更多信贷资金有望流向"县域"

银监会副主席蒋定之12月19 日在"中国县域经济发展高层论 坛"上表示,银监会将引导更多信 贷资金流向县域经济、拓宽县域资 金来源渠道,加大扶持力度以提升 县域金融服务。

县域经济一头联着农村,肩负着 带动农业转型、农民转移和农村经济 结构转变的历史重任,一头联着城 市,为城市发展提供了丰厚的资源和 广阔的市场。县域集中了我国3/4的 人口,吸纳了65%的农村劳动力。"加 快县域经济发展,无疑是破解城乡二 元经济结构最具现实性意义的路径 选择,也是统筹推进城乡协调发展的 实质举措。"蒋定之说。

记者了解到,预计到今年末,全国 银行业金融机构县域服务网点将达到 13万家左右,约占全国银行业金融机 商业银行和城市商业银行在县域设 务机构全覆盖,30个省份实现了乡

占比超过25%。截至2010年9月末, 全国银行业涉农贷款余额11.1万亿 元,占全国金融机构各项贷款余额的 22%,其中农户贷款余额2.6万亿元, 占涉农贷款余额的23.1%。其中,作为 支农服务主力军的农村合作金融机 构,涉农贷款增量、增速和占比均高于 上年,全面实现"三个高于"目标。

据蒋定之介绍,在确保银行业稳 健运行的前提下,银监会稳步推进农 村金融市场开放。在机构设立上,调 整放宽农村地区银行业金融机构准 人政策,鼓励引导各类资本设立村镇 银行等三类新型农村金融机构;在股 权投资上,放宽了投资金融机构的资 本地域限制,鼓励引进国内外战略投 资者,支持异地股东投资农村中小金 融机构;在经营地域上,允许股份制 立分支机构,支持符合条件的农村中 小金融机构跨区域设立县域分支机 构和新型农村金融机构;在持股比例 上,适当提高了自然人和法人对县域 金融机构的持股比例。

此外,在提高金融服务覆盖面 方面,银监会也进行了积极探索。 在全面调查的基础上,发布金融服 务地图集,锁定了金融服务的薄弱 区域,提出了用三年左右时间实现 基础金融服务全覆盖的工作目 标。各地银行业金融机构因地制 宜,采取标准化网点与简易便民服 务相结合的方式,大力新增机构网 点,广泛布设POS机和ATM机,实 行流动或定时定点服务,有效扩展 了金融服务的覆盖面,使偏远地区 农村金融服务面貌发生了历史性 变化。截至2010年11月末,全国 已有10个省份实现了乡镇金融服

服务空白乡镇732个,减少机构空 白乡镇579个。

然而,与县域经济发展的现实需 要相比,县域金融服务仍存在较大的 差距。突出表现在:县域金融业务比 较效益低下,金融机构支持"三农"的 内生动力严重不足;县域金融组织体 系存在缺陷,金融市场竞争还不够充 分;县域金融机构自身建设滞后,支 农服务能力还难以满足多元化的县 域金融服务需求;县域金融监管资源 配置严重不足,差异化的监管制度安 排还有待完善;县域金融外部支持体 系不够健全,对县域金融机构正向激 励手段还需要进一步完善。

蒋定之表示,下一步,要不断拓 展县域资金来源渠道,大力提升县域 直接融资比例,支持优质企业通过发 行债券和上市融资等方式获得资金; 积极引导城市金融机构到县域设立

机构,加大对县域信贷投放;鼓励设 立新型农村金融机构,建立大型银行 与县域法人银行的资金批发运用机 制,引导城市富余资金用于支持县域

蒋定之还指出,要适应县域经济 发展多层次、多元化服务需求,建立县 域金融协调服务机制,增强支持县域 经济发展的合力。引导大中型银行延 伸县域服务网络,创新适应县域经济 发展的信贷模式;大力发展农业保险 和农村小额保险,加强涉农信贷与涉 农保险合作;发展多种形式的融资担 保公司、基金和共同体,鼓励银行业金 融机构与各类担保公司合作,为县域 企业提供担保增信服务,促进县域信 贷投放增长;加快发展县域资本市场 和农产品期货交易;同时,还要规范发 展小额贷款公司和民间信用互助组 织,发挥其有益的补充作用。

