

## **Введение объектов интеллектуальной собственности в гражданский оборот. Передача прав на объекты интеллектуальной собственности**

Конечной целью коммерциализации объектов интеллектуальной собственности является получение прибыли от научно-технической и инновационной деятельности путем организации выпуска наукоемкой конкурентоспособной продукции.

Для того, чтобы осуществить эффективную коммерциализацию результатов интеллектуальной деятельности, необходимо иметь квалифицированную команду менеджеров, способную выработать и реализовать наиболее оптимальную стратегию бизнеса, в рамках которой будет решаться большое количество задач, связанных с исследованием рынка (проведение маркетинговых и патентных исследований), формированием портфеля объектов интеллектуальной собственности, выбором экономичных способов их максимальной правовой охраны, а также выбором и реализацией конкретных способов введения ОИС в гражданский оборот, проведением непрерывного мониторинга на рынке и, при необходимости, принятием защитных мер.

### **4.1. Введение объектов интеллектуальной собственности в гражданский оборот**

Основными способами введения объектов интеллектуальной собственности в гражданский оборот являются:

- 1) использование ОИС в собственном производстве (или для собственных нужд);
- 2) передача прав на использование ОИС по лицензионным договорам, договорам о предоставлении права использования секретов производства (ноу-хау) и договорам комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинга);
- 3) формирование уставного капитала юридического лица путем внесения стоимости имущественных прав на ОИС в качестве не денежного вклада;
- 4) залог прав на ОИС;
- 5) уступка прав на ОИС.

*Использование объектов интеллектуальной собственности в собственном производстве (для собственных нужд)* осуществляется преимущественно в рамках реализации оборонительной стратегии, стратегии оптимизации финансово-хозяйственной деятельности, а также мотивационной стратегии. Оно направлено на повышение конкурентоспособности выпускаемой продукции на внутреннем и внешних рынках, снижение налогооблагаемой базы при осуществлении производственной деятельности, формирование амортизационных фондов для возме-

щения затрат на исследования и разработки, а также на поощрение творческой деятельности персонала.

Использование в собственном производстве результатов научно-технической деятельности, содержащих объекты интеллектуальной собственности, является наиболее оптимальным вариантом, поскольку позволяет извлекать максимальный экономический эффект при выпуске конечной продукции и осуществлять полный контроль за использованием этих результатов, в том числе вносить на любой стадии производства необходимые коррективы.

*Передача прав на использование объектов интеллектуальной собственности по лицензионным договорам, договорам о предоставлении права использования секретов производства (ноу-хау) и договорам комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинга)* осуществляется в рамках патентно-лицензионной стратегии с целью получения организацией–правообладателем дополнительного финансового дохода от лицензионных сделок, а организацией–лицензиаром – дополнительных конкурентных преимуществ от приобретенного объекта лицензии.

Если предприятие или организация приняли решение передать права на использование объектов интеллектуальной собственности по лицензионному или иному договору, то им необходимо совершить следующие действия:

- еще раз убедиться, что они являются единственными правообладателями ОИС;
- при наличии нескольких правообладателей ОИС необходимо получить от каждого правообладателя письменное согласие на лицензирование;
- оценить стоимость прав на ОИС и стоимость лицензии, для чего пригласить опытного оценщика;
- поставить стоимость прав на объекты интеллектуальной собственности на бухгалтерский учет в качестве нематериальных активов, если они не были учтены ранее;
- подготовить лицензионный или иной договор, для чего пригласить опытного специалиста (обычно патентного поверенного) или заказать подготовку договора консалтинговой фирме, специализирующейся в этой области; подготовка договора на право использования ОИС своими силами целесообразна только при наличии у правообладателя большого опыта;
- зарегистрировать подписанный сторонами лицензионный договор на право использования объектов промышленной собственности в Национальном центре интеллектуальной собственности (без регистрации он не действителен).

*Формирование уставного капитала юридического лица* путем внесения стоимости имущественных прав на ОИС в качестве неденежного вклада (до 50 % размера уставного фонда, предусмотренного законодательством) осуществляется в рамках стратегии формирования уставного капитала предприятия. К сожалению,

нию, данный способ введения объектов интеллектуальной собственности в гражданский оборот пока не получил широкого распространения в Республике Беларусь, в то время как при ограниченных финансовых ресурсах он может стать очень эффективным при создании хозяйственных обществ, а также совместных предприятий с зарубежными партнерами.

*Залог прав на объекты интеллектуальной собственности* может быть осуществлен в целях получения правообладателем заемных средств, однако такая практика пока не получила широкого применения. На 1 января 2016 г. в Национальном центре интеллектуальной собственности были зарегистрированы четыре договора залога прав на ОИС.

*Уступка прав на объекты интеллектуальной собственности* осуществляется в рамках патентно-лицензионной стратегии. Она означает переход имущественных прав на ОИС новому правообладателю.

Уступка имущественных прав на ОИС третьим лицам целесообразна в следующих случаях:

□ у правообладателя нет необходимой производственной базы для использования ОИС и в обозримом будущем не предполагается ее создание;

□ по каким-либо экономическим или иным причинам выпуск продукции, содержащей ОИС, на производственной базе правообладателя не целесообразен;

□ в случае передачи прав на ОИС по лицензионному договору не имеется возможности осуществлять контроль лицензиата по объему выпуска и стоимостным характеристикам продукции по лицензии;

□ на территории правовой охраны ОИС имеется единственное предприятие, на котором возможна организация и выпуск продукции, содержащей ОИС.

