

Скрытые утечки в продажах

Почему компании теряют потенциальных клиентов, даже не подозревая об этом

Ответы только в рабочее время

Клиенты пишут круглосуточно, а получают ответ утром

Время реакции

Первый ответ приходит через несколько часов, а не за минуты

Нет единых стандартов и скриптов

Каждый менеджер отвечает по-своему

Первые минуты — самые важные для принятия решения. Каждый час кратно снижает вероятность покупки.

до 33%

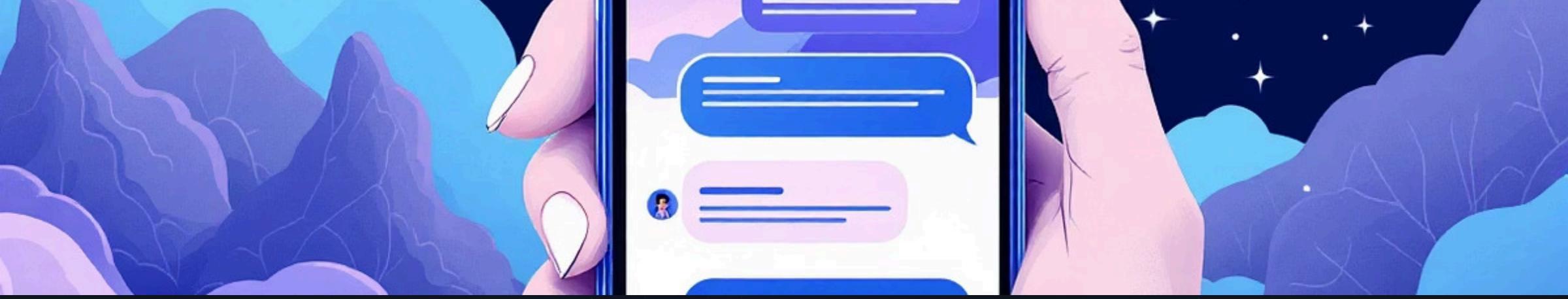
Обращений вне графика

18:00–09:00 критичное время

до 80%

Потеря конверсии

За первые часы ожидания



Salebots • Чат-боты для продаж

Готовые к работе умные боты для Telegram, Instagram и Gmail. Под ваши сценарии, с интеграцией CRM и календаря.

менее 7

Дней до запуска

От аудита до работающего бота

+30..60%

Рост конверсии

Доказанные результаты клиентов

80%

Типовых вопросов

Закрывает бот



Диалоговые сценарии

FAQ, квалификация, запись на встречу. Тон под ваш бренд.



Интеграции

LLM, CRM, календарь, Google Sheets. Все лиды трекаются.



Аналитика и SLA

KPIs, A/B-тесты, контроль качества.



Как выглядит работа ботов

Starter

Здравствуйте! Это Salebots. Чем помочь?

Записаться на звонок Сколько стоит

Записаться на звонок

Выберите время:

Сегодня 15:00 Сегодня 18:00

Сегодня 18:00

Укажите адрес почты для инвайта.

mail@example.com

Спасибо. Приглашение отправлено на mail@example.com.

Growth

Здравствуйте! Сколько стоит внедрение под наш кейс?

Здравствуйте! Обычно от \$399. Входит настроенный сценарий, интеграции и поддержка. Могу прислать КП и пару живых примеров?

Да, пришлите.

Отлично. На какой e-mail отправить?

mail@example.com

Готово, отправил на mail@example.com. Предложу время на короткую демо-встречу: сегодня 12:30 или 15:00. Что удобнее?

Результаты наших клиентов



Обменник MoneyX

+38% рост конверсии

- Обработка в 3 раза быстрее
- Ответы в ночное время
- Интеграция с курсами валют



Визовое агентство VisaPro

+44% рост заявок

- 90% FAQ закрывает бот
- Количество заявок выросло с 50 до 72 в месяц



Агентство Nura Realty

+52% рост встреч

- Потери лидов сократились на 60%
- Количество встреч выросло с 25 до 38 в месяц



Отзывы

“

«До бота мы теряли ночные заявки, а сейчас сообщения разбираются сразу. Затраты окупились в первый же месяц»

— MoneyX

“

«Ребята аккуратно настроили сценарии под наш тон. Клиенты получают документы и статусы без участия оператора.»

— Мария, VisaPro

“

«Владимир, я в искреннем восторге! Давно не встречала сейлзов с таким чётким и структурным подходом»

— Алёна, O'Hire Bureau

”



Почему мы



Команда RevOps

Эксперты по продажам. Проектируем процессы и KPI, чтобы бот усилывал воронку. 15 лет опыта в B2B.



Отдел разработки

Интеграции с CRM, календарями и платёжными системами. Надёжная инфраструктура.



Сервис и поддержка

Сопровождение после запуска, улучшения по данным и А/В-тесты диалогов.



Где применяем



Недвижимость

Квалификация, запись на показы, статусы сделок.



Визовые услуги

Чек-листы документов, статусы, напоминания.



Салоны и клиники

Онлайн-запись, согласование визитов, отзывы.



E-commerce

Помощник в каталоге, корзина, допродажи.



Образование

Обработка лидов, напоминания, рассылки.

