

No. : 004/RM-FORM/I/2024

Revisi : 1

Tanggal Revisi : 31 Januari 2024

			Mata mani	0		Identifikasi Ris	iko		Analisis	Risiko Inh	eren		Evaluasi	Risiko	Analisis I	Risiko Res	idual		Perlakuan	Risiko	
No	Sasaran	Tema Risiko (T1)	Kategori Risiko (T2)	Sub Kategori Risiko	Peristiwa (T3)	Penyebab	Dampak Kualitatif	Dampak Kuantitatif	Kemungkinan	Dampak	Level	Urgency	Control	Risk Control Assessment	emungkinan	.	Level	Rencana Proaktif	Rencana Reaktif	Target Waktu	Risk Treatment Owner
1 LE	aba sebelum pajak		Risiko Keuangan		Laba bersih tahun 2023 tidak mencapai Rp133,8 M	pelanggan SBU Digital tidak bertambah atau pelanggan eksisting putus kontrak 2. 1. Penambahan jumlah pelanggan dan nilai project tidak signifikan 3. 2. Layanan tidak sesuai dengan spesifikasi permintaan pelanggan 4. 3. Keterlambatan proses penagihan di tahun 2023 5. 4. Kehilangan pelanggan 6. 5. Terdapat kerugiaan perusahaan karena terkena denda (keterlambatan delivery maupun cacat produk)	tidak tercapai	5000000	4 Sangat Mungkin Terjadi	4 Tinggi	16 Moderate to High		1. 1. Melakukan metode manajemen review terhadap keseluruhan layanan yang sedang di deliver setiap 1 bulan sekali 2. Melakukan negosiasi sebelum jatuh tempo waktu pelaksanaan terkena denda	Baik Strat Busir Unit I	Bisa Terjadi	3 Moderat	9 Moderati	Mitigate 1. Peningkatan kualitas layanar dan produk digital 2. Perluasan metode penjualan dengan menambah distributor dan partner	Mitigate: 1. Pemeliharaan relasi dengan pelanggan eksisting		Strategic Business Unit Digital Divisi Keuangan Operasional
	enyusunan Report roduct Life Cycle		Risiko Kepatuhan	negatif	Data tidak tersedia	Tidak memiliki akses ke sumber data	1. Laporan tidak terpenuhi 100%		2 Jarang Terjadi	2 Rendah	4 Low to Moderate		Pembagian tugas, fungsi dan wewenang yang jelas, Penggunaan teknologi/sistem, Koordinasi dan permintaan laporan bulanan dengan Departemen terkait untuk update manual Integrasi data dalam suatu dashboard monitoring	Prodi Mana	Sangat Jarang Terjadi	1 Sangat Rendah	1 Low	Permintaan data per bulan ke Departemen Digital Channel Management dan Departemen Digital Operational Solution	Tarik dan integrasi data ke datawarehouse agar dapat dioptimalkan data analytic tools		Digital Operational Solution Development Department Departemen Pengembangan Teknologi Informasi



