

ЯЗЫКИ

РУССКИЙ

АНГЛИЙСКИЙ

НАВЫКИ

SQL, POSTGRESQL

PYTHON (PANDAS, NUMPY, MATPLOTLIB, PLOTLY, SCIPY)

TABLEAU, DATALENS

GIT

ССЫЛКИ

Портфолио на Github:
<https://github.com/alexey-zamarin/projects.git>

Вы можете связаться со мной
через Telegram:
<https://t.me/camerton18>

АЛЕКСЕЙ
ЗАМАРИН

АНАЛИТИК ДАННЫХ



Тбилиси, готов к переезду



+79308373043



alexzamarin1996@gmail.com

ОБО МНЕ

Всем привет! Меня зовут Алексей, мне 27 лет, я начинающий аналитик данных с опытом в продажах, в переговорах, в развитии торгового направления в e-com. Управленческий опыт - 2 года.

Обладаю следующими профессиональными навыками:

- выполнение сложных запросов в PostgreSQL и ClickHouse
- анализ данных в Python с помощью библиотек pandas, numpy, matplotlib, plotly, scipy
- проведение A/B тестирования, определение выводов на основе его результатов
- расчёт и применение основных продуктовых метрик
- визуализация данных с помощью Tableau, DataLens

ОПЫТ РАБОТЫ

ВСЕИНСТРУМЕНТЫ
.РУ

Ковров/Москва
янв. 2022 - июль 2023

Категорийный менеджер

- Анализировал товарные группы конкурентов, ценовую политику, тренды рынка
- Развивал базы действующих поставщиков
- Проводил переговоры с ЛПР для получения выгодных коммерческих условий

Достижения:

- Согласовал контракты с 2 стратегическими поставщиками, что принесло 8% доп. выручки и увеличило маржинальность на 1,5 п.п.
- Провёл более 50 коммерческих переговоров, что принесло 5% доп.выручки и увеличило маржинальность на 2,3 п.п.

ВСЕИНСТРУМЕНТЫ
.РУ

Ковров/Москва
дек. 2020 - дек. 2021

Руководитель развития категории

- Определял стратегию развития товарной категории в e-com
- Формировал отчётность и регулярный менеджмент
- Проводил переговоры с поставщиками с целью расширения портфеля брендов, увеличения товарной матрицы, согласования маркетинговых активностей

Достижения:

- Расширил ассортимент на 30+ брендов, 10000+ SKU - это принесло 9% доп.выручки
- Провёл более 15 маркетинговых мероприятий - это принесло 3% доп. выручки

ВСЕИНСТРУМЕНТЫ
.РУ

Ковров
янв. 2020 - нояб. 2020

Старший менеджер отдела продаж

- Выполнял план по выручке группой продаж
- Проводил собеседования кандидатов на должность менеджера по продажам
- Обучал менеджеров основным механикам продаж

Достижения:

- Выполнил план продаж в течение 11 месяцев из 11.
- Провёл собеседования с 100+ кандидатами, более 25 приняли на работу.

ВСЕИНСТРУМЕНТЫ
.РУ

Ковров
март 2019 - дек. 2019

Менеджер по продажам

Консультировал клиентов и сопровождал заказы до отгрузки

Достижения:

- Выполнил план продаж в течение 10 месяцев из 10 (минимум на 110%)

КУРСЫ

ЯНДЕКС ПРАКТИКУМ

сент. 2023

Основы работы с GIT

ЯНДЕКС ПРАКТИКУМ

сент. 2023

Основы статистики и A/B тестирования

СТЕРІК

сент. 2023

Введение в Data Science и машинное обучение

НЕТОЛОГИЯ

авг. 2023

Визуализация данных

KARPOV.COURSES

авг. 2023

Симулятор SQL

СТЕРІК

июль 2023

Основы статистики

KARPOV.COURSES

июль 2023

Основы Python

ОБРАЗОВАНИЕ

КГТА ИМ.
ДЕГТЯРЕВА

Ковров
2018

Бакалавр экономики 38.03.01.