Договор уступки прав на ОИС подлежит обязательной регистрации в Национальном центре интеллектуальной собственности.

Предварительным условием введения объектов интеллектуальной собственности в гражданский оборот является документальное подтверждение факта создания ОИС, наличие прав на ОИС, оценка конкурентоспособности продукта, содержащего ОИС, оценка стоимости ОИС и постановка ОИС на бухгалтерский учет.

Документальное подтверждение факта создания объекта интеллектуальной собственности означает, что ОИС должен быть описан в объеме, достаточном для его практической реализации, либо материализован каким-либо известным способом.

Наличие прав на результаты научно-технической деятельности, в т.ч. содержащие объекты интеллектуальной собственности, должно иметь документальное подтверждение в виде:

☐ охранного документа (патент, свидетельство) на объект права промышленной собственности;

☐ договора на создание научно-технической продукции;

☐ договора с государственным заказчиком или иным распорядителем государственных средств на распоряжение результатами научно-технической деятельности, созданными за счет этих средств;

☐ лицензионного договора, если право на использование ОИС приобретено у третьих лиц;

☐ договора уступки прав на объекты интеллектуальной собственности;

☐ научно-технической и бухгалтерской документации, подтверждающей создание результатов научно-технической деятельности за счет собственных средств;

☐ иного договора (соглашения) подтверждающего права организации (физического лица) на ОИС.

Оценка конкурентоспособности продукта, содержащего ОИС, осуществляется в ходе проведения маркетинговых и патентных исследований (см. раздел 5.3.3) с целью определения экономической целесообразности выведения его на рынок.

Оценка стоимости объектов интеллектуальной собственности проводится в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 13 октября 2006 г. № 615 «Об оценочной деятельности в Республике Беларусь», Государственным стандартом Республики Беларусь СТБ 52.5.01-2011 «Оценка стоимости объектов гражданских прав. Оценка стоимости объектов интеллектуальной собственности», другими нормативными правовыми актами, которые определяют порядок внутренней, независимой и обязательной оценки ОИС.

Результаты оценки объектов интеллектуальной собственности оформляются отчетом об оценке, в котором указываются: цель оценки; база оценки (вид оцениваемой стоимости); используемый метод оценки; параметры оценки (исходные и рассчитываемые показатели, характеризующие объект и результаты его использования); стоимость объектов интеллектуальной собственности.

Величина стоимости прав на объект интеллектуальной собственности, указываемая в отчете об оценке, представляет собой балансовую стоимость объекта, отражаемую в бухгалтерской документации при его постановке на учет.

В бухгалтерской документации ОИС учитываются в течение срока действия охранных документов (для объектов, на которые получены охранные документы) либо в течение срока, установленного экспертным путем при проведении оценки стоимости объекта (если не предполагалось получение охранного документа). Величина износа по объектам, поставленным на бухгалтерский учет юридическими лицами, использующими План счетов бухгалтерского учета финансово-

хозяйственной деятельности предприятий, формирует амортизационный фонд. Снятие с бухгалтерского учета ОИС осуществляется в результате их морального износа либо в результате продажи ОИС по договорам уступки прав и оформляется соответствующим документом (актом выбытия объекта). При заключении лицензионных договоров объекты интеллектуальной собственности, на использование которых оформляется договор, не подлежат снятию с учета. При этом балансовая стоимость ОИС, как правило, не совпадает с ее рыночной стоимостью (цена лицензии или цена объекта при уступке ОИС).

Следует отметить, что на бухгалтерский учет целесообразно ставить не все имеющиеся в портфеле организации объекты интеллектуальной собственности, а только те, которые вводятся в гражданский оборот либо представляют коммерческий интерес в будущем. Кроме этого, необходимо принимать во внимание, что существуют особенности проведения операций с ОИС в организациях, использующих различные планы счетов (бюджетный или хозрасчетный).

## **4.2. Передача прав на объекты интеллектуальной собственности**

Распоряжение правами на объекты интеллектуальной собственности предусматривает уступку (отчуждение) имущественных прав на эти объекты, а также предоставление права использования ОИС.

### **4.2.1. Роль и место интеллектуальной собственности в мировой торговле**

Распоряжение правами на объекты интеллектуальной собственности является основой трансфера результатов научно-технической деятельности, полученных в различных секторах экономики, и играет важную роль в мировой торговле услугами.

*Трансфер технологий* – это комплекс мероприятий, направленных на передачу новшеств из сферы их получения (разработки) в сферу практического использования. Под трансфером технологии понимается акт передачи технологии, оформленный любым договором между двумя или несколькими физическими или юридическими лицами, посредством которого устанавливаются, изменяются или прекращаются права и обязанности в отношении объектов данной технологии.

Международный трансфер технологий, базирующийся на торговле объектами интеллектуальной собственности – изобретениями, промышленными образцами, товарным знаками, компьютерными программами, базами данных и другими, а также лицензиями на право их использования, напрямую связан с научно-технической деятельностью, предшествующей появлению на рынке новых технологий.

Международная торговля интеллектуальной собственностью относится к числу внешнеторговых операций, сведения о которых в полном объеме не доступны. Это связано с тем, что по большинству заключенных сделок нет публикаций: наибольшее их число заключается в рамках транснациональных корпораций, часть из них являются секретными, за часть фирмы–лицензиаты расплачиваются акциями своих предприятий, значительное количество лицензионных сделок носит компенсационный либо обменный характер без какой-либо доплаты и т.д. Поэтому имеющаяся информация о торговых операциях с ОИС является оценочной.

