

Contato

(21) 96943-8762 (Mobile)
henridepaiva@poli.ufrj.br

www.linkedin.com/in/henri-de-paiva-souza-24524062 (LinkedIn)

Principais competências

Empreendedorismo
Planejamento Estratégico
Liderança

Languages

Português (Native or Bilingual)
Espanhol (Professional Working)
Inglês (Professional Working)

Honors-Awards

Prêmio de Melhor Estudo de Caso -
ENEEJ 2013

1º lugar - Prêmio Atitude
Empreendedora 2013

2º lugar - Prêmio Foco no Cliente
2013

Prêmio de Melhor Estudo de Caso -
Concentra DF 2014

1º lugar - Prêmio Foco no Cliente
2014

Henri de Paiva Souza

Sócio-Fundador - Lumière
Lisbon Area, Portugal

Resumo

Me formei em Administração pela Universidade Federal do Rio de Janeiro e estou cursando o Mestrado em Marketing pelo ISEG (Lisbon School of Economics and Management) em Lisboa, onde moro atualmente. Tenho um interesse especial nas áreas de Estratégia, Vendas e Marketing Digital.

Participei ativamente do Movimento Empresa Júnior, onde fui Presidente Executivo da Fluxo Consultoria (Empresa Júnior de Consultoria em Engenharia da UFRJ) e da RioJunior (Federação das Empresas Juniores do Estado do Rio de Janeiro). Posteriormente atuei como Consultor de Trade Marketing e Executivo de Contas no ChefsClub, o maior clube de gastronomia do Brasil.

Com grande interesse no setor de educação, já ministrei mais de 300 palestras e treinamentos. Além das palestras motivacionais, os treinamentos ministrados tiveram temas variados, tais como: negociação, prospecção de clientes, estruturação de propostas, linguagem corporal, como falar em público, gestão estratégica, gestão de pessoas e liderança.

Sou Sócio-Fundador da Lumière, empresa que trabalha com workshops presenciais e cursos online, tendo sido um dos responsáveis pela criação da metodologia utilizada pela organização.

Experiência

Lumière Educação
Sócio-Fundador
janeiro de 2018 - Present (2 anos 4 meses)

Responsável pela administração geral da empresa, gestão estratégica, estruturação e execução dos cursos e relacionamento com o meio externo, incluindo a prospecção e negociação de novas oportunidades de negócio.

ChefsClub

2 anos

Executivo de Contas B2B

agosto de 2017 - dezembro de 2017 (5 meses)

Responsável pela prospecção e manutenção das parcerias B2B do clube.

Consultor de Trade Marketing

janeiro de 2016 - julho de 2017 (1 ano 7 meses)

Responsável pela prospecção e manutenção de parcerias com restaurantes no Rio de Janeiro.

Brasil Júnior - Confederação Brasileira de Empresas Juniores

Conselheiro Administrativo

janeiro de 2015 - dezembro de 2015 (1 ano)

Responsável pelo acompanhamento das estratégias e tomada de decisões acerca do desenvolvimento do Movimento Empresa Junior no País.

RioJunior

2 anos 3 meses

Presidente Executivo

janeiro de 2015 - dezembro de 2015 (1 ano)

Responsável por liderar e representar o Movimento Empresa Júnior a nível estadual. A nível organizacional, responsável pela administração geral da federação, implementação de suas estratégias e relacionamento com o meio externo. Articulador do ecossistema empreendedor do Estado do Rio de Janeiro.

Assessor de Negócios

agosto de 2014 - dezembro de 2014 (5 meses)

Responsável pela prospecção, negociação e manutenção das parceiras da federação.

Conselheiro Estratégico

outubro de 2013 - setembro de 2014 (1 ano)

Responsável pelo acompanhamento das estratégias e tomada de decisões acerca do desenvolvimento do Movimento Empresa Junior no Estado.

Fluxo Consultoria

2 anos

Presidente Executivo

outubro de 2013 - setembro de 2014 (1 ano)

Responsável pela administração geral da empresa, planejamento, implementação e controle de suas estratégias e relacionamento com o meio externo, incluindo a prospecção, negociação e manutenção de parcerias institucionais. Representante legal e institucional da empresa.

Assessor de Estratégia

abril de 2013 - setembro de 2013 (6 meses)

Responsável pela revisão do planejamento estratégico da empresa e pela elaboração de método de gerenciamento dos indicadores e projetos estratégicos.

Gerente de Projetos

outubro de 2012 - setembro de 2013 (1 ano)

Responsável pelo gerenciamento de projetos de engenharia.

Assessor de Marketing

outubro de 2012 - março de 2013 (6 meses)

Responsável pela divulgação da empresa, pela manutenção da satisfação dos clientes e pela prospecção ativa de projetos.

Eletromed - Eletrônica Médica LTDA

Técnico em Eletrônica

janeiro de 2011 - março de 2012 (1 ano 3 meses)

Responsável pela supervisão, manutenção e conserto de aparelhos médicos eletrônicos.

Formação acadêmica

ISEG - Lisbon School of Economics & Management

Mestrado, Marketing · (2018 - 2020)

Universidade Federal do Rio de Janeiro

Bacharelado, Administração · (2015 - 2017)

Instituto de Engenharia de Gestão

MBA Jr · (2014 - 2014)

