چگونه در شبکه های اجتماعی نقد کنیم هنری به نام مخالفت

# هرم بلوغ نقد در شبکه اجتماعی

ردنكتهاصلى توضيح جرايي آن. اسطاده از نقل قول ردنظرنويسنده نقض نظر تویسنده همراه باارانه دلیل یامدرک دليلنقضى بیانموضع مخالف باارانه مذرک ناچیز و یا بدون مدرک نقض نظر نویسنده (پادگویی) واكنشبهلحن التقادبه لحن نوشته بدون يرداختن بهمحتواي نوشته حمله به خصوصيات باصلاحيت لويسنده بدون توجه به محتواي حملهبهنويسنده لجنپراکنی خطاب قراز فادن تويستده باكلمالي مثل خرونفهم

ردصریح / انکتهاصلی نوشته	ردنكتهاصلى
المن المناوية المناو	ردنظرنویسنده
نقض نظر تورسنده همراه بااراته دلیل یامدرک	دليلنقضى
بیان موضع مخالف باارائه مذرک ناچیز و یا بدون مدرک	نقض نظرنویسنده (پادگویی)
انتقادبه لحن نوشته بدون پر داختن به محتوای نوشته	واكنشبهلحن
حدلدبه خصوصیات یا صلاحیت نویسنده بدون توجه به محتوای نوشته	حمله به نویسنده
خطاب قرار دادن تويد عدمها كالدائي مثل الخرونقهم	لجنيراكني

تا دو دهه پیش نویسندگان فقط مینوشتند و خوانندگان هم به خواندن بسنده می کردند. اما در سالهای اخیر به ویژه در فضای مجازی این امکان فراهم شده که خوانندگان نظر دهند و در جلسات بحث و گفتوگو شرکت کنند. اغلب افرادی که به موضوعی واکنش نشان میدهند، با آن مخالف اند. همان گونه که انتظار می رود موافقت با موضوع كمتر از مخالفت با أن مردم را به هيجان مي أورد. معمولا در موافقت حرف كمترى براي گفتن داريم؛ البته مي توانيم توضيح بيشتري درباره گفته نويسنده بدهيم، اما احتمالا او پیش تر جالب ترین جنبههای نهفته در نوشتهاش را بررسی كرده و كاويده است. وقتي مخالفت ميكنيم، به حوزه يي وارد می شویم که ممکن است نویسنده به آن نپر داخته باشد. نتیجه اینکه با نخستین ابراز نظر مخالف، نظرهای دیگری پی در پی از راه میرسند و این صرفا کلماتاند که مبنای سنجش قرار مى گيرند. البته اين به أن معنى نيست كه افراد مرتب عصباني تر میشوند. کافی است که شیوه تبادل نظرمان را تغییر دهیم تا

این موضوع روشن شود. با وجودی که عصبانیت موجب افزایش مخالفت نمی شود، این خطر وجود دارد که افزایش مخالفت افراد را عصبانی تر کند، به ویژه در فضای مجازی که می توان به اسانی چیزهایی گفت که هر گز رو در رو به زبان نمي ايد. اگر قصد مخالفت جدي با موضوعي را داريم، بايد مراقب باشيم اين كار را درست انجام دهيم. مخالفت درست یعنی چه؟ بیشتر خوانندگان فرق بین لجن پراکنی و رد کردن منطقی و محتاطانه موضوع را می توانند بگویند. با این حال نام گذاشتن بر درجات میانی این دو شیوه ابراز مخالفت، مفید است. بااین کار می توان مخالفت ها را در جه بندی کرد.

