

## PROFILE

Zertifizierter Full-Stack Web Developer mit über 5 Jahren Erfahrung im CSM und Vertrieb, vorwiegend in der SaaS-Branche, und fundierter Erfahrung in der Entwicklung skalierbarer, nutzerzentrierter Webanwendungen, spezialisiert auf React, Angular und Node.js. Verantwortlich für ein Kundenportfolio von 60 Kunden mit einer Net Retention von 108 %. Erfahren im Umgang mit sensiblen CRM-Daten, Softwareproblembehebung und Zusammenarbeit mit Produktteams. Sucht Möglichkeiten, Programmierkenntnisse im internationalen Unternehmen auszubauen und innovative Lösungen einzubringen.

## LINKS

[alinalein.github.io/portfolio\\_beta](https://alinalein.github.io/portfolio_beta)  
[linkedin.com/in/alina-leinweber](https://linkedin.com/in/alina-leinweber)  
[github.com/alinalein](https://github.com/alinalein)

## WEB DEVELOPMENT SKILLS

## Kernsprachen

HTML, CSS, JavaScript, TypeScript, SQL

## Frameworks &amp; Bibliotheken

Frontend: React, React Native, Angular, Bootstrap, SCSS, Material UI, jQuery

Backend: Express.js, Node.js (Laufzeitumgebung)

## Testing

Unit Testing: Jest

Integration Testing: React Testing Library

Acceptance Testing: Jest-Cucumber (mit Gherkin)

End-to-End Testing: Puppeteer

Test-Driven Development (TDD)

## Datenbanken

Relationale Datenbanken: MySQL, PostgreSQL

NoSQL-Datenbanken: MongoDB

## Deployment &amp; Hosting

Plattformen: Firestore, Heroku, Netlify, AWS (VPC, S3, EC2, IAM, LocalStack)

APIs: RESTful API-Entwicklung und -Integration

Tools: Postman (API-Testing), Git (Versionskontrolle)

## Responsive Design &amp; CI/CD

Erfahrung mit responsivem Design für unterschiedliche Geräte und Bildschirmgrößen

Continuous Integration und Continuous Delivery

## BILDUNG UND WEITERBILDUNG

**Python for Everybody** | Remote

Coursera 10/2024 - PRESENT

**Full-Stack Web Developer** | Remote

CareerFoundry 09/2023 - 08/2024

Intensives, projektorientiertes Online-Programm mit Schwerpunkt auf praxisnahen Anwendungsfällen, unter Verwendung von CSS, HTML, JavaScript, Datenbanken und gängigen Frameworks, das ich in über 500 Stunden abgeschlossen habe.

**B.A. in Business Administration** | Gießen

Technische Hochschule Mittelhessen 03/2012 - 09/2016

## SPRACHKENNTNISSE

Englisch, Russisch – Fließend Deutsch - Muttersprache

## WEB DEVELOPMENT PROJECTS

**myFlix** | Remote | CareerFoundry

11/2023 – 05/2024

- Entwickelte eine Full-Stack-Webanwendung mit einer nicht-relationalen Datenbank (MongoDB) für Film- und Userdaten.
- Implementierte eine RESTful API mit Node.js, Express und Mongoose, inklusive sicherer User-Authentifizierung und CRUD-Operationen. Testete Endpunkte mit Postman und deployte die Anwendung auf Heroku.
- Erstellte zwei responsive Frontends mit React/Redux und Angular/TypeScript, die die Registrierung, Dateneingabe, Bibliotheksdurchsuchung und das Speichern von Filmen ermöglichten.

[React GitHub](#) [React Live](#) [Angular GitHub](#) [Angular Live](#) [API GitHub](#)

**Meet** | Remote | CareerFoundry

02/2023

- Entwickelte eine PWA mit React, integrierte die Google Calendar API zur Anzeige von Events in Diagrammen und Listen, mit Offline-Zugriff und Installationsmöglichkeit auf dem Startbildschirm.
- Verwendete TDD mit Jest für Unit- und Integrationstests, Gherkin für Akzeptanztests und Puppeteer für End-to-End-Tests, und erreichte eine Testabdeckung von 96 %.
- Nutze AWS-Lambda-Funktionen für serverlose User-Authentifizierung und -Autorisierung.

[Meet App GitHub](#) [Meet App Live](#)

## BERUFSERFAHRUNG

**Customer Success Manager** | Remote | Speeex

11/2021 – PRESENT

- Verwaltete ein Portfolio von 60 Kunden und erzielte eine Net Retention von 108 % durch klare Definition kundenspezifischer Meilensteine und KPIs.
- Enge Zusammenarbeit mit Produkt- und Entwicklungsteams zusammen, um Softwareprobleme zu lösen und ein neues Produkt für 25 Kunden zu entwickeln, was Kostensenkungen ermöglichte.
- Steigerte den Kundenumsatz innerhalb eines Jahres um 900 % (von 10.000 € auf 100.000 €) durch die gezielte Identifikation von Kundenbedürfnissen.

**International Sales Advisor** | Remote |

SRH Berlin University of Applied Sciences

05/2021 – 11/2021

- Implementierte erfolgreich ein neues CRM in Zusammenarbeit mit dem Anbieter, was die Team-Effizienz erhöhte und meine Fähigkeiten in Koordination, Entscheidungsfindung und Zeitmanagement stärkte.
- Beriet über 500 Studierende zu Computer Science Studienprogrammen und übertraf die Einschreibungsziele mit einer Zielerreichung von 104 %.

**Sales Advisor** | Berlin |

Global University Systems Germany GmbH

03/2018 – 09/2020

- Planung und Koordination von über 20 internen Events und Messeauftritten, was die Sichtbarkeit steigerte und meine Projektmanagement- und Problemlösungsfähigkeiten verbesserte.
- Führte über 1.000 Interviews zur Einschreibung von Kandidaten in betriebswirtschaftliche und kreative Studienprogramme.

Weitere Tätigkeiten finden Sie auf meinem LinkedIn.