孝感市农信社贷款"真灵活"

"农信社贷款如今'真灵活'。"在湖北省孝感市的往 头村尾走访,时常能听到这样的评价。

孝感市农信社采取灵活多样的形式做好贷款的投 放工作。截至目前,全市农信社今年累计投放贷款40亿 元,其中"三农"贷款突破30亿元。

在孝感,对符合农信社准人条件的客户,贷款额度 很宽松。目前,孝感市农信社共发放千万元以上贷款31 笔,金额7.79亿元,单户最高贷款额度2亿元。

今年,孝感市农信社的新增贷款时间最短为3个月 到期,最长为7年。贷款时间根据客户的需求可长可短, 随还随贷,周转使用,彻底改变了农信社"春放秋收冬不

孝感市农信社为了满足城乡居民和中小企业信贷 需求,先后推出了农户保证贷款、商户保证贷款、中小企 业联保贷款、中小企业抵质押贷款等。目前已发放信用 类贷款2.59亿元,保证类贷款5亿元,联保类贷款3.8亿

元,抵押贷款18.36亿元,质押贷款1.63亿元。 眼下,孝感农信社准备变身农村商业银行,正大力推 行阳光信贷,服务质量不断提高,贷款方式更加灵活。

彭海清 黎明

农行漯河分行全方位服务"万村千乡"

自年初以来,农行河南漯河分行把"万村千乡"超市 作为支持农村商品流通的切入点,全方位推进金融服 务,取得了较好的经济效益和社会效益。截至目前,该 行共向"万村千乡"市场工程龙头企业投放贷款2000万 元,有力助推了农村商品流通网络建设。

该行积极与市商务局沟通,对"万村千乡"网点进行 全面走访,了解掌握其网点布局、金融机具布放、信贷资 金需求等情况,着力支持"万村千乡"龙头企业,充分发 挥其带动、保障作用,解决企业发展过程中配送资金周 转不足等问题。目前,支持的3家"万村千乡"市场工程 龙头企业已实现销售收入近2亿元,同比增加9%,实现 利税 1560万元,同比增加 12%,增设各类连锁网点 290 个,总网点已达到1600余家,解决人员就业3300多人 同时,该行通过对"万村千乡"连锁超市进行全方位服 务,先后发放贷款近1000万元,向超市的商品供应农户 发放农户小额贷款近300万元,安装POS机、转账电话 200多部。 程小丽

农发行瑞安市支行支持中小企业

中国农业发展银行浙江瑞安市支行顺应中小企业 发展的需要,创新支持方式,强化金融服务。截至11月 末,该行贷款余额23537万元,支持企业30多家,下半年 累计发放中小企业贷款19137万元,比6月底增加10837

针对中小企业资金来源短缺、需求紧急的特点,该 行创新信贷品种,主动与当地其他商业银行协调、沟通 加强业务合作,进一步拓宽了信贷服务对象,满足了不 同客户贷款需求。抓重点工作发展新客户,重点发展产 业化龙头企业,并根据当地实际,着重发展水产加工行 业的龙头企业。做好老客户续贷工作的无缝衔接,明确 各客户经理的职责,努力提高基层行贷款调查、材料申 报的速度,对建立信贷关系一年以上的符合农发行要求 的龙头企业,尽可能办理公开授信,对贷款续贷企业提 前1-2个月督促做好申报。

本帝是亚阳日本各种中华到了小 **《《汉门半阴会义门助刀《件企业**

为支持有发展前景的农业特色产业、高科技企业的 发展壮大,2009年以来,农发行山东省平阴县支行累计注 入资金3300万元,为生产包膜复合肥的"济南乐喜施复合 肥有限公司"发放农业科技短期贷款,使该企业由贷款前 的1条小型生产线(5万吨产能)扩展到现在的2条生产线 (20万吨缓控释肥的生产能力),产能较2006年增幅 300%,产品由贷款前的生产第一代缓控释肥到目前的第