Объем международной торговли интеллектуальной собственностью (поступления и платежи) динамично растет, увеличившись за последние 20 лет в 5 раз: с 54,7 млрд. долл. в 1990 г. до 270 млрд. долл. в 2011 г. и в настоящее время оценивается на уровне более 300 млрд. долл. Важно отметить, что около 80 % приходится на внутрифирменную торговлю, т.е. передача технологий происходит от материнских компаний к дочерним, внучатым, и наоборот. Это свидетельствует о высоких входных барьерах на рынок высокотехнологичной наукоемкой продукции.

По данным Всемирного банка в 2013 г. по размеру поступлений первоначальны платежей и роялти от торговли ОИС в ведущей группе стран были компании США – 129,2 млрд. долл., Японии – 31,6 млрд. долл., Великобритании и Германии – по 12,9 млрд. долл., Франции – 11,6 млрд. долл., Нидерландов и © Нечепуренко Ю.В., 2018

Швеции – по 6,3 млрд. долл. В Беларуси объемы поступлений по сделкам с ОИС в период с 2005 г. по 2014 г. увеличились с 3,1 до 39,1 млн. долл. В таблице 1 приведены рассчитанные на основании данных Всемирного банка показатели дохода от продажи интеллектуальной собственности в расчете на одного жителя. Для Республики Беларусь этот показатель в 2009 г. составил около 1 долл., а в 2013 г. – 2,9 долл. США.

В 2013 г. больше всех приобретали права на объекты интеллектуальной собственности компании Ирландии – 46,4 млрд. долл., США – 39,0 млрд. долл., Сингапура – 20,2 млрд. долл., Китая – 21,0 млрд. долл., Японии – 17,8 млрд. долл., Канады – 10,8 млрд. долл., Франции – 10,2 млрд. долл., Кореи – 9,8 млрд. долл., Великобритании – 9,0 млрд. долл., Германии и Российской Федерации – по 8,4 млрд. долл. В Беларуси объемы выплат по договорам уступки и лицензионным соглашениям в период с 2005 г. по 2014 г. увеличились с 19,5 до 237,3 млн. долл. В таблице 2 приведены рассчитанные на основании данных Всемирного банка показатели выплат от приобретения интеллектуальной собственности в расчете на одного жителя.

Таблица 1 Доход от продажи интеллектуальной собственности

Страна	Объем поступлений, долл./чел.	
	2009 г.	2013 г.
Швеция	519,8	946,2
Финляндия	331,0	705,5
США	292,5	408,2
Великобритания	208,5	204,2
Япония	170,7	248,2
Германия	168,4	159,1
Франция	145,9	175,2
Корея	65,7	86,4
Россия	3,5	5,2
Китай	3,2	0,7

Украина	2,5	3,7
Беларусь	1,0	2,9

Как следует из представленных данных, все страны, за исключением Великобритании и Германии, в исследуемый период увеличили эти показатели. Для Республики Беларусь этот показатель вырос с 7,6 долл. до 15,0 долл. в расчете на одного жителя.

Таблица 2 Платежи от приобретения интеллектуальной собственности

Страна	Объем выплат, долл./чел.	
	2009 г.	2013 г.
Финляндия	244,1	357,7
Швеция	202,2	338,0
Германия	172,4	103,5
Великобритания	153,2	142,5
Корея	145,3	199,2
Япония	132,5	140,1
США	82,2	123,3
Франция	81,9	153,9
Россия	29,3	58,9
Украина	14,1	24,1
Китай	8,4	15,6
Беларусь	7,6	15,0

#### 4.2.2. Основные формы распоряжения правами на объекты интеллектуальной собственности. Виды договоров

Обладателю имущественных прав на результат интеллектуальной деятельности или средство индивидуализации принадлежит исключительное право правомерного использования этого объекта интеллектуальной собственности по своему усмотрению в любой форме и любым способом.

Обладатель исключительного права на объект интеллектуальной собственности вправе передать это право другому лицу полностью или частично, разрешить другому лицу использовать ОИС и вправе распорядиться им иным образом.

В сфере интеллектуальной собственности основной формой передачи имущественных прав на ОИС или предоставления права их использования является договор. Договором признается соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей.

Договор должен:

- ☐ содержать предмет договора;
- ☐ фиксировать участников договора;
- ☐ определять их права и обязанности;
- ☐ определять сроки действия договора;

□ определять ответственность за нарушение условий договора.

В определенных законодательством случаях договоры распоряжения правами на объекты промышленной собственности подлежат обязательной регистрации в патентном ведомстве, например договоры о передаче прав на ОПС, договоры о предоставлении права использования ОПС, договоры залога прав на ОПС. Регистрации подлежат также договоры комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинга).

Наиболее распространенными видами договоров о распоряжении имущественными правами в сфере интеллектуальной собственности являются:

□ договор уступки (отчуждения) исключительного права на ОИС;

□ лицензионный договор о предоставлении права использования ОИС; □ договор о предоставлении права использования секретов производства (ноу-хау).

Заключение *договора уступки исключительных прав на ОИС* означает передачу (отчуждение) правообладателем имущественных прав на ОИС другому лицу, т.е. фактически происходит смена правообладателя. Уступка имущественных прав на ОИС может быть полной (например, уступка патента на изобретение) или частичной (например, уступка прав на товарный знак в части определенных классов товаров и/или услуг).

В переводе с латинского «лицензия» (licentia) означает право, разрешение. Предоставление лицензии широко используется в мировой практике в качестве административной меры для регулирования предпринимательской деятельности. Лицензии такого рода основаны на монополии государства в определенных сферах деятельности и, как правило, выдаются компетентными государственными органами.

