

PROFILE

الوطنية
للتمويل





المحتوى

CONTENTS

03	WORD OF CEO كلمة المدير التنفيذي	09	AWARDS & HONORS الجوائز والتكريمات
05	ESTABLISHMNET نشأة الوطنية للتمويل	10	THANKS & GRATITUDE شكراً وعرفان
06	VISION, MISSION الرؤية، الرسالة، الأهداف	11	NMF LOANS أنواع التمويلات
07	ORGANIZATIONAL STRUCTURE الهيكل التنظيمي	20	THE TRAINING HALL القاعة التدريبية
08	SUCCESS PARTNERS شركاء النجاح	21	SUCCESS STORIES قصص نجاح



I would like to welcome you to the National Microfinance Foundation (NMF), the best Microfinance Institution (MFI) in Yemen. NMF, like many other micro-finance institutions, has suffered much due to the recent conflicts in Yemen. The state of war that Yemen is going through has changed Yemen during the past few years. Much of the macro environment in an unfavorable condition. However, we survived the challenges and we have adapted to the changes. We currently have survival plans to surpass challenges for NMF, as an MFI that has been initially set up to provide financial services to the poor, the environment, theoretically, is a great opportunity for growth as more people are going to poverty. Therefore, a strategy has been put in place to target the newcomers People in Yemen has lost their jobs due to downsizing; and the government stopped paying its employees; thus, many have decided to go back to their villages to continue what their grandparents used to do. Farmers are now among our increasing segment in all over our 18 branches all over Yemen. More people are accepting lower wages, working harder, and volunteering for food. This provided incentives for local businesses to produce highly demanded goods. The currency devaluation and increased importation cost have increased demand for local products and services. After all, people have to eat and continue their lives. Thanks to Social Fund for Development among others, NMF has been able to attain much of the international community's support to Yemen. The support received provided NMF the financial and capacity building support to survive the current crisis. A grant from KfW has supported NMF to build its 2018 - 2022 strategy that helped NMF learn from the best practices and initiate plans based on the current market situation. The 2018 - 2022 strategy is focused on rural development and adaptive strategies. Innovating new products and services is an important part of our current strategy to increase self-reliance and resilience among micro, small, and medium enterprises all over Yemen. Our new strategy has been aligned with the current rush of the international community to help Yemen's current crisis. Much of what we do is one way or the other is leveraging an INGO working in Yemen. The ultimate goal is to help our clients access financial services that can improve their livelihood opportunities during wartime and early recovery.

Please feel free to reach out to me with your ideas, comments, and opportunities

CEO

Dr. Sharaf Al-Kibsi



أود ان ارحب بكم في الوطنية للتمويل، أفضل وأعرق مؤسسة تمويل أصغر في اليمن.

الوطنية للتمويل، مثل العديد من مؤسسات التمويل الأصغر الأخرى، عانت الكثير بسبب الصراعات الأخيرة في اليمن خلال السنوات القليلة الماضية، والتي غيرت المحيط الكلي إلى بيئة غير مناسبة لصناعة التمويل الأصغر، إلا أننا نجينا من التحديات وتكييفنا مع المتغيرات واستطعنا أن نخطط للاستمرار وتجاوز التحديات.

بالنسبة للوطنية للتمويل تم تأسيسها في البداية كمؤسسة تمويل أصغر لتقديم الخدمات المالية للفقراء، ان البيئة حاليا تمثل فرصة كبيرة للنمو مع تزايد عدد الفقراء. لذلك، تم وضع استراتيجية لاستهداف الفئة الجديدة.

كثير من الناس فقدوا وظائفهم بسبب تقلص حجمها؛ وتوقفت الحكومة عن دفع رواتب موظفيها. الامر الذي اجبر الكثير الى التوجه نحو المهن التي كان يعتمد عليها الأجداد في كسب الرزق ومن أهمها الزراعة، حيث أصبح المزارعون الآن من بين القطاعات المتزايدة في جميع فروعنا المنتشرة في جميع أنحاء اليمن.

كثير من الناس يقبلون أجور قليلة، ويتجرون أكثر، ويتطوعون للحصول على الطعام. وهذا وفر حافزاً للشركات المحلية لإنتاج سلع مطلوبة للغاية، كما أنه انخفضت قيمة العملة وزيادة تكلفة الاستيراد إلى زيادة الطلب على المنتجات والخدمات المحلية، الامر الذي ساعد مؤسسات التمويل الأصغر على مواصلة خدماتها.

استطاع الصندوق الاجتماعي للتنمية من بين آخرين الحصول على الكثير من دعم المجتمع الدولي لليمن، والذي انعكس على مؤسسات التمويل الأصغر سواء كان بالدعم المالي المباشر أو عن طريق بناء القدرات وذلك من أجل استمرارية المؤسسات في تقديم خدماتها للناس في ظل الازمة الحالية.

كما حصلت الوطنية للتمويل على منحة من KFW لبناء استراتيجية العام 2018 - 2020 والتي ساعدت المؤسسة على تعلم أفضل الممارسات والتخطيط على أساس الوضع الحالي للسوق، كما ان استراتيجية 2018 - 2022 تركز على التنمية الريفية والاستراتيجيات التكيفية.

يعد ابتكار منتجات وخدمات جديدة جزء مهم من استراتيجيةنا الحالية لزيادة الاعتماد على الذات والمرونة بين المؤسسات الصغرى والصغيرة والمتوسطة في جميع أنحاء اليمن. تتماشى استراتيجيةنا الجديدة مع الاندفاع الحالي للمجتمع الدولي للمساعدة في الحالية في اليمن. الكثير مما نطرح اليه هو الاستفادة من المنظمات غير الحكومية العاملة في اليمن. والتي تهدف الى مساعدة عملائنا للحصول على الخدمات المالية التي يمكنها تحسين فرص كسب رزقهم خلال فترة الحرب والتعافي المبكر.

