

# 효성중공업 대상 보험기회 식별 및 영업전략 수립을 위한 기초자료조사 기본계획 v1.0

본 문서는 록톤코리아의 효성중공업 대상 영업 활동을 지원하기 위한 기초자료조사 결과와 향후 영업전략 수립 방향을 제시합니다. 효성중공업의 국내외 사업 확장에 따른 잠재적 위험을 심층 분석하고, 록톤코리아의 차별화된 글로벌 보험중개 역량을 활용하여 최적화된 보험 솔루션 및 영업 전략을 제안하는 것을 목표로 합니다.

MORRISON  
POWER SYSTEMS

# 프로젝트 개요 및 목표

1

## 프로젝트 목표

효성중공업의 국내외 사업 확장에 따른 잠재적 위험을 심층 분석하고, 록톤코리아의 차별화된 글로벌 보험중개 역량을 활용하여 효성중공업에 최적화된 보험 솔루션 및 영업 전략을 제안한다.

2

## 핵심 원칙

- Notion 기반 GIA 시스템 활용: 모든 정보는 노션 DB에 체계적으로 수집, 저장, 연결, 분석, 활용되어 지식 자산으로 축적된다.
- 순차적/변증법적 고도화: 초기 조사를 바탕으로 심층 조사의 방향을 설정하고, 단계별로 정보를 고도화하며 영업 전략을 구체화한다.
- 팀원별 전문성 극대화: 각 AI 팀원(노팀장, 채팀장, 시대리, 서대리, 고과장, 마주임)의 강점을 활용하여 조사 및 분석의 효율성과 깊이를 확보한다.

본 프로젝트는 효성중공업의 사업 현황과 위험 요소를 체계적으로 분석하여 록톤코리아가 제공할 수 있는 차별화된 보험 솔루션을 도출하는 것을 목표로 합니다. 이를 위해 Notion 기반의 GIA(Global Intelligence Analysis) 시스템을 활용하여 정보를 체계적으로 수집하고 분석합니다.

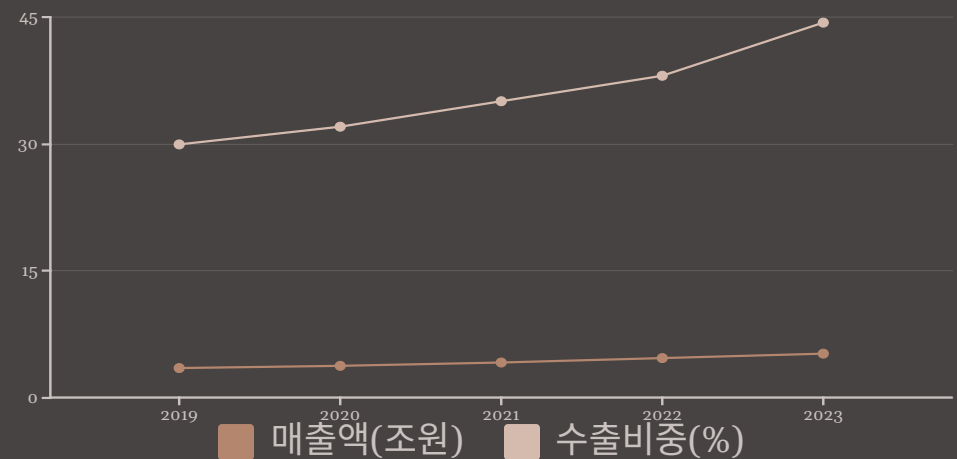
프로젝트는 단계적으로 진행되며, 초기 기초 조사를 바탕으로 심층 조사의 방향을 설정하고, 점차 정보를 고도화하여 구체적인 영업 전략을 수립합니다. 각 팀원의 전문성을 최대한 활용하여 조사 및 분석의 효율성과 깊이를 확보하는 것이 핵심 원칙입니다.

