

Os dez fundamentos da influência e da persuasão

com Steve Martin

Crie uma apresentação influente

Este exercício ajuda a criar uma apresentação influente.

Depois de criá-la, compartilhe-a com a pessoa que fará a sua apresentação.

Ao fazer isso, você não estará se autopromovendo e aumentará as chances de mostrar como especialista ao fazer uma apresentação ou uma solicitação.

Embora você possa fazer este exercício individualmente, pode ser útil (e divertido) criar uma apresentação influente com um amigo ou colega de trabalho. Caso decida fazer com mais alguém, recomendamos que você crie a bio da outra pessoa e vice-versa.

Como criar uma apresentação

1. Reserve cinco minutos para escrever uma série de tópicos sobre seu conhecimento, experiência e os cargos que já ocupou. Concentre-se nos recursos que transmitem sua experiência. Defina seis ou sete pontos.

Por exemplo:

- Sua formação
- Instituição de ensino
- Tempo de experiência
- Interesses e habilidades especiais relevantes
- Um exemplo de projeto bem-sucedido que você entregou
- Sua associação a um organismo profissional

Lembre-se: se você está iniciando na profissão ou no setor, mostre às pessoas seu potencial.

2. Defina as prioridades da sua lista em termos dos recursos que serão mais relevantes para os públicos e perfis das pessoas com quem trabalha e precisa influenciar com mais frequência.
3. Crie duas ou três frases simples que combinem esses recursos. Comece com seu nome e sua qualificação antes de fazer uma transição rápida para sua experiência e interesses especiais.

Confira algumas dicas:

- a. Escreva uma apresentação influente em terceira pessoa.
- b. Use frases curtas e verbos fortes e ativos.
- c. Sua meta deve ser destacar pontos relevantes e marcantes do seu conhecimento e experiência, não copiar seu currículo.
- d. Leia sua apresentação influente em voz alta para se habituar a ouvi-la. Embora possa parecer um pouco estranho das primeiras vezes, essa será uma habilidade muito útil para a sua

Confira um exemplo:

Elisa Davies é gerente de Atendimento ao Cliente da IT World Inc. Ela se formou com grandes honras em Ciência da Computação pela Universidade do Sul da Califórnia e tem 5 anos de experiência no gerenciamento hábil de instalações de sistemas de computadores dos clientes dela. Ela atuou como líder de um projeto bem-sucedido de US\$ 25 milhões para uma prefeitura e faz parte da Associação Norte-Americana de Profissionais de TI.

Dica bônus

Depois de criar uma apresentação influente, que tal compartilhá-la com outros alunos na página de perguntas e respostas do curso e pedir o feedback deles? Você pode até receber um feedback do próprio Steve, que acessa e comenta as publicações dos alunos.