طبق طبقهبندی نویسنده، پایین هرم یعنی بیشترین و رایج ترین نوع مخالفت، دشنام دادن و وصله زدن و نام گذاشتن است. بعد از آن، به زیر سوال کشیدن نویسنده است و اینکه حق نداشته یا حوزهاش نبوده که این را بگوید، بدون اینکه به منطق یا حرفش اشاره شود. بعد از ان انتقاد از لحن گفتار است باز بدون اینکه به ابعاد و منطق مخالفت پرداخته شود. مرحله بالاتر از آن، تناقض است كه مساله يي در تناقض با مطلب طرح شده مى آيد اما باز استدلالى ندارد. مرحله بالاتر، طرح كردن مساله مقابل باطرح و دليل است كه از اينجا جدی و مشخص می شود. بعد ایرادها و اشکال ها را در مرحله بعد پیدا میکند و چرایی آن را میگوید و در مرحله بالای هرم، می توان به منطق یا نتیجه گیری یا استدلال مطرحشده ایراد گرفت و آن را رد کرد. شناخت این هرم از این نظر مهم است که اگر در محیط اجتماعی - اینترنتی بحث کنید، با طبقههای پایین هرم روبهرو می شوید در نتیجه آمادگی آن را داشته باشید. اما اگر قرار است مخالفت کنید، هر قدر به سه مرحله بالای هرم نزدیک شوید و بر اساس آن عمل کنید، گفتو گویی سالم تر، نتیجه دار تر و بهتر خواهید داشت.

#### مخالفت درجه صفر

### مخالفت درجه صفر - لجن پراکنی

این نازل ترین شکل مخالفت و در عین حال متداول ترین نوع آن به حساب می آید. در فضای مجازی، کامنتهایی مثل «خر» و «نفهم» زیاد می بینیم، اما نکته مهم این است که تصديق كنيم اين لجن پراكني ها هيچ ارزشي ندارند. كامنتي مثل «نویسنده خودبزرگ بین است و سرسری به موضوع پرداخته» نیز دست کمی از «نفهم» ندارد و در واقع شکل بزک شده ان است.

### مخالفت درجه یک

#### مخالفت درجه یک-حمله به نویسنده

حمله به نویسنده کاملا به ضعیفی لجن پراکنی نیست و گاهی مي تواند اندك ارزشي هم داشته باشد. مثلا اگر نماينده مجلسي در مقاله یی بنویسد: «حقوق نمایندگان باید افزایش یابد»، یکی می تواند پاسخ دهد: «البته که باید این را بگوید، نماینده مجلس است دیگر». این نظر گفته نویسنده را رد نمی کند. گرچه هنوز شكل مخالفت خيلي ضعيف است، دستكم ممكن است به موضوع ربط داشته باشد. اگر خطایی در گفته نماینده وجود دارد، بایدروی آن انگشت گذاشت؛ اگر خطایی نیست، چه فرقی

## مخالفت درجه یک....

می کند که او نماینده است؟ گاه گفته می شود نویسنده صلاحیت نوشتن در باره فلان موضوع را ندارد؛ این نیز نوعی حمله به نویسنده است و از قضا نوع بسیار بد آن است، چراکه ایدههای خوب اغلب به ذهن تازهواردها ميرسد. سوال اين است كه ايا نويسنده درست مي گويديانه. اگر نبود صلاحيت نويسنده سبب بروز خطاهایی شود باید آن را نشان داد، و گرنه نبود آن به خودی خودمسالەيىنىست.

#### مخالفت درجه دو

#### مخالفت درجه دو-واكنش به لحن

در این سطح تازه شروع می کنیم به خود نوشته، و نه نویسنده، واکنش نشان دادن. نازلترین شکل این واکنش، مخالفت بالحن نویسنده است. نمونه: من نمی توانم بپذیرم که نویسنده «آفرینش هوشمند» را چنین با تمسخر رد کند.

این شکل ابراز مخالفت هنوز ضعیف است، گرچه بهتر از حمله به نویسنده است. اما از لحن نویسنده مهم تر، آن است که او درست می گوید یا نه، به ویژه که داوری درباره لحن بسیار دشوار است. آنکه به موضوع حساس است به احتمال از لحن نویسنده دلخور می شود، در حالی که ممکن است برای دیگر خوانندگان عادی به نظر رسد. بنا بر این اگر بیشترین چیزی که مى توانيم درباره نوشته يى بگوييم خرده گيرى از لحن أن باشد، در واقع چیزی برای گفتن نداریم. اگر نویسنده جدی نیست اما حرف درست مى زند، بهتر از آن است كه جدى باشد و نادرست بگوید.اگر جایی بر خطاست، باید بگوییم کجا.