프로젝트의 최종 산출물은 효성중공업의 사업 특성과 위험 요소를 고려한 맞춤형 보험 솔루션 제안과 이를 효과적으로 전달할 수 있는 영업 전략입니다. 이를 통해 록톤코리아는 효성중공업과의 장기적인 파트너십을 구축하고, 글로벌 사업 확장에 따른 다양한 위험을 효과적으로 관리할 수 있는 솔루션을 제공하고자 합니다.

# 효성중공업 기업 개요 및 재무 현황

효성중공업은 전력기기, 산업기기, 건설, 신재생에너지 사업을 영위하는 종합 중공업 기업으로, 전 세계 29개국 77개 도시에서 119개 사업장을 운영하며 글로벌 사업을 가속화하고 있습니다. 최근 5년간 꾸준한 매출 및 영업이익 성장을 보이고 있으며, 특히 2023년에는 수출 비중이 44.3%로 급증하며 해외 시장 의존도가 심화되고 있습니다.

효성중공업은 미국 멤피스 공장 증설 등 공격적인 투자를 지속하고 있으며, 북미, 유럽, 중동 등지에서 대형 프로젝트 수주를 확대하여 수주잔고 10조 원 이상을 유지하고 있습니다. 이러한 글로벌 사업 확장은 새로운 위험 요소를 동반하며, 이에 대한 체계적인 보험 솔루션이 필요한 상황입니다.



## 사업 부문

- 전력기기: 변압기, 차단기, HVDC 등
- 산업기기: 전동기, 기어, 산업용 펌프 등
- 건설: 주택, 데이터센터, 클린룸, 해외 플랜트 EPC
- 신재생에너지: ESS, 풍력, 수소 충전소 등

## 글로벌 현황

- 29개국 77개 도시 119개 사업장 운영
- 수주잔고 10조 원 이상 유지
- 북미, 유럽, 중동 등 대형 프로젝트 수주 확대
- 미국 멤피스 공장 증설 등 공격적 투자

