

## Korišćenje Salesforce tehnologija za unapređivanje, automatizaciju i optimizovanje modernih poslovnih sistema

**Predmet**: Napredno softversko inženjerstvo

Student: Aleksa Marković Profesor: Aleksandar Milosavljević

**Broj indeksa:** 1925



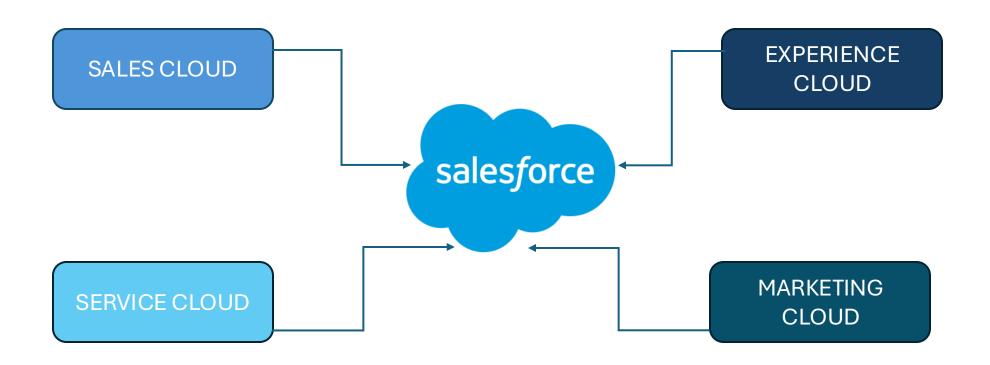
# Sadržaj

01.	<u>Sta je Salesforce</u>	1
02.	Podela unutar Salesforce-a	2
03.	<u>Izgled platforme</u>	4
04.	Osnovne tehnologije	9



- Salesforce je vodeća **cloud** platforma za upravljanje odnosima sa korisnicima (**CRM**).
- Koristi ga **preko 150.000** kompanija širom sveta, uključujući i velike brendove poput Coca-Cole i Amazona.
- Pored osnovnog CRM-a, nudi alate za automatizaciju, izveštavanje, razvoj aplikacija i rad sa veštačkom inteligencijom.

### Podela Salesforce Cloud-a



#### **SALES CLOUD**

- Lead & Opportunity Management praćenje potencijalnih i aktivnih prodaja
- Einstein for Sales Al preporuke za sledeće korake u prodajnom ciklusu
- Activity Timeline & Tasks organizacija sastanaka, mejlova i follow-up-a
- Sales Forecasting planiranje i analiza prodajnih performansi