### مخالفت درجه سه

## مخالفت درجه سه-نقض نظر نویسنده (پادگویی)

در این سطح است که سرانجام درباره خود نوشته واکنش نشان میدهیم و نه درباره اینکه چگونه و از سوی چه کسی نوشته شده. نازل ترين شــكل اين واكنش، مخالفت خشک و خالی است که گاه با مختصر توضیحی همراه می شود. این نوع مخالفت معمولاً با عباراتي از درجه دو همراه مي شود. نمونه: من نمی توانم بپذیرم نویسنده «افرینش هوشمند» را چنین با

#### مخالفت درجه سه....

تمسخر رد کند. این نظریه یی علمی و منطقی است. پادگویی می تواند تا حدی از ارزش برخوردار باشد. گاهی بیان صرف سنخنی مخالف و صریح برای پی بردن به درستی آن کافی است، اما معمولا ارائه دلیل و مدرک کمک می کند.

#### مخالفت درجه چهار

#### مخالفت درجه چهار-نقض نظر نویسنده همراه با آوردن دلیل(دلیل نقضی)

در این سطح میرسیم به شکل ابتدایی مخالفت قابل پذیرش. به مخالفتهایی تا این سطح می توان اعتنا نکرد، چرا که چیزی را ثابت نمی کنند. دلیل نقضی ممکن است چیزی را ثابت كنداما مشكل بتوان گفت دقيقا چه چيزى را. دليل نقضى شامل پادگویی به علاوه استدلال یا مدرک است و اگر بحث اصلى را درست هدف قرار دهد، مى تواند قابل پذيرش باشد، اما متاسفانه بیشتر وقتها در نشانه گیری خطا می کند، یعنی معطوف به چیزی می شود که اندکی با بحث اصلی تفاوت دارد. دو نفر که با شور و حرارت تمام درباره موضوعی بحث میکنند، در واقع درباره دو چیز متفاوت حرف میزنند. گاهی حتى بر سر اصل موضوع با يكديگر موافقند، اما أنقدر شلوغ مى كنند كه اين را نمى فهمند. البته يك دليل منطقى براى بحث درباره موضوع اندک متفاوت با آنچه نویسنده مطرح کرده، مى تواند وجود داشته باشد و اين وقتى است كه احساس كنيم شرکت کنندگان در بحث، اصل مطلب را نگرفته اند. در این موارد بايد به صراحت آن زامتذكر شد.

### مخالفت درجه پنج

### مخالفت درجه پنج-ردنظر نویسنده

قابل پذیرش ترین و در عین حال نادر ترین شکل مخالفت رد کردن نظر نویستده است، چرا که حداکثر کاری است که مى توان انجام داد. در واقع درجات ابراز مخالفت به شكل هرم است، به این معنی که هرچه بالاتر رویم به نمونههای کمتری برمی خوریم. برای رد کردن نظری که با آن مخالفیم و به گمان ما اشتباه است، ابتدا باید آن را نقل کنیم و بعد توضیح

## مخالفت درجه پنج....

دهیم که چرا اشتباه است. اگر نتوانیم نقل قولی برای مخالفت بيابيم، در واقع بحث الكي راه انداختهايم. رد كردن نظر طرف مقابل، عموما نيازمند أوردن نقل قول است، اما أوردن نقل قول لزوما رد نظر را به دنبال ندارد. برخی در کامنتهایی که مي گذارند، بخشي از مطلبي كه با أن مخالفند را نقل مي كنند و بعد واكنشهايي از درجه سه يا حتى صفر از خود نشان مي دهند.

