

Sesion 1: Conceptos Fundamentales de la Economía

1. ¿Qué es la Frontera de Posibilidades de Producción (FPP) y para qué sirve?

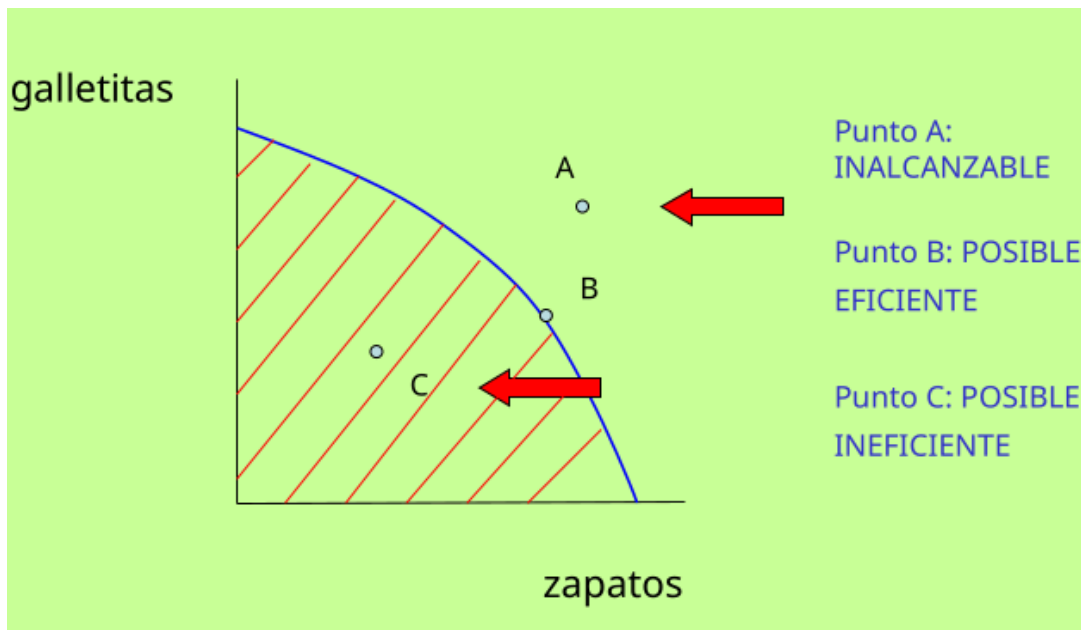
La Frontera de Posibilidades de Producción (FPP) es un modelo económico fundamental que nos ayuda a comprender el fenómeno de la escasez y cómo influye en las decisiones de qué producir, cómo producir y para quién producir. Sirve para ilustrar las cantidades máximas de dos bienes o servicios que una economía puede obtener, dada su tecnología y la cantidad de recursos o insumos disponibles. Esencialmente, representa el "menú" de opciones de producción disponibles para una sociedad en un momento determinado.

Los supuestos clave para construir la FPP son:

1. La economía produce solamente dos bienes o servicios, lo que permite su representación en un gráfico de dos dimensiones.
2. Los recursos se utilizan al máximo de su disponibilidad, lo que implica pleno empleo.
3. Los recursos pueden emplearse indistintamente en la producción de uno u otro bien (son versátiles).
4. La tecnología está dada y es la mejor disponible.
5. En su forma más simplificada, la economía es cerrada, sin gobierno ni comercio exterior.

2. ¿Cómo se interpreta la FPP en un gráfico?

En un gráfico, la FPP se representa mediante una curva con dos ejes, cada uno representando la cantidad de uno de los dos bienes. La interpretación de los puntos en relación con la FPP es la siguiente:



Puntos sobre la FPP (Eficientes): Estas combinaciones de producción indican que la economía está utilizando todos sus factores productivos al máximo de su potencial. No es posible producir más de un bien sin tener que disminuir la producción del otro. Representan el nivel máximo de producción alcanzable.

Puntos por debajo de la FPP (Ineficientes): Estos puntos sugieren que la economía no está aprovechando al máximo sus recursos; hay recursos ociosos o desempleo. En esta situación, se podría aumentar la producción de un bien sin necesidad de disminuir la del otro, simplemente utilizando los recursos subutilizados.