أرجو ان لا تترددوا في التواصل معنا.

المدير التنفيذي
د/ شرف الكبسي



ESTABLISHMENT

National Microfinance foundation was established in Yemen in October 2003.it launched its field operations from social fund for development, contributions from a number of social leader sand local foundations which believed that the provision of financial services like saving, loan, etc. Wil increase the level of income and improve the living conditions of the targeted groups.

National microfinance foundation is considered as the first and largest microfinance foundation in Yemen that performs field collection, too. The network of the foundation ranges across 20 branches and offices. The majority of its services are centered in the rural areas.

النشأة

تأسست الوطنية للتمويل في اليمن في شهر أكتوبر من العام 2003، ودشنت العمل العيادي عام 2004م بمساهمة من الصندوق الاجتماعي وعدد من الشخصيات الاجتماعية والمؤسسات المحلية الذين رأوا ان توفر الخدمات المالية من اخراج وتمويل وغيرها سيساهم في زيادة الدخل وتحسين المستوى المعيشي للفئات المستهدفة.

تعتبر الوطنية للتمويل اول وأكبر مؤسسة تمويل أصغر في اليمن، وتمتد شبكة المؤسسة عبر ما يقارب 20 فرع ومكتب، حيث تتركز اغلب خدماتها في الأرياف.





VISION

To become the source of financing and the tool of growth and development to facilitate economic empowerment among local communities.

MISSION

NMF has a mission to improve the economic and social living standards of individuals and communities through integrated financial and non-financial services via qualified staff using innovative approaches to meet client requirements.

GOALS

- Expand and spread all over rural areas.
- Increase solidarity among the society.
- Make our foundation financially sustainable and independent, and able to reach different finance resources.
- Provide various effective financial services for target people such as (loans-savings -insurance-remittance).
- Work on establishing social and economic growth throughout incorporating individuals in rural and urban areas.
- Encourage and support debtors to establish earning activities in order to depend over the sources of self -employment.

الرؤية

أن تكون مصدر التمويل وأداة النمو والتطوير لتمكين المجتمع اقتصادياً.

الرسالة

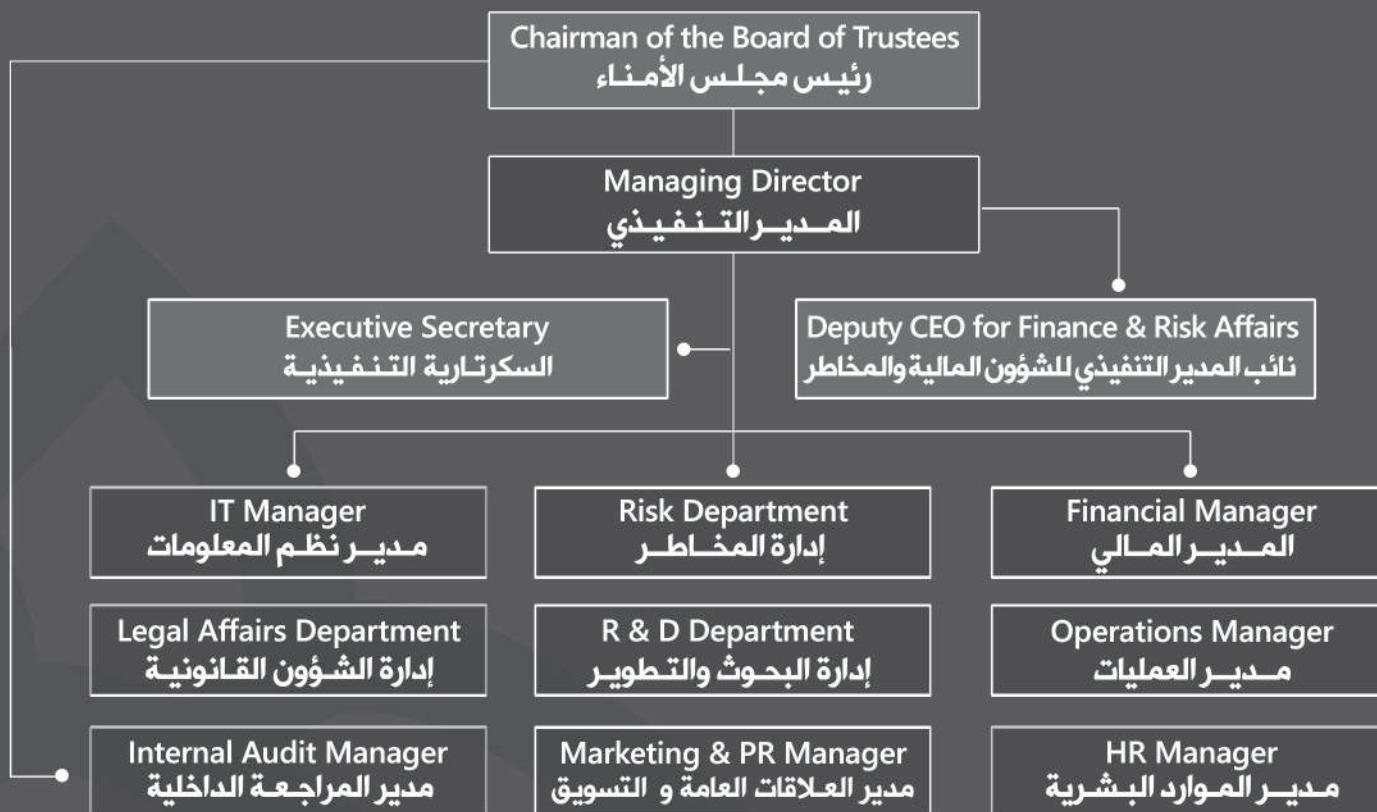
تحسين المستوى المعيشي للفرد والمجتمع اقتصادياً واجتماعياً عن طريق تقديم حلول مالية وغير مالية متكاملة من خلال فريق مؤهل وباستخدام تقنيات مبتكرة لتلبية احتياجات العملاء.