No.	: 004/RM-FORM/I/2024
Revisi	:1
anggal	: 31 Januari 2024

Nisk A	<u> </u>		Kategori	Sub		Identifikasi Risi	ko	Ana	isis Risi	iko Inhere	en		Evaluasi Risik	ko		Analisis I	Risiko Resi	dual	Perlakuan	Risiko	
No	Sasaran	Tema Risiko (T1)	Risiko (T2)	Kategori Risiko	Peristiwa (T3)	Penyebab	Dampak Dam Kualitatif Kuan	npak htitatif Kemungkir	nan Dan	mpak	Level	Urgency		Risk Control sessment	PIC	Kemungkinan	Dampak	Level Rencana Proaktif	Rencana Reaktif	Target Waktu	Risk Treatment Owner
	A Service	Enterprise Risk Management (ERM)	Risiko Operasiona	negatif	Kegagalan dalam menjaga service performance produk digital/solution & E- meterai	belum terpenuhi	1. Kepercayaan terhadap Peruri menurun 2. Citra Peruri kurang baik 3. Pemenuhan target OMTI tidak tercapai						Kontrak pekerjaan yang jelas dan detail, Pembagian tugas, fungsi dan wewenang yang jelas, Komitmen manajemen/pimpinan, Kepatuhan atas hukum dan peraturan yang berlaku, Prosedur / SOP, Penggunaan teknologi/sistem		Digital Operational Solution Development Department	3 Bisa Terjadi		System Performance a. Routine maintenance consistency: DB, Network, Application, Documents, Enhance the DMP) b. Clear guidelines for data usage c. Clear guidelines for data sharing d. Clear Guidelines for data retention 2 Improve Service Desk Performance a. Metric: MTTR, MTTI b. Procedure: Problem Management, Change Management, Capacity Manageent, EOS c. People Faster solution from solver			Operational Solution Development Department
m M	ımlah inovasi yang asuk kategori inimal Silver pada rent IAKA		Risiko Strategi	negatif	Tidak ada inovasi baru	beban pekerjaan	Pemenuhan 0 target OMTI tidak tercapai	3 Bisa Terj	adi 3 Mo	oderat 9	Moderate		Komitmen Manajemen/pimpinan, Penggunaan teknologi/sistem, Mewajibkan setiap karyawan terlibat dalam kegiatan inovasi Efel	F	Digital Product Management Department	2 Jarang : Terjadi	3 Moderat	6 Low to Mewajibkan Moderate setiap karyawar terlibat dalam kegiatan inovas	tahun lalu		Strategic Business Unit Digital Departemen Pembelajaran dan Sertifikasi
ba di	imlah inovasi yang aru mplementasikan.		Risiko Strategi	negatif	Tidak diterimanya inovasi oleh pelanggan dan kehilangan pasar	tidak sesuai kebutuhan pelanggan	Kemampuan 0 perusahaan untuk bersaing dengan pesaing dapat terpengaruh	3 Bisa Terj			Moderate	0	Kontrak pekerjaan yang jelas dan detail, Prosedur / SOP, Penggunaan teknologi/sistem, Mewajibkan inovasi baru untuk dimplementasi kan sesuai dengan kebutuhan pasar dan tetap memperhatikan prosedur yang berlaku Pengimplementasian inovasi berdasarkan business requirement	rkontrol F	Digital Product Management Department	Terjadi		6 Low to Moderate dan analisis kebutuhan pelanggan sebelum implementasi			Strategic Business Unit Uang RI
Di	ımlah Solusi Bisnis gital Baru (KPI dari BUMN)	Enterprise Risk Management (ERM)	Risiko Teknologi	negatif	Kerentanan sistem dari produk, layanan atau fitur baru	Adanya kegagalan sistem atau kelemahan keamanan	Menurunkan 0 reputasi produk digital	3 Bisa Terj		angat 15 Finggi	High		Prosedur / SOP , Penggunaan teknologi/sistem, Melakukan pengujian fitur secara berkala	F	Digital Product Management Department	3 Bisa Terjadi	1 Tinggi 1	2 Moderate Peningkatan to High sistem sebelum diluncurkan ke publik	Memperbaiki sistem segera setelah ditemukan kerentanan		Strategic Business Unit Digital Divisi Teknologi Informasi



