

## SELEKSI WAWANCARA CALON KARYAWAN

1	Nama pelamar :ALPIANI	Posisi yang dilamar :SALES EXECUTIVE
2	Apa keinginan/cita-cita dalam hidup anda yang belum tercapai ?	Dalam beberapa tahun kedepan saya ingin berkarir dibidang sales karena sesuai dengan passion yang saya miliki, saya suka berniaga dan bertemu dengan orang baru. Saya harap perusahaan ini bisa memberikan kesempatan kepada saya untuk mewujudkannya.
3	Pekerjaan apa yang menjadi minat utama anda ?	Ingin bergabung dengan tim penjualan yang dinamis sebagai Sales Representative, membawa kualifikasi dan pengalaman untuk menciptakan potensi pertumbuhan penjualan dan meningkatkan hubungan pelanggan.
-	Jelaskan hal yang telah anda lakukan untuk menjadi excellent dalam bidang minat anda ?	Mengikuti sertifikasi penjualan online dan offline, serta mencoba untuk terus belajar dan meningkatkan kemampuan interpersonal.
4	Berapa banyak anda membaca buku dalam 1 tahun ? tulis minimal 3 judul buku utama yang pernah anda baca ?	Dalam 1 tahun lebih dari 5 buku dan komik yang saya baca. untuk buku utama yg pernah saya baca salah satunya berjudul 'The Da Vinci Code' yang di tulis oleh autor Dan Brown tentang agama, sejarah dan ilmiah dengan pembawaannya yang begitu dalam membuat saya sempat berfikir itu nyata.
5	Seberapa baik (Kurang, Cukup, Baik atau tinggi) inisiatif anda dalam memperbaiki suatu keadaan, baik dalam bekerja atau dalam kehidupan sehari-hari ?	Cukup baik dalam berinisiatif memperbaiki suatu keadaan dalam bekerja maupun kehidupan sehari-hari. Dalam dunia kerja, tantangan terkadang datang secara tidak terduga. Sebab, kunci untuk sukses dalam menghadapi tantangan adalah dengan terus berinisiatif untuk bertanya, membangun ide, dan berfikir kreatif.
-	Jelaskan contoh inisiatif yang sudah kamu lakukan sehubungan dengan kondisi tersebut diatas ?	Dalam dunia kerja tentu saja banyak hal yang belum dikuasai. Butuh waktu untuk mengenal product knowledge, agar lebih cepat menguasai saya banyak bertanya kepada senior mengenai product knowledge. Saya tidak akan berhenti belajar dan terus berusaha untuk mengembangkan diri.
5a	Apa yang menjadi kekuatan anda yg bisa mendukung pekerjaan anda sebagai ..... ? (posisi yg dilamar)	Memiliki kemampuan komunikasi yang baik Karna akan banyak berhubungan dengan klien maka dibutuhkan Kemampuan komunikasi interpersonal mulai dari mendengarkan kebutuhan calon pelanggan, memahami kebutuhan mereka, serta membangun komunikasi yang efektif.
5b	Apa yang menjadi kelemahan anda yg bisa menghambat pekerjaan anda sebagai ..... ? (posisi yg dilamar)	Dikarnakan saya masih lulusan baru jadi masih banyak hal yang belum saya kuasai dan banyak yang harus dipelajari.
6	Jika anda diterima sebagai karyawan kami, kontribusi apa yang bisa anda berikan untuk kemajuan perusahaan	Saya selalu bekerja keras untuk memberikan yang terbaik. Dengan datang tepat waktu dan mengerjakan pekerjaan di hari itu tanpa menunda serta berusaha untuk tidak memberikan kesalahan di tiap pekerjaannya membuat saya yakin dapat berkomitmen di perusahaan ini.

## SELEKSI WAWANCARA CALON KARYAWAN

7	Menurut anda ketika target yang diberikan perusahaan kepada karyawan tidak tercapai, apakah karyawan tersebut bisa disalahkan ?  Jelaskan alasannya	Menurut saya banyak faktor yang mempengaruhi target tidak tercapai tidak hanya salah kariawan yang kurang gigih terhadap target. Tapi faktor pasar juga mempengaruhi tercapai atau tidaknya target. Seperti saat terjadinya awal pandemi yang mana mempengaruhi turunnya perekonomian di indonesia.
8	Menurut anda faktor utama apa yang membuat karyawan tidak bisa mencapai target yang sudah diberikan ??	Kurangnya motivasi merupakan penyebab pertama ketidakberhasilan pencapaian target penjualan. Motivasi atau dorongan dapat memberikan energi positif dalam semangat bekerja, terutama dalam mencapai suatu target. Dan memiliki rasa malu ketika target tidak tercapai
9	Informasi pendapatan (Wajib diisi)	
	<div>- pendapatan terakhir :</div> <div>- Gaji minimal yang anda harapkan : RP 5.000.000</div>	<div>Gaji : Lain-lain :</div> <div>Gaji : Lain-lain :</div>