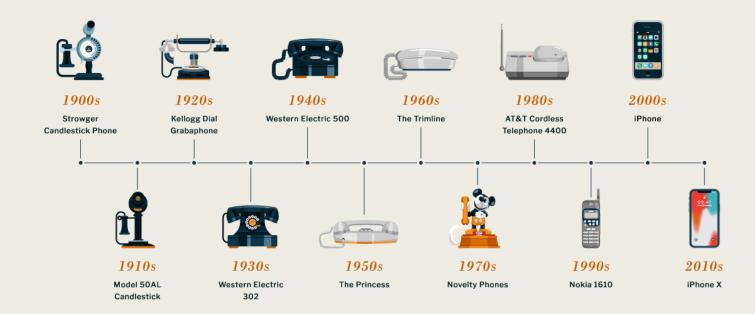




# EVOLUIR É NATURAL

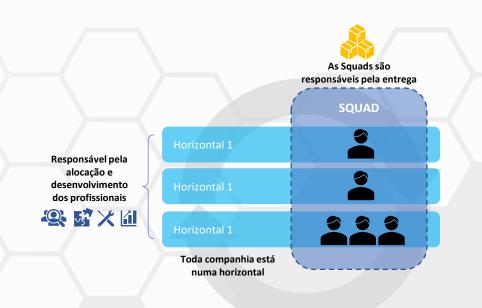
#### **TELEPHONE**

Phones evolved to be smaller and lighter, until going fully mobile with the creation of cell phones.



## O QUE SÃO HORIZONTAIS FORTES?

Agrupam **PESSOAS** por domínio de **ESPECIALIDADES** e competências. **ENGAJAM** para o desenvolvimento da excelência **PROFISSIONAL** através do comprometimento com o PROPÓSITO, VALORES e **OBJETIVOS** estratégicos INMETRICS.





# O QUE SÃO HORIZONTAIS FORTES?

#### PRINCIPAIS RESPONSABILIDADES









#### FORMAÇÃO DE TIMES

Gerir a capacidade da companhia, garantindo as melhores pessoas e recursos nos lugares certos, através de uma experiência de contratação incrível, eficiência de alocação e gestão de Pool de Talentos.

#### **EXCELÊNCIA TÉCNICA**

Criar ambiente em que as pessoas se apropriam de suas carreiras, são motivadas por desafios, estabelecem planos de desenvolvimento profissional em ciclos curtos de feedback via Mentoria de seus gestores e Coach de Carreira (colaborador mais sênior que influencia a dar os próximos passos).

#### **GESTÃO FUNCIONAL**

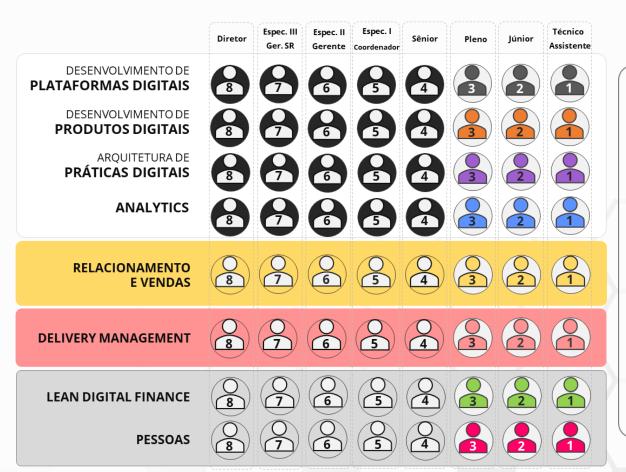
Todas as pessoas respondem funcionalmente para Horizontal de seu domínio de especialidade e colaboram nos times de entrega das Comunidades.

Avaliar o Desempenho Técnico a partir de uma trilha de competências com níveis de senioridade e o resultados de suas entregas através de feedback dos pares do time de entrega (avaliação 360°).

#### **SUPORTE AO PORTFÓLIO**

Buscar no mercado e desenvolver padrões, práticas, métodos e ferramentas, afim de aumentar a eficiência e eficácia dos times, além de incentivar a inovação e criação de novos serviços e produtos Inmetrics que aumentem o valor de negócio de nossos clientes.

### ANATOMIA DAS HORIZONTAIS?





# EVOLUÇÃO ASIS TOBE

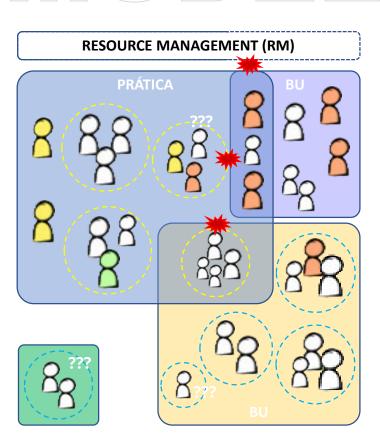




CLIENTEC

CLIENTES

CLIENTES



TO BE

Relacionamento / Customer Sucess	88	8	
Marketing/Finanças/Facilities/SIG/Pessoas			
GESTÃO DE PROJETOS E PRÁTICAS ÁGEIS			::
ARQUITETURA (Processos, sistemas tecnologia e integração)	-		3
ENGENHARIA (DEV e Analytics)	22		**
CICD	:::		
QUALIDADE (Performance/COE/SRE)	2	::::	2
SEGURANÇA (Cloud)	8		2
PRODUTOS DIGITAIS (Inovation)	8		2