No. : 004/RM-FORM/I/2024

Revisi : 1

Tanggal Revisi : 31 Januari 2024

RISK Agent	: Tim PPG SBU Digital			Identifikasi Ris	iko		Analisis	s Risiko Ir	nheren		Evaluasi	Risiko		Analisis	Risiko Res	idual		Perlakuan	Risiko	
No Sasaran	Tema Risiko (T1) Kategori Risiko (T2)	Sub Kategor Risiko	i Peristiwa (T3)	Penyebab	Dampak Kualitatif	Dampak Kuantitatif	Kemungkinan	Dampak	Level	Urgency	Control	Risk Control Assessment	PIC	Kemungkinan	Dampak	Level	Rencana Proaktif	Rencana Reaktif	Target Waktu	Risk Treatment Owner
7 Sertifikasi Webtrust	Enterprise Risiko Risk Strategi Management (ERM)	negatif	Sertifikasi Webtrust Internasional tidak diperoleh 100%		dan layanan digital Peruri terhambat 2. Pemenuhan target OMTI tidak tercapai	0	3 Bisa Terjadi	3 Modera	tt 9 Moderate	0	1. Prosedur / SOP , Penggunaan teknologi/sistem, - Membuat compliace check list atas pemenuhan standar Webtrust Internasional - Mempersiapkan / pemenuhan dokumen-dokumen bisnis proses Bisnis Proses, dan Prosedu atau pun Instruksi Kerja pengendalian dan memastikan sudah terlaksana sesuai prosedur - Pemenuhan Layanan sesuai standar regulasi		Digital Product Management Department	2 Jarang Terjadi	3 Moderat	6 Low to Moderate	Melakukan self assessment untuk memastikan kesiapan sebelum audit sertifikasi Bekerjasama dengan pihak ketiga untuk membantu melakukan readiness assessment dar memastikan kesiapan dokumen dan personel	Melakukan pemenuhan atas temuan audit	31-12-2023	1. Strategic Business Unit Digital
8 Response Time of Services (RToS)	Enterprise Risiko Risk Operasiona Management (ERM)	negatif al	Kegagalan dalam menjaga response time of service	Gangguan layanar Operasional Bencana alam Kebutuhan SDM belum terpenuhi	Gangguan layanan operasional 2. Kepuasan pelanggan menurun 3. Pelanggan meninggalkan layanan		3 Bisa Terjadi	3 Modera	tt 9 Moderate	0	Kontrak pekerjaan yang jelas dan detail, Pembagian tugas, fungsi dan wewenang yang jelas, Komitmen manajemen/pimpinan Efektifitas dan efisiensi operasional, Kepatuhan atas hukum dan peraturan yang berlaku, Prosedur / SOP, Penggunaan teknologi/sistem) - ,	Digital Operational Solution Development Department	3 Bisa Terjadi	3 Moderat	9 Moderate	- real monitoring 24/7 terhadap semua aplikasi layanan digital - optimasi database semua layanan - optimasi network dan security - melakukan uji beban - peningkatan infrastruktur sesuai kebutuhan jika diperlukan	- Pelatihan dan pengembangan karyawan - Melakukan analisis data dan Kinerja - Peningkatan infrastrukur	19-09-2023	Digital Operational Solution Development Department
9 Sertifikasi PSRE berinduk Kominfo	Enterprise Risiko Risk Strategi Management (ERM)	negatif	Surveillance Berinduk PSrE Indonesia Kem. Kominfo RI	terpenuhinya standar	Kontinuitas Bisnis Digital Peruri berbasis sertifikat elektronik	0	3 Bisa Terjadi	4 Tinggi	12 Moderate to High	0	Pembagian tugas, fungsi dan wewenang yang jelas, Komitmen manajemen/pimpinan Prosedur / SOP , Penggunaan teknologi/sistem, Pemenuhan Dokumentasi Bisnis Proses, dan Prosedul atau pun Instruksi Kerja Pemenuhan Layanan sesuai standar regulasi	3 1 1,	Digital Product Management Department	2 Jarang Terjadi	3 Moderat	6 Low to Moderate	- Melakukan sel assessment untuk memastikan kesiapan sebelum audit sertifikasi - Bekerjasama dengan pihak ketiga untuk membantu melakukan readiness assessment dar memastikan kesiapan dokumen dan personel	pemenuhan atas temuan audit	31-12-2023	1. Strategic Business Unit Digital 2. Divisi Manajemen Risiko 3. SATUAN PENGAWASAN INTERN



