

ЯЗЫКИ

РУССКИЙ

АНГЛИЙСКИЙ

НАВЫКИ

SQL, POSTGRESQL, CLICKHOUSE

PYTHON (PANDAS, NUMPY, MATPLOTLIB, SEABORN, SCIPY)

JUPYTER NOTEBOOK

TABLEAU, DATALENS, SUPERSET

GIT, GITLAB, AIRFLOW

ССЫЛКИ

Портфолио на Github:
<https://github.com/alexey-zamarin/projects.git>

Вы можете связаться со мной
через Telegram:
<https://t.me/camerton18>

АЛЕКСЕЙ
ЗАМАРИН

АНАЛИТИК ДАННЫХ



Тбилиси, готов к переезду



+79308373043



alexzamarin1996@gmail.com

ОБО МНЕ

Всем привет! Меня зовут Алексей, мне 27 лет, я начинающий аналитик данных с опытом в продажах, коммерции, переговорах, в развитии торгового направления в e-com.
Управленческий опыт - 2 года

Обладаю следующими профессиональными навыками:

- выполнение сложных запросов в **PostgreSQL** и **ClickHouse**
- анализ данных в **Python** с помощью библиотек **pandas, numpy, matplotlib, seaborn, scipy**
- расчёт и применение основных продуктовых метрик
- дизайн и проведение **A/B тестов**, принятие решение на основе его результатов
- визуализация данных с помощью **Tableau, DataLens, Superset**
- автоматизация отчётности, отправка в телеграм репортов и алертов с помощью **Airflow**

ОПЫТ РАБОТЫ

ВСЕИНСТРУМЕНТЫ
.RU

Ковров/Москва
янв. 2022 - июль 2023

Категорийный менеджер

- Анализировал товарные группы конкурентов, ценовую политику, тренды рынка
- Развивал базы действующих поставщиков
- Проводил переговоры с ЛПР для получения выгодных коммерческих условий

Достижения:

- Согласовал контракты с 2 стратегическими поставщиками, что принесло 8% доп. выручки и увеличило маржинальность на 1,5 п.п.
- Провёл более 50 коммерческих переговоров, что принесло 5% доп.выручки и увеличило маржинальность на 2,3 п.п.

ВСЕИНСТРУМЕНТЫ
.RU

Ковров/Москва
дек. 2020 - дек. 2021

Руководитель развития категории

- Определял стратегию развития товарной категории в e-com
- Формировал отчётность и регулярный менеджмент
- Проводил переговоры с поставщиками с целью расширения портфеля брендов, увеличения товарной матрицы, согласования маркетинговых активностей

Достижения:

- Расширил ассортимент на 30+ брендов, 10000+ SKU - это принесло 9% доп.выручки
- Провёл более 15 маркетинговых мероприятий - это принесло 3% доп. выручки

ВСЕИНСТРУМЕНТЫ
.RU

Ковров
янв. 2020 - нояб. 2020

Старший менеджер отдела продаж

- Выполнял план по выручке группой продаж
- Проводил собеседования кандидатов на должность менеджера по продажам
- Обучал менеджеров основным механикам продаж

Достижения:

- Выполнил план продаж в течение 11 месяцев из 11.
- Провёл собеседования с 100+ кандидатами, более 25 приняли на работу.

ВСЕИНСТРУМЕНТЫ
.RU

Ковров
март 2019 - дек. 2019

Менеджер по продажам

Консультировал клиентов и сопровождал заказы до отгрузки

Достижения:

- Выполнил план продаж в течение 10 месяцев из 10 (минимум на 110%)

КУРСЫ

KARPOV.COURSES

нояб. 2023 - янв. 2024

Симулятор аналитика

ЯНДЕКС ПРАКТИКУМ

окт. 2023

Основы работы с GIT

СТЕРИК

сент. 2023

Введение в Data Science и машинное обучение

НЕТОЛОГИЯ

сент. 2023

Визуализация данных

KARPOV.COURSES

авг. 2023

Симулятор SQL

ЯНДЕКС ПРАКТИКУМ

авг. 2023

Основы статистики и A/B тестирования

СТЕРИК

июль 2023

Основы статистики

KARPOV.COURSES

июль 2023

Основы Python

ОБРАЗОВАНИЕ

КГТА ИМ.
ДЕГТЯРЕВА

Ковров
2018

Бакалавр экономики 38.03.01.