Inicio da Jornada > 1. BASECAMP

2. CAMP1

3. CAMP2

4. CAMP3

5. CAMP4

# TRANSFORMAÇÃO CULTURAL



in metrics

# O QUE SÃO COMUNIDADES DE ENTREGA?

Conjunto de TIMES ESTÁVEIS

compostos por **DIFERENTES** 

**HORIZONTAIS FORTES** 

colaborando por um propósito e

**ORIENTADOS A** 

**RESULTADOS** que gerem valor

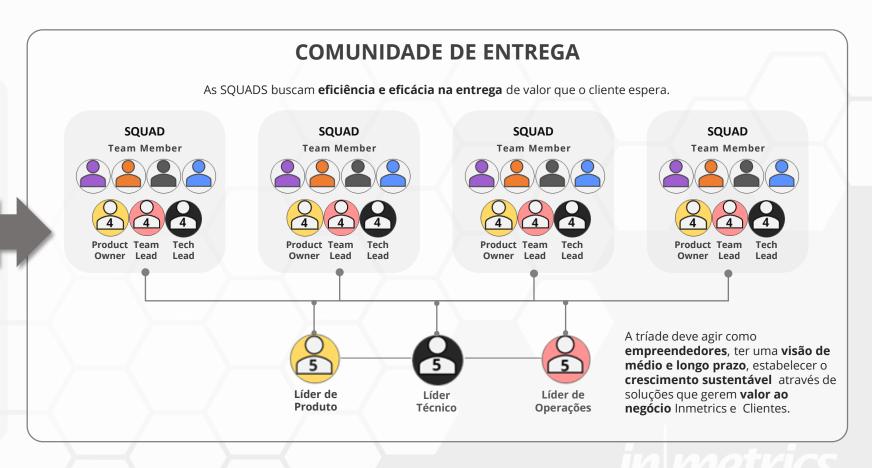
aos seus clientes



## INTERAÇÃO DAS HORIZONTAIS E COMUNIDADES?

# HORIZONTAIS FORTES TÉCNICAS DELIVERY MANAGEMENT RELACIONAMENTO E VENDAS ENABLERS

- As horizontais desenvolvem e fornecem as Capabilities para as Comunidades de Entrega.
- Funcionalmente todas as pessoas pertencem a uma horizontal



# FLUXO DE CRIAÇÃO DA COMUNIDADES E SQUADS



importantes e trazem mais

valor

## FUNÇÕES DENTRO DAS COMUNIDADES



#### LÍDER DE PRODUTO

"Responsável pela gestão de um contexto de negócio, protege a comunidade de interferências externa e busca por oportunidades que alavanquem o crescimento sustentável."

#### **RESPONSABILIDADES**

- BUSCA VALOR a ser entregue às partes interessadas, incluindo o Retorno de Investimentos (ROI)
- **2. EXECUTA A ESTRATÉGIA** de evolução das capacidades e resultados baseado nos objetivos, resultados chaves e Roadmap de ações.
- **3. COMPREENDE INICIATIVAS** de mudança (portfólio), incluindo a orquestração das partes interessadas
- **4. AGE EM CONFORMIDADE** diante das políticas, normas e regras do negócio
- **5. BUSCA POR OPORTUNIDADES** frente ao desafios dos clientes por novas soluções e produtos



#### LÍDER TÉCNICO

"Desenvolve alinhamento técnico para soluções que gerem valor ao negócio do cliente, trabalhando como facilitador das frentes de entrega e é referência técnica para clientes e times."

#### **RESPONSABILIDADES**

- SUPORTA O PORTFÓLIO trabalha com as partes interessadas e busca as melhores soluções técnicas e ferramentas para as iniciativas utilizando o portfólio como base para elaborar as premissas técnicas.
- DISSEMINA o conhecimento das soluções para alinhar as definições da arquitetura com base nos objetivos esperados pelo cliente
- **3. INTEGRA** a visão de engenharia/arquitetura dos requisitos não funcionais e funcionais do portfólio.
- 4. **DESENVOLVE** pessoas e realiza demonstração das soluções.
- **5. GERENCIA OS DÉBITOS TÉCNICOS** e estabelece e realiza planos de ações nos ciclos de melhoria contínua.