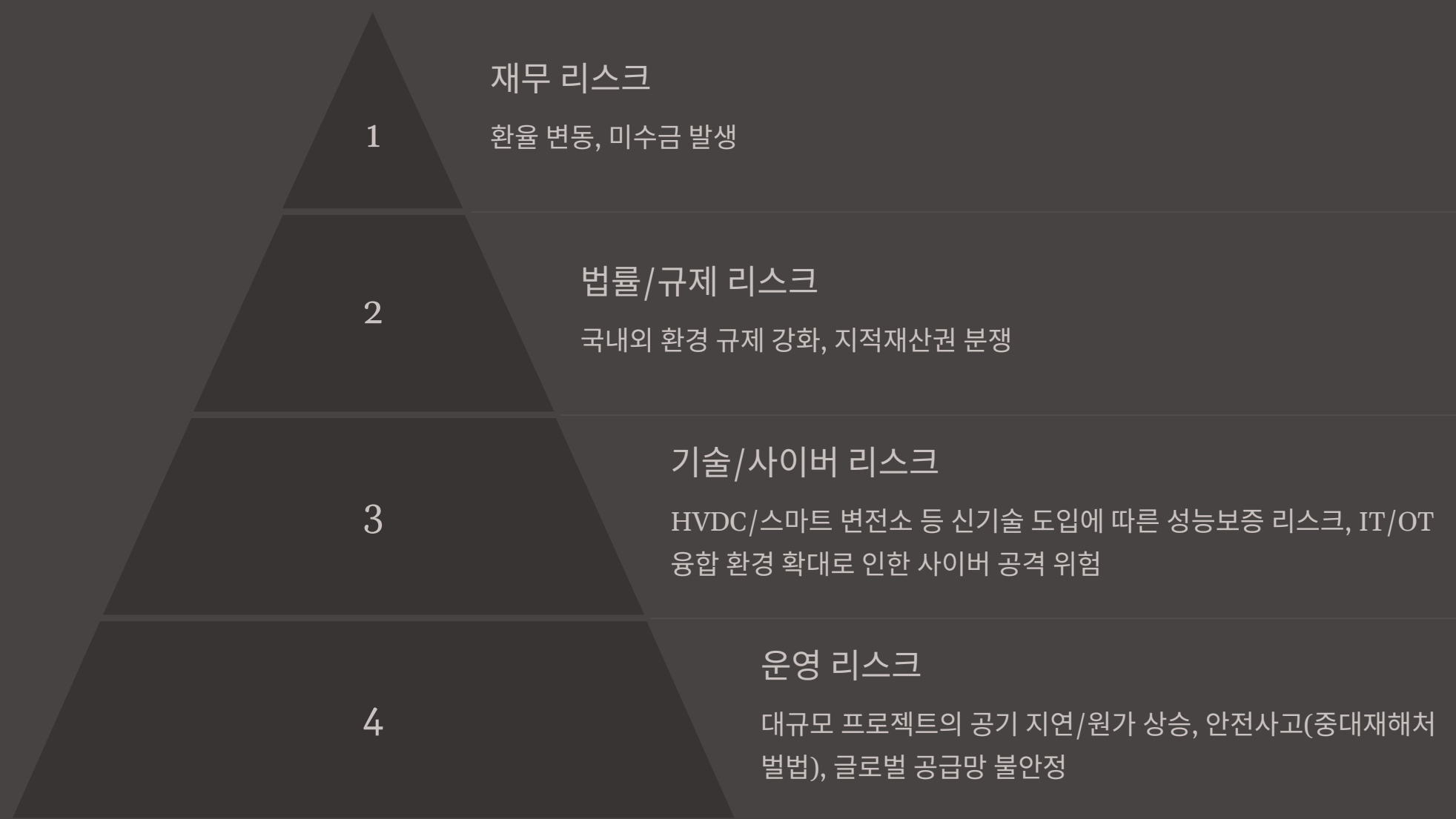
## 재무 현황

- 최근 5년간 꾸준한 매출 및 영업이익 성장
- 2023년 수출 비중 44.3%로 급증
- 해외 시장 의존도 심화
- 공격적인 투자 지속

효성중공업의 사업 구조는 국내 시장뿐만 아니라 글로벌 시장에서의 경쟁력을 강화하는 방향으로 발전하고 있습니다. 특히 전력기기 부문에서는 글로벌 노후 전력망 교체 및 신재생에너지 확대에 따른 전력망 투자 증가로 시장이 급성장하고 있으며, GE, Siemens, ABB 등 글로벌 기업과 경쟁하고 있습니다.

신재생에너지 부문에서는 탄소중립 정책의 수혜를 받으며 ESS 시장의 폭발적 성장을 경험하고 있으며, 수소 충전소 사업을 통한 미래 시장 선점 노력을 기울이고 있습니다. 건설 부문에서는 주택 사업의 안정성을 유지하면서 데이터센터/클린룸 등 특수 건설 및 해외 플랜트 EPC 사업 기회를 모색하고 있습니다.

# 효성중공업 위험 프로파일 및 ESG 현황



효성중공업은 다양한 위험 요소에 노출되어 있습니다. 대규모 프로젝트의 공기 지연 및 원가 상승, 안전사고(중대재해처벌법), 글로벌 공급망 불안정 등의 운영 리스크가 존재합니다. 또한 HVDC/스마트 변전소 등 신기술 도입에 따른 성능보증 리스크, IT/OT 융합 환경 확대에 의한 사이버 공격 위험 등 기술 및 사이버 리스크도 증가하고 있습니다.

법률 및 규제 측면에서는 국내외 환경 규제 강화, 지적재산권 분쟁 등의 리스크가 있으며, 재무적으로는 환율 변동, 미수금 발생 등의 리스크가 존재합니다. 이러한 다양한 위험 요소들은 효성중공업의 사업 운영에 영향을 미칠 수 있으며, 이에 대한 체계적인 관리와 보험 솔루션이 필요합니다.