#### **SERVICE CLOUD**

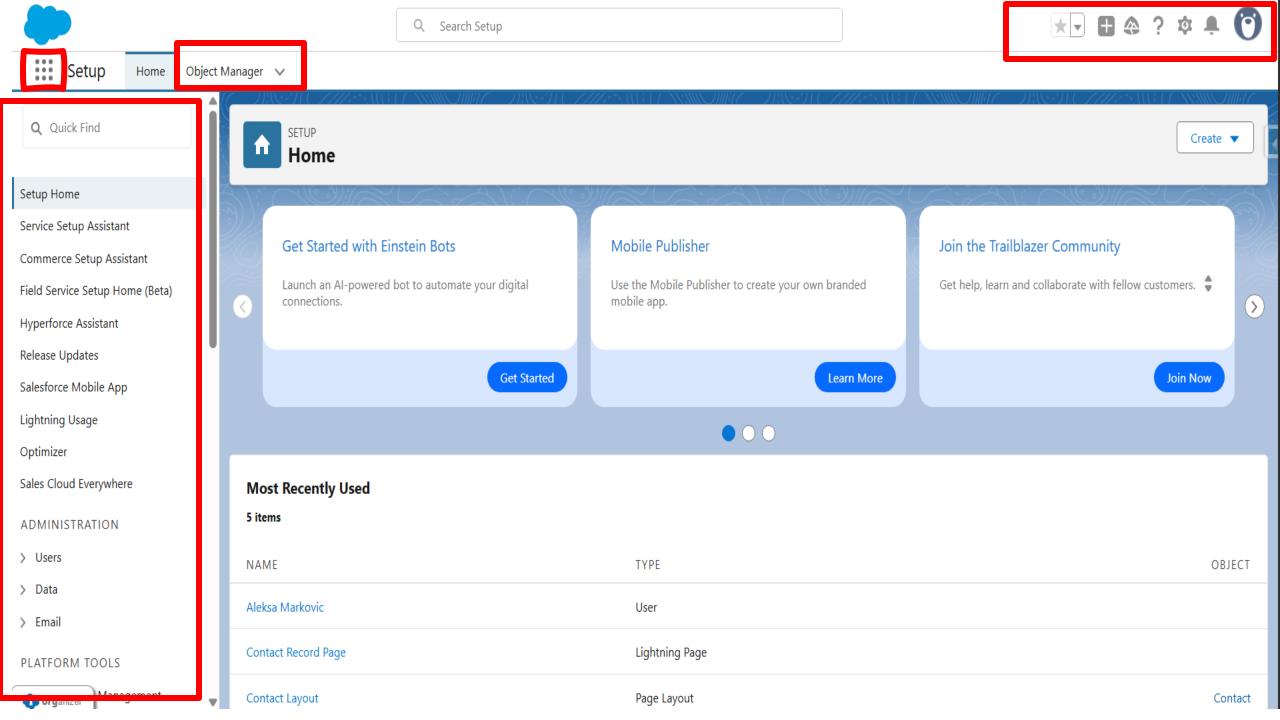
- Case Management evidencija i obrada korisničkih zahteva i problema
- Einstein Bots & Al Answers automatski odgovori i chatbot podrška
- Omni-Channel Routing inteligentna raspodela zahteva agentima
- E Knowledge Base baza rešenja i članaka dostupna agentima i korisnicima