#### LÍDER DE OPERAÇÕES

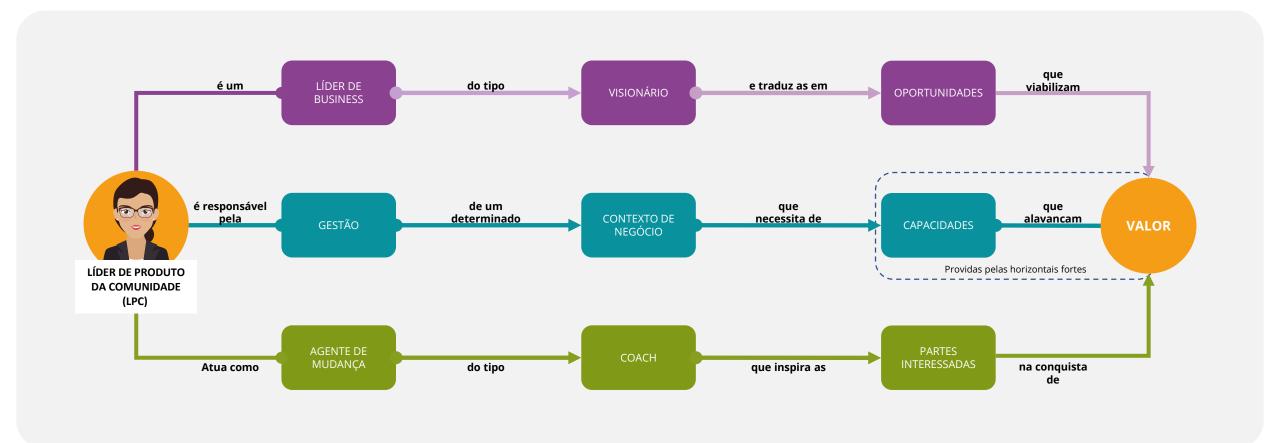
"É líder servidor. Protege os times de interferências interna. Facilita eventos e dissemina práticas Lean e Ágil.

Maximiza a percepção de valor e suporta os compromissos de entrega."

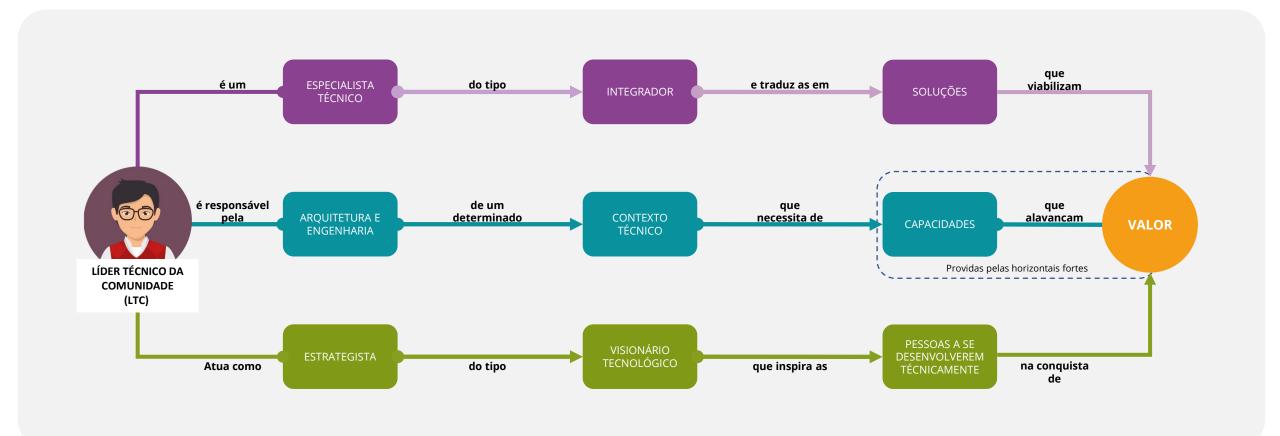
#### **RESPONSABILIDADES**

- **1. ACOMPANHA** todo o fluxo de valor das entregas utilizando framework de eficiência operacional.
- 2. FACILITA as cerimônias do ciclo de entregas da comunidade.
- 3. INFLUENCIA a comunidade com métodos e práticas.
- **4. GERENCIA** os riscos, dependências e capacidade dos times.
- **5. INCENTIVA** a colaboração entre times e desenvolve sucessores.
- **6. EXECUTA** a rotina de gestão com indicadores para acompanhamento das entregas e garantir eficiência operacional.

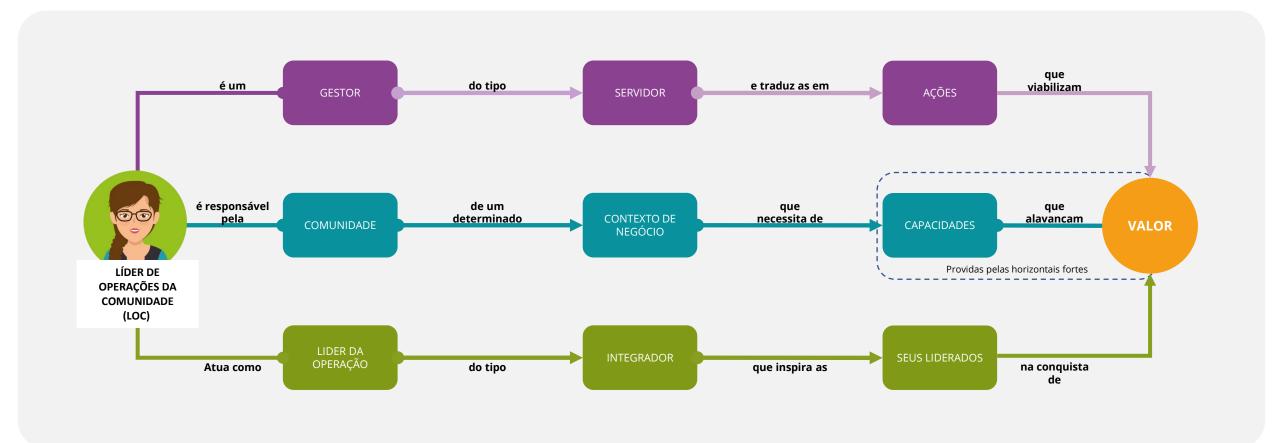
# FUNÇÕE DENTRODA E COMUNIDADE ROMAS



# FUNÇÕE DENTRODA E COMUNIDADE RADA SAO



# FUNÇÕE DENTRODA E COMUNIDADE ROMASA O COMUNIDADE R



# TRANSFORMAÇÃO CULTURAL



in metrics



#### **PRODUCT OWNER (PO)**

"Transita entre as áreas de desenvolvimento e negócio, mantendo a proximidade e estabelecendo entendimento claro das necessidades do cliente. Aprova e atesta a qualidade das entregas."

