



# Alexandru Miroiu

E-mail : alexandrumiroiu@gmail.com    Telefon : 0726550950  
Adresă : Bd. Bucuresti , nr. 20 , bloc 3D , ap 25 , etaj 6.,  
Ploiesti, Prahova

## Obiectiv

---

Performanta si rezultate remarcabile la locul de munca.

## Educație

---

Grup Scolar Industrial Energetic Ploiesti

Septembrie 2003 — Iunie 2007

Matematica - Informatica

- Diploma de Bacalaureat.

Merceologie si managementul calitatii

Octombrie 2008 — Iulie 2011

Universitatea de Petrol si Gaze Ploiesti

- Diploma de Licenta in merceologie si managementul calitatii.

## Experiență în muncă

---

Medica Farmimpex

Aprilie 2010 — Octombrie 2010

Agent Vanzari

Responsabilitati:

- Vanzarea produselor din portofoliul firmei ( suplimente alimentare ) .
- Cresterea volumului de vanzari al clientilor din zona alocata ( Ilfov + Dambovita ) .
- Incasarea la timp a facturilor scadente.
- Livrarea produselor comandate.

Realizari:

- Cresterea vanzarilor cu 50% fata de momentul preluarii zonei.
- Recuperarea soldurilor clientilor datornici.

Biofarm SA

Mai 2011 — Octombrie 2013

Reprezentant Vanzari

Responsabilitati:

- Promovarea ofertelor Biofarm in farmaciile din zona alocata.
- Realizarea targetelor in unitati comerciale si RON.
- Mercantizare in farmaciile din zona alocata.

- Prezentari in farmacii ale produselor in focus sau in promovare.

Realizari:

- Indeplinirea targetului lunar.
- Imbunatatirea imaginii Biofarm in zona alocata.
- Solutionarea cerintelor clientilor in timp util si cu maxima seriozitate.
- Sustinerea prezentarilor atat in farmacii cat si la evenimente locale.

## Farmexim SA

Octombrie 2013 — Septembrie 2014

Reprezentant comercial

Responsabilitati :

- Zona alocata : Ploiesti si Mizil.
- Indeplinirea targetului de vanzari pe client.
- Indeplinirea targetului lunar de vanzari si incasari.
- Indeplinirea targetelor calitative.
- Monitorizarea zilnica a targetului.
- Vanzarea strategica a portofoliilor de produse impartite pe producatori.

Realizari:

- Am realizat si depasit targetul in fiecare luna (vanzari si incasari) .
- Am creat colaborari cu clienti noi .
- Am crescut vorlumul de vanzari in anumiti clienti cheie.

## Rontis Romania Pharma

Octombrie 2014 — Ianuarie 2017

Reprezentant medical

Responsabilitati :

- Promovare medicala etica la medici si farmacii in Ploiesti , Brasov , Campina , Sinaia , Targoviste , Pitesti .
- Crearea si gestionarea unei baze de date cu medici si farmacii din zonele alocate in functie de potentialul acestora.
- Cresterea vanzarilor in farmacii cu 50% versus anul anterior al gamelor existente si introducerea pe piata a unei noi game ( decongestionante nazale cu solutie hipertonica de apa de mare ) .

Realizari:

- Realizarea targetului stabilit si depasirea cu intre 50% si 80% .
- Incheierea de noi contracte cu lanturile regionale din zona alocata .

## AC Helcor Pharma

Ianuarie 2017 — prezent

Reprezentant comercial

Responsabilitati:

- Promovarea si vanzarea produselor din portofoliul AC Helcor Pharma.
- Realizarea targetului lunar de vanzari.
- Mercantizare in farmaciile din zona alocata.
- Prezentari in farmacii ale produselor in focus sau in promovare.
- Incasarea banilor in urma vanzarii produselor prin distributia directa AC Helcor Pharma.

Realizari:

- Indeplinirea si depasirea targetului lunar.
- Imbunatatirea imaginii AC Helcor .
- Cresterea vanzarilor cu 30% pe an din 2017 pana in 2021.

## Interese

---

- Sport ( ciclism, fotbal, inot )
- Citit (autoeducare , fantasy )
- Calatoriile
- Drumetiile

## Referințe

---

- Bogdan Georgescu - Regional Sales Manager in cadrul companiei Biofarm
- Marian Dumitrache - Area Sales Manager in cadrul companiei AC Helcor Pharma
- Elena Dragomir - Director national in cadrul companiei Rontis Romania Pharma

## Aptitudini

---

- Inteligent
- Organizat
- Incredzator in sine
- Foarte bun negociator
- Serios
- Adaptabil