**Formulário de Proposição Inicial – Projeto Integrador 3 (Análise de Dados I)**

**Curso:** Ciência de Dados para Negócios – Fatec Votorantim  
**Disciplina:** Projeto Integrador 3 – Análise de Dados I  
**Professor Responsável:** TALITA BERBEL  
**Grupo:** Nº 3

**1. Identificação do Grupo**

* **Nome dos integrantes:**
  1. Allan Wandrey Queiroz
  2. Bruno Correa
  3. Samuel William Paes
* **E-mail de contato do grupo:** allanqrzcomercial@gmail.com

**2. Informações da Empresa/Organização Parceira**

* **Nome da empresa/organização/parceira social:** L-CAD Consultoria
* **Setor de atuação (público, privado, ONG, etc.):** Privado.
* **Pessoa de contato (nome, cargo, telefone/e-mail):** Allan Queiroz, Suporte de T.I, (12) 99251-5400

**3. Tema do Projeto**

* **Título provisório do projeto:** \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* **Área de foco:**  
  ☐ Extensão tecnológica  
  X Automação de análises  
  X Dashboards e indicadores estratégicos  
  ☐ Outro: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**4. Problema de Negócio / Necessidade Identificada**

Análise de dados e para bares e restaurantes afim de obter insights significativos.

Visto que, em todo o território nacional, o mercado de bares e restaurantes está em uma crescente considerável, decidimos focar nesse público. Além de ser uma alta gama de clientes que podemos atender (nos dando a possibilidade de escolher, futuramente), também é um mercado que gera muito dado, tornando o trabalho desafiador, podendo assim evoluir nosso aprendizado expressivamente e aumentar a lucratividade do negócio.

**5. Proposta de Solução**

A princípio temos a ideia de facilitar o processo solicitando relatórios ao financeiro do cliente. Se sentirmos otimistas em continuar com o cliente, pensamos em automatizar esse processo com o uso de AP.I do ERP responsável pelo gerenciamento do fluxo de informações. Com isso, vamos ganhar muito tempo, melhorar nossa qualidade de serviço, oferecendo uma visão quase que, em tempo real (dependendo do ERP e sua taxa de atualização).

**6. Indicadores/KPIs Propostos**

Assim como disponível em nosso [site](https://sites.google.com/view/l-cadconsultoria/p%C3%A1gina-inicial?authuser=0), na página de [Dashboards](https://sites.google.com/view/l-cadconsultoria/dashboard), vamos trabalhar com indicadores de ticket-médio, venda média por mesa, desempenho de colaboradores, análise mensal, detalhamento de venda por produto, entre outras visões de negócio. Além disso, também trabalharemos com análise de estoque, visando uma maneira de automatizar essa análise e sinalizar para o gestor do restaurante a necessidade de compra imediata, e estudar uma forma de calcular projeção para comprar próximos insumos.

**7. Metodologia e Ferramentas**

* **Ferramentas a serem utilizadas (linguagens, bibliotecas, softwares, plataformas de dashboard, etc.):**
* VS Code e Colab (Python);
* Power BI (DAX);
* Looker (LookXML);
* Looker Studio (SQL);
* G.A.S para automações (JavaScript);
* Google Sheets (JavaScript);
* Excel (Fórmulas e VBA);
* A.P.I’s;
* Inteligência artificial (para gerar relatórios e aumentar produtividade);
* **Modelo de desenvolvimento: (?)**  
  ☐ Solução única para toda a turma  
  ☐ Solução desenvolvida apenas pelo grupo

**8. Validação com a Empresa**

Reuniões semanais, em dias de semana, aproveitando o tempo livre por conta do movimento diminuído. Coleta de feedbacks, análise e estruturação, leitura de relatórios de KPI e discutir tomada de decisão.

**9. Entregas Esperadas pelo Grupo**

☐ Entendimento do problema de negócio

☐ Início da exploração de dados  
☐ Dashboard/Painel   
☐ Relatório técnico com justificativas  
☐ Apresentação final presencial  
☐ Vídeo pitch de entrega  
☐ Evidências de reuniões com feedback da empresa

**10. Cronograma Inicial de Atividades**

1. Identificar problemas emergentes do cliente.

2. Coletar dados e trata-los.

3. Analisar os dados tratados e identificar correlações, por exemplo.

4. Entender a causa do problema, e buscar soluções viáveis.

5. Criar relatórios descrevendo possíveis problemas correlacionados, e as medidas que seriam interessante o gestor tomar.

6. Se adepto a ideia, analisar os resultados para saber se foi uma estratégia inteligente ou se precisar ser revisada.

**11. Assinatura dos Integrantes**

Declaramos que a proposta apresentada é de autoria do grupo e será desenvolvida conforme as regras estabelecidas na disciplina.

Assinatura dos integrantes: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**12. Parecer do Professor Responsável**

☐ Aprovado  
☐ Aprovado com ressalvas  
☐ Não aprovado

Comentários/Orientações:

**Data:** //2025

**Assinatura do Professor:** \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_