В отличие от лицензий–разрешений, предоставление права на использование ОИС представляет собой торговую сделку, которая оформляется в виде лицензионного договора.

*Лицензионный договор о предоставлении права использования ОИС* представляет собой соглашение, по которому одна сторона – владелец имущественных прав (лицензиар) предоставляет другой стороне (лицензиату) право на использование ОИС на условиях, предусмотренных договором. При этом лицензиат, как правило, принимает на себя обязательство вносить лицензиару предусмотренные договором платежи.

После введения в действие Закона Республики Беларусь «О коммерческой тайне» появилась новая разновидность договора о распоряжении правами – *договор о предоставлении права использования секретов производства (ноу-хау)*, по которому лицо, обладающее секретом производства (ноу-хау), может передать все или часть составляющих его сведений другому лицу по договору.



Существуют и иные способы распоряжения правами на результаты интеллектуальной деятельности, наиболее распространенными из которых являются:

- договоры подрядного типа;
- договоры на выполнение инжиниринговых работ;
- договор комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинг или франшиза).

Предметом *договора подрядного типа* является создание и передача объекта творческой деятельности заказчику, т.е. договор на еще не созданные ОИС. В частности, автор может принять на себя по договору обязательство создать в будущем произведение, изобретение или иной результат интеллектуальной деятель-

ности и предоставить заказчику, не являющемуся его работодателем, исключительные права на использование этого результата.

Особого внимания заслуживают *договоры на выполнение инжиниринговых работ*. Само понятие «инжиниринг» означает выполнение на коммерческой основе услуг научно-технического, финансового или иного характера. Инжиниринг включает предоставление комплекса или отдельных видов услуг инженерно-технического характера: исследование, проектирование, строительство, разработка и освоение новых технологических процессов и т.д.

В инжиниринге выделяют проектно-консультационную, подрядную и управленческую виды деятельности.

Одной из форм предоставления прав, льгот и привилегий на договорной основе является *договор комплексной предпринимательской лицензии (договор франчайзинга)*. В соответствии с ГК РФ по договору комплексной предпринимательской лицензии (договору франчайзинга) одна сторона (правообладатель) обязуется предоставить другой стороне (пользователю) за вознаграждение на определенный в договоре франчайзинга срок либо без указания срока лицензионный комплекс, включающий право использования фирменного наименования правообладателя, других объектов интеллектуальной собственности, предусмотренных договором франчайзинга, а также нераскрытой информации в предпринимательской деятельности пользователя.

Франчайзинг (с англ. – право, привилегия) является определенным типом организации бизнеса путем создания широкой сети однородных предприятий, имеющих единый товарный знак, методы и формы продажи товаров и оказания услуг, единые требования к качеству товара и цене, например, рестораны быстрого обслуживания Макдональдс, сеть отелей Хилтон и т.д.

#### **4.2.3. Коммерциализация объектов авторского права и смежных прав**

В соответствии с законодательством распоряжение имущественными правами на объекты авторского права и смежных прав может быть реализовано путем заключения:

договора уступки исключительного права;

лицензионного договора;

авторского договора;

договора о создании и использовании объекта авторского права или смежных прав.

*По договору уступки исключительного права* одна сторона (правообладатель) отчуждает исключительное право на объект авторского права или смежных прав в полном объеме другой стороне на весь срок действия авторского права (смежных прав). Договор уступки исключительного права заключается в письменной форме и должен содержать условие о размере вознаграждения или о порядке его определения либо прямое указание на безвозмездность.

*По лицензионному договору* правообладатель (лицензиар) предоставляет пользователю (лицензиату) разрешение использовать соответствующий объект авторского права или смежных прав способами, которые прямо предусмотрены лицензионным договором.

По объему передаваемых прав может предусматриваться два вида лицензии: исключительная или простая (неисключительная) лицензия.

По договору исключительной лицензии лицензиар предоставляет лицензиату право использования объекта авторского права или смежных прав определенным способом в пределах, установленных договором. При этом лицензиар не имеет права использовать и разрешать другим лицам использование объекта авторского права или смежных прав в части, предоставленной лицензиату, но сохраняет право использовать и разрешать другим лицам использование объекта авторского права или смежных прав в части, которая не предоставлена лицензиату.

По договору простой (неисключительной) лицензии лицензиар предоставляет лицензиату право использования объекта авторского права или смежных прав с сохранением за лицензиаром права использования объекта авторского права или смежных прав и права выдачи лицензии другим лицам.

К лицензионному договору предъявляются следующие требования:

лицензионный договор предполагается возмездным, если иное не предусмотрено этим договором, при этом вознаграждение определяется в лицензионном договоре в процентах от дохода за соответствующий способ использования объекта авторского права или смежных прав либо в виде фиксированной суммы или иным способом;

лицензионный договор должен содержать условия о сроке его действия и о территории, на которой допускается использование объекта авторского права или смежных прав.

лицензиат вправе предоставить другим лицам (сублицензиатам) право использовать объект авторского права или смежных прав только в случае, если это прямо предусмотрено лицензионным договором, и в пределах полномочий, предоставленных лицензиату этим договором.

лицензионный договор должен быть заключен в письменной форме.

Заключение лицензионного договора о предоставлении права использования компьютерной программы или базы данных допускается путем заключения каждым лицензиатом с соответствующим лицензиаром договора присоединения, условия которого изложены на приобретаемом экземпляре компьютерной программы или базы данных либо на упаковке каждого экземпляра или приложены к каждому экземпляру. Начало использования таких компьютерной программы или базы данных лицензиатом означает его согласие на заключение договора.

