



Lilian ALIBERT

Alternance vente, relation client, communication

EXPERIENCE

Projets réalisés

« Prospection téléphonique »

Objectif : Augmenter le taux de réponse à un questionnaire.

- Méthode de vente : SONCAS, FOCA
- Argumentaire pour traiter les objections
- Analyser les résultats

« Projet Eaux Vives »

Objectif : Gestion d'une entreprise pendant 4 jours

- Analyse de l'entreprise
- Stratégie de prix
- Vendre et négocier les produits

« Projet bière »

Objectif : Créer une marque de bière

- Création de support de communication (plaquettes commerciale, affiches, communiqué de presse, dossier sponsoring)
- Construction de l'offre (Nom, logo, slogan, développement de la gamme, étiquette)

Stage

ERA immobilier Terre d'isatis - Gaillac, 2024

- Observation détaillée et mise en pratique des étapes de prospection, négociation, vente et gestion de dossier d'un bien immobilier.
- Mise en pratique sur la gestion des annonces sur les différents réseaux et sites vitrines.

Stage

Renault Les Sables - Jean Rouyer Automobiles - Les Sables d'Olonne, 2023

- Découverte et collaboration avec les équipes commerciales et d'accueil.
- Observation détaillée des étapes d'une vente automobile.

FORMATION

BUT : Technique de Commercialisation parcours Business développement et management de la relation client, 09/2024 - En cours

IUT Montpellier – 1ère année validée

Baccalauréat : Sciences et Technologies du Management et de la Gestion, 2024

Lycée Louis Rascol - Albi - Mention Bien

Formation PSC1 : Gestes de premiers secours

COORDONNÉES

📍 201 avenue de la Justice de
Castelnau, 34090, Montpellier

☎ 06 15 99 18 69 📧

alibert.lilian16@gmail.com

COMPÉTENCES

- Capacité d'adaptation
- Excel
- Esprit d'équipe
- Autonomie
- Word
- Polyvalence

CENTRES D'INTÉRÊT

- Cinéma
- Athlétisme : membre actif d'un club depuis 8 ans
- Lecture
- Commerce
- Entrepreneuriat

LANGUES

Anglais

Niveau: B1

Espagnol

Niveau: A2