#### RESPONSABILIDADES

- CONSTROI, MELHORA E MANTEM o backlog da squad.
- COORDENA E GERENCIA reuniões de planejamento de Sprints.
- FONTE de informações sobre as prioridades do projeto com foco nas metas acordadas
- INDICA CLARAMENTE os itens necessários do Product Backlog.
- 5. **ASSEGURA** que o Product Backlog esteja visível, claro e transparente a todos.
- 6. **OTIMIZA** o valor do trabalho entregue pelo time de desenvolvimento.
- 7. **ATESTA** a qualidade das entregas.



#### **TECH LEAD (TECL)**

"Responsável por apoiar nas tomadas de decisão quanto as ferramentas, técnicas, arquiteturas e soluções que serão utilizadas nas entregas."

#### RESPONSABILIDADES

- **1. DIRECIONA** as soluções técnicas que serão utilizadas nas entregas.
- **2. GERENCIA** débitos técnicos e planos de acões de melhoria contínua..
- **3. DISSEMINA** novas tecnologias e tendências de mercado.
- 4. INCENTIVA a evolução técnica do time.
- GARANTE que as funcionalidades técnicas das entregas de maneira que atendas as necessidades acordadas.



#### **TEAM LEAD (TL)**

"Garante a colaboração, autogerenciamento dos membros do time, além de eliminar os impedimentos encontrados garantindo a eficiência e produtividade"

#### RESPONSABILIDADES

- **1. PROMOVE** o trabalho colaborativo e auto organizado do time.
- **2. AVALIA E MONITORA** a capacidade de entrega do time.
- **3. PROTEGE** o time contra interferências externas garantindo a produtividade.
- **4. COMUNICA** os impedimentos que necessitem da liderança da comunidade.

