SENTRAL TEHNOLOGI MANAGEMEN

PROSEDUR PEMASARAN

No Dokumen	STM / PP02 / 03		
Mulai Berlaku	05 Mei 2014		
Revisi	03		
Tanggal Revisi	26 Mei 2017		
Halaman	1	dari	2

TUJUAN:

- 1. Untuk meningkatkan hubungan antara perusahaan dengan klien/potensial klien
- 2. Untuk meningkatkan Brand Awareness perusahaan.

REFERENSI:

1. ISO 9001:2015, Quality Management System Pasal 6.1.2, 6.2.2, 6.3, 8.2

RUANG LINGKUP:

Prosedur ini mencakup aktivitas perencanaan, pelaksanaan program hingga evaluasi program untuk meningkatkan brand awareness

DE	INI	ICI	
ᆫ	117	10	١.

PERFORMA INDIKATOR:

Brand Awareness > Standar perusahaan Jumlah perusahaan yang meminta informasi > Standar perusahaan

DISPOSISI	NAMA	JABATAN	PARAF
DISIAPKAN OLEH	ASRI SINTA L	MANAGER MARKETING	No.
DIPERIKSA OLEH	HASIHOLAN	QMR	
DISAHKAN OLEH	IMANUEL IMAN	DIREKTUR	

		o Dokumen	STM / PP02 / 03	
SENTRAL TEHNOLOGI MANAGEMEN		ulai Berlaku	05 Mei 2014 03	
		Revisi		
		nggal Revisi	26 Mei 2017	
		Halaman	2 dari	2
PROSEDUR PEMASARAN	No	Penanggung	Deskripsi	Dokumen
	110	Jawab	Всэкпры	Terkait
MULAI				
MENYUSUN PROGRAM MARKETING	1	Marketing	Menyusun dan membuat program marketing : - Harapan Management - Trend pasar	- Draf program kerja marketing
MENGAJUKAN PROGRAM KEPADA MANAGEMENT DAN ESTIMASI BUDGET	2	Marketing	Mengajukan program promosi dan estimasi dari masing- masing program promosi	- Draf Program marketing - Estimasi Biaya
DISETUJUI	3	Marketing	Cukup Jelas	- Program Marketing - Estimasi Biaya
Tdk MELAKUKAN PERUBAHAN	4	Marketing	Melakukan Perubahan Program Terhadap Jadwal atau Estimasi Budget	- Program Marketing - Estimasi Biaya
MENYUSUN PROGRAM 1 TAHUN	5	Marketing	Menyusun Program 1 Tahun ,Berdasarkan Jadwal dan Budget yang Telah di Setujui	- Program marketing - Estimasi Biaya
PELAKSANAAN PROGRAM	6	Marketing	Cukup Jelas	- Timeline pelaksanaan program
EVALUASI PROGRAM MARKETING		Marketing	Melakukan Evaluasi Terhadap Efektifitas Pelaksanaan Program	- Laporan Kemajuan Program
SELESAI				