

# OTIMIZAÇÃO DA CADEIA DE SUPRIMENTOS

### 1. Tema

Produção e Qualidade

### 2. Subtema

Cadeia de Suprimentos

## 3. Categoria de serviço

Acesso a serviços de terceiros

## 4. Tipo de serviço / instrumento

Consultoria Tecnológica / Acesso a Serviço Tecnológico

### 5. Modalidade

Presencial

#### 6. Público alvo

ME, EPP, Produtor Rural e Artesão

### 7. Setor indicado

Agronegócio, Comércio, Indústria e Serviços

### 8. Macrossegmento

9. Descrição

### ETAPA 01 | ALINHAMENTO DA PROPOSTA

Realizar reunião de abertura junto ao cliente, para nivelamento do escopo do trabalho e validação do planejamento de execução dos serviços, composto de cronograma resumido com os principais eventos, agendas de reuniões e definição dos responsáveis pelo acompanhamento dos serviços por parte do cliente e da prestadora



de serviço tecnológico. Ferramentas como entrevista com o cliente são importantes como forma de obter informações necessárias para fundamentar a entrega proposta.

**ENTREGA ETAPA 01:** Documento contendo os responsáveis pela prestação do serviço, o escopo do serviço, o plano de ação com o cronograma das atividades e outros aspectos acordados entre as partes, assinado pela Empresa Demandante.

## ETAPA 02 | DIAGNÓSTICO DA CADEIA DE SUPRIMENTOS

Diagnóstico da empresa, da cadeia de suprimentos e dos processos logísticos, observando os seguintes aspectos, quando aplicáveis:

- Levantar todos os itens da cadeia de suprimentos (compras e estoques);
- Analisar histórico de compras dos itens adquiridos nos últimos 12 meses.
   Volumes e frequência de compras de cada item;
- Identificar os itens de estoque com de maior peso (quantidade e desembolso).
- Calcular consumos mensais dos últimos 12 meses, definir a idade de estoque, o ponto de ressuprimento, lote econômico, estoque mínimo, máximo e de segurança dos respectivos itens;
- Compatibilizar histórico de compras x fichas técnicas dos produtos elaborados;
- Levantar as informações relativas as "Entradas" dos processos de compras existentes. Fluxo de compras, políticas, critério de escolha de fornecedores, documentos de compras existentes, requisitos e especificação dos itens adquiridos relativos a matérias primas e serviços;
- Avaliar os resultados dos processos de compras (Saídas): Lead time, prazos de entrega, atendimento aos requisitos de qualidade, preço e custos de aquisição, avaliação de fornecedores, recepção de compras (conferências, pedido x NF, tratamento dos desvios);
- Avaliar os controles de gestão de estoques de matérias primas, insumos, embalagens, etc. (sistema de controle, rotinas de controle de inventário, gestão das perdas, tratamento de desvios/perdas, baixa de estoque). Fluxo de saída de material (saída almoxarifado) para as áreas demandantes. Requisições, entregas, devoluções;
- Avaliar se os métodos utilizados na gestão de estoque, possibilitam correta gestão, suprimento das linhas de produção e continuidade operacional. Levantar dados de perdas de produção por falhas de suprimentos;
- Identificar se os custos de perdas de estoques / diferenças de inventário estão sendo considerados na formação do custo do produto;
- Analisar o planejamento de produção, identificando se as fichas técnicas ou estrutura de produto existente servem de base para o planejamento de compras. Avaliar o processo de planejamento de produção. Qual metodologia utilizada, interfaces entre áreas de produção, compras, vendas durante o planejamento da produção?
- Avaliar interface área de produção x gestão de produto acabado. Apuração de produção, controle, retrabalhos, desperdícios, processamento desnecessário, superprodução, devoluções / retorno de mercadorias para estoque.

**ENTREGA ETAPA 02:** Relatório do diagnóstico da empresa, contendo: resultados do diagnóstico; situação verificada na empresa (com registros fotográficos, caso



necessário); e soluções propostas (com plano de ação e cronograma); assinado pela empresa demandante.