Пакеты автоматизации

Starter

\$399

Быстрый старт для малого бизнеса

- 3 базовых сценария (FAQ, квалификация, запись)
- Интеграция с Google Таблицами
- 7 дней поддержки после запуска

Growth

\$1,499

Рекомендуем

Гарантия +20% конверсии

- До 10 сценариев (квалификация, воронки, напоминания)
- Telegram, Instagram и Gmail (любые два на выбор)
- Интеграция с LLM, CRM и календарём
- 30 дней поддержки + обучение команды

Maximum

\$3,900–\$7,500

SLA по срокам и компенсация \$200 за каждый день задержки

- Полный RevOps-подход: аудит процессов, оптимизация и автоматизация воронки
- Telegram + Instagram + Gmail в единой системе
- Продвинутая интеграция с CRM, BI, платежами, ERP
- А/В-тесты диалогов, обучение ML/NLP
- 60 дней премиум-поддержки, регулярные отчёты
- Оплата частями: 50% предоплата, 50% после запуска

Запуск Growth за 7 дней

Всего три шага до автоматизации продаж

01

Диагностика и планирование

2 дня: Анализ пути клиента, сбор FAQ, выявление потерь.

02

Разработка и интеграции

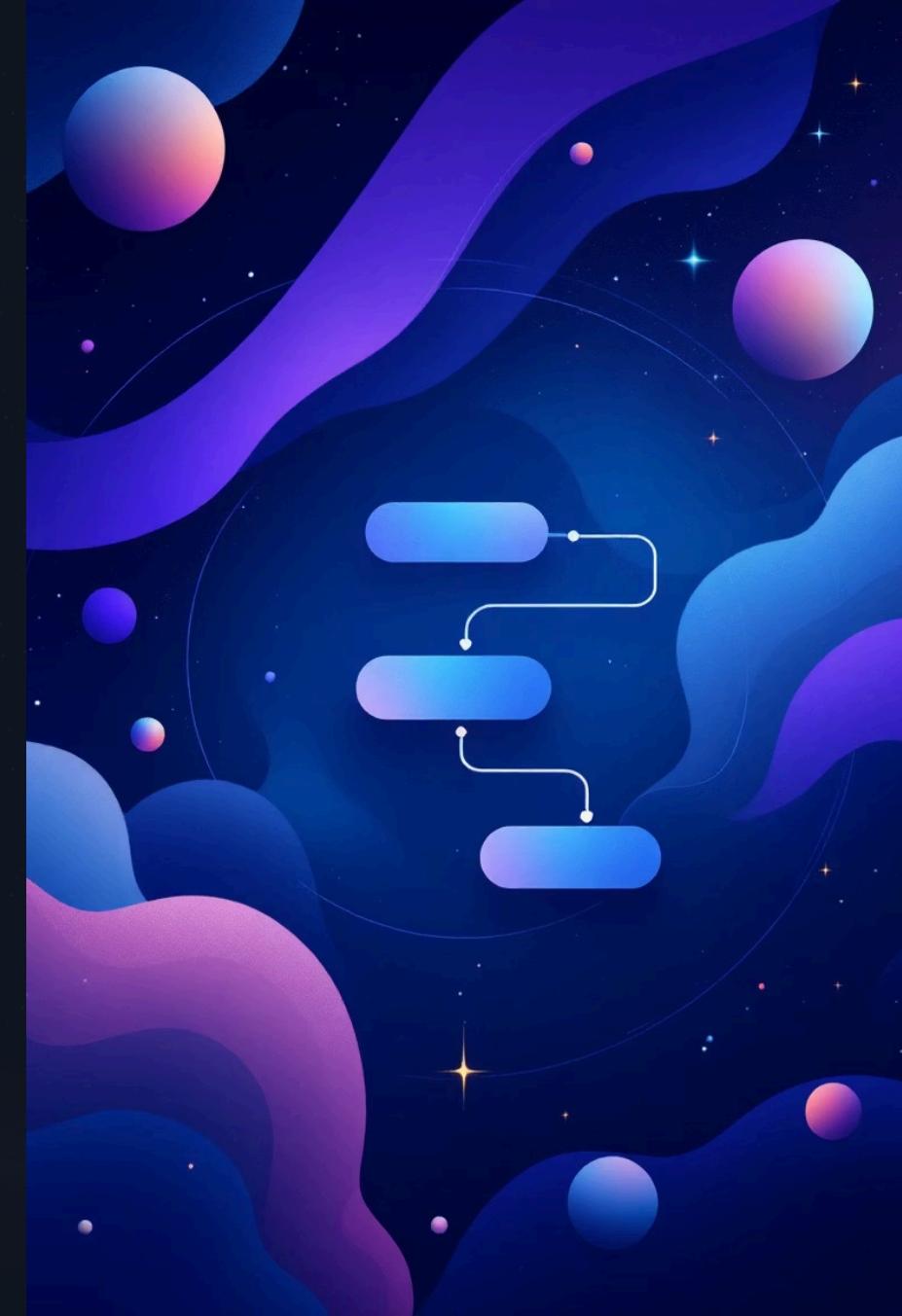
3 дня: Сценарии, CRM, календарь, тестовые диалоги и метрики.

03

Запуск и корректировки

2 дня: Контроль SLA, донастройки, обучение команды.

- Важно:** Работа ведется параллельно с текущими процессами без остановки продаж





Готовы автоматизировать продажи?

Бесплатный аудит за 15 минут:

[Заполнить заявку](#)

Что получите после внедрения

- Ответы 24/7 без потери лидов
- Чёткие метрики: конверсия, SLA, источники
- Автопрогрев и допродажи
- Освобождено 15+ часов в неделю

Мгновенная реакция на обращения в мессенджерах.

Фокус команды на ключевых задачах.



Salebots