.**

Universidad Autónoma de Curitiba  
Brasil (presencial)

- **Diplomatura en Auditoria en diseño para productos de exportación.**

Centro Europeo de Innovación  
(virtual)

- **Diplomado en Implantación de sistemas para la gestión del diseño.**

Centro CEINOVA, Bogotá.

- **Negociación Pacífica de conflictos**

Gobernación de Antioquia.



- **Congreso ESCOLME 2000**  
Mercadeo. Com
- **Diseño sin fronteras**  
Seminario Internacional.  
Cámara de comercio Bogotá.

## **REFERENCIAS PERSONALES**

### **DOCTOR DIEGO JOSÉ TOBÓN ECHEVERRY**

Ex Congresista y embajador de Colombia en Rusia  
TEL 3132494608

### **DOCTOR PARMENIO CUELLAR**

Senador de la república de Colombia  
Teléfono 3173009756

### **DOCTOR VICTOR GARCIA**

Jefe Proyectos obras públicas Municipio de Medellín  
Teléfono 3015470011

### **DOCTOR CAMILO CARRIZOSA**

Gerente Administrativo y financiero Carrizosa Hermanos  
Teléfono 3112236967

A handwritten signature in dark ink, appearing to be 'A. Ruales Velez', written over a horizontal line.

**D.I. ALEJANDRO RUALES VELEZ**

**3155377469**