الأهداف

- التوسيع والإنتشار في المناطق الحضرية والريفية.
- تنمية التكافل بين أفراد المجتمع.
- أن تصبح المؤسسة مستدامة ومستقلة مالياً وتستطيع الوصول إلى مصادر تمويل متنوعة.
- توفير خدمات مالية متعددة للفئات المستهدفة (تمويل، ادخار، تأمين، تحويل) فعالة ذات كفاءة مالية.
- العمل على تأسيس التنمية الاقتصادية والاجتماعية عن طريق إدماج المرأة في الريف والحضر.
- تمكين وتشجيع الممولين من إقامة أنشطة مدرة للدخل من أجل الاعتماد على مصادر التوظيف الذاتي.

ORGANIZATIONAL STRUCTURE

الهيكل التنظيمي





SUCCESS PARTNERS شركاء النجاح



giz

Deutsche Gesellschaft
für Internationale
Zusammenarbeit (GIZ) GmbH

للتاك ilatech™



KFW



08

الوطنيّة لـ التمويل
National Microfinance Foundation



TOP AWARDS & HONORS OBTAINED BY THE FOUNDATION

أبرز الجوائز والتكريمات التي حصلت عليها المؤسسة

شهادة الشفافية لتبادل معلومات التمويل الأصغر

Microfinance Information Exchange,
Inc. (MIX) Certificate of Transparency

مقدمة من ماركت مكس وسنابل لخمسة أعوام

Submitted by Mix Market & Sanabel for Five Years

جائزة الريادة الإقليمية لصغار المستثمرين

Regional Microentrepreneur Award

مقدمة من سنابل

Submitted by Sanabel

شهادة أحد أفضل 10 مؤسسات تمويل أصغر في الدمج المالي من خلال التكنولوجيا

SEMI-FINALIST CERTIFICATE ON
FINANCIAL INCLUSION
THROUGH TECHNOLOGY

مقدمة من الجائزة الأوروبية للتمويل الأصغر 2018

Submitted by the European Prize for Microfinance 2018

شهادة الشفافية

Translucence Certificate
(2009 , 2010)

مقدمة من سنابل

Submitted by Sanabel

جائزة الريادة الإقليمية

Regional Leadership Award (2007)

مقدمة من سنابل

Submitted by Sanabel





شكروعرفان THANKS & GRATITUDE

National Microfinance Foundation's team is very grateful and thankful to all those who have supported and patronized NMF to continue providing its services to its clients within the framework of its vision and mission and the objectives that it has established; making a special note to:

يتقدم فريق الوطنية للتمويل بجزيل الشكر وعظيم الامتنان لكافية الايادي التي أسهمت ودعمت وساندت الوطنية للاستمرار في تقديم خدماتها لعملائها في اطار رؤيتها ورسالتها والاهداف التي أنشئت واستمرت وتستمر في العمل على تحقيقها، ونخص بالذكر:

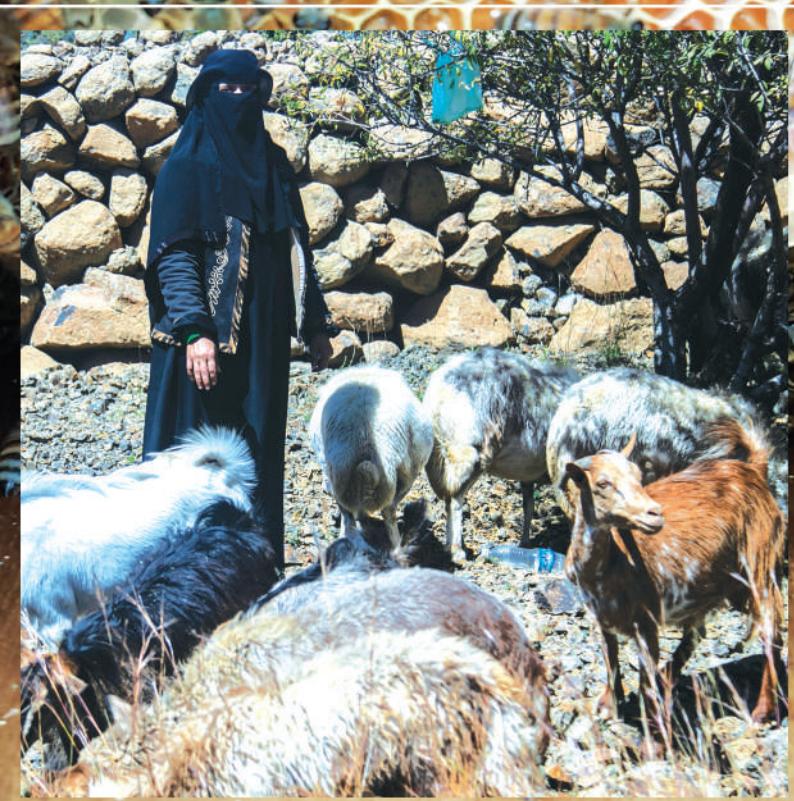
أعضاء مجلس الأمناء Board Members

- | | | |
|---------------------|----------------------------------|--|
| • Hassan Al-Kabos | Chairman of Board Members | • أ/ حسن الكبوس رئيس مجلس الأمناء |
| • Adel Mukred | YBRD - Vice Chairman | • أ/ عادل مكرد ممثل بنك اليمن للإنشاء والتعمير |
| • Fatima Al-Huraibi | Board Member | • أ/ فاطمة الحربي عضو مجلس الأمناء |
| • Osama Al-Shami | SFD- Board Member | • أ/ أسامة الشامي ممثل الصندوق الاجتماعي للتنمية |
| • Mohammed A. Saeed | Board Member | • أ/ محمد عبده سعيد عضو مجلس الأمناء |
| • Abdullah Al Hamdi | Yemen & Gulf Bank - Board Member | • أ/ عبدالله الحمدي ممثل بنك اليمن والخليج |



NMF Loans

أنواع التمويلات





APIARIES & BEEKEEPING LOANS

تمويل مواشي ومناحل

Ranchers and beekeepers are an important part of NMF's target group. They mostly live in the rural areas. Therefore, NMF has designed this product to provide appropriate loans and technical support to nurture, develop and sustain their business activities.