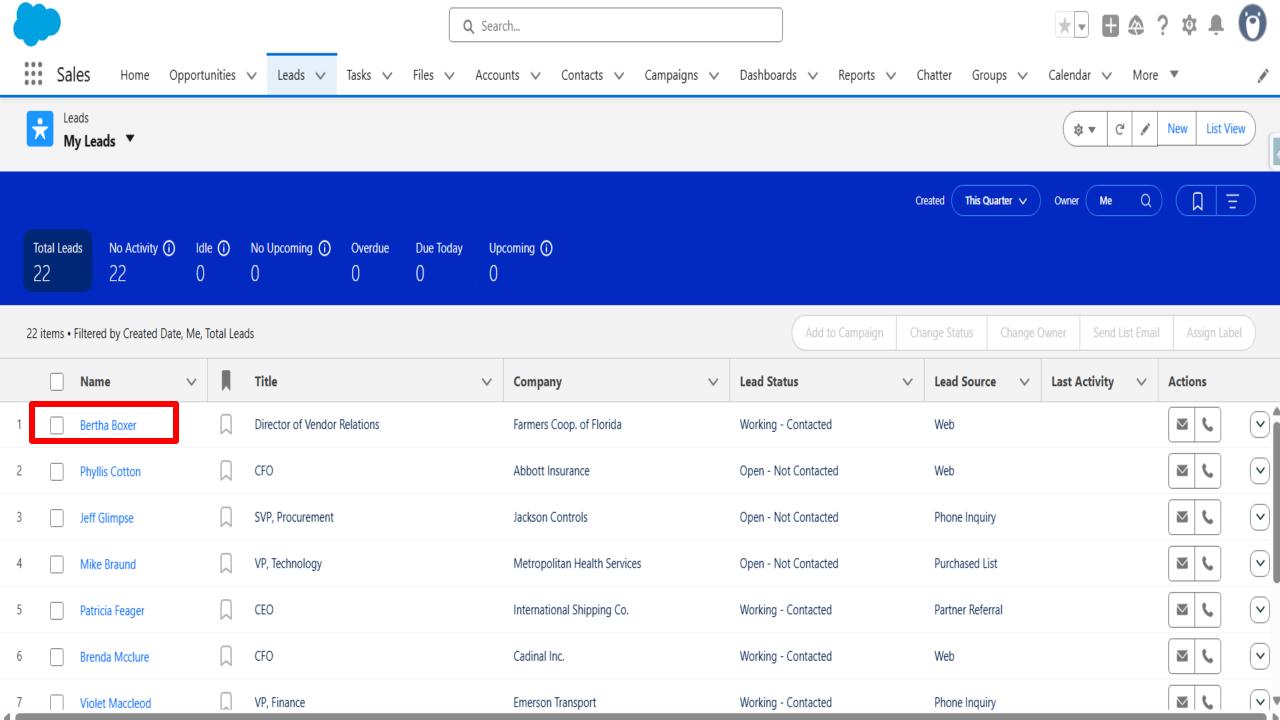
## EXPERIENCE CLOUD

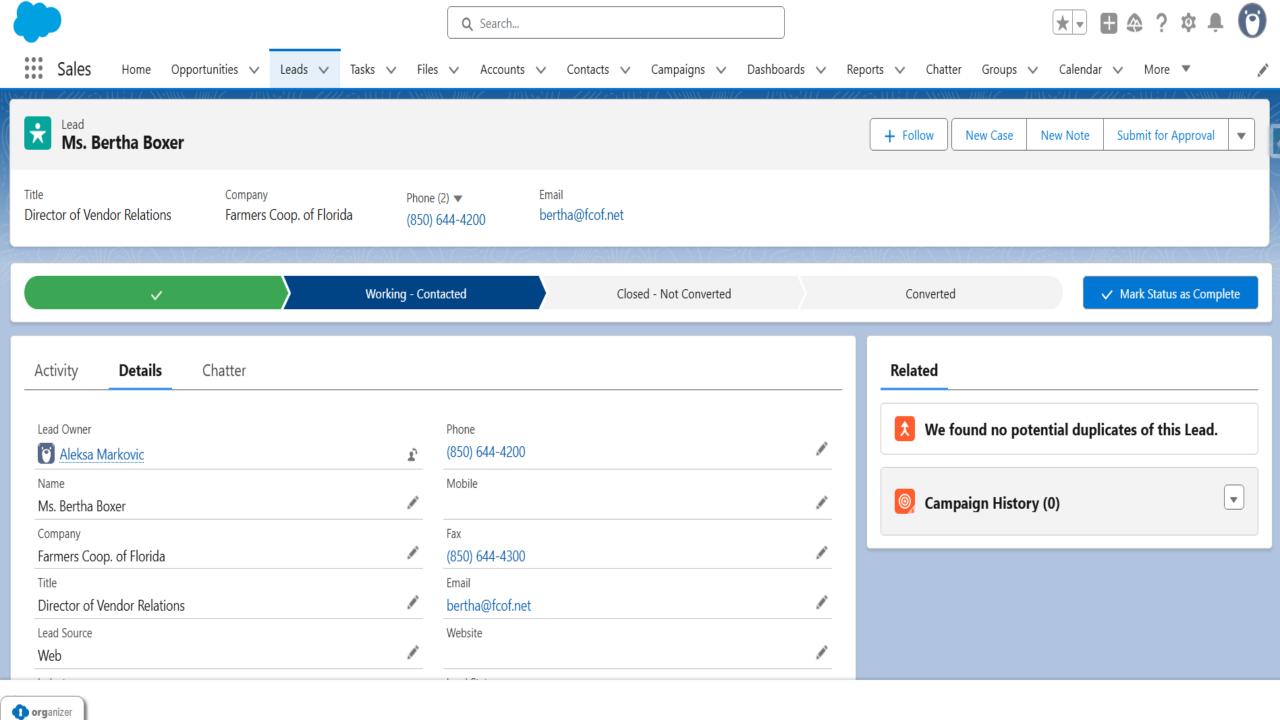
- Community Portals pravljenje web portala za korisnike, partnere ili zaposlene
- \*\* Drag-and-drop Page Builder vizuelno uređivanje portala bez koda
- Personalizacija i kontrola pristupa različiti sadržaji za različite korisnike
- Integracija sa CRM podacima prikaz podataka u realnom vremenu iz Salesforce baze

