

高思源

✉ siyuan_cx@hotmail.com

in <https://www.linkedin.com/in/grace-siyuan-gao-a0a538a5/>

☎ 19817181330



教育经历

2012.8 – 2015.12 ■ 加州大学伯克利分校，学士学位，经济系
相关课程：经济学，金融学，市场学，管理学，统计学，高等数学

工作经历

- 北美省钱快报 (Dealmoon), 高级客户经理 2016 年九月 – 至今
 - 熟悉 Dealmoon 用户的本地消费需求，发掘能够满足用户需求的本地商家
 - 根据用户需求，通过各种渠道寻找用户喜欢的客户
 - 参与产品运营和内容运营，为北美黑色星期五，圣诞节等大型节日进行企划
 - 制定年度营销计划以满足商定的公司目标
 - 发掘分析客户需求，根据客户需求推广和销售适合的广告服务
 - 协助客户制定推广方案，为客户吸引最合适的用户
 - 严格执行公司的各项销售政策，完成销售任务
 - 与各个领域客户建立联系并展开合作
 - 电子商务业-连连支付（开心汇），银联，京东，招商银行等
 - 航空业-海南航空，南方航空，中国国际航空等
 - 电信业-中国电信等
 - 旅游业-走四方，途风，路路行等
 - 其它-教育业，医药业，保险业等
- Taola Inc., 销售经理 2015 年五月 – 2016 年八月
 - 积极寻求新的客户和项目积极接触不同领域商家，并展开合作
 - 了解公司的价值，营销方式和服务使其在营销公司服务方面取得领先
 - 制定年度营销计划以满足商定的公司目标
 - 作为公司管理团队的成员，协助制定公司的战略议程、年度运营计划，预算和公司销售目标
- NihaoPay, Inc., 市场运营助理实习 2015 年四月 – 2015 年 7 月
 - 通过协调各种交流商谈，营销方案和活动，支持项目经理和市场部
 - 执行涉及直接邮件，电子邮件广播活动，呼出电话，营销活动和其他营销计划的各种详细信息
 - 致力于品牌产品和专业领域市场的研究和营销计划的制定
 - 执行各种行政任务包括接收和回复信件，电子邮件广播宣传和电话，协助市场活动及其他营销计划的制定
- Phi Theta Kappa, 领导委员会主席 2013 年八月 – 2014 年五月
 - 宣传组织并创建多组成员
 - 在活动和会议期间协助其他成员
 - 通知和招募 Phi Theta Kappa 会员参加即将到来的活动和会议

个人技能

- 良好的客户沟通技巧
 - 良好的英语口语，听力，阅读和写作能力
 - 精通处理各类客户服务问题
- 广告运营和客户管理
 - 了解并掌握大量的媒体广告和媒体关系
 - 精通各种广告投放工具 and 应用程序的使用
 - 准备详细的销售报告
- 团队管理和组织能力

📄 领导一个团队的员工达到特定的目标

📄 有效地管理多个任务

🔖 其他

📄 熟练应用 MS Excel, PowerPoint, Word, and Outlook