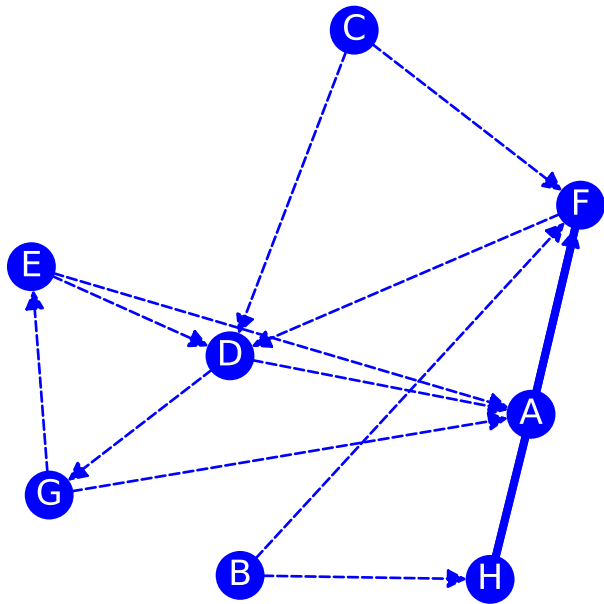


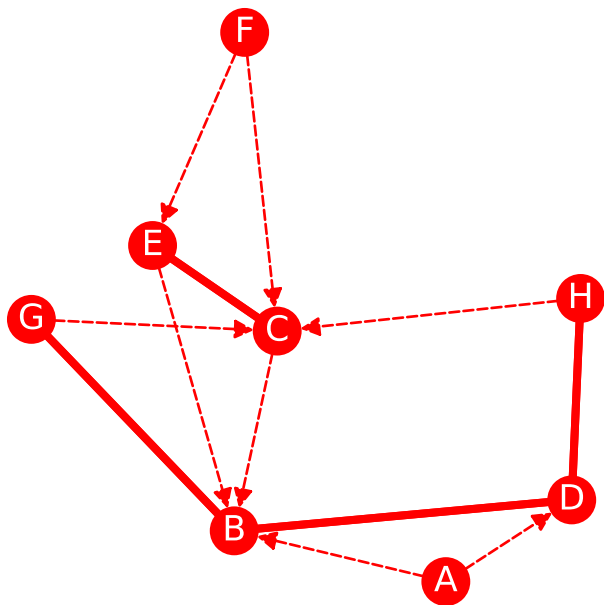
Questo report è stato concepito come strumento per agevolare il processo decisionale e non sostituisce il giudizio degli esperti di settore. Le interpretazioni che se ne ricavano devono essere integrate con altre informazioni relative al contesto valutativo.

GRUPPO 1 - DEMO

A. Who would you like in your ideal work group?



B. Who would you not want in your ideal work group?



Questo report è stato concepito come strumento per agevolare il processo decisionale e non sostituisce il giudizio degli esperti di settore. Le interpretazioni che se ne ricavano devono essere integrate con altre informazioni relative al contesto valutativo.

GRUPPO 1 - DEMO

PUNTEGGI DI RANGO

A. Who would you like in your ideal work group?

NN 8, NE 16, NC 29%, NT 56%, NR 25%

ID	SCELTE	IC	PR	BC	CC	HU	NI
A	F, H	1	1	3	1	6	
B	F, H	6	7	7	7	6	x
C	F, D	6	7	7	7	3	x
D	A, G	3	4	1	3	5	
E	A, D	5	6	5	6	2	
F	A, D	2	2	2	2	2	
G	A, E	5	5	4	5	4	
H	A, F	4	3	6	4	1	

NN = Nodes, **NE** = Edges, **NC** = Network Centralization, **NT** = Network Transitivity, **NR** = Network Reciprocity, **IC** = In-Degree, **PR** = PageRank, **BC** = Betweenness, **CC** = Closeness, **HU** = Hub, **NI** = No In-Degree.

B. Who would you not want in your ideal work group?

NN 8, NE 16, NC 38%, NT 44%, NR 50%

ID	SCELTE	IC	PR	BC	CC	HU	NI
A	B, D	6	7	5	7	2	x
B	D, G	1	1	1	1	7	
C	B, E	2	3	2	2	3	
D	B, H	3	2	2	3	5	
E	B, C	4	5	4	5	1	
F	C, E	6	7	5	7	6	x
G	B, C	5	4	3	4	1	
H	D, C	5	6	3	6	4	

NN = Nodes, **NE** = Edges, **NC** = Network Centralization, **NT** = Network Transitivity, **NR** = Network Reciprocity, **IC** = In-Degree, **PR** = PageRank, **BC** = Betweenness, **CC** = Closeness, **HU** = Hub, **NI** = No In-Degree.

Questo report è stato concepito come strumento per agevolare il processo decisionale e non sostituisce il giudizio degli esperti di settore. Le interpretazioni che se ne ricavano devono essere integrate con altre informazioni relative al contesto valutativo.

GRUPPO 1 - DEMO

PUNTEGGI GREZZI

A. Who would you like in your ideal work group?

NN 8, NE 16, NC 29%, NT 56%, NR 25%

ID	SCELTE	IC	PR	BC	CC	HU	NI
A	F, H	0.71	0.30	0.19	0.78	0.09	
B	F, H	0.00	0.02	0.00	0.00	0.09	x
C	F, D	0.00	0.02	0.00	0.00	0.12	x
D	A, G	0.43	0.15	0.29	0.64	0.11	
E	A, D	0.14	0.05	0.02	0.33	0.16	
F	A, D	0.57	0.23	0.25	0.70	0.16	
G	A, E	0.14	0.08	0.14	0.44	0.11	
H	A, F	0.29	0.15	0.01	0.54	0.16	

NN = Nodes, **NE** = Edges, **NC** = Network Centralization, **NT** = Network Transitivity, **NR** = Network Reciprocity, **IC** = In-Degree, **PR** = PageRank, **BC** = Betweenness, **CC** = Closeness, **HU** = Hub, **NI** = No In-Degree.

B. Who would you not want in your ideal work group?

NN 8, NE 16, NC 38%, NT 44%, NR 50%

ID	SCELTE	IC	PR	BC	CC	HU	NI
A	B, D	0.00	0.02	0.00	0.00	0.14	x
B	D, G	0.71	0.28	0.36	0.78	0.05	
C	B, E	0.57	0.17	0.19	0.64	0.13	
D	B, H	0.43	0.19	0.19	0.58	0.11	
E	B, C	0.29	0.10	0.05	0.44	0.17	
F	C, E	0.00	0.02	0.00	0.00	0.11	x
G	B, C	0.14	0.14	0.07	0.47	0.17	
H	D, C	0.14	0.10	0.07	0.39	0.12	

NN = Nodes, **NE** = Edges, **NC** = Network Centralization, **NT** = Network Transitivity, **NR** = Network Reciprocity, **IC** = In-Degree, **PR** = PageRank, **BC** = Betweenness, **CC** = Closeness, **HU** = Hub, **NI** = No In-Degree.