

INHOUSE TRAINING
NEW APQP-PPAP (ADVANCED PRODUCT QUALITY
PLANNING) Ed.3 – PPAP (PRODUCTION PART
APPROVAL PROCESS (PPAP)

PT MINDA AUTOMOTIVE INDONESIA

001B/STM/SI/I/25



Sentral Sistem Consulting are constantly developing unique solutions to find specific results for different challenges and requirements

OUR SERVICES



Our Achievements



More than
900 Clients
all over Indonesia



Experienced on
Handling BUMN
and Multinational
company



Continue growing
and developing
Since 1999



Consulting more than
60% Automotive
Industry in Indonesia
for IATF Certification



Consistently
Sharing Knowledge
on various platforms



Latar Belakang

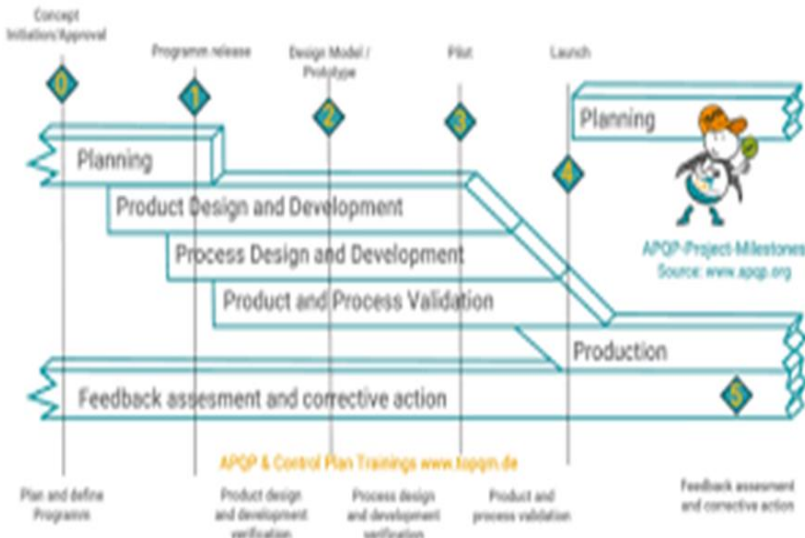
APQP (Advanced Product Quality Planning)

Saat ini, kita sudah di era Evolusi Mutu, yaitu Era Tindakan Pencegahan. Bagaimana Perusahaan bisa melakukan produksi dengan Zero Defect. Di dalam standar IATF, APQP adalah TOOL ANALISIS untuk PERENCANAAN MUTU PRODUK BARU sebagai UPAYA TINDAKAN PENCEGAHAN. Pencegahan. Proses Produksi Massal adalah hasil dari Perencanaan Mutu Produk Baru. Setelah berhasil melewati proses APQP dengan baik yang berujung dengan APPROVAL PROSES PRODUKSI, kemudian kita harus mengendalikan Proses Produksi yang bersifat Zero Defect, ke Pencegahan.

Saat ini setelah 16 tahun, per Maret 2024, APQP mengalami perubahan dari Edisi Kedua upgrade ke Edisi Ketiga mengikuti perkembangan zaman, teknologi, dan bisnis. Perubahan yang cukup besar dalam Tata Kelola dalam APQP. Quotes Benjamin Franklin "If You Fail to Plan, You are Planning to Fail" bisa menjadi Mindset yang cocok dalam menerapkan Perubahan APQP Ed.3 untuk mewujudkan Goals APQP Ed.3 **"to Increase First Time Quality in New Parts"**.

Latar Belakang

Sumber: AIAG



Dalam APQP Ed.3 yang lebih berfokus pada Manajemen Proyek. Pedoman ini mengajarkan tahapan pengembangan produk dan proses yang baik, sehingga pengembangan produk bisa selesai tepat waktu, dengan biaya yang efisien, dan menghasilkan produk yang bagus sejak pertama kali diluncurkan.

Latar Belakang

PPAP (Production Part Approval Process)

Dengan diterapkannya Sistem PPAP, yaitu APPROVAL PROSES PRODUKSI, maka akan ada jaminan bagi Customer bahwa Supplier telah memiliki Proses Produksi yang BAIK, yang MAMPU MEMPRODUKSI PRODUK SECARA MASSAL dengan KUALITAS YANG BAIK dan sesuai dengan KAPASITAS PRODUKSI YANG DIBUTUHKAN CUSTOMER .



A man with glasses and a woman are looking at a laptop screen. The man is pointing at the screen. They are both smiling. The background is a blurred office setting.

Pendekatan Sistem Training New APQP Ed.3 – PPAP

- Memberi pemahaman mindset perubahan New APQP Ed.3 -PPAP sebagai tools Analisa untuk Pencegahan untuk Mencapai Goals to Increase First Time Quality in New Parts
- Memberi pembekalan bahwa New APQP-PPAP, bukan hanya Digunakan Sekadar Pemenuhan Kebutuhan Customer TETAPI SEBAGAI TOOL ANALISA untuk MENINGKATKAN KINERJA PERUSAHAAN mencapai 0 DEFECT dan Sistem dan Proses Diterapkan Secara Konsisten, salah satunya support manajemen dibutuhkan dalam Layered Process Audit (LPA)
- Workshop yang disertai dengan video-video penjelasan.

