

Contactar

+351 937853913 (Mobile)
scalepueyo@gmail.com

www.linkedin.com/in/saracale
(LinkedIn)
www.tallerdecape.com (Company)

Aptitudes principais

Strategic Planning
Ventas
Negociación

Languages

Español (Native or Bilingual)
Italiano (Elementary)
Inglés (Professional Working)

Sara Cale Pueyo

Brand Manager en Nuno Gama
Lisbon Area, Portugal

Extracto

Nasci numa pequena cidade, mas as minhas ambições sempre foram grandes. O esforço, dedicação e a constante busca pelo saber são a melhor descrição do meu percurso até hoje, ressaltando a essência e respetiva importância dos meus objetivos quer sejam a nível pessoal como profissional. Naturalmente, sinto que tenho um instinto para comunicar conceitos e ideias com bastante facilidade, visto que são traços essenciais na minha personalidade. Os mesmos foram aperfeiçoados ao longo da minha formação académica, sendo um complemento crucial no meu percurso profissional, salientando assim, as seguintes áreas: visual merchandiser; projetos de integração E-commerce em espaços físicos; estratégias de comunicação, e ainda, a gestão contínua de equipas nas diferentes etapas.

Experiencia

Nuno Gama
Brand Manager
octubre de 2018 - Present (1 año 8 meses)
Lisboa y alrededores, Portugal

PACOMARTINEZ
Area Manager
noviembre de 2017 - junio de 2018 (8 meses)
Lisbon Area, Portugal

Area Manager Portugal & South of Spain

Reporte direto à Direção Comercial:

- Gestão de 15 lojas, e respetivas equipas no centro-sul de Portugal, com incidência no sul de Espanha;
- Análise e implementação de estratégias para alcançar e garantir os objetivos de negócio;
- Analisar a situação, disponibilidade e condições de venda do produto;
- Supervisão de processos internos;

- Responsável pela correta implementação da imagem da marca (Visual Merchandiser);

Reporte direto à Direção de Recursos Humanos:

- Processos de Recrutamento (Entrevistas, Admissões/Demissões); Formação Continua e Avaliação de Desempenho;
- Coordenação e gestão de +100 funcionários.
- Projeções trimestrais e anuais de pessoal;
- Report de custo mensais.

TMTFactory

Key Account Manager

abril de 2017 - outubro de 2017 (7 meses)

Barcelona y alrededores, España

Gestão integral de grandes contas e estratégicas com reporte direto à Direção Geral:

- Planeamento, execução, supervisão e acompanhamento de projetos integrais de digitalização de espaços no retail;
- Criação de Business Plans de novos produtos da empresa;
- Planeamento e negociação de acordo com os abjetivos estabelecidos pela empresa (detetar oportunidades de negócios);
- Procura ativa de novas contas estratégicas;
- Elaboração de contratos comerciais.

Media-Saturn

Business Development Specialist

mayo de 2015 - abril de 2017 (2 años)

Barcelona y alrededores, España

Reporte direto à Direção Sales Development e Marketing Management:

- Responsável pela integração e desenvolvimento de projetos de E-commerce em lojas off-line nas lojas ES e PT da companhia (Iberia);
- Assessoria em lojas físicas: Captação das necessidades e o impulso de vendas em departamentos com dificuldades;
- Utilização de programas de gestão: SAP, BALANCE, WWS, Basware;
- Análise de mercado sobre a concorrência (dados que determinam a variedade de produto por região);
- Responsável pela imagem corporativa da Iberia. Acompanhamento da diretriz e compliance nas lojas (89 ES, 10 PT);
- Negociação com fornecedores a nível peninsular.

Carta de recomendación de Jose Enrique Alvar Lomas - Director.

Media Markt

4 años 9 meses

Asistente de Publicidad y Marketing

mayo de 2014 - mayo de 2015 (1 año 1 mes)

Reporte direto à Gerência:

- Interlocução com agência, coordenação de mídia, layout de folhetos publicitários, gestão de cartazes e análise de dados.

Uso de programas de gestão: SAP, SALDO, WWS, Basware.

Carta de recomendación de Eduardo Rodriguez, Gerente.

Atención al cliente

septiembre de 2010 - mayo de 2014 (3 años 9 meses)

- Atendimento ao público e técnicas avançadas de vendas.

Educación

Universidad de Navarra

Grado, Publicidad y Relaciones Públicas · (2011 - 2015)

Escolapios

Bachiller, Ciencias Sociales