

"EMPRESA DESARROLLADORA DE SOFTWARE"

OBJETIVO

Nuestro objetivo es incrementar la competitividad de nuestros clientes, ofreciéndoles productos y servicios adecuados y adaptados a su sistema de gestión, que les permita diferenciarse de la competencia.

SALUDOS,

CONSTRUIMOS CONFIANZA.



Soysoftware es un lugar en donde concentramos toda la y pasión creatividad programadores, planificadores , estrategas , diseñadores, y genios matemáticos, licenciados entre otros colaboradores para poder crear el mejor software para cubrir las necesidades de nuestros clientes.

Bienvenido a la empresa de desarrollo de software innovadora en el mercado. ! Nuestro éxito está impulsado por el servicio al cliente de la más alta calidad. Podemos satisfacer los requisitos incluso de los clientes caprichosos;

INO HAY TAREAS COMPLEJAS PARA NOSOTROS!

Atentamente, SOYSOFTWARE®

Web: www.soysoftware.com Email: ifo@soysoftware.com Teléfonos: +593 0998808775 +593 032730015

Copyright © 2019







@soysoftware



+593 0998808775 +593 032730015



"EL CALVARIO" SALCEDO-ECUADOR



"EMPRESA DESARROLLADORA DE SOFTWARE"

Sistema:

PUNTO DE VENTA

UX: Usabilidad y Experiencia de Usuario

Un sueño no se hace realidad a través de la magia; toma sudor, determinación y trabajo duro (Colin Powell) Todos nuestros sueños pueden hacerse realidad, si tenemos el coraje de perseguirlos. (Walt Disney)











2



"EMPRESA DESARROLLADORA DE SOFTWARE"

Descripción de la realidad problemática.

Actualmente las grandes empresas comerciales como por ejemplo supermercados, grifos, farmacias, etc. cuentan con un Sistema de Punto de Venta que administra sus actividades principales como son: compras, ventas y cotizaciones; y en la mayoría de casos no tienen problemas cuando hacen sus inventarios, porque todo se maneja mediante lectores de código de barras que registran sus productos, sus costos y sus cantidades de manera precisa y confiable. En comparación con las pequeñas y medianas empresas comerciales que buscan también administrar adecuadamente su negocio, pero que sin embargo no tienen acceso a este tipo de tecnologías por lo que tienen una gran desventaja competitiva .La mayoría de Pymes desconocen completamente qué es un sistema de Punto de Venta, la forma como funciona y por ende los beneficios que les reportaría. A diferencia de éstas últimas se pueden encontrar algunas Pymes que tienden a buscar soluciones similares para mejorar sus procesos de negocios encontrando en el mercado gran variedad de productos con estas características, pero con un costo demasiado elevado que les impide adquirirlas, o desarrollados bajo una lógica de negocios y adaptados a una legislación muy distinta a la realidad que viven las PYMES.

Especificando el problema

Se conoce que la forma tradicional de administrar las actividades principales de las Pymes que se dedican a la comercialización de abarrotes y agregados genera a la larga grandes pérdidas de dinero y tiempo, desconocimiento del stock de los productos en el almacén, pérdidas de mercadería, falta de control sobre las ventas y compras, dificultad en el momento de tomar decisiones, pérdida de tiempo para los clientes entre otros, lo que ocasiona una reducción de clientes y la disminución de las ventas, obligándolos en algunos casos al cierre definitivo del negocio. Los negocios de este rubro no tienen un control exacto de sus ventas diarias, lo estiman de forma manual, "controlando" el proceso mediante los tickets o boletas de venta que entregan, generándose problemas con este esquema de trabajo cuando hay gran cantidad de clientes en el interior del negocio. Bajo estos inadecuados procesos tenemos como consecuencia que al momento de realizar las compras solo se hace una estimación aproximada de cuánto se tiene que comprar basándose en la experiencia propia que han adquirido como comerciantes (al ojo como ellos mismos dicen) generándose un sistema de compras irregular sin tiempos, ni montos definidos y sin tener en cuenta las existencias actuales en el almacén.

Al no llevar un registro de lo que realmente existe en el almacén ni de las entradas y salidas de los productos, se origina el vencimiento y deterioro de los artículos perecibles originando cuantiosas pérdidas. Al ser la mayoría de estas PYMES negocios familiares de los que depende la supervivencia de sus miembros, se hacen desembolsos diarios de dinero para solventar sus gastos, a partir de la estimación del margen de ganancias del día, sumándose a ello la tasa de impuestos y otros pagos, todo esto sin llevar tampoco un control exacto de las salidas de dinero de la caja chica que manejan.











"EMPRESA DESARROLLADORA DE SOFTWARE"

El objetivo

Colaborar en el desarrollo de sistema de punto de ventas con software libre que no tenga costo para las PYMES dedicado a la venta de abarrotes y agregados.

A lograr.

- Proponer iniciativas o planes de acción para una mejor administración de las PYMES en el área de ventas.
- Modelar una Base de Datos acorde al modelo de negocio y a los requerimientos de los usuarios.
- Analizar, diseñar los distintos módulos de los procesos con los que contará el sistema.
- Utilizar el software libre como alternativa de solución ante los costos elevados del software privativo.
- Control de versiones para verificar el cumplimiento de los requisitos establecidos a los colaboradores.