Puntos por encima de la FPP (Inalcanzables): Estas combinaciones de producción están más allá de las capacidades actuales de la economía, dados sus niveles de dotación de factores y tecnología. Son producciones imposibles de alcanzar en el presente.

La FPP generalmente tiene una pendiente negativa, lo que refleja la relación inversa entre la producción de los dos bienes: para producir más de uno, se debe sacrificar algo del otro.

3. ¿Qué es el Costo de Oportunidad y cómo se relaciona con la FPP?

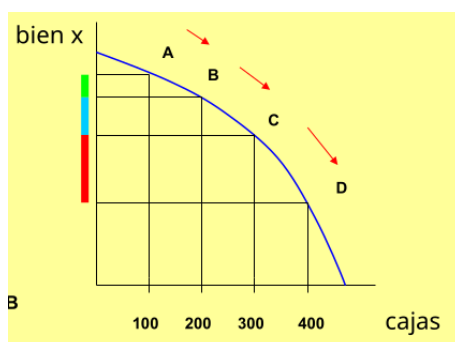
El Costo de Oportunidad es uno de los conceptos más importantes en economía y se define como la cantidad de un bien o servicio que debe renunciarse (dejarse de producir) para obtener una unidad adicional de otro bien. Surge directamente de la escasez de recursos y la necesidad inherente de elegir.

En el contexto de la FPP, el costo de oportunidad se asocia con los movimientos a lo largo de la frontera. Si una economía ya está operando eficientemente (en un punto sobre la FPP), cualquier decisión de aumentar la producción de un bien requerirá necesariamente disminuir la producción del otro.

Este sacrificio en la producción del segundo bien es el costo de oportunidad de obtener más del primero. No se aplica el concepto de costo de oportunidad a los movimientos dentro del área de posibilidades ni a los desplazamientos de la FPP, ya que en esos casos no se está resignando un bien para producir más del otro (en el caso de la ineficiencia, simplemente se usan más recursos, y en el caso de los desplazamientos, las posibilidades totales cambian).

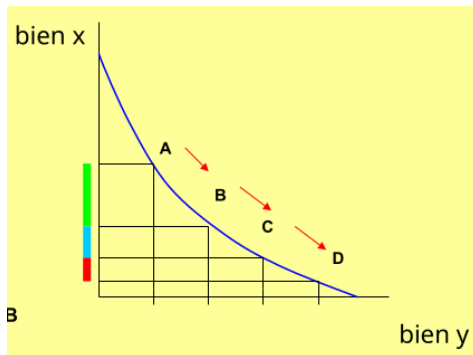
4. ¿Cómo influyen los rendimientos de la producción en la forma de la FPP?

La forma de la curva de la FPP está directamente asociada con los rendimientos marginales de la producción, que miden cuánto aporta a la producción total de un bien una unidad adicional de recurso. Hay tres tipos principales de rendimientos que determinan la curvatura de la FPP:

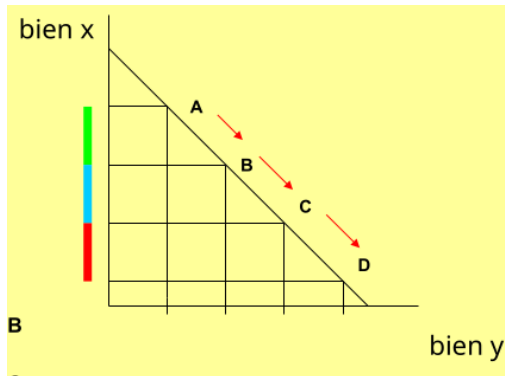


Rendimientos Marginales Decrecientes: Si cada unidad adicional de un recurso aporta menos a la producción total que la anterior, los rendimientos son decrecientes. Esto se refleja en una FPP cóncava (curvada hacia afuera) y un costo de oportunidad creciente, lo que significa que cada vez hay que sacrificar

más del otro bien para obtener unidades adicionales del primero. Esta es la forma más común en la bibliografía.



Rendimientos Marginales Crecientes: Si cada unidad adicional de un recurso aporta más a la producción total que la anterior, los rendimientos son crecientes. Esto resulta en una FPP cóncava y un costo de oportunidad decreciente, indicando que se sacrifica cada vez menos del otro bien para obtener unidades adicionales del primero.