يمثل العاملون في قطاع الثروة الحيوانية وتربية النحل جزء مهم من الفئة المستهدفة لدى الوطنية للتمويل والمتشرين في الأرياف بصورة كبيرة ، لأجلهم صممت الوطنية هذا المنتج لتقديم التمويل المناسب والدعم الفني الملائم لرعاياه وتنمية مشاريعهم وانشطتهم والحفاظ على استمراريتها ونموها.





SMALL BUSINESS LOANS

تمويل المشاريع الصغيرة

You are in need to expand your small business, increase your profit, and create a job opportunity for your family, friend, neighbors, or unemployed community member.

NMF, the source of financing and the tool of growth and development provides you with up to 5 million riyals loan to expand and develop your business, with accessible guarantees.

انت بحاجة لتطوير مشروعك التجاري الصغير وزيادة ارباحك وخلق فرصة عمل لصديقك، جارك او قريبك العاطل عن العمل.

من الوطنية مصدر التمويل واداة النمو والتطوير تحصل على تمويل لتوسيع وتطوير مشروعك بمبلغ يصل الى 5 ملايين ريال وبضمانات متاحة وميسرة.





AGRICULTURE LOANS

مشاريع زراعية

NMF's team is committed to providing both financial and non-financial support to farmers agriculture experience who want to expand and develop their agricultural projects. NMF finances can help the purchase of equipment to be used to create an integrated farm and breed plant varieties. This is achieved through the provision of technical expertise by the Foundation's specialized experts in the agricultural field in addition to coordination with international organizations working in the same field to provide funding for farmers and enhance their productivity. NMF had trained over 1000 farmers in 2018 - and plans for 1500 in 2019.

وضع فريق الوطنيه للتمويل على عاتقه مسئولية تقديم الدعم المالي والفنى للمزارعين الذين لديهم الخبرة في مجال الزراعة ويريدون توسيع وتطوير مشاريعهم الزراعية من خلال شراء المعدات المستخدمة لتجهيز مزرعة متكاملة وزراعة أصناف نباتية متنوعة، يأتي ذلك بتوفير الدعم الفنى من خبراء الوطنية للتمويل المتخصصين في المجال الزراعي بالإضافة إلى التنسيق مع منظمات عالمية متخصصة في نفس المجال لتوفير التمويل للمزارع وتحسين الإنتاج. لقد دربت المؤسسة اكثراً من الف مزارع في عام 2018 في طرق الزراعية والزي الحديث وتسعى الى تدريب اكثراً من 1500 في عام 2019.





FISHERIES

تمويلات سمكية

Yemeni coasts expand more than 2000 km. Yemen's coasts and seas contain a huge fishing wealth. Hence, fishing profession has been a deeply rooted craft in the history of Yemen. NMF finances fishermen and women with needed tools assets.

تمتد السواحل اليمنية جغرافيا بطول يتجاوز الـ 2000 كيلو متر وتحتوي سواحل وبحار اليمن على ثروة سمكية هائلة ومهنة الصيد حرفه متقدمة في تاريخ اليمن ومنتج مشاريع سمكية الذي تقدمه الوطنية للتمويل لعملائها من صائدي الأسماك وغيرها من المنتجات البحرية يشمل تمويل كافة احتياجات العاملين في الصيد إضافة لتقديم الاستشارات الفنية من خلال فريق متخصص وذو خبرة عالية.



THE TRAINING HALL قاعة التدريب

NMF believes that continuous training and development of skills and capabilities is an important factor in achieving knowledge and professional sustainability. Thus, NMF along with the Social Fund for Development have established a training hall with high standards.

يؤمن فريق الوطنية للتمويل بان التدريب والتطوير المستمر للقدرات والمهارات عامل مهم وحاسم في تحقيق الاستدامة المعرفية والمهنية لذلك انشأت الوطنية بتمويل من الصندوق الاجتماعي للتنمية مركزاً للتدريب بمواصفات قياسية عالية



- | | |
|---|--|
| 1 A suitable environment for learning and practicum; capable of accommodating more than 25 trainees. | بيئة مناسبة للتعليم والتطبيق العملي لاكثر من 25 متدرب. |
| 2 Suitable for computer software and applications. | مناسبة لبرامج الحاسوب وتطبيقاته. |
| 3 Large and comfortable. | قاعة واسعة ومرحية. |
| 4 Typical and best for official meetings, training and workshops. | المناسبة للاجتماعات الرسمية والبرامج التدريبية وورش العمل. |
| 5 Internet is at higher speed. | إنترنت بسرعة عالية. |