Agenda Pelatihan APQP ed.3 & PPAP

1. Refresh APQP-PAPP
2. Summary Perubahan APQP
3. Tambahan Fundamental APQP
4. Tambahan APQP Chapter 1, Plan & Define Program
5. Tambahan APQP Chapter 2, Design & Development
6. Gated Management
7. Analytical Techniques
8. Hubungan APQP – PPAP (PPAP adalah bukti atau dokumen yang dikumpulkan dari aktifitas APQP).

PPAP dan APQP tidak dapat dipisahkan, karena dokumen PPAP adalah hasil dari APQP. PPAP memberikan bukti bahwa APQP telah berhasil dilakukan. Jika PPAP atau sampel mengalami penolakan oleh customer maka dapat dikatakan bahwa pelaksanaan APQP buruk. Hasil kerja dalam PPAP adalah ekstensi dari Perencanaan APQP

Investasi Program

No	Program	Manday	Jumlah Peserta	Invetasi
2	Inhouse Training New APQP edisi 3 dan PPAP	1	14	Rp 9.500.000,00
	Total	1		Rp 9.500.000,00

Investasi belum termasuk PPN 11%, makan siang trainer

Pembayaran 100% setelah pelaksanaan training

Note :

- Investasi sudah termasuk Materi Training & E-certificate training untuk 14 peserta
- Apabila ada penambahan peserta lebih dari 14 orang maka akan dikenakan investasi Rp 1.500.000 /peserta
- Namun Apabila peserta tidak mencapai 14 orang peserta maka pembayaran akan tetap dihitung sebanyak 14 orang peserta.

Kondisi Lain-lain

1. Kerahasiaan

Kedua belah pihak berkewajiban menjaga kerahasiaan data yang dimiliki masing-masing.

2. Kode Etik Perusahaan

Dalam rangka menjalin Kerjasama yang saling menguntungkan antara **PT MINDA AUTOMOTIVE INDONESIA** dan **SENTRAL SISTEM CONSULTING (PT SENTRAL TEKNOLOGI MANAGEMEN)** maka kedua belah pihak sepakat untuk tidak saling merekrut karyawan.

3. Pembayaran

PT MINDA AUTOMOTIVE INDONESIA membayar kepada **PT SENTRAL TEKNOLOGI MANAGEMEN** sesuai training yang telah dilaksanakan dan dibayarkan maksimal 14 (empat belas) hari setelah menerima tagihan pembayaran berupa : Invoice dan Faktur pajak. Pembayaran dilakukan oleh **PT MINDA AUTOMOTIVE INDONESIA** melalui transfer ke Rekening atas **nama PT SENTRAL TEKNOLOGI MANAGEMEN** di Bank BCA Cabang Tebet Barat Jakarta dengan **Nomor Rekening : 436.300.5287**.

Kondisi Lain-lain

4. Pajak – Pajak

PPN 11 % ditanggung oleh **PT MINDA AUTOMOTIVE INDONESIA** yang akan dibayarkan ke **PT SENTRAL TEKNOLOGI MANAGEMEN** dan kemudian akan disetorkan ke pajak oleh **PT SENTRAL TEKNOLOGI MANAGEMEN**.

5. Pembatalan Persetujuan

Apabila **PT MINDA AUTOMOTIVE INDONESIA** membatalkan kerjasama setelah penandatanganan proposal sebelum program dimulai maka **PT SENTRAL TEKNOLOGI MANAGEMEN** akan mengenakan biaya administrasi kepada **PT MINDA AUTOMOTIVE INDONESIA** sebesar 10 % dari nilai Proposal.

6. Jangka Waktu Penawaran

Penawaran ini berlaku selama 3 Bulan (90 hari) sejak tanggal penawaran.

Persetujuan Proposal

PT SENTRAL TEHNOLOGI MANAGEMEN bersedia mengadakan kerjasama lebih lanjut mengenai masalah technical dan commercial sehubungan dengan proposal ini.

Jika Pihak **PT MINDA AUTOMOTIVE INDONESIA** setuju dengan penawaran **No. 001B/STM/SI/I/24r** Tanggal 03 Januari 2025, silahkan Bapak/Ibu menandatangani persetujuan ini dan mengembalikannya kepada kami. Kami akan mengirimkan perjanjian kontrak yang akan ditandatangani bersama.

Jakarta 03 Januari 2025

Karawang,



PT SENTRAL TEHNOLOGI MANAGEMEN

PT MINDA AUTOMOTIVEI INDONESIA

FIND US



Sentral Sistem Consulting



Sentral Sistem Consulting



Sentral Sistem



@sentralsistem



sentral.sistem

Sales : Sinta

Email : sinta@sentralsistem.com

Phone : 081310610500