为集科研开发、技术推广和生产销售为一体,具有较高 科技含量的"高新技术企业",产品广泛用于各种农作物

三代缓控释肥,年销售达到2亿元,净利润近千万元。 如今,这家当年名不见经传的小企业,已经一跃成

与经济作物,畅销全国16个省市。

刘香全的养牛"新"账

十里八乡出了名的养牛大户。12月17日,到他家一看, 果真名不虚传,奶牛是不少,但牛棚边却没有一堆堆的 牛粪。老刘看出我的心思,往地上一指:"沼气池。牲畜 的粪便都顺着流到沼气池里面了。

他接着乐呵呵地说道:"早些年,养奶牛让俺发了牛财 但牛粪处理成了问题,别说家里人闻不惯,邻居也有意见. 直接撒在地里吧,效果转化慢,见不了啥成效。近几年,镇里 推广沼气池,修这一个池子前前后后上级给了不少补贴,多 好的事啊。你瞧,这池子用了一年多了,可没少给我省钱。' 他把笔者领到厨房里,"啪",蓝色的火苗窜出一筷子高。老 周用手往房顶上一指:"看上边,沼气灯,晚上比灯泡都亮。" 他接着说,"原来一直发愁的牛粪,也成宝贝了。除了自家的 沼气池用一部分外,剩下的都卖给邻村的用。这牛粪经过发 酵,就变成了优良的有机肥料,直接就能用在地里,这粮食不 但产量提高了,病虫害发病率也降低了不少。里里外外-算,我这建沼气池的成本早就收回来了。

看着老刘兴奋的样子,笔者说:"老刘啊,其实你还没 算咱县的大账呢?现在咱齐河县通过推广'一池三改',全 电费、化肥600余万元。"老刘一听,一拍大腿:"是啊,看来 这沼气池可真不孬啊!"

新闻故事

老裙贷款买车了

"买啦,这不多亏了信用社的汽车消费贷款嘛,我那点 着新接来的大解放牌汽车高兴得合不拢嘴。

张家山多年来一直给别人开车打工,看运输行业前景 很好,自己也想当老板,可一下子拿40多万元,让他作了 难。这不,信用社开办的个人汽车消费贷款让他实现了多年 的愿望。像他这样受益的农民在蒙阴县已有500多人。

笔者了解到,蒙阴县农村信用合作联社采用"经销商 担保+保证金保证+保险金保证+汽车抵押+信用社"的信 贷模式,向借款人发放用于购买以营利为目的汽车贷 款。借款人向信用社提出借款申请,提供相应资料,提供 有效身份证件,首付30%的付款凭证,同时提供营运证明 材料。贷款采用"保证+所购汽车抵押"的担保方式,除经 销商作为保证人之一外,借款人还至少提供一名符合条 件的保证人,所购车必须购买全额车辆商业保险,且第一 受益人为农村信用社,如发生意外事故,损失由保险公司 赔付,规避了风险。抵押登记也是以该车的价值全额抵 押,也可以土地使用权、房屋使用权作为抵押担保,抵押 贷款金额不得超过抵押物评估价值的70%,也可以借款人 或第三人质押物提供担保,质押比例不得超过90%。贷款 采用按月还款的方式。

农发行武川县支行破解龙头企业"融资难"

近年来,农发行内蒙古武川县支行坚持在支持"三农"和 新农村建设中唱主角、挑大梁,不仅实现银企共赢,而且显著 拉动农民增收。截至2010年10月,在该行累计40909万元信 贷资金支持下,武川县农业产业化龙头企业"好戏连台",产 生了"支持一项产业,致富一方百姓"的良好效益,为促进地 方农村经济平衡较快发展做出了积极贡献。