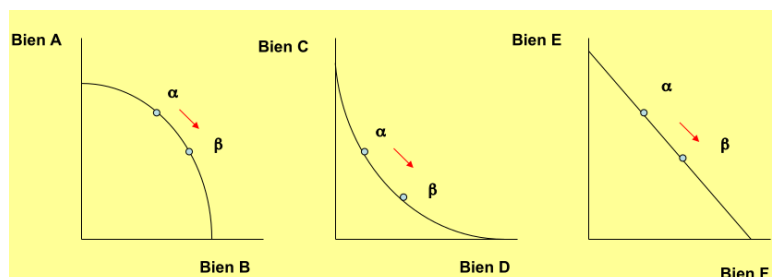


Rendimientos Marginales Constantes: Si cada unidad adicional de un recurso aporta lo mismo a la producción total que la anterior, los rendimientos son constantes. En este caso, la FPP es una línea recta y el costo de oportunidad es siempre el mismo.

5. ¿Qué tipos de cambios pueden ocurrir en el modelo de la FPP y cómo se representan?

En el modelo de la Frontera de Posibilidades de Producción, se pueden analizar tres tipos principales de situaciones:

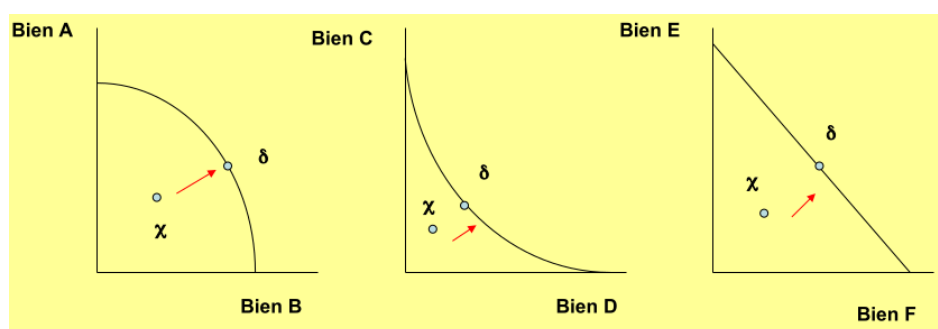
Cambios en la asignación de los recursos:



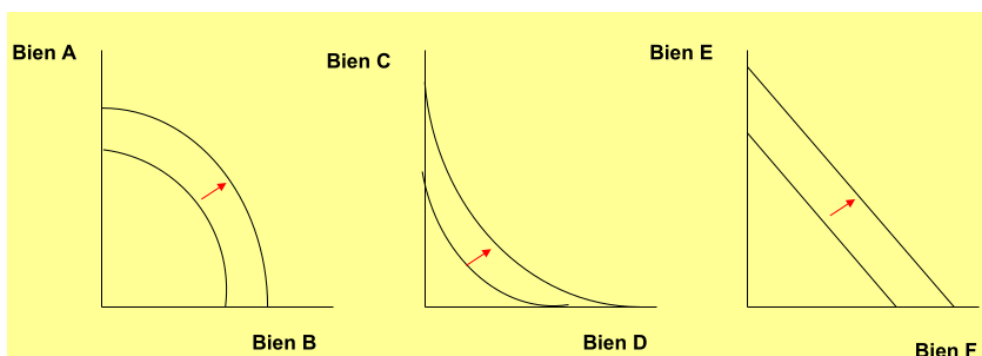
Se representan con un movimiento de puntos sobre la frontera. Implican una reasignación de los recursos existentes (que ya están siendo utilizados al

máximo) entre la producción de los dos bienes. Un cambio de este tipo siempre implica un costo de oportunidad, ya que para aumentar la producción de un bien, se debe disminuir la del otro.

Cambios en la utilización de los recursos: Se representan con un movimiento del punto de producción dentro del área delimitada por la FPP. Esto ocurre cuando la economía no está utilizando todos sus recursos eficientemente. Por ejemplo, si hay desempleo de trabajadores, la producción se encuentra por debajo de la FPP. Si esos recursos ociosos comienzan a utilizarse, la producción puede moverse hacia la frontera sin que sea necesario resignar la producción de ningún bien (no hay costo de oportunidad en este caso).



Cambios en la dotación de los recursos o cambios tecnológicos: Se representan con el desplazamiento de toda la FPP.