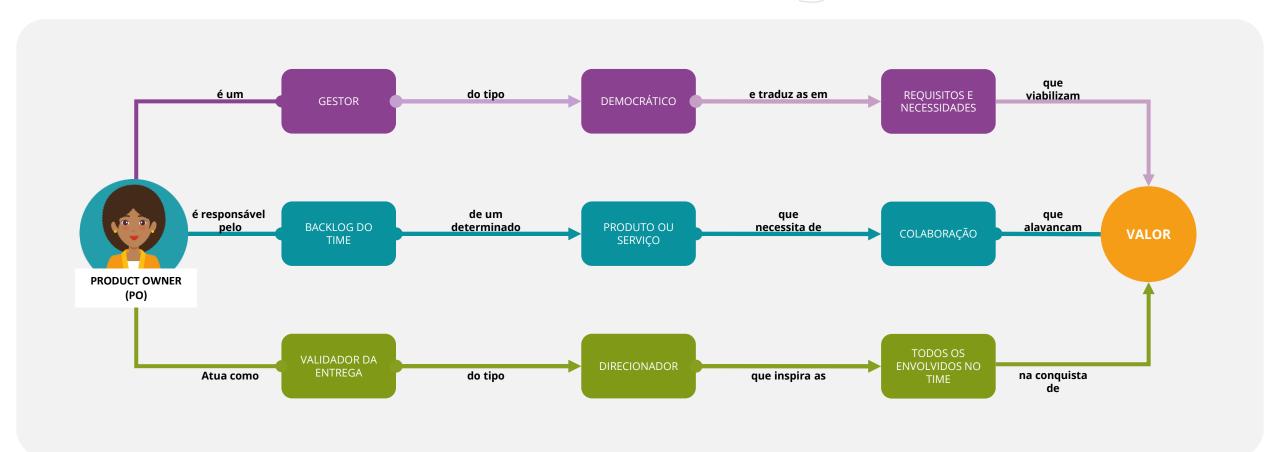


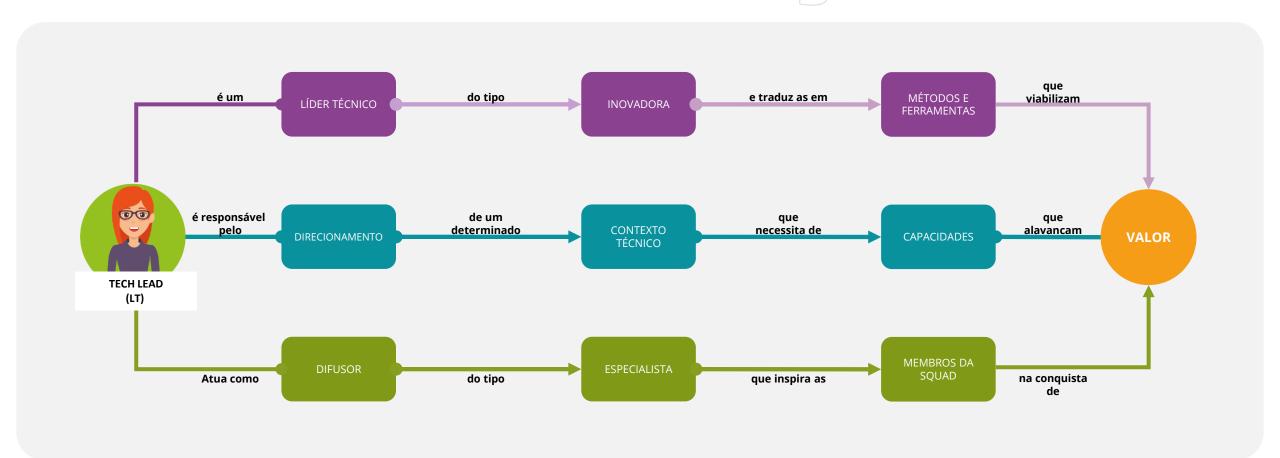
#### **TEAM MEMBER (TM)**

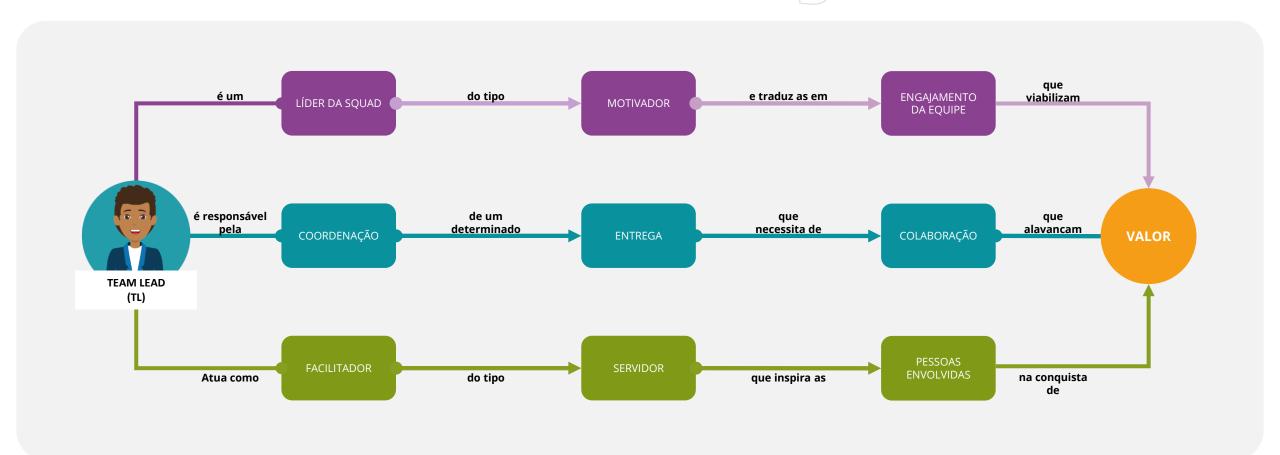
"Desenvolve as entregas acordadas buscando eficiência e eficácia."

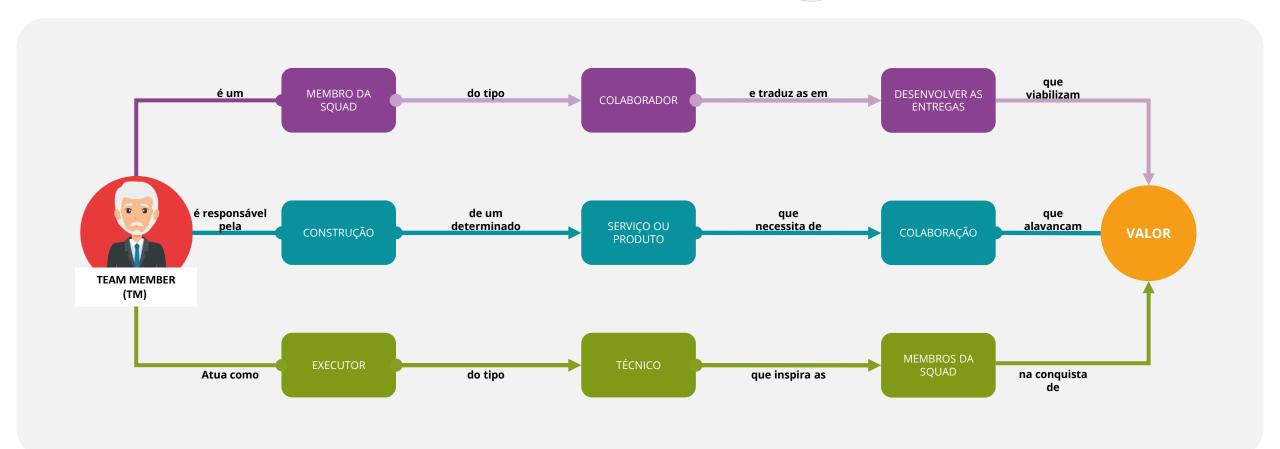
#### **RESPONSABILIDADES**

- AGE DE ACORDO COM O 3
   COMPORTAMENTOS: Colabora com o time,
   desenvolve com pensamento Lean e aprende
   constantemente.
- **2. ATUA** na squad conforme diretrizes das horizontais
- **3. TRABALHA** de forma colaborativa garantindo os princípios da sua horizontal
- **4. APOIA** as lideranças das squads nas atribuições do dia a dia da comunidade
- APORTA E DISSEMINA conhecimentos da sua horizontal







