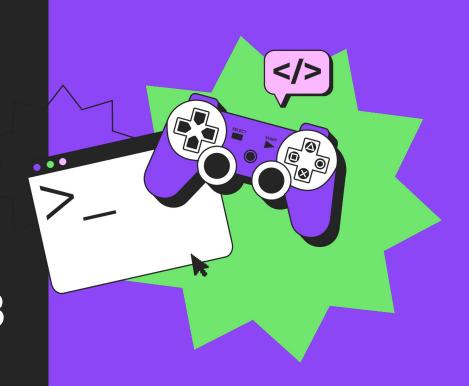


Анализ поведения клиентов на примере сайта GB





Что будет на уроке сегодня

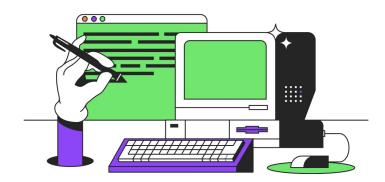
- 🖈 Описание проекта
- 🖈 🛾 Этапы работы над проектом
- 🖈 Практическая часть





Вводные

Задача: провести анализ логов с сайта GB, рассчитать некоторые из метрик и выявить инсайты, которые могут быть полезны бизнесу.





Вводные

Задача: провести анализ логов с сайта GB, рассчитать некоторые из метрик и выявить инсайты, которые могут быть полезны бизнесу.

Данные: логи сайта

session_id	идентификатор сессии
claim	признак наличия отправки формы заявки во время текущей сессии (0 – нет заявки, 1 – заявка отправлена)
60sec	признак длительности сессии 60 секунд и более (0 – сессия менее 60 сек, 1 – сессия 60 сек и более)
scroll_90	признак вертикальной прокрутки страницы глубиной 90% (0 – прокрутка менее 90%, 1 – прокрутка 90% и более)
hit_date	дата сессии
referer_url	адрес реферера страницы просмотра
url	адрес страницы просмотра
utm_source	utm-метка источника
utm_medium	utm-метка канала
gender	пол посетителя из куки (-1 – не определен, 0 – мужской, 1 – женский)
age	возраст посетителя из куки (-1 – не определен)
touch_screen	touch экран (0 – не определен, 1 – нет, 2 – есть)
has_vk_id	наличие идентификатора профиля пользователя Вконтакте (0 – нет, 1 – есть)
has_ok_id	наличие идентификатора профиля пользователя Одноклассников (0 – нет, 1 – есть)



Этапы работы над проектом

- 1. Загрузка данных. Проверка корректности типов данных
- 2. Исследовательский анализ данных
- 3. Статистический анализ данных
- 4. Предобработка данных (обработка пропусков, аномалий)
- 5. Построение воронки клиентов
- 6. Выявление инсайтов в данных



Исследовательский анализ данных

Разведочный анализ данных (exploratory data analysis, EDA) — предварительный анализ данных для определения общих закономерностей и свойств. Понятие введено математиком Джоном Тьюки.

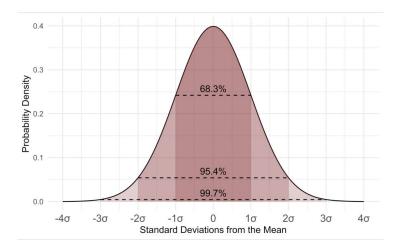
Цели анализа:

- Максимальное «проникновение» в данные
- Выявление основных структур
- Выбор наиболее важных переменных
- Обнаружение отклонений и аномалий
- Проверка основных гипотез
- Разработка начальных моделей



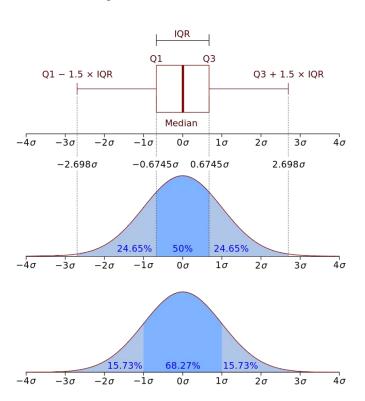
Статистический анализ данных

- Анализ агрегированных характеристик (среднего значения, моды, медианы и так далее)
- Анализ типа распределения признаков
- Проверка гипотез (проведение статистических тестов)





IQR (метод межквартильных расстояний)





Воронка продаж

Воронка продаж — это аналитический инструмент, который позволяет понять, как ваш потенциальный клиент приходит к решению о покупке ваших товаров или услуг.

Путь покупателя AIDA:

Awareness/Внимание

Interest/Интерес

Desire/Желание

Action/Действие



Воронка продаж

Воронка продаж — это аналитический инструмент, который позволяет понять, как ваш потенциальный клиент приходит к решению о покупке ваших товаров или услуг.

В рамках проекта нужно:

- Провести обработку поля 'referer_url' и выделить категории (посещение урока, поиск, вход в личный кабинет и так далее).
- Определить, какие события будут показателями того, что клиент доволен сервисом.
- Сформулировать выводы по проведённому анализу.

Путь покупателя AIDA:

Awareness/Внимание

Interest/Интерес

Desire/Желание

Action/Действие



На какие вопросы ищем ответы

- Какие действия клиенты GB совершают чаще всего?
- Есть ли аномалии в поведении пользователей: например, большое число коротких (менее 60 с.) сессий?С чем эти аномалии могут быть связаны?
- На каких страницах прокрутка 90% и более?
- В какие даты было больше всего сессий? Рассчитайте DAU, MAU, WAU.
- Какие изменения на сайте могут улучшить показатели: число посещений, длительность сессии и другие?



Полезные ссылки/дополнительные материалы

- <u>Understanding Boxplots</u>
- Предварительная обработка данных
- Уто такое воронка продаж
- Анализ данных с использованием Python



Итоги урока

- 🧠 Описание проекта
- 🧠 🛚 Этапы работы над проектом
- 🧠 Практическая часть











Вопросы?

Вопросы?