*Авторским договором* является лицензионный договор, в котором в качестве

лицензиара выступает автор произведения.

К авторскому договору применяются перечисленные выше правила о лицензионном договоре с учетом следующих особенностей:

□ авторский договор должен предусматривать конкретные способы использования произведения;

□ в случае если авторский договор является возмездным, в нем должны предусматриваться размер авторского вознаграждения или порядок определения размера авторского вознаграждения за каждый способ использования произведения, порядок и сроки его выплаты;

□ при отсутствии в авторском договоре условия о сроке его действия авторский договор может быть расторгнут автором по истечении трех лет с даты его заключения, если лицензиат будет письменно уведомлен об этом не менее чем за три месяца до расторжения договора;

□ при отсутствии в авторском договоре условия о территории, на которой допускается использование произведения, действие договора ограничивается территорией Республики Беларусь;

□ если в авторском договоре о воспроизведении произведения авторское вознаграждение определяется в виде фиксированной суммы, то в договоре должно быть установлено максимальное количество воспроизводимых экземпляров произведения;

□ если авторским договором предусмотрено право лицензиата на заключение сублицензионного договора, то в авторском договоре указывается доля от вознаграждения, получаемого лицензиатом от сублицензиата, которую лицензиат должен выплачивать автору, при этом вознаграждение, получаемое автором за использование произведения сублицензиатом, не может быть меньше вознаграждения, которое должен выплачивать сам лицензиат за соответствующий способ использования произведения в соответствии с условиями авторского договора, если иное прямо не предусмотрено авторским договором;

□ авторский договор об использовании произведения в периодической печати может быть заключен в устной форме.

Вознаграждение за использование служебного произведения определяется: □ в виде процента от дохода за соответствующий способ использования произведения;

□ в виде твердо зафиксированной суммы;

□ иным образом, при этом ставки авторского вознаграждения не могут быть ниже минимальных ставок, устанавливаемых Советом Министров Республики Беларусь.

Типовые формы авторских договоров широко представлены в литературе и в Интернете.

*По договору о создании и использовании объекта авторского права или смежных прав* автор (исполнитель) может принять на себя обязательство создать в будущем произведение (исполнение) и предоставить заказчику, не являющемуся его нанимателем, право использовать это произведение (исполнение). Договор должен определять характер подлежащего созданию произведения (исполнения), а также цели либо способы его использования.

Произведение (исполнение), создание которого предусмотрено договором, должно быть передано заказчику в срок, предусмотренный договором, в противном случае автор (исполнитель) обязан возместить причиненный заказчику реальный ущерб, если не докажет, что нарушение срока произошло не по его вине. Материальный объект, в котором воплощено произведение (исполнение), передается заказчику в собственность, если иное не предусмотрено договором. К договору о создании и использовании объекта авторского права или смежных прав предъявляются следующие требования:

- договор заключается в письменной форме;
- договор должен содержать условие о размере вознаграждения за создание произведения (исполнения) или о порядке его определения, а также условие о порядке его выплаты;
- договор может предусматривать обязательство заказчика выплатить автору (исполнителю) аванс в счет предусмотренного договором вознаграждения за создание произведения (исполнения);
- договор может содержать условие о размере вознаграждения за использование произведения (исполнения) или о порядке его определения либо о безвозмездном использовании произведения (исполнения);

Условия договора, ограничивающие автора (исполнителя) в создании в будущем произведения (исполнения) определенного рода либо в определенной области, признаются недействительными. Договор, обязывающий автора (исполнителя) предоставлять заказчику исключительные права на любые произведения (исполнения), которые он создаст в будущем, ничтожен.

#### **4.2.4. Коммерциализация объектов промышленной собственности.**

##### **Виды лицензий и платежей за использование объектов промышленной собственности**

Распоряжение имущественными правами на объекты промышленной собственности может быть реализовано патентообладателем (владельцем) путем заключения:

договора уступки исключительного права;

лицензионного договора;

договора о предоставлении права использования секретов производства (ноу-хау);

иного договора.

Имущественные права, удостоверяемые патентом (свидетельством) могут быть предметом залога.

Уступка права пользования географическим указанием и предоставление права пользования им на основании лицензии не допускаются.

*По договору уступки исключительного права* одна сторона (патентообладатель или владелец) отчуждает исключительное право на объект промышленной собственности в полном объеме другой стороне на весь срок действия патентного права, за исключением товарного знака, право на который может быть уступлено владельцем товарного знака в отношении всех или части товаров, для которых он зарегистрирован.

Договор уступки исключительного права заключается в письменной форме и должен быть зарегистрирован в патентном ведомстве.

Любое физическое или юридическое лицо, желающее использовать объект промышленной собственности, обязано заключить с патентообладателем или владельцем лицензионный договор или договор о предоставлении права использования секретов производства (ноу-хау).

*Под лицензионным договором* понимается предоставление права на использование изобретений, полезных моделей, промышленных образцов, топологий интегральных микросхем, сортов растений, товарных знаков владельцем этих прав (лицензиаром) другому заинтересованному лицу (лицензиату) за вознаграждение и на определенных условиях. К лицензионным договорам в сфере промышленной собственности предъявляются те же основные требования, что и к договорам в сфере авторского права и смежных прав.

По объему передаваемых для использования прав лицензии подразделяются на:

- ☐ неисключительные (простые);
- ☐ исключительные;
- ☐ полные.