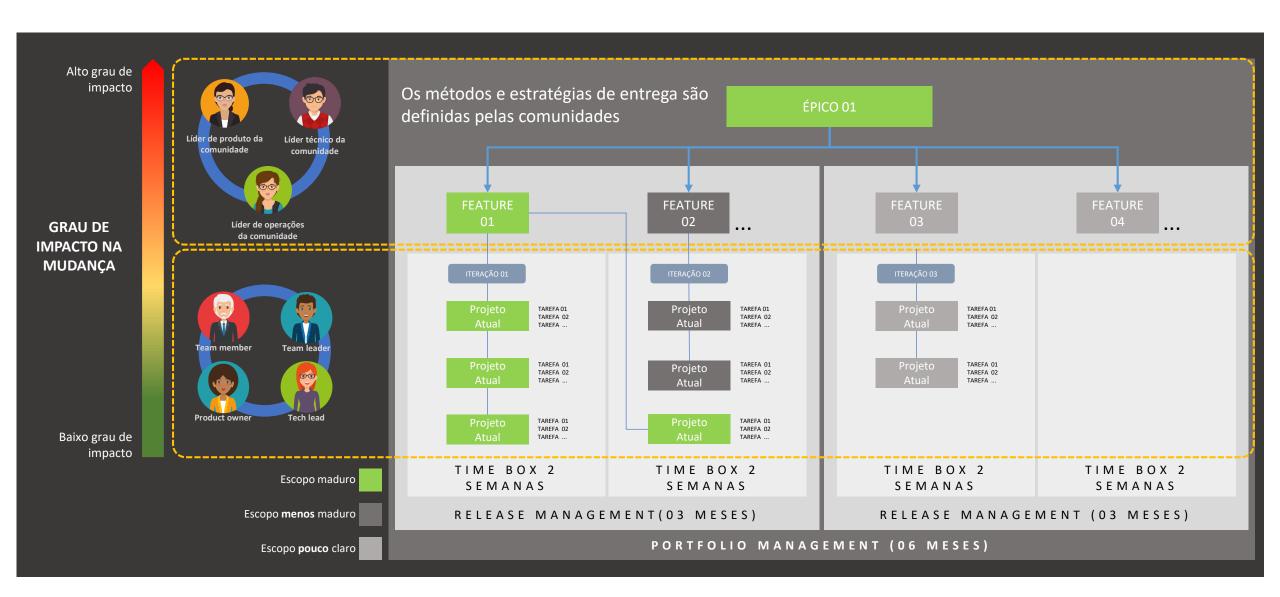


# TRANSFORMAÇÃO CULTURAL



in metrics

#### CONTEXTO DE COMUNIDADES DE ENTREGA



# CONTEXTO DE ENTREGA DA COMUNIDADE DA ENTREGA

#### PROPÓSITO DO CLIENTE INMETRICS

#### **PORTFOLIO MANAGEMENT**







LÍDER DE OPERAÇÕES

- Visão de 06 meses
- Como o portfólio de soluções irá resolver problemas dos clientes
- 3. Qual o contexto de futuro e quais soluções oferecer
- 4. Qual o estado atual de nosso contexto de negócio irá atender as necessidades futuras dos clientes
- Deve utilizar os temas estratégicos da companhia como base para alinhamento do Portfólio da Comunidade
- Todos pensam como usar suas melhores habilidades para suportar a estratégia



- É como receber um cartão postal do futuro
- Tem que ser motivacional e aspiracional

#### **RELEASE PLAN**







Líder de operações da comunidade

1. Visão de 03 meses

- 2. Refina o **fluxo de valor** com as capacidades de alocação de esforços
- 3. Avaliar alternativas para determinar o estado futuro
- 4. É um trabalho feito pelo time sênior da comunidade
- 5. Avalia os riscos envolvidos
- 6. Mantem contato com o cliente e **cria o backlog da** release

"Um bom design é muito mais difícil de se perceber do que um design pobre, em partes por que um bom design se encaixa tão bem frente as necessidades que é invisível. Um design pobre, por outro lado, expõe tanto suas falhas que todos os notam"

—Don Norman, The Design of Everyday Things

#### LEAN DELIVERY









Visão de 02 semanas

- 2. Faz rotinas de gestão periódicas baseadas na melhoria continua
- 3. Suporta o time quanto as necessidades para entrega e tira impeditivos
- 4. Trabalha com times estáveis e planejam suas entregas
- 5. Foca no princípio de conversas pessoalmente mesmo que por vídeo
- 6. Tem a visão madura de entrega para sua entrega de duas semanas



### CICLOS DE ENTREGA DA COMUNIDADE



CRIAR O PORTFÓLIO DA COMUNIDADE

**CRIAR O BACKLOG DA RELEASE** 

PARA GERAR VALOR

#### **AS TRIADES DAS COMUNIDADES**



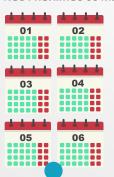
Líder técnico comunidade



#### **DEFINEM**

- **Objetivos** comunidade com base no plano corporativo
- Lean budget (orçamento)
- Qual o fluxo de valor do cliente iremos atender
- Evolução das tecnologias, processos e competências
- Planejamento da capacidade de entrega