## ESG 경영 현황

- 온실가스 배출 저감 노력
- 친환경 제품 개발(SF6-Free GIS, ESS)
- 안전보건 경영 강화
- 윤리/준법 경영 체계 구축

효성중공업은 ESG 경영을 강화하기 위해 온실가스 배출 저감, 친환경 제품 개발(SF6-Free GIS, ESS), 안전보건 경영 강화, 윤리/준법 경영 등 다양한 노력을 지속하고 있습니다. 이러한 ESG 노력은 기업의 지속가능성을 높이는 동시에, ESG 우수기업은 40% 낮은 자본 비용과 보험 프리미엄을 얻을 수 있다는 통계에 따라 재무적 이점도 제공할 수 있습니다.

효성중공업의 위험 프로파일과 ESG 현황을 종합적으로 고려할 때, 록토코리아는 효성중공업의 다양한 위험 요소를 효과적으로 관리할 수 있는 맞춤형 보험 솔루션을 제공하고, ESG 경영을 지원할 수 있는 특화된 보험 상품을 제안할 수 있을 것입니다.

# 사업 부문별 시장 동향 및 경쟁사 분석



## 전력기기

글로벌 노후 전력망 교체 및 신재생에너지 확대에 따른 전력망 투자 증가로 시장 급성장. GE, Siemens, ABB 등 글로벌 기업과 경쟁.



## 신재생에너지

탄소중립 정책 수혜, ESS 시장 폭발적 성장, 수소 충전소 사업을 통한 미래 시장 선점 노력. Tesla, LG에너지솔루션 등 경쟁.



## 건설

주택 사업 안정성 유지, 데이터센터/클린룸 등 특수 건설 및 해외 플랜트 EPC 사업 기회 모색.

효성중공업의 각 사업 부문은 글로벌 시장 동향과 밀접하게 연관되어 있습니다. 전력기기 부문은 글로벌 노후 전력망 교체 및 신재생에너지 확대에 따른 전력망 투자 증가로 시장이 급성장하고 있으며, GE, Siemens, ABB 등 글로벌 기업과 치열한 경쟁을 벌이고 있습니다.

신재생에너지 부문은 전 세계적인 탄소중립 정책의 수혜를 받으며 성장하고 있으며, 특히 ESS 시장은 폭발적인 성장세를 보이고 있습니다. 효성중공업은 수소 충전소 사업을 통한 미래 시장 선점 노력을 기울이고 있으며, Tesla, LG에너지솔루션 등 글로벌 기업과 경쟁하고 있습니다.

건설 부문에서는 주택 사업의 안정성을 유지하면서 데이터센터/클린룸 등 특수 건설 및 해외 플랜트 EPC 사업 기회를 모색하고 있습니다. 이러한 다양한 사업 포트폴리오는 효성중공업의 안정적인 성장을 지원하는 동시에, 각 사업 부문별로 특화된 위험 관리 전략이 필요함을 시사합니다.

### 이재명 정부 정책 변수 영향

- 해외 진출 전폭 지원: 효성중공업의 해외 프로젝트 수주 및 글로벌 사업 확장에 긍정적 영향, 관련 보험 수요 증대
- 데이터센터 투자 확대: 효성중공업의 전력기기 및 건설 사업에 기회, 관련 프로젝트/재물/사이버 보험 수요 증가
- 신재생에너지 정책 강화: 국내 풍력/BESS 사업 성장 가속화, 국내 신재생 프로젝트 보험 및 운영 보험 시장 확대

이재명 정부의 정책 변수는 효성중공업의 사업 환경에 중요한 영향을 미칠 것으로 예상됩니다. 해외 진출 전폭 지원 정책은 효성중공업의 해외 프로젝트 수주 및 글로벌 사업 확장에 긍정적인 영향을 미치며, 이에 따른 보험 수요도 증가할 것으로 예상됩니다.