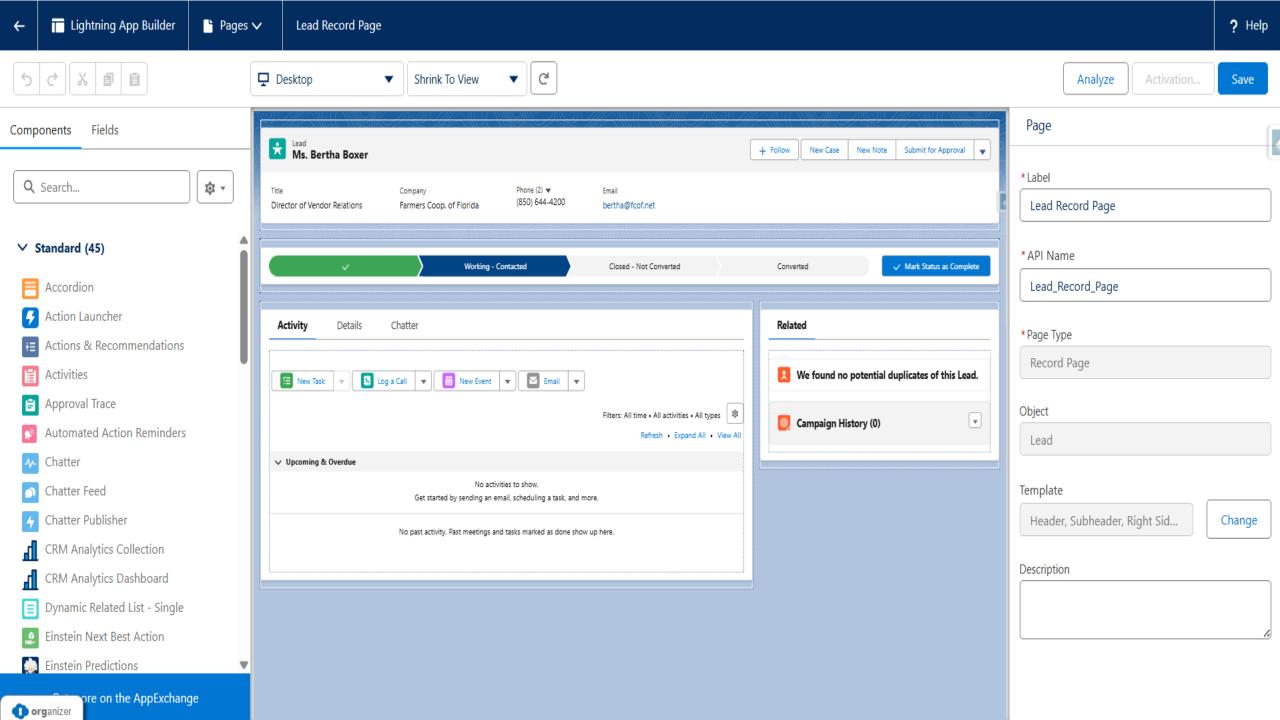
#### MARKETING CLOUD

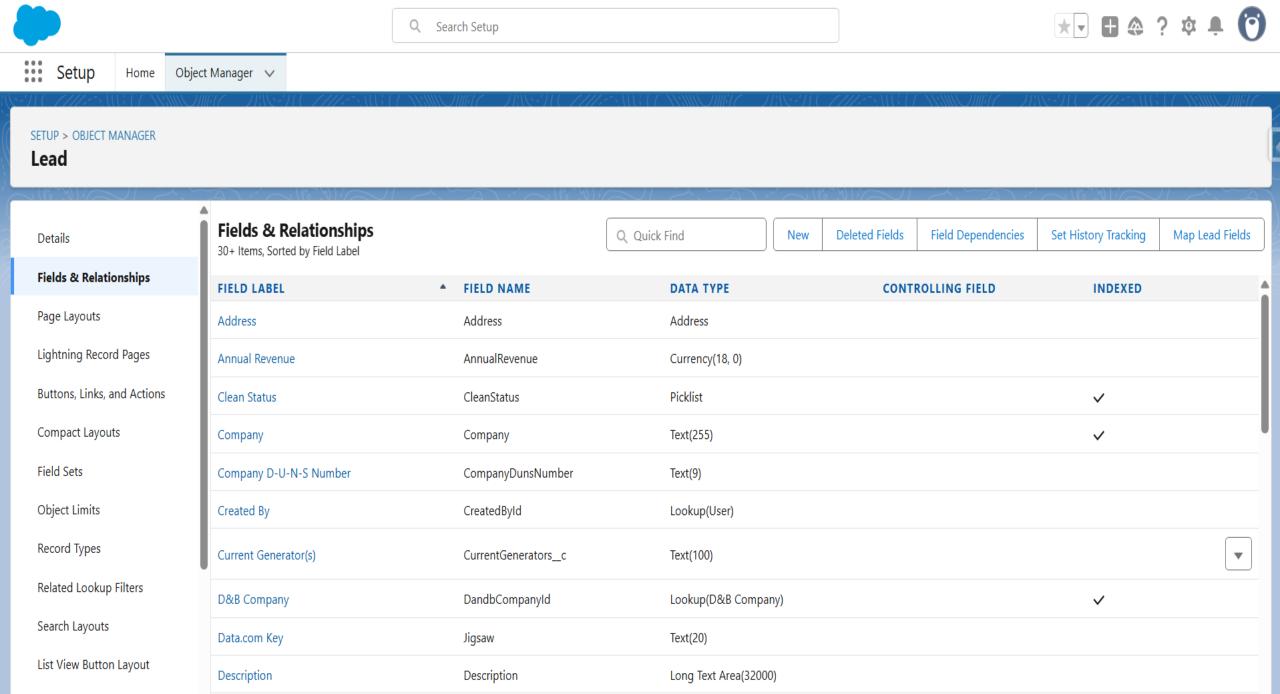
- Email Studio kreiranje i slanje personalizovanih kampanja
- **Till Journey Builder** automatizacija korisničkog putovanja (customer journey)
- Mobile Studio slanje poruka i kampanja putem SMS-a i mobilnih kanala
- Einstein Engagement Scoring Al analiza angažovanosti korisnika











Charlebay

DoMo+Call







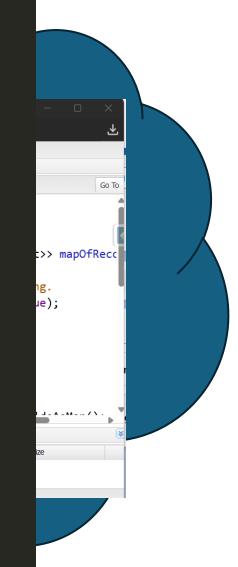


## Osnovne tehnologije

- Apex
- SOQL/SOSL
- Lightning Web Components (LWC)
- **Flow**

- Objektnosličan Jav
- Koristi se logike, triş koda.
- Idealno za koju nije r implemer
- Radi unut platforme sigurnosr

```
public class AccountClassifier {
public class AccountStatus
    public String accountName;
   public Integer contactCount;
    public String classification;
    public AccountStatus(String name, Integer count, String classification) {
        this.accountName = name;
        this.contactCount = count;
        this.classification = classification;
public static List<AccountStatus> classifyAccounts() {
   List<AccountStatus> results = new List<AccountStatus>();
    List<Account> accounts = [SELECT Id, Name, (SELECT Id FROM Contacts) FROM Account];
    for (Account acc : accounts) {
        Integer contactCount = acc.Contacts.size();
        String classification;
        if (contactCount >= 10) {
            classification = 'Key Account';
         else if (contactCount >= 5) {
            classification = 'Standard';
            classification = 'Small';
        results.add(new AccountStatus(acc.Name, contactCount, classification));
    return results;
```