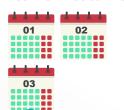
**QUE ORIENTA OS RELEASES NÓS PRÓXIMOS 06 MESES** 



#### **ENTÃO A TRIADE**

- Refina o fluxo de valor
- Define as capacidades de alocação de esforços
- Avalia alternativas
- Avalia os riscos envolvidos

#### **QUE ORIENTA AS SQUADS** NOS PRÓXIMOS 03 MESES



#### **ENTÃO AS SQUADS**

- Faz as rotinas de gestão
- Trabalha com times estáveis que planejam suas entregas
- Foca em entregas iterativas
- Tem a visão madura de entrega
- Planejam a entrega



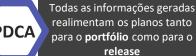




Team member **COM ENTREGAS A** 

**CADA DUAS SEMANAS** 







# TRANSFORMAÇÃO CULTURAL

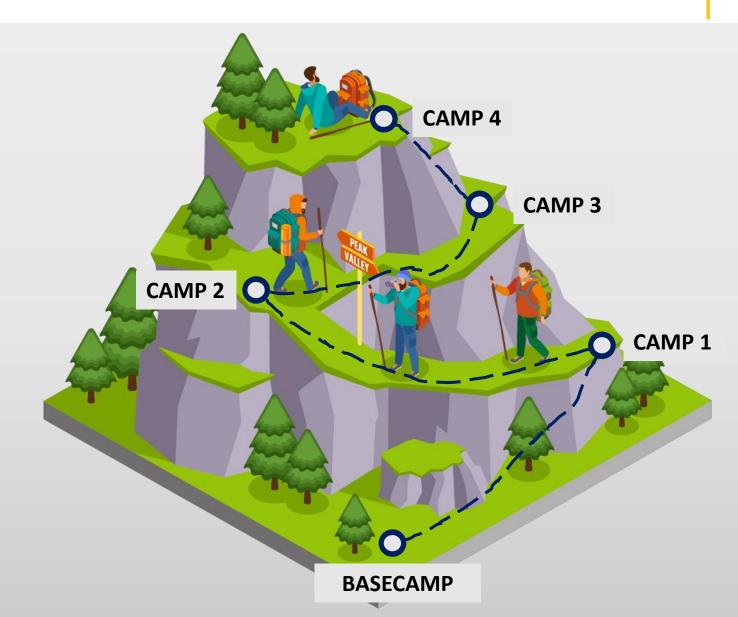


in metrics

## Maturidade

in

O Modelo de Maturidade Operacional define uma estrutura de níveis sucessivos em direção a melhoria contínua. Inclui uma lista de critérios para a transição segura através de um modelo colaborativo.



## NÍVEISDE MATURIDADE



#### Basecamp



### NÍVEIS DE MATURIDADE

## in

#### Checklist



### TRANSFORMAÇÃO INMETRICS

#### Checklist de Maturidade - Basecamp

#### Pessoas

- Todas as pessoas da Comunidade conhecem o Modelo de Trabalho?
- Todas as pessoas da Comunidade conhecem a estrutura da Comunidade?
- Todas as pessoas da Comunidade conhecem a Horizontal a qual pertencem?
- Todas as pessoas da Comunidade conhecem o mentor de suas carreiras na Horizontal?
- Todas as pessoas da Comunidade conhecem a Squad na qual atuam?
- Todas as pessoas da Comunidade conhecem a suas funções na Squad que atuam?
- Todas as pessoas da Comunidade conhecem o Propósito e Valores da Comunidade?
- Todas as pessoas da Comunidade conhecem o Propósito e Valores da Squad em que atuam?

#### Processos e Práticas

- Todas as pessoas conhecem e entendem o comportamento de Colaboração?
- Todas as pessoas conhecem e entendem o comportamento de Aprender constantemente?
- Todas as pessoas conhecem e entendem o comportamento de Pensar Lean?
- Todas as pessoas das squads estão capacitadas para realizar Dailies?
- Todas as pessoas das squads conhecem e entendem a importância do Mapeamento do Fluxo de Valor do cliente?
- Todas as pessoas das squads conhecem e entendem a importância de aplicar o PDCA por indicadores no dia a dia da Comunidade?
- Todas as pessoas das squads conhecem e entendem a importância de manter uma Gestão a Vista para o time?

#### Gestão de métricas e indicadores

- ☐ Todas as pessoas da Comunidade conhecem os OKR's da Inmetrics?
- Todas as pessoas da Comunidade conhecem e acompanham os OKR's da Comunidade?
- A Tríade desenvolve e acompanha planos de ação para a melhoria dos KR's da Comunidade?



# TRANSFORMAÇÃO CULTURAL



in metrics

### A GRANDE PERGUNTANTA

#### PENSAR LEAN





### O QUE É VALOR PARA O MEU CLIENTE?

## Ferramentas Úteis els

#### Mapeamento do Fluxo de Valor

- O mapa do processo mostra a entrada, as etapas e a saída. Isso nos ajuda a entender e analisar o fluxo de valor.
- Podemos calcular a capacidade e rendimento de cada etapa. Agora nós podemos identificar em que parte do processo existe falta ou excesso de capacidade.
- O mapa do fluxo de valor mostra claramente onde existe "estoque" (inventário) no processo.
- Podemos visualizar onde nós aplicamos push (empurrado) ou pull (puxado).
- O mapa do fluxo de valor identifica desperdícios, gargalos e restrições no processo.