## ETAPA 03 | CONSULTORIA EM GESTÃO DA CADEIA DE SUPRIMENTOS

Com base no(s) diagnóstico(s) realizado(s) na etapa anterior, deve-se organizar as informações e orientar a empresa para o processo de melhoria da Gestão da Cadeia de Suprimentos e em seus processos logísticos, como recomendado:

- Propor estratégias para redução de estoques, redução de capital empregado, redução de perdas, redução de custos de aquisição, maximização de sinergias aplicando ferramentas *Lean* (5S, Qualidade na Fonte, entre outras); previsão de demanda e planejamento da necessidade de materiais.
- Padronizar processos de compras de bens e serviços, gestão de estoque e suprimento, por meio da elaboração de Procedimentos Operacionais Padrão – POP:
- Propor indicadores de processo chaves para a área de suprimentos (custo de estoque, capital empregado, idade de estoque, % de compras de emergência, % de compras devolvidas, % de ruptura de produção por falha de suprimentos, etc), avaliação de fornecedores. Indicadores que possibilite o acompanhamento e análise dos processos existentes e potenciais tomadas de decisões.
- Orientar a empresa para o processo de implantação do Lean Logistics contendo, caso necessário:
  - Implementação de um sistema puxado (Kanban, Heijunka Box, Fluxo Contínuo, Milk Run);
  - o Implementação de Gestão Visual;
  - Sensibilização dos colaboradores para a promoção de Melhoria Contínua (redução de esforços, tempo, espaço e erros);
  - Orientação dos colaboradores para a manutenção dos métodos aplicados;
- Realizar reunião de fechamento com o empresário e grupo de pessoas envolvidas durante a elaboração do trabalho, através da apresentação de relatório da consultoria, contendo observação, análise do problema, plano de ação contendo ações executadas, ações propostas, resultados e plano de melhoria contínua.

### **ENTREGA ETAPA 03:**

- Relatório Técnico Final contendo bases e premissas utilizadas, tarefas executadas, resultados obtidos (inclusive com registros fotográficos), oportunidades de melhoria, plano contendo ações a serem executadas, recomendações e conclusões;
- Declaração, assinada pela empresa demandante, atestando o recebimento da(s) entrega(s) realizadas pelo prestador de serviço tecnológico e que o prestador de serviço tecnológico explicou ao cliente o conteúdo da(s) entrega(s) efetivadas.



## 10. Benefícios e resultados esperados

Melhorar ou introduzir novos processos relativos a cadeia de suprimentos através da análise dos processos existentes, adequar rotinas ineficientes e padronizar rotinas, visando a continuidade operacional com ênfase no controle, redução de estoques e capital empregado, aumento da produtividade, lucro e competitividade.

Como objetivos específicos da consultoria, tem-se:

- Planejamento e controle de processos, materiais, fluxos de informação e atividades logísticas dentro da empresa e de sua cadeia de suprimentos;
- Estratégias operacionais na cadeia de suprimentos;
- Gerenciamento da cadeia de suprimentos;
- Planejamento de centros de distribuição;
- Diminuição de custos logísticos;
- Giro de estoque;
- Distribuição física e transporte (rotas de entrega) de estoques e inventários.

### 11. Estrutura e materiais necessários

Espaço físico adequado para a realização de reunião, execução de atividade de planejamento, elaborações de relatórios e documentos, etc;

## 12. Responsabilidade da empresa demandante

- 1. Aprovar a proposta do Sebrae, valores e condições de pagamento;
- 2. Conhecer e validar a proposta de trabalho, o escopo das etapas e as entregas do prestador de serviço;
- 3. Disponibilizar agenda prévia para visitas, reuniões e atividades propostas pelo prestador de serviço.
- 4. Fornecer informações técnicas sobre os processos, produtos ou serviços ao prestador de serviço para o desenvolvimento do trabalho;
- 5. Acompanhar o prestador de serviço em visita(s) técnica(s) aos espaços físicos, se previsto no escopo do trabalho;
- 6. Avaliar o serviço prestado.