No.	: 004/RM-FORM/I/2024
Revisi	:1
Tanggal Revisi	: 31 Januari 2024

	SK AGE		: TIM PPG SE	Jo Bigital			Identifikasi Risi	ika		Analisis	Risiko Inh	oron		Evaluasi	Diciko		Analisis	Risiko Res	idual		Perlakuan	Diciko	
N	o	Sasaran	Tema Risiko (T1)	Kategori Risiko (T2)	Sub Kategori Risiko	Peristiwa (T3)	Penyebab	Dampak Kualitatif	Dampak Kuantitatif	Kemungkinan		Level	Urgency	Control	Risk Control Assessment	PIC	Kemungkinan		Level	Rencana Proaktif	Rencana Reaktif	Target Waktu	Risk Treatment Owner
1	pad Ken ses	menterian/Lembaga	Enterprise Risk Management (ERM)	Risiko Strategi	negatif	Tidak ada aplikasi Kementerian/Lembaga yang sukses Go Live	kompetensi	Keterlambatan proses development dan delivery produk	0	4 Sangat Mungkin Terjadi	93	16 Moderat to High	9 0	Pembagian tugas, fungsi dan wewenang yang jelas, Komitmen manajemen/pimpinan Penggunaan teknologi/sistem, Mapping Personel & Kompetensi		Digital Product Management Department			to High	Pengadaan sumber daya personel baik melalui rekrutmen internal maupun eksternal & alat kerja	Pengadan Manage development dengan pihak ketiga		Business Unit Digital 2. Divisi Keuangan Strategis 3. Divisi Manajemen Risiko 4. Divisi Pengadaan Dan Fasilitas Umum 5. Divisi Sumber Daya Manusia
	Ser	vice Desk (level 0) nakin kecil semakin		Risiko Operasional	negatif	Response Time Service Desk (level 0) semakin lama	permintaan tinggi	Tidak bisa memenuhi expektasi (kepuasan) pelanggan dalam hal pelayanan operasional Pelanggan tidak memperpanjang kontrak Kepercayaan pelanggan menurun		3 Bisa Terjadi	3 Moderat	9 Moderati	e 0	Kontrak pekerjaan yang jelas dan detail, Pembagian tugas, fungsi dan wewenang yang jelas, Komitmen manajemen/pimpinan Efektifitas dan efisiensi operasional, Kepatuhan atas hukum dan peraturan yang berlaku, Prosedur / SOP, Penggunaan teknologi/sistem	3 1 1,	Digital Operational Solution Development Department	3 Bisa Terjadi	3 Moderat	9 Moderate	- meningkatkan respon time dengan Otomas Tanggapan Awal untuk Complain handling dengan mengadopsi teknologi AI (Chatbot) - Mengoptimalkar peran Service Desk di Authorized Dealer (AD)	resources: membuat sumber daya self service berbasis pengetahuan, FAQ, dan panduan mandiri Implementasi Al dan chatbot untuk membantu		Digital Operational Solution Development Department
1	pela	anggan (CSI Digital vices) target skor	Enterprise Risk Management (ERM)	Risiko Pelanggan	negatif	Indeks Kepuasan Pelanggan untuk Iayanan Digital dan Solution tidak mencapai target	1. Kualitas layanan	Kepercayaan terhadap Peruri menurun	0	3 Bisa Terjadi	4 Tinggi	Moderation High	e 0	Penggunaan teknologi/sistem, Product Competitor Analisis terhadap kebutuhan pasar yang relevan saat ini sebagai input pengembangan fitur/spesifikasi produk/solusi/layanan	Baik	Digital Product Management Department	3 Bisa Terjadi	3 Moderat	9 Moderate	Monitoring tiket keluhan pelanggan	Implementasi Update Teknologi pada Layanan		Digital Operational Solution Development Department Digital Platform Development Development Development Department Digital Product Management Department
1	pela	anggan (CSI Digital vices) target skor	Enterprise Risk Management (ERM)	Risiko Pelanggan	negatif	Indeks Kepuasan Pelanggan untuk Iayanan Digital dan Solution tidak mencapai target	1. Kualitas layanan	1. Kehilangan pelanggan	0	3 Bisa Terjadi	4 Tinggi	Moderate to High	0	Penggunaan teknologi/sistem, Benchmarking technology (best practice technology/solution)	Baik	Digital Product Management Department	3 Bisa Terjadi	3 Moderat	9 Moderate	Partisipasi dalam workshop teknologi	Enhance teknologi pada layanan	31-12-2023	Strategic Business Unit Digital