데이터센터 투자 확대 정책은 효성중공업의 전력기기 및 건설 사업에 새로운 기회를 제공하며, 관련 프로젝트/재물/사이버 보험 수요가 증가할 것으로 예상됩니다. 또한 신재생에너지 정책 강화는 국내 풍력/BESS 사업의 성장을 가속화하고, 국내 신재생 프로젝트 보험 및 운영 보험 시장을 확대할 것으로 전망됩니다.

# 록톤코리아의 차별화된 가치 및 보험중개 기회

## 보험회사 vs. 보험중개회사

- 보험회사: 자사 상품 판매 목적, 자사 이익 우선, 해외 규제 및 상품 수출 한계
- 보험중개회사(록톤): 고객(효성중공업) 입장에서 최적의 보험 솔루션 자문, 특정 보험사에 종속되지 않음, 전 세계 보험사 상품 비교 분석, 사고 발생 시 고객 대변 및 클레임 지원

## 글로벌 강점

- 한국 본사 기업의 해외 사업 시 세계 각국의 상이한 규제 환경과 현지 보험사 관계 자문
- 글로벌 네트워크를 통한 최적 제안은 국내 보험사가 제공 불가능한 핵심 서비스

# 140+

## 글로벌 네트워크

140개국 이상에서 현지 전문성을 갖춘 네트워크 보유

# 98%

## 클레임 성공률

클레임 서비스 전문성을 바탕으로 한 높은 성공률

# 40%

## ESG 프리미엄 절감

ESG 우수기업은 40% 낮은 자본 비용/보험 프리미엄 통계

록톤코리아는 보험중개회사로서 보험회사와는 차별화된 가치를 제공합니다. 보험회사가 자사 상품 판매를 목적으로 하고 자사 이익을 우선시하는 반면, 록톤코리아는 고객(효성중공업) 입장에서 최적의 보험 솔루션을 자문하고, 특정 보험사에 종속되지 않고 전 세계 보험사 상품을 비교 분석하며, 사고 발생 시 고객을 대변하고 클레임을 지원합니다.

특히 효성중공업과 같이 한국에 본사를 둔 기업의 해외 사업 시, 세계 각국의 상이한 규제 환경과 현지 보험사 관계에 대한 자문을 제공하고, 글로벌 네트워크를 통한 최적의 제안은 국내 보험사가 제공할 수 없는 핵심 서비스입니다.

## 해외 프로젝트 종합 보험

- 건설공사보험(CAR/EAR)
- 해상적하보험
- 프로젝트 지연 손실(DSU/ALOP)