По условиям *простой (неисключительной) лицензии* лицензиар на согласованных условиях предоставляет лицензиату право на изготовление и продажу продукции по лицензии, оставляя за собой такие же права, а также право предоставлять лицензии третьим лицам. Это означает, что лицензиар может выдать не-

сколько простых лицензий на одной и той же территории и, кроме того, сам может осуществлять все права по распоряжению объектом лицензии.

По условиям *исключительной лицензии* предоставляется право монопольного использования объектом лицензии одному лицу на конкретном рынке в объеме, определяемом условиями договора. При этом лицензиар не вправе сам использовать предмет лицензии на данной территории в течение указанного в договоре срока, а также предоставлять лицензии третьим лицам.

*Полная лицензия* дает лицензиату все права на использование объекта лицензии без ограничения территории и срока действия (на объекты промышленной собственности – на весь срок действия патента).

Следует иметь в виду, что стоимость исключительной лицензии, как правило, выше стоимости неисключительной лицензии.

При заключении лицензионных договоров и договоров о предоставлении права использования секретов производства (ноу-хау) в сфере промышленной собственности применяются следующие виды платежей за предоставление права использования ОПС:

□ *первоначальный (паушальный) платеж* – обычно составляет до 20–25 % стоимости лицензии (оплата подготовки лицензионного договора, подтверждение серьезности намерений лицензиата, компенсация за раскрытие секретов производства (ноу-хау) и т.п.);

□ *периодические платежи (роялти)* – определяются в процентах от прибыли (себестоимости продукции, объема продаж и т.п.); стандартные ставки роялти по отраслям приводятся в различных справочниках;

□ *комбинированный платеж*, который наиболее часто встречается на практике и включает оба названных выше вида платежей.

Лицензионный договор имеет следующую примерную структуру:

- преамбула (указываются наименования договаривающихся сторон);
- определение терминов, используемых в тексте договора;
- предмет договора;
- техническая документация;
- усовершенствования и улучшения;
- гарантии и ответственность;
- техническая помощь в освоении продукции;
- платежи (паушальный, роялти, комбинированный);
- сборы и налоги;

- ☐ информация и отчетность;
- ☐ обеспечение конфиденциальности;
- ☐ защита передаваемых прав;
- ☐ реклама;
- ☐ разрешение споров;
- ☐ срок действия договора и условия его расторжения;
- ☐ прочие условия.

Неотъемлемой частью лицензионного договора являются приложения, которые в зависимости от вида договора включают:

- ☐ перечень патентов и патентных заявок;
- ☐ перечень секретов производства (ноу-хау);
- ☐ перечень технической документации;
- ☐ перечень специального оборудования;
- ☐ гарантированные технико-экономические показатели;
- ☐ условия оказания технической помощи и др.

Типовые формы лицензионных договоров широко представлены в литературе, а также в Интернете. Однако для минимизации рисков при передаче предмета лицензии для подготовки лицензионных договоров следует приглашать квалифицированных специалистов (патентные поверенные, независимые оценщики ОИС, специализированные фирмы и т.д.).

Лицензионные договоры о передаче права использования ОПС подлежат обязательной регистрации в патентном органе.

#### **4.2.5. Рынок объектов интеллектуальной собственности в Республике Беларусь**

Отсутствие общегосударственной статистической отчетности об объемах лицензионных сделок внутри Беларуси не позволяет выполнить анализ о динамике рынка лицензионной торговли объектами интеллектуальной собственности, в т.ч. объектами права промышленной собственности.

В 1993–2014 гг. на территории Республики Беларусь получили правовую охрану более 212 тыс. ОПС (изобретения, полезные модели, промышленные образцы, сорта растений, топологии интегральных микросхем, товарные знаки и знаки обслуживания, наименования мест происхождения товаров), которые в



совокупности с секретами производства (ноу-хау) потенциально формируют рынок объектов промышленной собственности.

Распоряжение правами на ОПС на договорной основе в исследуемый период осуществлялось тремя основными способами:

передача прав на использование ОПС по лицензионным договорам и договорам о предоставлении права использования секретов производства (ноу-хау);

уступка прав на ОПС;

передача прав на использование ОПС в рамках договоров комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинга).

Кроме этого в отдельных случаях заключались договоры залога прав на объекты промышленной собственности.

Рынок торговли объектами интеллектуальной собственности в Республике Беларусь находится в стадии становления, хотя в последние годы наблюдается его активизация. В таблице 3 приведены обобщенные данные о распределении договоров в зависимости от вида договора и вида ОПС.

Лицензионные договоры о предоставлении права использования ОПС в исследуемый период составили 54,2 % от общего количества договоров, договоры уступки прав на ОПС – 43,6 %, договоры комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинга) – 2,2 % и договоры залога – 0,05 %.

В структуре лицензионных договоров доля договоров о предоставлении права использования изобретений составила 8,5 %, полезных моделей – 4,0 %, промышленных образцов – 1,0 %, товарных знаков и знаков обслуживания – 63,5 %, сортов растений – 5,6 % и секретов производства (ноу-хау) – 17,4 %, регистрация которых прекратилась в патентном ведомстве с 11 июля 2013 г. после введения в действие Закона Республики Беларусь «О коммерческой тайне». Таким образом, наиболее быстрыми темпами в последние годы развивалась лицензионная торговля правами на использование товарных знаков и знаков обслуживания. За последнее 15 лет количество таких договоров увеличилось примерно на порядок. За этот же промежуток времени значительно активизировалась лицензионная торговля сортами растений, в то время как доля регистрируемых договоров о предоставлении права использования изобретений, полезных моделей и секретов производства (ноу-хау) существенно снизилась.

