



Outras Ferramentas em Requisitos Regra MoSCoW

- Definida por Strode (2007) dentro do DSDM
- Tem como função priorizar os ítens do projeto
- Acrônimo de:
 - Must Have (tem que ter)
 - Should Have (deveria ter)
 - Could Have (poderia ter)
 - Want to Have (deseja ter)



Outras Ferramentas em Requisitos Regra MoSCoW

Must Have	Devem ser implementadas ou o sistema não fica funcional
Should Have	São importantes e agregam alto valor ao projeto, mas podem ser omitidas caso ocorram restrições de recursos, sem afetar o correto funcionamento
Could Have	Enriquecem o projeto, mas podem ser deslocadas para entregas futuras sem perda ou desgate ao projeto
Want to Have	Devem ser somente implementadas quando há recursos disponíveis e normalmente são de interesse de um pequeno grupo

Outras Ferramentas em Requisitos FDD - Descrição de Funcionalidade

 A descrição de uma funcionalidade obedece a uma semântica bem determinada:

```
<ação> <o|a> <resultado> <por|para|de> <um(a)> <objeto>
```

- em que <objeto>consiste numa pessoa, coisa ou lugar.
- Exemplos:
 - Calcular o total de uma venda.
 - Verificar o sucesso de uma venda.
 - Calcular o total de compras de um cliente.



Outras Ferramentas em Requisitos FDD - Conjunto de Funcionalidade

- Um conjunto de funcionalidades consiste num agrupamento de funcionalidades com relevânciapara o negócio.
- A semântica da descrição de um grupo de funcionalidades é a seguinte: <ação {gerundio}> <um(a)> <objeto>
- em que <objeto>consiste numa pessoa, coisa ou lugar.
- Exemplos:
 - Executando uma venda a um cliente.



Outras Ferramentas em Requisitos FDD - Conjunto de Funcionalidade

 A um nível macroscópico temos ainda o chamado "grande grupo de funcionalidades" que se descreve:

gestão de <objeto>

- em que <objeto>consiste numa pessoa, coisa ou lugar.
- Exemplos:
 - Gestão de vendas



Outras Ferramentas em Requisitos FDD - Exemplo

- Grande grupo de funcionalidades
 - Gestão de Vendas
- Conjunto de funcionalidades
 - Executando uma venda a um cliente
- Funcionalidades
 - Calcular o total de uma venda.
 - Verificar o sucesso de uma venda.
 - Calcular o total de compras de um cliente.
 - Calcular os de impostos de uma venda
 - Determinar as preferências atuais de um cliente.