#### Value Stream ou Fluxo de Valor





# Ferramentas Uteis els

**SURGE UMA NECESSIDADE!!!** 

### CAIPIRINHA DE LIMÃO

**ENTRADAS E PROCESSO** 





Lembre-se que o Feedback sempre virá do Cliente e assim mantemos a Melhoria Contínua.



## Ferramentas Uteis 9

#### O que é o PDCA?

O PDCA é uma ferramenta de gestão com objetivo promover a melhoria contínua dos processos por meio de um circuito de quatro ações: Planejar (Plan), Fazer (Do), Checar (Check) e Agir (Act), o intuito é ajudar a entender não só como um problema surge, mas também como deve ser solucionado, focando na causa e não nas conseguências.



#### **Planeiar**

Identifique o problema e Descubra onde e porque ele acontece

Planeie as melhorias e Crie o plano de ação

Analise se tudo foi executado como o planejado e se o resultado esperado realmente ocorreu

Envolva as pessoas e Execute o plano

### Cerimônias

As cerimônias são reuniões essenciais para o acompanhamento das entregas de uma Squad.

**Daily** 

Esta cerimônia tem o tempo de duração de no **máximo 15 minutos**, todos os dias. Aqui, 3 perguntas simples deveram ser respondidas, que são: **O que fizemos ontem? O que faremos hoje? Há algum impedimento em nosso caminho?** 

É **imprescindível** que nesta cerimônia os envolvidos na Squad tenham transparência e peçam ajuda com alguma dificuldade ou impedimento caso seja necessário.



OBS.: Importante alinhamento com cliente sobre a execução desta cerimônia.

### Cerimônias

As cerimônias são reuniões essenciais para o acompanhamento das entregas de uma Squad.

Retro

Após a Sprint Review é realizada a **Sprint Retrospective**, onde é discutido tudo o que ocorreu durante a Sprint.

Onde fomos bem em nossa Sprint? Onde fomos mal? Quais ações serão tomadas para melhorarmos na próxima?

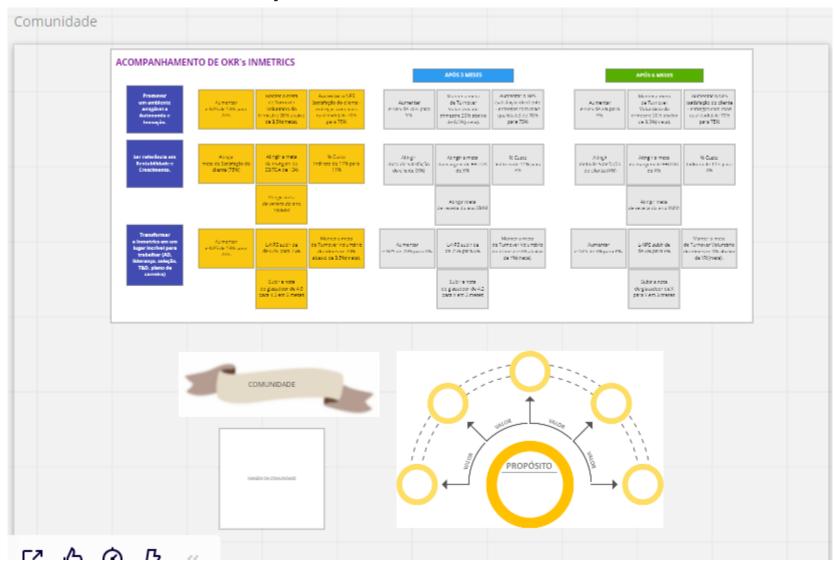
O mais importante aqui, é que a Squad considere os erros e dificuldades identificados como **Lições Aprendidas**, para que tenham uma constante evolução como um time **multidisciplinar**.



OBS.: Importante alinhamento com cliente sobre a execução desta cerimônia.



#### (Ferramenta online colaborativa)



# TRANSFORMAÇÃO CULTURAL



in metrics

## Jornada do Basecamp ao Camp1



- Times estáveis com constância de propósito
- Time mantém ritmo sustentável (sem jornadas excessivas) de trabalho
- Time conhece e se aprofunda no modus operandi da Comunidade
- Liderança Lean



- Visão Financeira
- Líder responsável e habilitado para gestão de Indicadores



- •Gestão e Priorização do backlog
- Planejamento e Visão das entregas
- Sistema puxado
- •Entregas constantes de valor com ciclos curtos
- •Visão clara da evolução das tarefas



- Adoção Cerimônias Ágeis
- PDCA baseado em Indicadores
- Reuniões de Integração e Colaboração
- Gestão do conhecimento gerido de forma integrada
- Foco nos fundamentos de Lean



- Boards padronizados
- Propósito dos quadros visuais conhecido
- Líder garante gestão visual através dos indicadores da Comunidade
- Retroalimentação dos Boards com feedbacks dos times
- •Líder direciona equipes pelos resultados dos indicadores



in metrics