武川县坐落于大青山北部,由于海拔高,风大冷凉,传毒媒 介少,昼夜温差较大,非常适合马铃薯种植和脱毒种薯的生长繁 育。该支行抓住这一自然资源优势,积极同地方政府有关部门 联系,认真研究破解龙头企业"融资难"问题,从产品、担保、授 权、定价、审批等方面,努力完善信贷服务机制,全力支持特色支 柱产业发展和基地基础设施建设,力促加快产业结构调整,带动 农民脱贫致富。内蒙古三联淀粉制品有限责任公司是一家马铃 薯精深加工企业,在农发行武川县支行的金融支持下,目前已发 展成为武川县农产品(马铃薯)深加工的核心企业

支持地方经济和龙头企业发展,也为农发行武川县支行 赢得了丰硕回报。几年来,该行各项业务连年上台阶,步入 了增长速度较快、发展质量较高、经营效益较好的时期。

赵广平 贾永刚

网上卖菜 致富路宽



河南省社旗县 朱集镇王老庄村大 学生"村官"侯占磊 注重收集市场信息, 把蔬菜的品种、价格 等在网上发布,吸引 了南阳、驻马店等周 边10多个县市的客 商,让村民们足不出 村就把无公害蔬菜 销售出去。

图为 12 月 20 日,侯占磊(右二)在 地头帮助村民在互 联网上发布蔬菜销 售信息。

宋同杰 常林 摄

全国首家地市村镇银行开业

12月16日,全国首家地市村镇银行 银行由长沙银行发起设立,注册资本2亿 质量和水平明显改善。 元,其中民间资本投资入股0.98亿元,占比 (市、区)提供专业化的农村金融服务,其中 国定贫困县7个,省定贫困县1个。

记者了解到,自2006年底银监会调整放 新型农村金融机构培育发展成效明显。截 至2010年11月末,全国共组建新型农村金 607亿元,发放贷款536亿元,其中农户贷款 185亿元,占比35%,中小企业贷款277亿元, 占比52%, 当年实现利润8.6亿元。通过培

和服务方式创新出现积极变化,适度竞争的 ——湖南湘西长行村镇银行开业。该村镇 农村金融市场建设扎实起步,农村金融服务

49%。该村镇银行设立后,将为辖内8个县约,中西部地区新型农村金融机构培育发展难 度较大。为促进解决这一问题,2010年4月,以解决92个县(市、区)农村金融服务问题, 银监会印发了《关于加快发展新型农村金融 机构有关事宜的通知》,允许银行业金融机 农业种养殖大县37个。 宽农村地区银行业金融机构准人政策以来, 构主发起人到西部地区(除省会城市外)和 中部老、少、边、穷地区以地(市)为单位组建 总分行制的村镇银行。通知明确规定,地(市) 融机构 425 家,资本总额 150 亿元,吸收存款 总行吸收的存款除上缴存款准备金和留足备 付金外,应主要用于县(市)支行发放贷款,支 行吸收的存款要全部用于当地。这是新型农 村金融机构培育模式的适应性创新发展,有利

截至目前,银监会已先后批准湖南湘 西自治州、四川自贡市、广西桂林市等10个 地区先行开展地市村镇银行试点。预计到 然而,受经济发展水平和金融总量的制 年底,全国将有7家左右地市村镇银行开 业。首批地市村镇银行全部开业后,将可 其中国定贫困县27个,省定贫困县10个,

银监会有关负责人表示,下一步,银监 会将重点结合中西部农村地区的金融服务 需求特点,继续组织探索新型农村金融机 构的培育发展模式,切实强化战略定位监 管和微观风险监管,推动中西部地区新型 农村金融机构培育和发展,促进改善当地 "三农"和小企业金融服务。

