# SENTRAL TEHNOLOGI MANAGEMEN

# PROSEDUR PELAYANAN & SURVEY KEPUASAN PELANGGAN

No Dokumen	STM/PP01/14			
Mulai Berlaku	04 Juni 2018			
Revisi	02			
Tanggal Revisi	04 Juni 2018			
Halaman	1	dari	2	

### **TUJUAN:**

1. Untuk memahami tingkat pelayanan dan kepuasan pelanggan

### **REFERENSI:**

1. ISO/IEC 17025:2017, Quality Management System, Pasal 7.1

#### **RUANG LINGKUP:**

Prosedur ini mencakup pelayanan dan survey kepuasan pelanggan kalibrasi dan pengujian

#### **DEFINISI:**

Survey kepuasan pelanggan

: Pengumpulan informasi mengenai tingkat ekspektasi dan persepsi pelanggan terhadap pemenuhan persyaratan pelanggan oleh Laboratorium Kalibrasi Sentral Tehnlogi Managemen

## **PERFORMA INDIKATOR:**

Indeks kepuasan pelanggan sesuai standard perusahaan

DISPOSISI	NAMA	JABATAN	PARAF	
DISIAPKAN OLEH	WULAN SEPTIANA B	Quality Assurance	L - LIMB	
DIPERIKSA OLEH	RUDI EKO S	Kepala Laboratorium	The state of the s	
DIPERIKSA OLEH	REMI RAMDHANI	Kepala Bisnis Unit	Remysvm	
DISAHKAN OLEH	IMANUEL IMAN	Direktur		

CENTRAL TELINOLOGI	N	o Dokumen	STM/PP01/14		
SENTRAL TEHNOLOGI	Mulai Berlaku		04 Juni 2018		
MANAGEMEN		Revisi	02		
PROSEDUR PELAYANAN & SURVEY KEPUASAN		ınggal Revisi	04 Juni 2018		
		Halaman	2	dari	2
PELANGGAN	NO	TANGGUNG JAWAB	DESKRIPSI		DOK TERKAIT
Monitoring PO customer yang sudah selesai	1	Sales	Sales melakukan monitoring PO Customer yang sudah selesai sampai pengiriman sertifikat terhadap client yang menjadi tanggung jawabnya		
Pelaksanaan survei kepuasan pelanggan  Follow up pengisian form kepuasan  4  Penerimaan hasil survei  5  Ada nilai di bawah standar  Perbaikan dan Perbaikan dan Pencegahan  Pencegahan  Analisa hasil survei  8  Analisa hasil survei  9  Buat rencana program peningkatan  Pembahasan di meeting performance	2	Sales	Melakukan survey kepuasaan pelanggan untuk melihat penilaian ekspektasi customer dengan memberikan link survey bersamaan saat delivery sertifikat untuk new customer, dan per 1 Tahun untuk repeat customer		Link Survey Kepuasan Pelanggan
	3	Sales	Follow up pengisian Survey kepuasaan apabila belum menerima respon form di follow up lebih lanjut via telepon atau email		Link Survey Kepuasan Pelanggan
	4	Sales,	Menerima hasil survey kepuasan pelanggan		Hasil Survey Kepuasan Pelanggan
	8	Sales	Analisa hasil survey apakah ada nilai dibawah standar, apabila ada nilai dibawah 2 Tindak lanjut sesuai Prosedur Tindakan Perbaikan dan Pencegahan		Hasil Survey Kepuasan Pelanggan, Prosedur Tindakan Perbaikan dan Pencegahan
	9	Sales, QA	Membuat hasil summary survey ke dalam grafik sebagai salah satu program monitoring sasaran mutu dalam hal ketepatan waktu		Hasil Survey Kepuasan Pelanggan
	10	QA	Analisa Hasil Summ Survey dan membua rencana program perbaikan atau improvement serta a dilakukan pembahas pada monthly meetir performance	ikan san	Summary Hasil Kepuasan Pelanggan