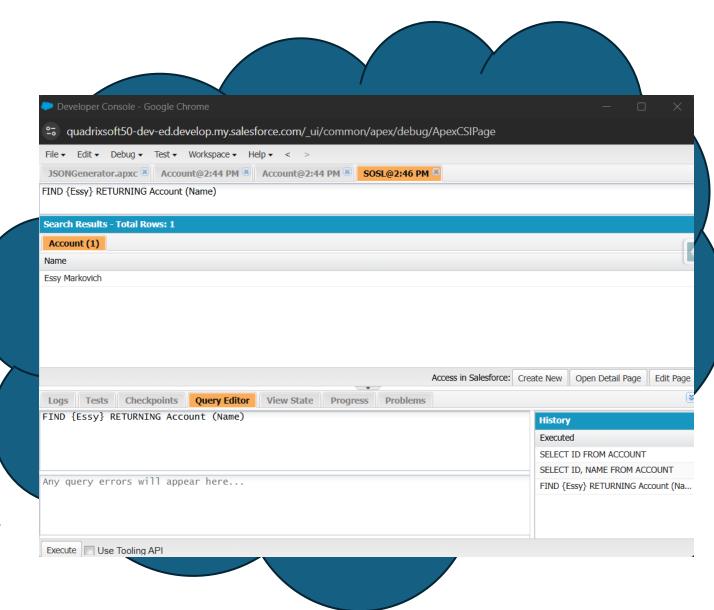
### Vrste Apex trigger događaja:

- before insert pre nego što se novi rekord upiše u bazu
- before update pre nego što se postojeći rekord ažurira
- **before delete** pre nego što se rekord obriše
- after insert nakon što se novi rekord upiše u bazu
- after update nakon što se rekord ažurira
- after delete nakon što se rekord obriše
- after undelete kada se rekord "vrati" iz Recycle Bina

```
trigger SetDefaultTaskStatus on Task (before insert) {
  for (Task t : Trigger.new) {
    if (t.Status == null) {
       t.Status = 'Not Started';
    }
}
```

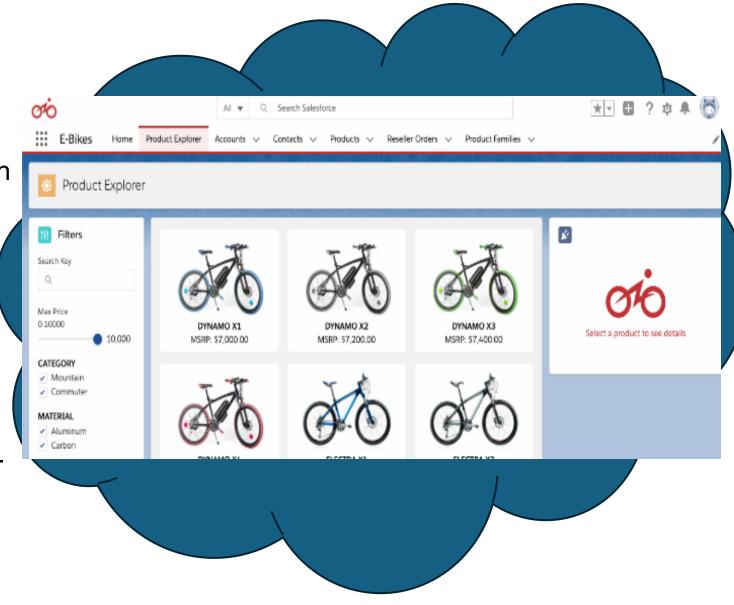
### SOQL / SOSL

- SOQL (Salesforce Object Query Language) za prikupljanje podataka iz baze
- SOSL (Salesforce Object Search Language) za pretragu teksta kroz više objekata
- Koristi se u Apex-u, Flow-u i Developer Console-u
- Omogućava efikasnu manipulaciju podacima bez direktnog SQL pristupa



# Lightning Web Components (LWC)

- Framework za kreiranje komponenata unutar Salesforce-a, konceptualno sličan React-u
- Koristi se za pravljenje brzih, responsive korisničkih interfejsa
- Radi unutar Lightning Experience i mobilnih aplikacija
- Podržava integraciju sa Apex-om i Flowom





- Alat za vizuelno kreiranje poslovnih procesa (no-code/lowcode)
- Koristi se za automatizaciju, validaciju i upis podataka
- Zamena za jednostavne trigger-e i skripte
- Pristupačan i korisnicima bez programerskog znanja