Success Stories

قصص نجاح

طلال عبده عبدالله منصري, كان يعمل في توزيع الكيك الذي يصنعه في المنزل في منطقة تهامة عندما التقى بأحد أخصائي التمويل في الوطنية للتمويل فرع بيت الفقيه، وبعد ان تبادلا اطراف الحديث عن خدمات المؤسسة المالية، ذهب طلال قائلاً: "سوف افكر في الامر". عاد طلال بعد ثلاثة أيام ليعرض فكرة مشروعه ورغبيته في بناء فرنه الخاص به حيث ان المعمل في البيت يضيق عليه كثيرا بينما عائلته تكبر شيئاً فشيئاً. ولكن تحطمت آمال الأخ طلال عندما علم ان العمل توقف في فرع الوطنية للتمويل بسبب الحرب، ولكنها استمرت الكفاح وقام باستئجار فرن والعمل فيه، ثم تركه واستأجر آخر، وظل يتنقل في اكثر من فرن، ولكن لم ينتهي الأمر على خير دوماً فلطالما كان الإيجار مثلاً على ظهره وهو لا يزال في بداية مشروعه خاصة انه يعول اخوته الستة الصغار والدته بعد وفاة والده، كما ان لديه طفلة جميلة لم يتجاوز عمرها السنستان. قام طلال بشراء قطعة ارض وبنى فيها فرنه الخاص ولكن الأرض والفرن استهلكا جميع مدخلاته، فجأةً أتاه الفرج عندما سمع صوت الهاتف يرن وأجاب ليد موظف الوطنية للتمويل يخبره ان الفرع عاد للعمل ويستطيع الان ان يطور له مشروعه. كانت فرحة طلال غامرة وأسرع الى الفرع للتقديم بطلب تمويل بمبلغ 400,000 ريال لشراء كميات دقيق وزيت تكفيه لتشغيل الفرن مدة أسبوعين. سرعان ما تطور مشروع الأخ طلال واصبح يورد للكثير من مناطق بيت الفقيه الريفية والحضارية، وصار صيته مشهوراً حيث يتسابق الأطفال إليه "يا عم طلال اشتني كيك".

"I'll think about it." That's what **Talal Abdo Abdullah** said when being offered the financial services National Microfinance Foundation provides. Talal used to work as a cake distributor from home in Tihama, Al Hodeida. Talal returned three days later to NMF branch in order to present his project's idea which is building his own oven as his house is getting smaller and his family is growing up little by little. Unfortunately, Talal's hopes were shattered when he knew that NMF branch in Al Hodeida had shut down due to war in that area, yet he continued to fight for his dream. He rented an oven for a while, then left and rented another one and so on. But all did not end well for him as he couldn't afford the cost of the rent as well as supporting his six young brothers and mother after his father passed away at the same time. While also having a beautiful two years old girl.Talal decided to get rid of the cost of rent, so he bought a piece of land and built his own oven, but the land and the oven consumed all his savings. Suddenly the phone rang, it was NMF's loan officer calling to tell him that the branch has reopened and approved to help develop his project. Talal was extremely thrilled and rushed to the branch to apply for 400,000 riyals to purchase enough amounts of flour and oil to run the oven for two weeks.Talal's small business has expanded and become famous that he soon started supplying for many urban and rural areas in Bani Al Faqih.



Talal mansry
Small business owner

طلال منصري
صاحب مشروع صغير

كمال جابر صالح السعله, 33 عاماً، مزارع من منطقة الجاهليه، محافظة صنعاء. متزوج ولديه ولدان وبنات. يمتلك كمال أربعة بيوت محكمة لكن أغطيتها تعرضت للنفف، وبالتالي تلفت محاصيله. كان منزعجاً لأنه افترض أموالاً من بعض التجار لري المحاصيل وكان على وشك بيع محاصيله وسداد قيمة المتأدلين لكنهم تضرروا بسبب الظروف المناخية. وفي أحد الأيام، كان جالساً بجوار بيته المحكمة دون أي حصاد، عندما كان أحد مروجي الوطنية للتمويل يمر من هناك، حيث رأه وبدأ الحديث معه حول المؤسسة وخدماتها. يصدق كمال ما أخبره المروج عن خدمات المؤسسة المالية في البداية، حيث أوضح كمال: "بعد أيام قليلة من التحدث إلى المقاول، اتصل ليخبرني أن الوطنية للتمويل قد قررت أن تمنحني قويلاً حتى أتمكن من المجيء وأخذ إملاك لشراء أغطية البيوت المحكمة الخاصة في، على الرغم من أنني لم أكن أعتقد أنهم سيقطعني أموالاً بالفعل، فقد ذهبت على أي حال. وما حدث هو أنني تلقيت التمويل". استفاد كمال كثيراً من الدعم الذي تلقاه لأنه كان قادرًا على شراء الأغطية التي يحتاجها وزرع بعض المحاصيل مثل الطماطم والخيار والفلفل الأخضر وسداد ديونه بعد بيع محاصيله. يضيف كمال، "إن أفضل وقت هو وقت الحصاد، حيث أني أذهب إلى السوق وأبيع محاصيلي بأسعار مناسبة ومريحة وسداد ديوني". كما يرغب كمال في شراء نظام طاقة شمسية يحل محل الاستخدام، وذكر أن المشتقات النفطية غالبة الثمن ومن الصعب توفيرها، "لقد كانت أسوأ الأوقات هي تلك الأوقات التي اضطررت فيها إلى الانتظار لساعات متواصلة مع دوري لشراء مشتقات النفط مع ارتفاع أسعارها". أمل أن تدعمني الوطنية للتمويل بتمويل آخر حتى أتمكن من شراء نظام طاقة شمسية تسهيل الأمور". وهذا ما حدث بالفعل مطلع العام 2019 حيث حصل كمال واخيه على قويلاً بمبلغ عشرة ملايين ريال هندي لشراء منظومة طاقة شمسية استغنى بها تماماً عن مادة الديزل الباهظة الثمن وغير صديقة للبيئة، ناهيك عن انعدامها امتكرا من الأسواق اليمنية. يقول كمال: "ساعدتنا الوطنية للتمويل أن تكون أبطالاً بدل أن تكون بطالاً".

