

Performance Analytics

Analisis kinerja bisnis Kimia Farma Tahun 2020-2023

Kimia Farma - Big Data Analytics

Presented by Alfriando C Vean





Sleman, D.I. Yogyakarta



alfriandocv@gmail.com



Alfriando C Vean



Alfriando C Vean Jobseeker

Saya adalah lulusan dari Universitas Mercu Buana Yogyakarta jurusan Informatika pada tahun 2024. Didorong oleh ketertarikan pada bidang data, saya memutuskan untuk mendaftar pada Data Science diselenggarakan **Bootcamp** yang oleh Rakamin Academy. Saya ingin menimba ilmu dan pengalaman sebanyak-banyaknya selama mengikuti Bootcamp dan Project Based Internship di Rakamin Academy. Fokus saya adalah menjadi seorang **Data Scientist**, di mana saya mengombinasikan ilmu *programming* yang saya dapat di perguruan tinggi dengan kemampuan mengolah data yang didapat di Rakamin Academy.



About Company

Kimia Farma adalah perusahaan industri farmasi pertama di Indonesia yang didirikan oleh Pemerintah Hindia Belanda tahun 1817. Nama perusahaan ini pada awalnya adalah NV Chemicalien Handle Rathkamp & Co. Berdasarkan kebijaksanaan nasionalisasi atas eks perusahaan Belanda di masa awal kemerdekaan, Pemerintah Republik Indonesia melakukan peleburan sejumlah perusahaan farmasi menjadi PNF (Perusahaan Negara Farmasi) Bhinneka Kimia Farma pada tahun 1958. Kemudian pada tanggal 16 Agustus 1971, bentuk badan hukum PNF diubah menjadi Perseroan Terbatas, sehingga nama perusahaan berubah menjadi PT Kimia Farma (Persero).







Project Portfolio

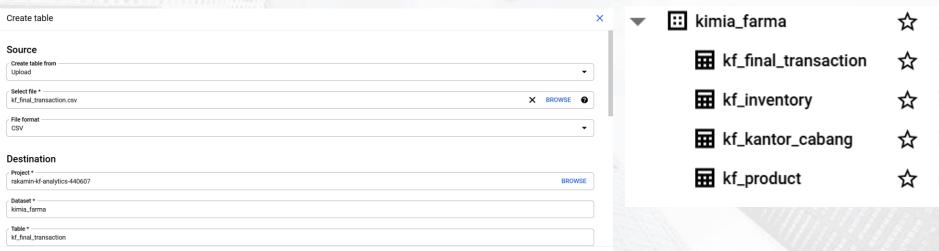
Sebagai seorang *Big Data Analytics Intern* di Kimia Farma, akan dihadapkan dengan proyek utama untuk mengevaluasi kinerja bisnis Kimia Farma dari tahun 2020 hingga 2023. Pengerjaan proyek ini menekankan pemahaman yang mendalam terhadap data dan kemampuan *analytical thinking* yang baik.



Project explanation video here!

1. Importing Dataset to BigQuery





- Pada halaman BigQuery, buat project baru bernama rakamin-kf-analytics
- Klik opsi pada project (titik 3), lalu pilih "create dataset"
- Klik opsi pada dataset (titik 3), lalu pilih "create table"
- Pada Source → Create table from pilih "Upload"
- Unggah file .csv berisi data yang ingin diimpor
- · Ulangi sampai semua tabel terbuat

CREATE TABLE

CANCEL

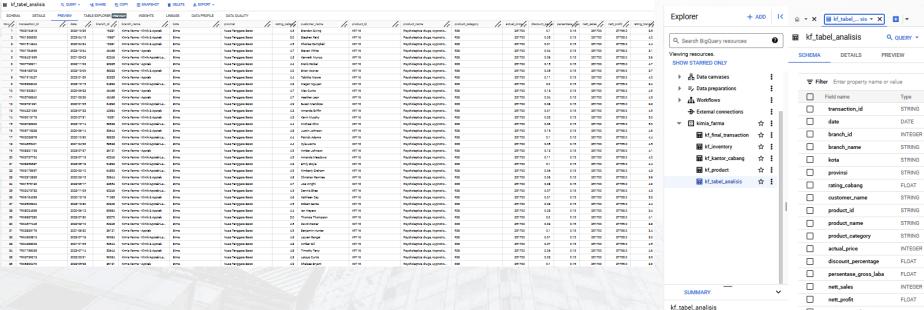
2. Tabel Analisa



rating_transaksi

rakamin-kf-analytics-440607.kimia farma

FLOAT



Setelah mengimpor semua data menjadi tabel BigQuery, selanjutnya adalah membuat sebuah tabel baru yang merupakan gabungan dari beberapa tabel awal yang akan digunakan dalam pembuatan *dashboard* analisis. Sintaks pembuatan tabel analisis dapat dilihat di **no.3**