No. : 004/RM-FORM/I/2024

Revisi : 1

Tanggal Revisi : 31 Januari 2024

		Kategori	Sub		Identifikasi Ris	iko		Analisis	Risiko Inhe	ren		Evaluasi l	Risiko		Analisis	Risiko Res	idual	Perlakuan	Risiko	
No Sasaran	Tema Risiko (T1)	Risiko (T2)	Kategori Risiko	Peristiwa (T3)	Penyebab	Dampak Kualitatif	Dampak Kuantitatif	Kemungkinan	Dampak	Level	Urgency	Control	Risk Control Assessment	PIC	Kemungkinan	Dampak	Level Rencana Proaktif	Rencana Reaktif	Target Waktu	Risk Treatment Owner
14 Pendapatan seluruh bisinis digital dan solution	Enterprise Risk Management (ERM)	Risiko Pelanggan	negatif	Pelanggan tidak melanjutkan kontrak berlangganan	Kualitas layanan tidak sesuai spesifikasi Z. Kecepatan layanan pelanggan kurang responsif	Kehilangan pelanggan Kepercayaan terhadap Peruri menurun Penurunan proyeksi pendapatan RKAP	1000000000	4 Sangat Mungkin Terjadi	5 Sangat 2 Tinggi	0 High	0	Penggunaan teknologi/sistem, 1. Melakukan rekonsiliasi dan penagihan ke pelanggan sesuai ketentuan yang tertuang dalam kontrak perjanjian 2. Melakukan komunikasi intens dengan pelanggan selama pelaksanaan project 3. Development berdasarkan usecase dan business	Baik	Strategic Business Unit Digital	4 Sangat Mungkin Terjadi	4 Tinggi	16 Moderate to High proses development dan delivery sesuai deadlin project	Proses Quality Assurance sebelum Go Live	31-12-2023	Digital Operational Solution Development Department Digital Platform Development Department Department
15 Data Governance	Enterprise Risk Management (ERM)	Risiko Kepatuhan	negatif	SBU Digital tidak comply terhadap UU Nomor 27 Tahun 2022 tentang Pelindungan Data Pribadi	Usulan program kerja Jasa Konsultas Implementasi PDP Tahap 1 tidak dilaksanakan 2. Kegagalan pengadaan Jasa Konsultasi Implementasi PDP Tahap 2	Kewajiban membayar denda administratif Kegiatan bisnis SBU Digital terhenti karena mendapat sanksi dari lembaga terkait lembaga terkait		1 Sangat Jarang Terjadi	4 Tinggi 4	Moderate	0	Komitmen manajemen/pimpinan, Kepatuhan atas hukum dan peraturan yang berlaku, Prosedur / SOP , Penggunaan teknologi/sistem	Kurang	Strategic Business Unit Digital	1 Sangat Jarang Terjadi	3 Moderat	3 Low to Moderate usulan prograr kerja Jasa Konsultasi Implementasi PDP Tahap 1 - Pengadaan Jasa Konsultasi Implementasi PDP Tahap 2 -	remediasi dengan lembaga terkait	17-10-2024	Digital Governance & Data Protection