为了江淮大地的丰收

安徽省深化农村信用社改革纪实

中小企业能力最强的地方金融机构。 锐意改革 迎来"脱胎换骨"新契机

到今年底,安徽省农村信用社走完6年改

革历程。近日,安徽省农村信用社联合社主任

陈鹏告诉笔者,该社农村合作金融机构存贷款 规模已跃居安徽全省第一,该社已成为全省营 业网点最多、存贷款规模最大、服务"三农"和

2004年12月18日,安徽省农村信用社联 合社成立,成为国家第二批农信社改革试点省 中首个挂牌的省级联社。以此为标志,安徽省 深化农信社改革正式拉开帷幕,全省农村合作 金融机构迎来了"脱胎换骨"的新契机。

产权制度改革,积极组建农村银行,破除发展制 设,规范内部管理,强化风险防控;推进信息化建 设,加大科技投入,硬、软件设施进一步完善。

余额从2004年末的711.6亿元和513.4亿元,发 的份额从改革之初的第三位跃升至第一位。

农村银行"破茧成蝶"求发展

进行彻底改造,多方引入民间资本和战略投 象进一步提升。 资,在地方政府的大力支持下创造条件组建农 村银行,取得突破性进展。

——马鞍山农村合作银行开业;2006年12月 6年来,安徽农村合作金融机构全方位开展 29日,首家农村商业银行——芜湖扬子农村 行各业,尽可能满足各类群体及经济主体 商业银行成立……截至目前,全系统已经挂牌的金融需求。在此基础上,又指导各行社 度瓶颈;转换经营机制,调动员工积极性,增强发 开业41家农村银行(其中9家农村商业银行、 结合自身及本地实际,积极探索开发,陆续 展内在动力;开展标准基层行社创建和合规建 32家农村合作银行),占行社总数的一半以 推出了林权、土地流转权、收费权、商标权 上,组建进度居全国前三、中西部第一。

安徽农信社的股份制改造,也从更高层次 命力的新型金融产品。 截至目前,全省农村合作金融机构存贷款 满足了全省"三农"和中小企业发展的有效金 融需求,新组建的农村银行比传统的农村信用 展到目前的2547亿元和1852亿元,存贷款余额 社具备更强的业务经营能力,可以为农民朋友 实现年均增长25%以上,存贷款占全省金融业 和中小企业提供更便捷、更贴心的金融服务。

创新服务"沉下身子"为"三农"

近年来,安徽省联社对传统的农村信用社 务,努力拓展服务领域,增强服务功能,服务形 相连",实现了互联互通、通存通兑。2007年

在金融产品方面,省联社针对"三农" 金融服务新需求,创新推出农家乐、商家 以及仓单的质押贷款等一系列具有较强生

在金融服务方面,2009年,安徽省联社创 新推出了金融服务"家家到"活动,要求各行社 农户,全面了解社会各界金融需求,及时调整 优化信贷结构,提供更优质、更高效的服务。

2007年,安徽农金综合业务系统全面上 6年来,安徽农金始终坚持创新金融服线,全省83家行社3000多个网点自此"一网

12月18日,安徽农金首张银行卡——"金农 卡"正式发行,全省广大农民终于有了属于 自己的银行卡。随后,安徽农金加快ATM 2005年12月20日,全省首家农村银行 乐、创业乐、绿之源、创业金桥、成长金桥、 布放步伐,强力推广POS商户收单业务, 金土地等七大信贷产品,业务范围覆盖各 ATM 在全省布放量达1128台,位居各银行 之首,POS商户3600家,全省农村地区居民 刷卡消费渐成时尚。

2009年,"安徽农金短信服务平台"顺利 上线,96669电话银行业务开通,使客户足不 出户便能了解账户信息。今年12月16日,安 徽农金网上银行业务正式上线,业务阵地扩展 至互联网络,服务能力再次取得战略突破。

6年来,安徽农金始终把根深深扎在"三 "沉下身子",走出营业厅和办公楼,深入企业、 农"的土壤里,始终坚持服务"三农"、中小企业 以及县域经济的市场定位,加大信贷投放。截 至今年10月末,全省农村合作金融机构涉农 贷款余额为1254.2亿元,以15%左右的存款市 场份额,发放了全省90%以上的涉农贷款。

杜驿夫