33-year-old **Kamal Jaber Saleh** Al-Sa'ala is a farmer from Bani Aljahlia, Sana'a. He is married with 2 sons and a daughter. Kamal has four greenhouses, where he plants some crops, but their coverings were damaged and therefore his crops got damaged. He was upset because he had borrowed money from some dealers to irrigate the crops and he was going to sell his crops and repay the traders, but they got damaged due to the climate conditions. One day, he was sitting next to his greenhouses, without any harvest, when one of the loan officers of the National Microfinance Foundation was passing by and started talking to Kamal about the foundation and its financial services, but Kamal did not believe the loan officer at first. Kamal explained, "A few days later, the loan officer called to tell me that the National Microfinance Foundation has accepted to give me a 700,000 YR loan, so I can come and take the money to buy coverings for my greenhouses." He continued, "Although I did not think they would actually give me money, I went anyway. And what happened was that I received the funding." Kamal benefited a lot from the fund he received as he was able to buy the coverings he needed, plant some crops like, tomatoes, cucumbers and green bell peppers, and repay his debts after selling his crops. Kamal expressed, "The best time is the harvest time, since I get to go to the market and sell my crops with proper and profitable prices and repay my debts." Also, Kamal wishes to buy a solar power system that would replace the use of oil derivatives as they are expensive and hard to provide, he mentioned, "The worst times were those when I had to wait for hours in line for my turn to buy oil derivatives as their prices skyrocketed." At last, he stated, "I hope that the National Microfinance Foundation would support me with another loan so I could buy a solar power system in order to facilitate things." Early 2019, National Microfinance Foundation granted Kamal's wish and gave him and his brother 10,000,000 YR loan to purchase a huge solar pump for their farms. "NMF helped us be heroes now instead of being unemployed" Kamal said.



Kamal Al-Sa'ala
Farmer

كمال السعله
مزارع

أبدع الخالق سبحانه هذا الكون وهذه الكائنات بنظام شديد الاتقان لا يستطيع غيره إبداعه ، وأبدع ايضا العلاقات المتشابكة فيما بين الإنسان ومثيله الإنسان كعلاقات الاخوة ، الأبوة ، الحب ، الصداقة وهناك علاقات أخرى بين الإنسان والكائنات الأخرى من حيوانات ومزروعات. تلك مقدمة بسيطة قبل الولوج لقصة تحكي الواقع عن علاقة عميل الوطنية للتمويل **محمد حمود محب** وعلاقاته المتشابكة والمترابطة مع أخيه الإنسان (جيرانه ، أبناء منطقته ، وأبناء المناطق المجاورة) يكره أن يراهم يتسللون وتحت أقدامهم خيرات وثروات تناديهم (انا هنا) لست بحاجة للتسلول. فقط حركوا سواعدكم وانبشوا هذه الأرض ، ارموا البذور ، مدوا شبكات الري ، ارعوا المحاصيل الزراعية (الثوم ، البسباس ، الحبوب ، الذرة الشامية والبيضاء ، الطماطم ، البامية وغيرها) كما ترعون أبنائكم راقبوا نموها امامعينكم هي من سيقيكم مذلة التسول وستضمنن غذاؤكم وكسوتكم ودوائكم. سيرتاد أولادكم المدارس والجامعات وسيحصلون على التأهيل المناسب ، سترونهم مهندسين ومحاسبين وأطباء وتجار . كل ذلك من خيرات الأرض. ادرك محمد محب الكلفة الباهضة لوقود дизيل وان ذلك قد يهدد استمرار مشروعه الزراعي والى جانبه اكثر من 100 أسرة تعتمد في معيشتها وتدير حياتها على مزرعته البالغة 200 معاًد في مديرية التحيتا محافظة الحديدة ولاح امامه شبح الجوع الذي يات يحصد القرى والاحياء في سهل تهامة. (الوطنية للتمويل هي الحل) جملة استمر في ترديدها محب لأيام وكان له ذلك حصل على 3 قرويات منظومة الشمسية التي وصلت لأكثر من 70 لوح شمسي مكن بواسطتها من الاستغناء عن дизيل وري مزرعته الشاسعة ووقف شامخا شاهرا سيفه امام الجوع والى جانبه كتبة المزارعين العاملين معه وهيئات للجوع أن يقترب منهم. تعرضت مزرعته ومنظومته الشمسية لقصف جوي اثر الحرب الدائرة في اليمن ودمرت تماما. لم ييأس محمد محب ولم يتمكن الاحباط من قتل همه وطموحه انتقل الى محافظة لحج استأجر مساحة ارض زراعية كبيرة لاستصلاحها واستخراج ما في باطنها من خيرات. وكانت الوطنية للتمويل على الموعد للوقوف الى جانبه فحصل على قرويل تجاوز 12 مليون ريال لشراء منظومته الشمسية الضخمة وهذا هو الان يستثمر الأرض الزراعية ويعمل لديه الان أكثر من أربعين عامل من النازحين من أبناء التحيتا ويهدف لتشغيل اكثر من 200 عامل يعولون اكثر من 600 نسمة.

إنها علاقة حب الزراعة وحب الناس بين محمد محب واحبابه وجميعهم يلهجون بالشكر للوطنية للتمويل.

Mohammed Mohib, NMF's first solar energy client. He suffered from war, displacement, and unemployment after his farm and solar system got completely destroyed by air bombing in Al Tohayta, Hodeida. All his crop, garlic, watermelon, tomatoes, white and yellow corn, and even his own home were all gone. Yet, Mohammed Mohib did not despair, and frustration was unable of killing his ambition. Mohammed and his family were displaced to Lahj where he rented a large agricultural land to reclaim and provide job opportunities for displaced people like himself as he hated to see them beg in the streets. Mohammed believes in modern agricultural. Therefore, NMF stood by his side when he applied for 12 million riyals loan to buy a second huge solar system for his new farm. He now develops agricultural lands and already hired more than 40 displaced workers. His goal is to hire more than 200 displaced.