16 Digital Governance	Enterprise Risk Management (ERM)	Risiko Kepatuhan	negatif	Kebijakan dan SOP tidak relevan sehingga menjadi temuan audit dan tidak sesuai dengan peraturan dari regulator	pemutakhiran terhadap Kebijakan	Menjadi potensi temuan audit Sehilangan sertifikasi		1 Sangat Jarang Terjadi	3 Moderat 3	B Low to Moderate	0	Pembagian tugas, fungsi dan wewenang yang jelas	Baik	Strategic Business Unit Digital	1 Sangat Jarang Terjadi	2 Rendah	2 Low - Review dan pemutakhiran terhadap Kebijakan dan SOP secara berkala - Menjadi anggota asosiasi yang relevan dengal bisnis digital	- Perbaikan terhadap Kebijakan dan SOP sebagai tindak lanjut temuan dan rekomendasi audit	31-12-2023	Digital Governance & Data Protection
17 Pemenuhan Pelaksanaan Seluruh Program Pengawasan/Audit SBU Digital	Enterprise Risk Management (ERM)	Risiko Kepatuhan	negatif	SBU Digital tidak lulus audit PSrE Berinduk, Webtrust, dan ISO 27001	Tidak dilakukan self assesment untuk memastikan kesiapan sebelum audit Tdak dilakukan pemenuhan atas temuan atau rekomendasi audit	1. Kehilangan sertifikasi		1 Sangat Jarang Terjadi	4 Tinggi 4	Moderate	0	Pembagian tugas, fungsi dan wewenang yang jelas, Komitmen manajemen/pimpinan, Prosedur / SOP	Baik ,	Strategic Business Unit Digital	1 Sangat Jarang Terjadi	3 Moderat	3 Low to Moderate assesment untuk memastikan kesiapan sebelum audit	elf - Melakukan pemenuhan atas temuan atau rekomendasi audit	31-12-2023	Digital Governance & Data Protection
18 High Quality Platform	Enterprise Risk Management (ERM)	Risiko Pelanggan	negatif	Perfoma platform tidak mencapai target	1. Platform layanan rentan terhadap kemanan dan memiliki bug	1. Meningkatnya komplain dan turunnya kepercayaan costumer	1000000000	1 Sangat Jarang Terjadi	3 Moderat	B Low to Moderate	0	Pembagian tugas, fungsi dan wewenang yang jelas, Efektifitas dan efisiensi operasional, Prosedur / SOP , Penggunaan teknologi/sistem	'	Strategic Business Unit Digital	1 Sangat Jarang Terjadi	1 Sangat Rendah	Low - Merencanaka upgrade layanan dan platform yang sudah outdate dan over capacity	Platform secara berkala melalui tools Automation	21-09-2023	Strategic Business Unit Digital
19 Mean time to install (semakin cepat semakin baik)	Enterprise Risk Management (ERM)	Risiko Operasional	negatif	Instalasi melebihi waktu yang ditargetkan	Load pekerjaan yang sedang tinggi	Kepuasan pelanggan menurun		2 Jarang Terjadi	3 Moderat 6	Low to Moderate	0	Kontrak pekerjaan yang jelas dan detail, Pembagian tugas, fungsi dan wewenang yang jelas		Strategic Business Unit Digital	2 Jarang Terjadi	2 Rendah	4 Low to Mendefiniskan Moderate timeline yang disepakati dengan pelanggan aga menjadi acuan utama	Mengalokasikan tenaga lebih untuk mengerjakan r	31-12-2024	1.



