



- 1. Влияние дня недели на продажи: Наибольшее количество продаж приходится на вторник (42 684 продажи), что значительно больше, чем в другие дни. Это может указывать на тенденцию увеличения покупок именно в этот день. В субботу же наблюдается наименьшее количество продаж всего 10 053, что говорит о снижении активности покупателей в выходные.
- 2. Различия в продажах по складам: Склад на Комсомольской показывает наивысший уровень продаж 11,82 тыс. В то время как склад на Строителей имеет наименьший показатель только 4,46 тыс. Это может отражать различный спрос в зависимости от местоположения складов.
- 3. Спрос на продукцию: Среди наиболее продаваемых товаров "Корм для котят Whiskas" и "Туалетная бумага Zewa". Это показывает высокий спрос на товары для животных и гигиенические продукты, что можно использовать для планирования запасов.
- 4. Предпочтения в категориях: Категория "Безалкогольные напитки" составляет 45,31% от общего объема продаж, что свидетельствует о сильном предпочтении этой категории среди покупателей. За ней следуют такие категории, как "Молочная продукция" и "Мучные кондитерские изделия", что может отражать сезонные предпочтения покупателей.