Mohammed Moheb
Farmer

محمد محب
مزارع

ليست صوراً تلك الواقفة على كتفي عميل الوطنيه للتمويل **عمار الزاهري**. الصحة نتاج التغذية، يتراءى لك من بعيد قطع بيضاء متباشرة كانها قطن يمني من الدرجة الأولى في طريقه من مزارع القطن بسهول تهامه أو من حقول وادي أحور محافظة أبين إلى مجالج القطن... لا. إنها مزرعة دواجن تمد أبناء محافظة أب و ما جاورها بنوع غني بالبروتين من لحوم الدجاج وذلك الشاب الواقف ثابتاً بمنتصف عنبر الدجاج وتقسيم وجهه ونصف الابتسامة المرسومة على محياه تكاد تنطق شكرأ وامتناناً للوطنية للتمويل. كانت المصادفة السعيدة لعمار ذات يوم مطر وأثناء تواجده في السوق واحتمائه بأحد مقاصف مدينة القاعدة بمحافظة أب اليمنية لقاءه بمحمد محمود اخصائي تمويل الوطنية للتمويل بالمدينة ، وعلى زخات المطر تبادلا الحديث التالي:

محمد: تفضل شاي أخي مالك خرجت وسط المطر؟
عمار: آه آه وبعد إطلاق تنهيدة كانت تقلع صدره، شكرأ اضطررت للخروج لمقابلة أحد التجار الذي وعدني سابقأ بأن يوفر لي ضمانه لدى أحد موردي الكتاكيت واعلاف الدواجن.

محمد: لماذا أيش تشتغل؟
عمار: وهو يمسح قطرات المطر من على جبينه، مزرعة دواجن هو مشروعه وأكمل كل التفاصيل لمحمد محمود الذي استطرد مبتسماً (وصلت). وبعد زيارة عمار لفرع الوطنية واستكمال متطلبات الحصول على التمويل صارت المزرعة كما ترونها. وعمار مالك المشروع الذي يطمح حقاً بأن يكون إلى جانب العنبر مجموعة عناير تمد كافة أرجاء اليمن بلحوم الدجاج الصحية.

Ammar Al-Zaheri from Damnt Nakhlan, Ibb is a poultry farmer who has a long experience in this important and vital field where he worked in a poultry company before he decided to start his own business in 2011. He approached the National Microfinance Foundation to apply for a loan in order to help revive his faltering small business after the poultry company refrained from selling dept. NMF funded Ammar with 3,000,000 riyals to purchase chicks and fodder and help establish his new project. Forty days later, chicks were sold with high profit, which enabled Ammar to repay NMF half a million riyals immediately, and up till now he still does the same and repay his loan's installments on a regular basis, which clearly indicates how profitable his project turned out to be. Ammar continued paying back NMF, providing for his family and expanding his business at the same time. His poultry farm also contributed in creating job opportunities for four workers so far who feel grateful that Ammar's project received the necessary financial support that made it succeed.



Ammar Al-Zaheri
Poultry

عمار الزاهري
دواجن

لطيفة علي قاسم المطري, تبلغ من العمر 38 عاماً، مطلقة ولديها ابنتان، تعيش احدهما معها والأخرى مع زوجها السابق. تقطن لطيفة في منزل والدها الواقع في منطقة بني مطر، محافظة صنعاء. حصلت لطيفة على تمويل سابق من الوطنية للتمويل وبدأت به مشروع خياطة الملابس التقليدية اليمنية، حقق مشروعها نجاحاً استطاعت ان تسدده بدينها، ولكن انحدار الوضع السياسي والاقتصادي في اليمن أدى الى فشل مشروعها واغلاقه. لم تشعر لطيفة باليأس وقررت البدء في مشروع جديد في منطقتها، حيث أنها تملك قطعة ارض فارغة فقررت استغلالها في تربية الماشي. تقدمت لطيفة بطلب تمويل مبلغ 500000 ريال لشراء عدد (12) رأس من الماشية، لكن افتقارها الخبرة الكافية في هذا المجال أدى الى نفوق سبعة رؤوس من الماشية. تقول لطيفة: "أتمنى ان اعوض خسارتي واكتسب الخبرة الكافية لتربيه ورعايه الماشية". ومع ذلك، حققت لطيفة بعض الربح من مشروعها وتحسن حالتها المادية بشكل جيد حتى انها قررت الاستفاده من الأرباح التي حققتها لإعادة فتح مشروعها السابق وهو خياطة الملابس التقليدية. تطمح لطيفة ان تكون مثالاً يحتذى به أهل منطقتها للبدء بمشاريع تربية الماشية، وتشعر بالامتنان للوطنية للتمويل لمساندتها مالياً في تحقيق احلامها وتوفير مصدر دخل تعيل به نفسها وابنتها الصغيرة.

Latifa Ali Qassem Al-Matary is 38 years old, divorced and has 2 daughters, one of her daughters is with her and the other one is with her former husband, she lives in Bani Matar district in Sana'a governorate. She is one of the beneficiaries of the National Microfinance Foundation, as she has taken a loan previously, and worked in making and selling traditional clothes, and she has paid back that loan. But due to the deterioration of the situation in Yemen, her previous project did not last. Consequently, she decided to start a new project in her area, and so she asked for a loan from the National Microfinance Foundation. Later, she was granted the loan and she decided to work in grazing sheep, so she bought 12 sheep and some oil derivatives. She mentioned, "I have an empty land and it is suitable to raise sheep, that's why I chose to raise and take care of sheep." However, because she lacked the necessary experience in that line of work, 7 of her sheep were diseased and died. Latifa expressed, "I hope that my loss would be compensated as now I gained the required experience to raise and take care of sheep." Still, Latifa benefited from the project and her financial status increased. Also, she is planning to start another project in the industry of traditional clothes. Latifa's ambition is to be an example for the people in her area and to encourage them to raise cattle, and she is thankful to the National Microfinance Foundation for supporting her and providing her with the needed loans for her projects.