No. : 004/RM-FORM/I/2024

Revisi : 1

Tanggal Revisi : 31 Januari 2024

RISK A	.90.11	: TIM PPG SE				Identifikasi Ris	siko		Analisis	Risiko Inl	neren		Evaluasi	Risiko		Analisis	Risiko Res	idual		Perlakuan	Risiko	
No	Sasaran	Tema Risiko (T1)	Kategori Risiko (T2)	Sub Kategori Risiko	Peristiwa (T3)	Penyebab	Dampak Kualitatif	Kuantitatif	Kemungkinan		Level	Urgency	Control	Risk Control Assessment	PIC	Kemungkinan	Dampak	Level	Rencana Proaktif	Rencana Reaktif	Target Waktu	Risk Treatment Owner
C (I	Pertumbuhan jumlah ustomer bisnis digital KPI dari K.BUMN) arget 151 jumlah ustomer	Enterprise Risk Management (ERM)	Risiko Pelanggan	negatif	Penambahan jumlah pelanggan layanan digital dan solution tidak signifikan	1. 1. Adanya keluhar terhadap layanan digital dan solution yang berulang 2. 2. Brand awareness produk dan layanan digital yang belum optimal 3. 3. Kinerja distributor maupun partner belum optimal	1. 1. Menurunnya pendapatan 2. 2. Kehilangan pelanggan		3 Bisa Terjadi	4 Tinggi	12 Moderat to High	е 0	1. 1. Approach pelanggan eksisting secara intens 2. Approach calon pelanggan dan memahami kebutuhan calon pelanggan 3. Melakukan rapat koordinasi secara periodik dengan distributor maupun partner	Efektif	Strategic Business Unit Digital	2 Jarang Terjadi	4 Tinggi	8 Moderate to High	Mitigate: 1. Membuat meeting secara rutin dengan distributor maupun partner terhadap update layanan maupun proyeksi pendapatan pelanggan 2. Membuat daftar leads yang dapat diapproach dari data calon pelanggan di event-event Peruri maupun dari media lainnya 3. Meningkatkan product knowledge untuk PIC setiap pelanggan dengan melakukan refreshment terhadap produk dan layanan terbaru	distributorship dan partnership		1. Strategic Business Unit Digital
21 S	Success Rate Tender	Enterprise Risk Management (ERM)	Risiko Pelanggan	negatif	Tingkat keberhasilan keikutsertaan tender tidak mencaoai 30?ri keseluruhan tender yang diikuti	1. Layanan dan harga yang ditawarkan tidak sesuai dengan kebutuhan pelanggan	1. Tingkat kemenangan tender rendah	900000000	2 Jarang Terjadi	3 Moderat	6 Low to Moderat		1. 1. Optimalisasi tender yang berkaitan dengan produk digital yang diikuti oleh jalur distribusi/channel Peruri 2. Menyiapkan dokumentasi administrasi dan teknis untuk tender 3. Menyusun strategi pembentukan harga untuk menghasilkan harga yang kompetitif		Digital Channel Managemen Department	2 Jarang Terjadi t	3 Moderat	Moderate	1. Menyusun a strategi pembentukan harga untuk menghasilkan harga yang kompetitif 2. Menyiapkan dokumen administrasi dan teknis untuk tender 3. Mendaftar sebagai rekanan pada instansi-instansi baik pemerintah maupun swasta untuk mendapatkan informasi terkait pelaksanaan tender	Pemeliharaan layanan digital yang digunakan pelanggan	26-01-2024	1. Digital Channel Management Department