Importancia del proyecto

El sistema de punto de venta se presentan como una solución para agilizar los procesos de ventas, de compras y control de inventario, pero hasta ahora solo han estado disponibles para los grandes cadenas de supermercados, farmacias, ferreterías y grifos, todo esto debido a sus elevados costos, lo que lo hace inviable implementar las Pymes que se dedican a la venta y comercialización de productos.

También porque además de comprar el sistema, se tendría que adquirir otros equipos de hardware adicionales, cuyo costo es muy alto y cuya utilización en la mayoría de las Pymes no es completa ni necesaria.

Teniendo en cuenta que la mayoría de PYMES desconoce la utilización y los beneficiosos de este tipo de herramientas implementaremos un sistema de manejo sencillo y fácil acceso que permita proponer un plan estratégico de negocio utilizando la tecnología para uniformizar todos los procesos que se realizan a diario en la área de venta , que utilice los implementos de hardware adicionales necesarios y que se ajuste a la realidad de las PYMES, que pueda dinamizar e impulsar su crecimiento, de forma que amplié su mercado y sus clientes, todo esto se puede lograr teniendo un nivel de inventario actualizado y un control de ventas estricto que impida las fugas de mercadería y otros errores comunes.

Presupuesto

El costo total del proyecto lo vamos a asumir los autores del mismo, sin embargo no descartamos buscar el apoyo de alguna PYME que desee implementar esta solución.











"EMPRESA DESARROLLADORA DE SOFTWARE"

Económico.

El software libre hace que tengamos asegurado un bajo costo en el desarrollo del sistema, respecto a la compra de los equipos adicionales vamos a utilizar solo los que son necesarios para las PYME, que sean de buena calidad y económicos y que nos garanticen su correcto funcionamiento. Con todas estas consideraciones hacemos asequible económicamente el proyecto.

Características del sistema punto de venta a llevar el éxito.

Empresas o negocios

✓ Información de empresas o negocios

Punto de venta

- ✓ Manejo Por Categorías.
- ✓ Venta a crédito.
- ✓ Búsqueda de productos.
- ✓ Identificación de clientes por medio de huella digital.
- ✓ Precio público o mayero automático según el cliente.

Caja Chica

- ✓ Registro de entrada y salida de efectivo de la caja.
- ✓ Registro de retiros de efectivo al fin del día.

Catálogo de Productos

- ✓ Precios de compra, mayoreo y público.
- ✓ Stock mínimo, para el asistente de pedidos a proveedor.
- ✓ Kits de productos.
- ✓ Cambio de precios masivos.

Catálogo de Clientes

- ✓ Límite de crédito máximo.
- ✓ Descuentos por cliente.
- ✓ Reportes de pago.
- ✓ Registro de huella digital

Compras (Asistente de compras al proveedor)

- ✓ Registro de compras realizadas.
- ✓ Pedido automático de productos con stock bajo.
- ✓ Actualización de stock automático.

Reloj checador

✓ Registro de entrada y salida de actividades.

Inventario

✓ Ajuste de stock, con comentarios.











"EMPRESA DESARROLLADORA DE SOFTWARE"

- ✓ Consulta de ajustes.
- ✓ Actualización del stock.

Promociones

✓ Promoción aplicable a categorías, Producto individual o todo.

Reportes

- ✓ Ventas por producto (producto mejor vendido).
- ✓ Ventas diarias
- ✓ Ventas por cliente.
- ✓ Ventas por cajero.
- ✓ Compras realizadas (Entradas).
- ✓ Inventario Valorado.
- ✓ Stock actual.
- ✓ Entradas y salida de efectivo (Caja chica)

Tecnología seleccionada

✓ Laravel Framework 5.8

Iniciando con el proyecto

Genial si ya llegaste hasta aquí, eres uno de los nuestros. Por favor iniciemos.

Paso 1.

Descargo e instaló xampp la última versión disponible del siguiente link.

https://www.apachefriends.org/es/index.html

Paso 2.

Descargo e instalo composer del siguiente link.

https://getcomposer.org/

Paso 3.

Descargo he instalo git del siguiente link.

https://git-scm.com/

Paso 4.

Descargo e instaló un editor de código, te recomendamos Visual Studio Code de siguiente Link.

https://code.visualstudio.com/

O Sublime Text 3

https://www.sublimetext.com/3

Paso 5.

Creo una carpeta de trabajo de mi preferencia y clone el proyecto del siguiente link

https://github.com/sov-software/sovsoftware

Paso 6.









"EMPRESA DESARROLLADORA DE SOFTWARE"

Pasos comunes para clonar una aplicación de Laravel, en una terminal ejecutar los siguientes comandos

- ✓ git clone https://github.com/soy-software/soysoftware
- ✓ cd soysoftware
- ✓ composer install
- ✓ cp .env.example .env
- ✓ php artisan key:generate
- ✓ php artisan storage:link
- ✓ php artisan migrate –seed
- ✓ php artisan serve

No olvides de Editar .env

- Ajustar detalles de conexión de base de datos
- Ajustar otras configuraciones (mail, api's, etc.)

Importante.

Todos los colaborados recibirán un bono cuando se reflejen sus aportaciones. Gracias a nuestros patrocinadores y SOYSOFTWARE.

Genial eso es todo por el momento, no olvides en escribirnos si tienes alguna inquietud sobre el proyecto.

> Atentamente: Verónica Chávez. Email: veronica.chavez@soysoftware.com Atención al cliente.





@soysoftware