## 신기술 및 신사업 리스크 솔루션

- 기술 성능 보증 보험(Tech PI)
- 사이버 보험(IT/OT 융합)
- CBM 시스템 관련 리스크

## 글로벌 통합 프로그램

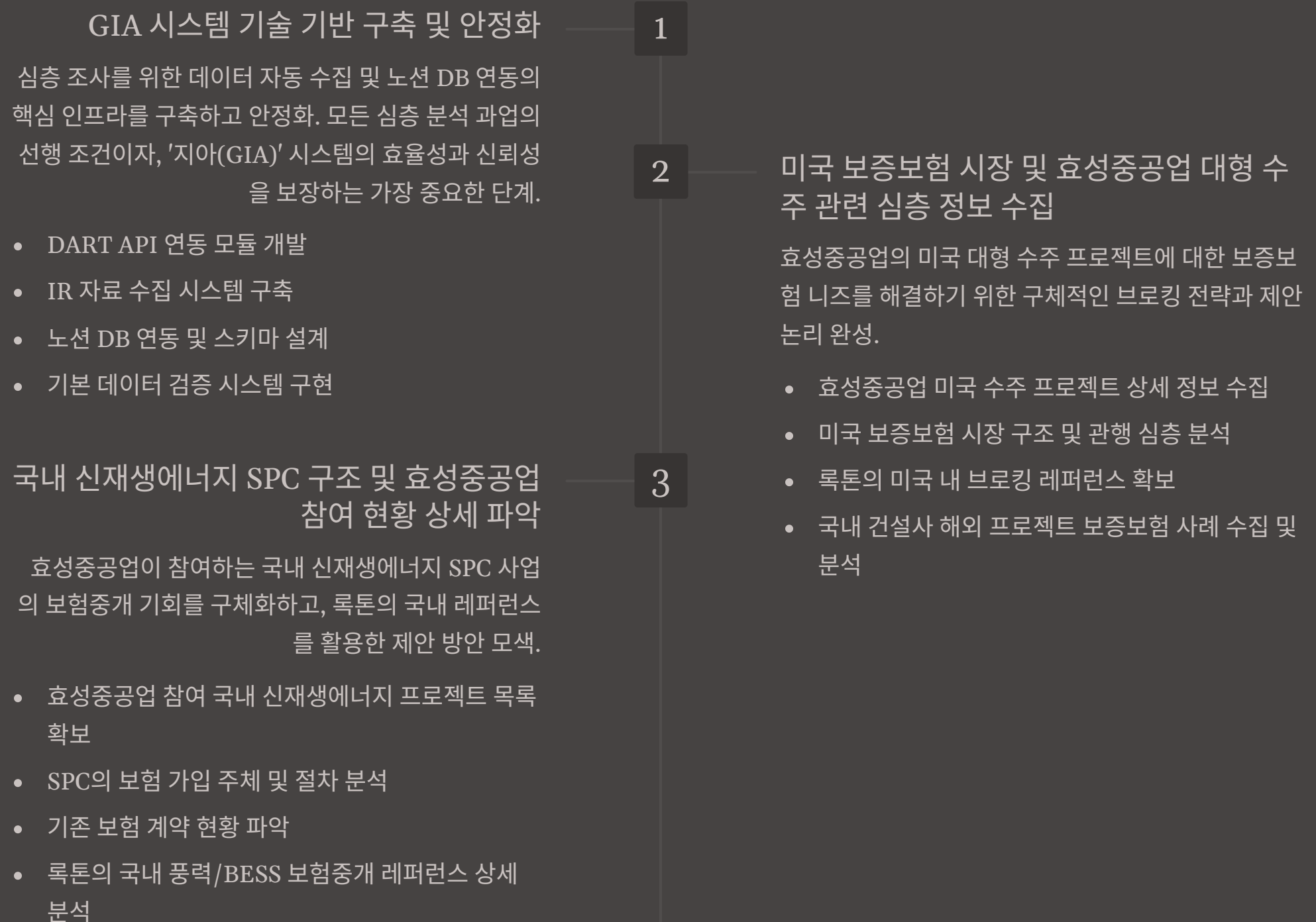
- 전 세계 사업장 재물보험
- 배상책임보험 통합 프로그램

록톤코리아는 효성중공업에 맞춤형 보험중개 기회를 제공할 수 있습니다. 해외 프로젝트 종합 보험(건설공사보험, 해상적하보험, 프로젝트 지연 손실 등), 신기술 및 신사업 리스크 솔루션(기술 성능 보증 보험, 사이버 보험, CBM 시스템 관련 리스크), 글로벌 통합 프로그램(전 세계 사업장 재물보험 및 배상책임보험 통합 프로그램) 등 다양한 보험 솔루션을 제공할 수 있습니다.

특히 미국 수주 대형 물건 보증보험은 최우선 시급한 과제로, 미국 시장 특성(전문 보증보험사 부재, 브로커 역할 중요)을 고려하여 록톤의 미국 네트워크 및 전문성을 활용한 솔루션을 제공할 수 있습니다. 또한 국내 신재생에너지 SPC 구조 및 효성중공업 참여 현황을 상세히 파악하여, 효성중공업이 참여하는 국내 신재생에너지 SPC 사업의 보험중개 기회를 구체화하고, 록톤의 국내 레퍼런스를 활용한 제안 방안을 모색할 수 있습니다.