Значительную долю рынка лицензионной торговли правами на ОПС на территории Республики Беларусь в 1993–2014 гг. занимал государственный сектор. Доля организаций Министерства промышленности составила 10,3 %, НАН Беларуси – 9,8 %, Министерства сельского хозяйства и продовольствия – 7,5 %, концерна «Белгоспищепром» – 2,3 %, Министерства образования – 1,3 %, концерна «Белнефтехим» – 1,1 %, Министерства транспорта и коммуникаций – 1,0 %, остальных – менее одного процента.

Анализ лицензионной торговли объектами промышленной собственности

свидетельствует о том, что нерезиденты приобретали у белорусских правообладателей преимущественно права на использование секретов производства (ноу-хау) и изобретения, в то время как национальные производители приобретали у нерезидентов, главным образом, права на использование секретов производства (ноу-хау), товарных знаков, сортов растений и изобретений.

Таблица 3

Регистрация договоров о распоряжении правами на объекты промышленной собственности в 1993–2014 гг.

Виды договоров	Всего	Количество договоров, % от общего ко-	Количество договоров данного
Количество лицензионных договоров о предоставлении права использования ОПС, всего	4498	54,2	100
изобретений	381	4,6	8,5
полезных моделей	182	2,2	4,0
промышленных образцов	45	0,5	1,0
товарных знаков и знаков обслуживания	2856	34,4	63,5
сортов растений	253	3,0	5,6
секретов производства (ноу-хау)	784	9,4	17,4
Количество договоров уступки прав на ОПС, всего	3619	43,6	100
на изобретения	262	3,2	7,2
на полезные модели	68	0,8	1,9
на промышленные образцы	43	0,5	1,2
на сорта растений	2	–	0,1
на товарные знаки и знаки обслуживания	3244	39,1	89,6
Договоры залога	4	–	–
Договоры комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинга)	182	2,2	–
<b>Всего:</b>	<b>8303</b>	<b>100</b>	<b>–</b>

Другим способом распоряжения правами на ОПС является заключение договоров об уступке прав на ОПС. Следует отметить, что подавляющее количество этих договоров (89,6 %) приходится на товарные знаки и знаки обслуживания. В 1993–2014 гг. доля договоров об уступке прав на изобретения составила 7,2 %, полезных моделей – 1,9 % и промышленных образцов – 1,2 %.

За последние десять лет на территории Республики Беларусь широкое распространение получил новый вид распоряжения правами на объекты интеллектуальной собственности – договор о комплексной предпринимательской лицензии

В соответствии с последней редакцией п.1 ст. 910 ГК РБ по договору комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинга) одна сторона (правообладатель) обязуется предоставить другой стороне (пользователю) за вознаграждение на определенный в договоре франчайзинга срок либо без указания срока лицензионный комплекс, включающий право использования фирменного наименования правообладателя, других объектов интеллектуальной собственности, предусмотренных договором франчайзинга, а также нераскрытой информации в предпринимательской деятельности пользователя. По состоянию на 31 декабря 2015 г. в Национальном центре интеллектуальной собственности были зарегистрированы 217 договоров комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинга).

На 1 января 2016 г. в патентном ведомстве Республики Беларусь также были зарегистрированы четыре договора залога объектов промышленной собственности. Все они относятся к товарным знакам.

Следует отметить, что лицензионные договоры, договоры уступки, договоры залога прав на объекты права промышленной собственности и договоры комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинга) подлежат обязательной регистрации в патентном ведомстве.

В отличие от внутреннего рынка интеллектуальной собственности, общегосударственная статистическая отчетность по которому не ведется, можно оценить масштабы сделок с объектами интеллектуальной собственности между субъектами хозяйствования Беларуси и их зарубежными партнерами. По данным Всемирного Банка и Национального Банка Республики Беларусь в 1997–2004 гг. объемы внешней торговли объектами интеллектуальной собственности были незначительными. Так, поступления ежегодно колебались в пределах от 0,3 до 1,7 млн. долл. США, в то время как выплаты составляли от 0,5 до 9,1 млн. долл. США.

В таблице 4 представлены данные об объемах внешней торговли объектами интеллектуальной собственности Республики Беларусь в 2005–2014 гг., составленные по годовым отчетам о платежном балансе Республики Беларусь за указанные годы.

В период с 2005 г. по 2014 г. наблюдался значительный рост поступлений от торговли объектами интеллектуальной собственности, который составил более 12 раз. В то же время следует признать объем поступлений незначительным: всего 2–4 долл. США в расчете на одного жителя, что на два порядка ниже аналогичных значений для высокоразвитых стран.

В указанный период времени пропорционально росли и выплаты за использование объектов интеллектуальной собственности, ежегодно увеличивая отрицательное сальдо торгового баланса этим видом услуг, которое за 10 лет достигло 820,3 млн. долл. США. Это обусловлено широкомасштабной модернизацией предприятий пищевой промышленности, машиностроения, нефтехимического и лесоперерабатывающего комплексов и др., а также реализацией различных инвестиционных проектов с участием иностранного капитала. Преимущественно приобретались лицензии на предоставление права использования секретов производства (ноу-хау) в виде конструкторской и технологической документации. Значительную долю платежей составили выплаты за уступку и предоставление права использования товарных знаков и знаков обслуживания.

## Объемы внешней торговли объектами интеллектуальной собственности

Республики Беларусь в 2005–2014 гг.