1. Un **aumento en la cantidad de factores productivos** (ej. más trabajadores, descubrimiento de nuevos recursos naturales como petróleo) o una mejora tecnológica que afecte la producción de uno o ambos bienes, causará que la FPP se expanda hacia afuera (hacia la derecha). Esto representa un crecimiento económico, aumentando las posibilidades de producción total.

2. Una **disminución de los recursos** (ej. desastres naturales que reducen tierras cultivables) o una tecnología que queda obsoleta o se pierde, provocará que la FPP se contraiga hacia el origen (hacia la izquierda). Esto significa una reducción en las posibilidades de producción.
3. Si la **mejora o deterioro tecnológico** afecta solo a uno de los bienes, la FPP rotará sobre el eje del bien que no se ve afectado.
4. Es importante destacar que los cambios en la dotación de recursos o en la tecnología **no implican un costo de oportunidad** en el sentido de sacrificar un bien por otro, ya que lo que se modifica son las posibilidades de producción generales de la economía.

6. ¿Por qué la economía utiliza modelos y supuestos simplificadores?

La economía es una ciencia social, lo que significa que estudia fenómenos relacionados con la acción humana, los cuales son complejos y no pueden ser replicados en un laboratorio para su experimentación controlada (por ejemplo, no se puede "recrear" una inflación en un laboratorio).

Para poder explicar y analizar la realidad económica, que es muy compleja y con múltiples variables interconectadas, los economistas utilizan modelos. Los modelos son representaciones simplificadas de la realidad. Su objetivo es aislar los factores económicos más relevantes y enfocarse en las variables que se desean estudiar, eliminando temporalmente detalles menos importantes. Para construir estos modelos, se establecen supuestos simplificadores.

Estos supuestos permiten a los economistas desarrollar hipótesis y teorías sobre el comportamiento de las variables económicas y predecir posibles resultados. Es crucial entender que las conclusiones de un modelo dependen de sus supuestos; si estos cambian, las conclusiones también podrían hacerlo. Este enfoque permite abordar los fenómenos económicos de manera más rigurosa y sistemática.

7. ¿Cuáles son las dos grandes ramas de la economía y qué estudia cada una?

Las dos grandes ramas de la economía son la Microeconomía y la Macroeconomía.

Microeconomía: Se enfoca en el estudio de las decisiones individuales de los agentes económicos, como los hogares (consumidores) y las empresas (productores), y el comportamiento de los mercados individuales (ej. el mercado de zapatillas, el mercado de dinero). Analiza cómo interactúan la oferta y la demanda para bienes y servicios específicos y cómo se determinan los precios y cantidades de equilibrio en esos mercados. Adam Smith es considerado el fundador de la microeconomía.

Macroeconomía: Se dedica al estudio de las decisiones dentro de un contexto social y el desempeño general de la economía a nivel agregado. Se enfoca en variables a gran escala o "agregadas" como el Producto Bruto Interno (PBI), el presupuesto nacional, las exportaciones e importaciones, el consumo total, la inversión, el gasto público, la oferta agregada y la demanda agregada. John Maynard Keynes es reconocido como el padre de la macroeconomía moderna. La macroeconomía analiza el comportamiento del "todo", que puede ser muy distinto al de los individuos, evitando así la falacia de la composición.

8. ¿Qué diferencia hay entre la Economía Positiva y la Economía Normativa?

La economía se divide en dos enfoques principales según su propósito:

Economía Positiva: Describe los hechos económicos tal como son o "realmente suceden". Se basa en lo empírico, lo que es observable y medible. Su objetivo es explicar cómo funciona la economía, sin emitir juicios de valor. Utiliza herramientas matemáticas para formalizar y medir fenómenos (ej. "La tasa de inflación del año 2019 fue del 53.8%", "El censo de 2010 indicó una población de aproximadamente 40 millones"). Se refiere a cuestiones de hecho.

Economía Normativa: Se refiere a juicios de valor y a lo que "debería pasar" o el "deber ser". Genera proposiciones y propuestas sobre políticas económicas,

basándose en lo que se considera deseable. Está influenciada por las valoraciones subjetivas del economista o de la sociedad. (ej. "Deberían reducirse los impuestos para estimular el ahorro", "Si se implementa un seguro de desempleo, el nivel de consumo se mantendrá en momentos de crisis"). Los juicios de valor influyen tanto en los supuestos de los análisis teóricos como en las decisiones de política económica.