Latifa Al-Matary
Livestock Breeder

لطيفة المطري
مربيّة مواشي

NMF AND RENEWABLE ENERGY

الوطنية للتمويل والطاقة المتجددة



National Microfinance Foundation has switched to 100% renewable energy in 2019. No diesel, no fuel, no pollution & no noise! All by relying entirely on solar power to generate electricity for the foundation's head office & branches.

تعمل الادارة العامة للوطنية للتمويل وفروعها في العام 2019 على الطاقة النظيفة بنسبة 100 %.
لا ديزل لا بترول لا تلوث للبيئة .. ولا ازعاج للجيران.
من خلال الاعتماد كلياً على منظومات الطاقة المتجددة لتوليد احتياجات المؤسسة من الكهرباء، فقد سخرت الوطنية للتمويل هذا المورد الطبيعي العظيم (الشمس) لسد احتياجاتها من الطاقة.

مؤشرات وأرقام عام ٢٠١٨

بيانات عن نشاط محفظة التمويلات وبيانات تشغيلية	المخطط عام 2018	المنجز حتى 31/12/2018	نسبة انحراف الأداء %	المخطط لعام 2019
الكافية الذاتية التشغيلية	50%	65%	30%	73%
الكافية الذاتية المالية	38%	45%	118%	50%
نسبة النفقات التشغيلية	30%	32,6%	8,6%	28%
عدد الممولين لكل إخلاصي تمويل	220	210	5%	203
كلفة العميل النشيط	11,270	14,807	31%	16,770
متوسط حجم التمويل القائم	136,068	119,594	12%	172,413
متوسط التمويل الموزع	214,00	503,28	76%	486,638
العمليات النشطة كنسبة من إجمالي العملاء النشطين	50%	67%	34%	55%
قيمة التمويلات الموزعة / ريال	2,245,200,000	1913,670,180	15%	3,745,170,000
عدد العملاء النشطين	11,385	12,599	11%	14,500
قيمة محفظة القروض النشطة / ريال	1,549,135,000	1,849,009,675	19%	2,700,532,306

نعتز بتمويلات الصندوق الاجتماعي للتنمية
ونثمن دور الصندوق الفاعل في تنمية المجتمع
اليمني والحد من آثار الفقر.

We cherish the Social Fund for Development's
funds and value its active role in developing
Yemeni society and reducing the effects
of poverty.



فروعنا

	01 440551	الادارة ش 60 خلف معرض توبيوتا العامة (فرع الزبيري) شارع الزبيري جوار سيافون
774090168	01 472019	(فرع صنعاء) جولة المصباغي أمام بن معمر
774090498	01 440551	مستشفى العواسي (فرع السبعين)شارع شميلة أمام فرع دارس(جولة الشايف جوار المعروفي للصرافة
771200294	01 613047	
771200842	01 321367	



	03 220405	(فرع الحديدية) شارع شمسان جوار مخبرات الرواد
776409038	03 331723	(فرع بيت الفقية) - شارع المور أمام البنك اليمني للإنشاء والتعمير
771200289	03 501457	(فرع باجل) - أمام المجمع الحكومي
771929887	04 416839	(فرع إب) شارع الملكة اروى تقاطع جامع الرحمن مقابل مستشفى الكندى ومدارس الرواد
771200297	04 434143	(فرع القاعدة) - تقاطع الثلاثين أمام العيادة البيطرية
771200295	04 504382	(فرع بريم) - الدائري مقابل المؤسسة الاقتصادية سابقاً



الحوطة - أمام مطعم بادية حضرموت
774092228 02 505573



شارع صنعاء جولة كمران جوار الكريمي
771200284 06 503908



شارع المطار أمام مجمع أبوatab
773276985 06 305832



خط الحديدية جوار مطعم رأس الخيمة
771200218 07 224533



ريدة مثلث خارف أمام مركز سيناء الطبي
774090497 07 621032



شيماء - الشارع العام أمام محلات اليسر
772001048 07 451145



(فرع تعز) ش جمال أمام البنك اليمني للإنشاء
والتعمير

771200298 04 301249

(فرع التبيه) - ش العام أمام مخزن الأمل للأدوية

772911092 04 238342



دمت الشارع العام جوار البريد
771200857 02 455994



ش محمد سعد عبدالله جوار صيدلية الراشد
772001047 02 390564



OUR BRANCHES



Lahj

Alhaota _in front of badyat hadhramout restaurant
02 505573 774092228



Marib

Airport St. in front of Abounnap trading group
06 305832 774090229



Amran

Raidah _Kharef triangle in front of Sina'a medical center
07 621032 774090497



Head Office

60 St. behind Toyota

01 440551

Al-zubairi St. near Sapafon

01 472019

774090168

Musbahi tour in front of Bin Moa'amr

01 440551

774090498

Shumaila St. in front of Alawadhi hospital

01 613047

771200294

Alshahyef tour near to Alma'aroofy exchange

01 321367

771200842



Shamsan St. near Alruad Laboratories

03 220405

776409038

Baytal Faqih _almoroor St. in front of Yemen Bank for Reconstruction and Development

03 331723

776404037

Bajil _in front of Government complex

03 501457

771200289



Queen Arwa St.Alrhaman mosque intersection

In front of Alkndi hospital and alruad school

Al Qa'idah _30 intersection in front of the Veterinary Clinic

Yarim _Aldayri in front of the former Economic Corporation

04 416839

771929887

04 434143

771200297

04 504382

771200295



Jamal St. in front of Yemen Bank for Reconstruction and Development

04 301249 771200298

Alturbah _ain St.in front of Alamaldrug warehouse

04 238342 772911092



Damt _main St. near to the post office

02 455994 771200857



Mohammed Saad Abdullah St. nearto Alrashed pharmacy

02 390564 772001047



الوطنية
للتمويل