









北京阿米卡科技有限公司

阿米卡公司简介



- 北京阿米卡科技有限公司(www.amk120.com),专注于妇幼保健领域 多年,是集技术研发、远程会诊、健康管理、网站构建、电子商务、孕婴 行业资讯等为主的服务提供商。
- 旗下的"爱我宝贝"项目,是专为孕产妇提供婴幼儿疫苗提醒、育儿保健、健康资讯、医患交流等信息发布的专业化服务平台。本着"打造中国最好的母婴资讯服务平台"的美好愿量,阿米卡人励精图治,勇于创新,目前已将业务遍布全国,成为国内妇幼保健产业的生力军。



公司经营范围



- 电子商务、软件研发、会员回访、妇幼保健资讯、智慧医疗、远程会诊、 健康管理、母婴商城、玩具租赁
- 服务对象:妇幼保健院、医院妇产科、孕婴店、药店、卫生防疫站、幼儿 园、学龄前培训机构、儿童乐园、孕婴行业电子商务平台



专家顾问团队



专家顾问: 国家卫计委妇幼司、生殖健康产业协会领导

北京儿童医院、北京妇产医院、北京同仁医院、北京阜外医院**400**位 远程会诊中心医学专家







阿米卡为何选择母婴行业





政策指导





国家卫计委2014年8月《国家卫生计生委关于实施妇幼健康优质服务示范 工程的通知》;2014年9月23日《北京市人民政府关于促进健康服务业发 展的实施意见》;2015年5月中国生殖健康产业协会《关于邀请参加全国 计划生育生殖保健公共卫生服务示范基地活动的通知》



每天有**6**万人来京看病。地处北京,医疗资源密集, 大牌医学专家云集

协和医院、同仁医院、阜外医院、北京儿童医院医疗 技术、品牌资源、行业制高点,行业地位突出。



战略前移、重心下移:构建 县、乡、村三级妇幼保健网 络体系平台;平台化轻资产 运营最大效率实现资源整合

商业模式



网络

资讯平台

远程-平台 微信

APP

信息推送给准会员-健康知识权威指导问诊-挂号-预约知名专家-视频通话

设备租赁

诊疗设备投入医院-合作方式

租赁入股

分、艾奖励

预约转诊

儿童- 先天性疾病 疑难病 外籍儿童转诊 基因检测-评估





专家指导

线上-权威专家答疑 线下-组织大牌专家下地方会诊 电商活动营销-专家健康指导

我们要做的是什么事?



为医院提供

- ❖ 为医院提供儿童保健后 台管理系统
- ❖ 后台系统可提供准生证的标准化统计管理
- ❖ 会员管理服务、回访服务
- ❖ 为医院会员统一发布信息统等服务

02

01

为孕产妇及宝宝提供

- ❖ 会员订制服务、专业 资讯服务、疫苗提醒 服务
- ❖ 专家远程会诊及挂号 服务
- ❖ 提供母婴商城商品优惠采买信息



大量真实会员从何而来?



01

独家开发的儿童保健后台系统轻松转化会员

育龄妇女——从怀孕建档到生产结束; 婴幼儿——从0岁到6岁这个年龄段; 妇幼保健信息都需要建档

02

医院建档——领卡

通过建档转化会员,购买"爱我宝贝"会员卡产品内容简单、操作便捷、利益分配模式清晰

会员再次营销(平台免费 服务收费)

通过微信端、APP的移动端服务,为会员提供多元化、 个性化的增值服务



爱我宝贝项目产品形态



总体思路:打造以会员为核心的服务体系

依托线上、线下资源,整合用户接触渠道

掌握会员用户数据提供立体化全网营销渠道、精准的数据分析和标准化营销工具



打造权威育儿平 台,提供母婴资 讯的权威信息发 布及互动交流功 能平台

- 妇婴信息定制类服务 •
- 妇婴健康指导类服务 •
- 妇婴导医、挂号服务
- 妇婴商品订购服务
- 线下亲子活动、健康 讲座等

- 会员卡
- 便携式远程检测设备
- 妇婴导医、预约服务
- 妇婴电子商城众多产品



微信平台内容





通过"爱我宝贝"微信平台可点对点 向目标客户发送健康资讯、疫苗提醒 、营养配餐等各类信息;并且为妈妈 之间互动交流、预约挂号、健康管理 等需求提供功能性平台;



会员卡功能设置



序号	服务项目	会员等级		
		爱我宝贝卡 (68元/5年)	超级宝贝卡 (128元/年)	天才宝贝卡 (588元/年)
1	疫苗提醒	*	*	*
2	健康资讯	*	*	*
3	营养配餐	*	*	*
4	预约挂 号	-	*	*
5	妇婴交流	*	*	*
6	健康管理	-	-	*





手机APP图示(假设)