3. BigQuery Syntax

```
CREATE TABLE `rakamin-kf-analytics-440607.kimia_farma.kf_tabel_analisis` AS
SELECT.
  ft.transaction_id, ft.date, ft.branch_id, kc.branch_name, kc.kota, kc.provinsi, kc.rating
AS rating_cabang, ft.customer_name, ft.product_id, p.product_name,
p.product_category, p.price AS actual_price, ft.discount_percentage,
-- Persentase Gross Laba berdasarkan kategori harga
  CASE
    WHEN ft.price <= 50000 THEN 0.10
    WHEN ft.price > 50000 THEN 0.15
    WHEN ft.price > 100000 THEN 0.20
    WHEN ft.price > 300000 THEN 0.25
    WHEN ft.price > 500000 THEN 0.30
  END AS persentase_gross_laba,
-- Menghitung Nett Sales setelah diskon
  (ft.price * (1 - ft.discount_percentage / 100)) AS nett_sales,
-- Menghitung Nett Profit berdasarkan laba setelah diskon
  ((ft.price * (1 - ft.discount_percentage / 100)) *
    CASE
      WHEN ft.price <= 50000 THEN 0.10
      WHEN ft.price > 50000 THEN 0.15
      WHEN ft.price > 100000 THEN 0.20
      WHEN ft.price > 300000 THEN 0.25
      WHEN ft.price > 500000 THEN 0.30
    END
  ) AS nett_profit,
  ft.rating AS rating_transaksi
FROM
  'kimiafarma.kf final transaction' ft
LEFT JOIN
  `kimiafarma.kf_kantor_cabang` kc ON ft.branch_id = kc.branch_id
LEFT JOIN
  `kimiafarma.kf_product` p ON ft.product_id = p.product_id;
```



KETERANGAN:

- transaction_id : kode id transaksi,
- date : tanggal transaksi dilakukan,
- branch_id : kode id cabang Kimia Farma,
- branch_name : nama cabang Kimia Farma,
- kota : kota cabang Kimia Farma,
- provinsi : provinsi cabang Kimia Farma,
- rating_cabang : penilaian konsumen terhadap cabang Kimia Farma
- customer_name : Nama customer yang melakukan transaksi,
- product_id : kode product obat,
- product_name : nama obat,
- actual_price : harga obat,
- discount_percentage : Persentase diskon yang diberikan pada obat,
- persentase_gross_laba : Persentase laba yang seharusnya diterima dari obat dengan ketentuan berikut:
 - Harga <= Rp 50.000 -> laba 10%
 - Harga > Rp 50.000 100.000 -> laba 15%
 - Harga > Rp 100.000 300.000 -> laba 20%
 - Harga > Rp 300.000 500.000 -> laba 25%
 - Harga > Rp 500.000 -> laba 30%,
- nett_sales : harga setelah diskon,
- nett_profit : keuntungan yang diperoleh Kimia Farma,
- rating_transaksi : penilaian konsumen terhadap transaksi yang dilakukan.

4. Dashboard Performance Analytics



date (Tahun Bulan)

Setelah analisis tabel dibuat. dashboard analisis dapat dibuat dengan langkah-langkah berikut:

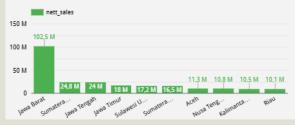
- Buka halaman Google Looker Studio
- Klik "Halaman Kosong" untuk membuat lembar kerja baru
- Akan muncul pop-up Google Connectors, lalu pilih BigQuery
- Masukkan ID project dan nama dataset yang memuat tabel analisis
- Pilih tabel analisis yang sudah dibuat

Dashboard Performance Analytics Kimia Farma Business Year 2020-2023 nett sales nett_profit rating_cabang rating_transaksi [♥] 346.96 M 52.03 M 4.448 4.00 Perbandingan Pendapatan Kimia Farma dari tahun ke tahun nett_sales 87.2 M 87.06 M 86.8 M 86.6 M 86 4 M 2020 2021 2022 2023

Top 5 Cabang Dengan Rating Tertinggi, namun Rating Transaksi Terendah rating_cabang rating_transa ksi branch id branch_name kota 1. 94162 Kimia Farma -Samarinda 5 2. 84189 Kimia Farma -Apotek 3. 27441 Kimia Farma -Lhokseumawe 5 Apotek 4. 83104 Kimia Farma -Klinik & Apotek 5. 19867 Kimia Farma -3 Klinik & Anotek 6. 33955 Kimia Farma -Gorontalo 1 - 100 / 1725



Total Profit Provinsi



LINK:

Video Presentasi

GitHub





Thank You ^_^