#### مخالفت درجه شش

#### مخالفت درجه شش-رد تكته اصلى

استحکام یک ردیه بستگی دارد به چیزی که رد می شود. مهم ترین نوع مخالفت، رد نکته اصلی نظر طرف مقابل است. حتی در مخالفت درجه پنج، گاهی هنوز نادرستی عمدی می بینیم، آنجا که شخص نکات کم اهمیت بحث را ابتدا گزینش و سپس رد می کند. گاهی هم شیوه مخالفت به درجه دو (حمله به نویسنده) نزدیک می شود، اما با ظاهری آراسته مثلا، تصحیح جملات از نظر دستوری یا پرداختن به اشتباهات جزیی در اسامی و عدد و رقم. تنها قصدی که از تصحیح نوشته می تواند در کار باشد، همانا بی اعتبار کردن نویسنده است، مگر در مواردی که خود بحث مربوط به چنین موضوعاتی باشد. بنا بر این یک شیوه موثر و صادقانه مخالفت، می تواند چیزی شبیه بر این یک شیوه موثر و صادقانه مخالفت، می تواند چیزی شبیه این الگو باشد:

به نظر می رسد نکته محوری نوشته... باشد. چون می گوید: «نقل قول»

امااین مطلب به این دلایل اشتباه است...

نقل قولی که به عنوان اشتباه بر آن تاکید می شود، لازم نیست دقیقا همان عبارات نویسنده باشد، تنها کافی است مبتنی بر آن باشد.

#### اهميت درجه بندى مخالفت ها

حالا روشی برای در جه بندی اشکال مخالفت داریم. خب، این به چه کار می آید؟ در ابتدا باید تاکید کرد، در جهبندی کردن به تنهایی گلی به سر ما نمیزند. این درجات صرفا شکل مخالفت، و نه درستي مضمون آن، را توضيح مي دهند. واكنشى از درجه شش، هنوز مى تواند به كلى اشتباه باشد. سطوح مخالفت حدی را برای قابل پذیرش بودن یک واكنش تعيين ميكنند، مخالفتي از درجه شش ممكن است قابل پذیرش نباشد، اما از درجه دوم به پایین یقینا غیرقابل پذیرشاند. مهمترین مزیت طبقهبندی کردن شکلهای مخالفت این است که به افراد کمک می کند آنچه را می خوانند بتوانند ارزشیابی کنند و به ویژه فریب بحثهای از لحاظ عقلی نادرست را نخورند. نویسندگان یا سخنرانان زبانآور مى توانند مخاطبان شان را با به كار بردن كلمات موثر از ميدان به در برند. در واقع خصلت مشخص کننده عوام فریبان همین است. با دادن نام به شکلهای گوناگون مخالفت، سنجاقی برای ترکاندن چنین حبابهایی در اختیارمان قرار می گیرد. علاوه بر این، دادن نام ممکن است به خود نویسندگان هم كمك كند، چون بيشتر وقت ها نادرستي فكرى به عمد نيست. آن که در مخالفت بالحن دیگری سخن می گوید، چه بسا باور

دارد که واقعا چیز مهمی برای گفتن دارد، اما اگر کمی از دور به جایگاهش در هرم مخالفت بنگرد، ممکن است بکوشد سطح مخالفتش را به درجه چهار یا پنج برساند. بزرگترین حسن مخالفت درست، فقط این نیست که کیفیت گفتو گو را بهبود می بخشد، بلکه علاوه بر آن موجب می شود افرادی که در این گفتوگوها شرکت دارند خرسندتر شوند. اگر گفت و گوها و بحثهای جاری در فضای مجازی را بررسی کنیم، تنگ نظری بسیار بیشتری در مخالفت های درجه پایین ملاحظه می کنیم. وقتی مطلب درستی برای ارائه داریم، دیگر نیازی نیست تنگ نظر باشیم. علاوه بر آن اگر حرف جدی برای گفتن داریم، تنگ نظری عنصر مزاحمی است. اگر ارتقای درجه مخالفت موجب کاهش تنگنظری افراد شود، این نیز به خرسندی بسیاری از آنان می افزاید. اغلب افراد واقعا از داشتن چنین خصلتی راضی نیستند. آنان تنگ نظری مىكنند، چون ظاهراعنان آن دست خودشان نيست.

www.paulgraham.com/:منبع disagree.html