### 13. Responsabilidade da prestadora de serviço

- 1. Realizar reunião para alinhamento e apresentação das atividades previstas;
- 2. Analisar a demanda e as informações fornecidas pela empresa;
- 3. Elaborar proposta, escopo de trabalho, cronograma das etapas do projeto, agenda de reuniões e atividades, sendo necessário validar com a Empresa Demandante:
- 4. Fornecer as entregas previstas, validadas pela empresa demandante, ao Sebrae.
- 5. Cumprir com as obrigações previstas no Regulamento do Sebraetec.



## 14. Perfil desejado da prestadora de serviço

Corpo técnico formado por profissionais experientes, com atuação em Engenharia do Produto, Engenharia Industrial, Planejamento e Controle da Produção, Logística, Manutenção Industrial.

## 15. Pré-diagnóstico

- 1. A contratação do serviço tem como foco principal a otimização dos processos logísticos da empresa?
- 2. Qual é a atividade ou área de atuação da empresa?
- 3. Quais são os produtos fabricados e/ou comercializados?
- 4. Existe algum controle de estoque?
- 5. Existe algum controle dos processos logísticos?
- 6. Utiliza-se algum sistema informatizado?
- 7. Os processos são mensurados por algum indicador?
- 8. A área de compras recebe informação da área de vendas com a previsão de vendas para o mês?
- 9. As previsões de vendas da área comercial são precisas?
- 10. As áreas de produção, compras fazem análise do estoque para avaliar necessidade de compra?
- 11. Há histórico de paradas de produção ou perdas de vendas causado pela área de suprimentos?
- 12. Existem documentos que estabelecem critérios de compras?
- 13. Existe estudo definindo lote econômico?
- 14. Existem documentos que definem especificações do que será comprado?
- 15. Existem informações periódicas do volume de compras em estoques?
- 16. São calculados os estoques mínimos, máximos, ponto de ressuprimento, estoques de segurança?
- 17. Existe rotina de controle de estoques?
- 18. Existe realização de inventário mensal?
- 19. Há saída de produtos do almoxarifado sem as devidas requisições de material?
- 20. Os produtos solicitados e não utilizados retornam para o almoxarifado?
- 21. Os fornecedores são avaliados periodicamente?

## 16. Observações

- 1. Na impossibilidade desta ficha técnica ser aplicada presencialmente, ela poderá ser aplicada de forma remota (ferramentas de videoconferência, ligações telefônicas, aplicativos de mensagens e/ou e-mails). No momento da contratação a empresa demandante deverá ser comunicada que parte do serviço ou a integralidade dele, quando aplicável, acontecerá de forma remota. Além disso, o alinhamento do formato do atendimento deve ser feito na Etapa 01 entre a empresa demandante e a prestadora de serviço tecnológico;
- 2. Na impossibilidade de as entregas serem assinadas fisicamente pela empresa demandante, elas poderão ser validadas via assinatura digital, aceite eletrônico ou e-mail, em que a empresa demandante deverá manifestar o aceite e encaminhar para a prestadora de serviço tecnológico, e esta deverá



- incluir o comprovante de validação da empresa demandante nas entregas para o registro do atendimento;
- Os valores dos honorários apresentados devem incluir todas as despesas com impostos e encargos sociais, conforme legislação tributária em vigor, que possa incidir sobre o objeto da proposta;
- 4. Despesas adicionais com terceiros (direitos autorais, fotografias, hospedagem, imagens, registro de domínio, revisões, textos, conteúdo dinâmico, entre outros) ficam a cargo exclusivo do cliente e devem ser previamente autorizadas por ele durante a validação da proposta de trabalho;
- 5. É de responsabilidade do prestador de serviço todo o projeto, da concepção à aprovação do cliente;
- 6. O prestador de serviço não pode ser responsabilizado por erros de terceiros contratados pelo cliente.