# 향후 심층 조사 및 영업 전략 수립을 위한 과업 우선순 위



향후 심층 조사 및 영업 전략 수립을 위한 과업은 우선순위에 따라 체계적으로 진행될 예정입니다. 최우선 과업은 GIA 시스템 기술 기반 구축 및 안정화로, 이는 모든 심층 분석 과업의 선행 조건이자 '지아(GIA)' 시스템의 효율성과 신뢰성을 보장하는 가장 중요한 단계입니다.

다음으로 미국 보증보험 시장 및 효성중공업 대형 수주 관련 심층 정보 수집을 통해 효성중공업의 미국 대형 수주 프로젝트에 대한 보증보험 니즈를 해결하기 위한 구체적인 브로킹 전략과 제안 논리를 완성할 것입니다. 또한 국내 신재생에너지 SPC 구조 및 효성중공업 참여 현황을 상세히 파악하여, 효성중공업이 참여하는 국내 신재생에너지 SPC 사업의 보험중개 기회를 구체화하고, 록톤의 국내 레퍼런스를 활용한 제안 방안을 모색할 것입니다.

이 외에도 우태희 대표이사 관계 레버리지 연구 심화, 이재명 정부 정책 상세 분석 및 보험 수요 예측 고도화, 록톤코리아의 차별화된 제안 포인트 구체화 및 객관적 자료 확보 심화, 시계열 분석 및 예측 모델 도입, 리스크 매트릭스 제안 및 구현, 프로젝트 참고자료 DB 구축 등의 과업이 순차적으로 진행될 예정입니다.

# 결론 및 향후 계획

**기초자료 조사**  
효성중공업의 사업 현황과 록톤코리아의 보험중개 기회를 다각적으로 분석

**영업 전략 수립**  
효성중공업에 최적화된 보험 솔루션 및 영업 전략 제안



## GIA 시스템 구축

효성중공업에 대한 모든 심층 분석과 영업 전략 수립이 효율적이고 안정적으로 이루어질 수 있는 기반 마련

## 심층 분석

우선순위에 따른 심층 조사 수행 및 분석 결과 도출

본 '기초자료조사 기획서 v1.0'은 효성중공업의 사업 현황과 록톤코리아의 보험중개 기회를 다각적으로 분석하고, 향후 심층 조사를 위한 명확한 로드맵을 제시했습니다. 특히, '최우선 과업: GIA 시스템 기술 기반 구축 및 안정화'를 통해 효성중공업에 대한 모든 심층 분석과 영업 전략 수립이 효율적이고 안정적으로 이루어질 수 있는 기반을 마련할 것입니다.

효성중공업은 전력기기, 산업기기, 건설, 신재생에너지 사업을 영위하는 종합 중공업 기업으로, 전 세계 29개국 77개 도시에서 119개 사업장을 운영하며 글로벌 사업을 가속화하고 있습니다. 이러한 글로벌 사업 확장은 다양한 위험 요소를 동반하며, 이에 대한 체계적인 보험 솔루션이 필요한 상황입니다.

록톤코리아는 보험중개회사로서 보험회사와는 차별화된 가치를 제공하며, 특히 글로벌 네트워크를 통한 최적의 제안은 국내 보험사가 제공할 수 없는 핵심 서비스입니다. 효성중공업에 맞춤형 보험중개 기회를 제공하여, 해외 프로젝트 종합 보험, 신기술 및 신사업 리스크 솔루션, 글로벌 통합 프로그램 등 다양한 보험 솔루션을 제안할 수 있습니다.

향후 심층 조사 및 영업 전략 수립을 위한 과업은 우선순위에 따라 체계적으로 진행될 예정이며, 이를 통해 효성중공업의 사업 특성과 위험 요소를 고려한 맞춤형 보험 솔루션 제안과 이를 효과적으로 전달할 수 있는 영업 전략을 수립할 것입니다. 이를 통해 록톤코리아는 효성중공업과의 장기적인 파트너십을 구축하고, 글로벌 사업 확장에 따른 다양한 위험을 효과적으로 관리할 수 있는 솔루션을 제공하고자 합니다.