No.	: 004/RM-FORM/I/2024
Revisi	:1
Tanggal Revisi	: 31 Januari 2024

	Agent		I			Identifikasi Ris	iko		Analisis	Risiko In	heren		Evaluas	i Risiko		Analis	s Risiko Res	idual		Perlakuan	Risiko	
No	Sasaran	Tema Risiko (T1)	Kategori Risiko (T2)	Sub Kategori Risiko	Peristiwa (T3)	Penyebab	Dampak Kualitatif	Dampak Kuantitatif	Kemungkinan	Dampak	Level	Urgency	Control	Risk Control Assessment	PIC	Kemungkina	n Dampak	Level	Rencana Proaktif	Rencana Reaktif	Target Waktu	Risk Treatment Owner
	Jumlah Kerja Sama Strategis untuk Pengembangan Bisnis Digital Peruri (KPI dari K.BUMN)	Management	Risiko Pelanggan t	negatif	Kerja sama tidak terjalin	1. 1. Lamanya waktu identifikasi kebutuhan 2. 2. Koordinasi unit terkait di internal 3. 3. Harga tidak sesuai	1. 1. Ekspansi market produk dan layanan digital Peruri terhambat 2. 2. Pemenuhan target OMTI tidak tercapai		2 Jarang Terjadi	5 Sangat Tinggi	10 High	0	- Membuat daftar kerjasama yang sedang di bentuk - Melakukan update status kerjasama yang sedang di bentuk	Baik	Strategic Business Unit Digital	2 Jarang Terjadi	4 Tinggi	8 Moderate to High	- Membuat daftar kerjasama yang sedang di bentuk - Melakukan update status kerjasama yang sedang di bentuk	- Eksplorasi peluang kerja sama agar bisa terjalin		1. Digital Business Transformation and Solution 2. Digital Channel Management Department 3. Digital Product Management Department
	Pertumbuhan traffic website produk digital peruri melalui search engine optimization target 10%	Enterprise Risk Management (ERM)	Risiko Kepatuhan t	positif	Pertumbuhan traffic website SEO kurang dari 10%	'- Tidak adanya landing page pada website Peruri yang dapat menghubungkan ke produk digital - Website saat ini kurang informatif terkait layanan digital	oleh calon pelanggan 2 Tidak adanya Brand awarenes dari	0	4 Sangat Mungkin Terjadi	2 Rendah	8 Low to Moderat		- Membuat websit yang sangat informa terlebih khusus terka layanan digital - Membuat website yang memiliki landin page untuk layanan digital yang dapat tersambung langsun dengan sales	utif ait 9	Brand Management Department		li 2 Rendah		- Membuat a website yang sangat informatif terlebih khusus terkait layanan digital - Membuat website yang memiliki landing page untuk layanan digital yang dapat tersambung langsung dengan sales	i- Bekerjasama dengan pihak lain yang kompeten dalam hal mendevelop website Peruri - Membuat website khusus layanan digital yang lebih menarik dan informatif		1. Brand Management Department 2. Biro Strategic Corporate Branding dan Tanggung Jawab Sosial dan Lingkungan
24	Laba sebelum pajak	Enterprise Risk Management (ERM)	Risiko HSSE t	positif	Ketidaktercapaian laba di Anak Perusahaan terhadap RKAP 2022	Rendahnya pencapaian revenue di Anak Perusahaan		123			0	0	1.		owner-tes			0			27-03-2024	1.
ı	New leads target 50 data leads	Enterprise Risk Management (ERM)	Risiko Reputasi t	negatif	New leads Target 50 Data Leads	potensial	leads yang potensial akan susah dicapai		2 Jarang Terjadi		4 Low to Moderat	e	Mencari data - data yang potensial untuk dapat ditindaklanjuti	Baik	Strategic Business Unit Digital	2 Jarang Terjadi	2 Rendah	Moderate	Mencari data- e data yang potensial yang dapat di tindaklanjuti	Melakukan review atau analisa terhadap data-data yang diperoleh		Management Department
	Jumlah Brand activation target 6 activation	Enterprise Risk Management (ERM)	Risiko Keuangan t	negatif	Tidak Dapat Melakukan Brand Activation		Tidak dapat melakukan pengenalan layanan digital Peruri		2 Jarang Terjadi	2 Rendah	4 Low to Moderat		Melakukan kegiatan branding yang menarik untuk dapat melakukan promo dan pengenalan layana digital	Baik	Strategic Business Unit Digital	2 Jarang Terjadi	2 Rendah		Membuat a kegiatan branding yang menarik untuk dapat melakukan promo dan pengenalan layanan digital Peruri	Membuat konsep acara yang menarik		1. Brand Management Department 2. Biro Operational Corporate Branding