## 17. Complexidade, Carga horária e Valores máximos

A carga horária do atendimento será definida de acordo com as atividades executadase a complexidade da demanda.

	ATIVIDADES	ENTREGAS	CH MÁXIMA
ETAPAS	(Quando aplicáveis)	ENTREGAS	CH IVIANIIVIA
	Levantar os itens da cadeia de suprimentos e o histórico, os volumes e a frequência de compras;	Relatório do diagnóstico da empresa, contendo: resultados do diagnóstico; situação verificada na empresa (com registros fotográficos, caso necessário); e soluções propostas(com plano de ação e cronograma); assinado pela empresa demandante.	Básica – 08 Intermediária – 10
	Identificar os itens de estoque com maior peso, os consumos mensais, a idade de estoque, o ponto de ressuprimento, o lote econômico, o estoque mínimo, o máximo e o de segurança;		Básica – 08 Intermediária – 10
	Levantar as informações relativas às "Entradas" dos processos de compras existentes;		Básica – 08 Intermediária – 10
Dia su éstica	Avaliar os resultados dos processos de compras (Saídas);		Básica – 08 Intermediária – 10
Diagnóstico da cadeia de suprimentos	Avaliar os controles de gestão de estoques, o fluxo de saída de material para as áreas demandantes e as requisições, entregas e devoluções;		Básica – 08 Intermediária – 10
	Avaliar se os métodos utilizados na gestão de estoque possibilitam correta gestão;		Básica – 08 Intermediária – 10
	Identificar se os custos de perdas de estoques estão sendo considerados na formação dos custos dosprodutos;	demandante.	Básica – 08 Intermediária – 10
	Analisar o planejamento de produção;		Básica – 08 Intermediária – 10
	Avaliar interface área de produção x gestão de produto acabado, apurando a produção, controle, retrabalhos, devoluções e retorno de mercadorias para estoque.		Básica – 08 Intermediária – 10



Consultoria em gestão	Propor estratégias para redução de estoques, capital empregado, perdas e custos de aquisição e para maximização de sinergias, previsão de demanda e planejamento da necessidade de materiais;	Relatório Técnico Final contendo bases e premissas utilizadas, tarefas executadas, Resultados obtidos (inclusive com registros fotográficos), oportunidades de melhoria, plano contendo ações a serem	Básica – 08 Intermediária – 09
da cadeia de suprimentos	Padronizar processos de compras de bens e serviços, gestão de estoque e		Básica – 12 Intermediária – 12
	suprimento; Propor indicadores de processos-chave para a área de suprimentos.	executadas, recomendações e conclusões.	Básica – 08 Intermediária – 09

COMPLEXIDADE	CH MÁX	VALOR 1	VALOR 2
COMPLEXIDADE	CH WAX	ATÉ 100km	MAIS DE 100km
Básica	100	R\$9.100,00	R\$10.600,00
Intermediária	120	R\$10.920,00	R\$12.720,00

Nota: O trabalho se tornará mais complexo quanto mais produtos/processos compuserem o sistema de produção. Dependendo da complexidade verificada no diagnóstico, poderá ocorrer variação na carga horária proposta para a atividade.

HISTÓRICO DE ALTERAÇÕES					
Versão	Data	Link	Responsável		
1	06/03/2019	https://datasebrae.com.br/wp- content/uploads/2019/04/Otimização- da-Cadeia-de-Suprimentos-CS11003- 1.pdf			
2	14/04/2020	https://datasebrae.com.br/wp- content/uploads/2020/12/Otimização- da-Cadeia-de-Suprimentos-CS11003- 2.pdf	Coordenação Sebraetec		
3	01/01/2021	https://datasebrae.com.br/wp- content/uploads/2020/12/Otimização- da-Cadeia-de-Suprimentos-CS11003- 3.pdf	Arthur Carneiro Flavio Germano Petry		