Годы	Поступления от торговли объектами интеллектуальной собственности, млн. долл. США	Выплаты за использование объектов интеллектуальной собственности, млн. долл. США	Сальдо торгового баланса, млн. долл. США
2005	3,1	19,5	-16,4
2006	5,9	60,2	-54,3
2007	3,1	52,5	-49,4
2008	6,4	79,0	-72,6
2009	9,5	76,0	-66,5
2010	8,5	102,7	-94,2
2011	22,8	90,2	-67,4
2012	22,9	106,8	-83,9
2013	27,7	145,1	-117,4
2014	39,1	237,3	-198,2
<b>Всего</b>	<b>149,0</b>	<b>969,3</b>	<b>-820,3</b>

Таким образом, в Республике Беларусь созданы базовые условия для функционирования рынка объектов интеллектуальной собственности, однако данный вид деятельности требует дальнейшего развития в целях решения стоящих перед Беларусью социально-экономических задач.

### 4.2.6. Особенности трансфера технологий при осуществлении международной торговли

В условиях расширения внешнеэкономических связей и международного научно-технического сотрудничества на первый план выходит задача квалифицированной правовой охраны и защиты интеллектуальной собственности, включая секреты производства (ноу-хау), от несанкционированного, безвозмездного использования или неэквивалентного обмена. От ее решения зависит не только экономическое благосостояние каждого предприятия или организации, но и государства в целом. Обладая значительным интеллектуальным потенциалом и рассчитывая коммерческий успех в условиях жесткой конкуренции организации должны заботиться о создании эффективной защиты коммерческой тайны на основе гибкого сочетания организационных мер и ответственности должностных лиц.

В последнее время субъекты хозяйствования Беларуси значительно активизировали свои усилия по выходу на внешние рынки в целях коммерческой реализации завершенных результатов научно -технической деятельности. В большинстве индустриально развитых стран, как правило, не имеется специальных законодательных актов, регулирующих передачу в другие государства технологий, в том числе содержащих объекты интеллектуальной собственности, либо получение технологий из-за рубежа. Такие нормы содержатся, в частно-

сти, в законодательстве об экспортном контроле, об оказании помощи иностранным государствам, антитрестовском, налоговом, патентном законодательстве, законодательстве в области гражданского и торгового права. Рассмотрим наиболее важные аспекты, касающиеся международного трансфера технологий на примере некоторых индустриально развитых стран.

В Патентном законе США содержатся нормы, которые, во-первых, ограничивают передачу технологий из США в другие государства, во-вторых, регулируют особый порядок использования изобретений, созданных с привлечением правительственных заказов, в-третьих, устанавливают преимущества американским юридическим и физическим лицам в использовании изобретений, запатентованных на имя государства в лице федеральных ведомств. В соответствии с данным законом американский заявитель в течение 6 месяцев не может подавать заявки на получение иностранных патентов. Такая же норма содержится в законодательстве многих стран мира, но с более коротким ограничительным сроком. Патентный закон США не содержит норм об обязательной регистрации лицензионных договоров о предоставлении прав на использование патента, однако регулирует лицензионную деятельность организаций, создающих изобретения при финансовом содействии федерального правительства. Таким образом, передача патентных прав на использование изобретений, созданных при финансовом содействии федерального правительства, фактически находится под контролем государства в лице федеральных министерств и ведомств. Запрещая использование принадлежащих ему запатентованных технологий иностранным компаниям, американское государство имеет возможность ограничить деятельность этих компаний как на внутреннем рынке, так и за пределами США.

Законодательство об экспортном контроле имеется в США, Великобритании, Франции, ФРГ, Японии и других странах.

В США в соответствии с Законом о регулировании экспорта 1979 г. правительственный контроль над экспортом ведется на основании следующих критериев: 1) национальная безопасность; 2) проведение внешней политики; 3) экономические интересы.

Устанавливается два вида контроля над лицензируемым экспортом: первый – составление списка товаров, экспорт которых может быть ограничен; второй – выдача экспортной лицензии определенного вида в зависимости от объекта и географии экспорта. Закон о регулировании экспорта предусматривает возможность как сокращения, так и увеличения экспорта в любую страну, а также пересмотр списка контролируемых товаров и технологий.

По соображениям национальной безопасности контролю подлежит экспорт из США технологий, которые могут быть использованы для укрепления военного потенциала возможного противника. Экспорт таких технологий во все страны, кроме Канады, требует получения индивидуальных лицензий в каждом конкрет-

ном случае. Список подлежащих контролю товаров и технологий составляется министерством обороны. В перечень товаров и технологий военного и двойного назначения включена помимо военной техники и военных технологий продукция, относящаяся к компьютерной технике, робототехнике, волоконной оптике, биотехнологии.

Список товаров и технологий, экспорт которых может препятствовать достижению внешнеполитических интересов США, составляется Госдепартаментом. Оба списка передаются в министерство торговли, которое в случае согласия составляет единый список контролируемых товаров и технологий, при этом все возможные страны-экспортеры подразделяются на семь групп с целью осуществления экспортного лицензирования. В зависимости от группы стран-экспортеров американские экспортеры должны получить от министерства торговли одну из существующих лицензий – общую или индивидуальную.

В течение длительного периода времени СССР, страны СНГ и другие государства подвергались жесткой дискриминации в международной торговле технологиями. Передача технологий контролировалась западными странами через Комитет по многостороннему контролю над экспортом (КОКОМ), который был создан в 1949 г. и просуществовал до 1 апреля 1994 г.

Общей тенденцией в политике государств в области экспортного контроля является перенесение центра тяжести с контроля над экспортом товаров на контроль над экспортом новейших технологий.

Кроме общего законодательства в области экспорта в ряде стран имеются специальные законодательные акты, предусматривающие разрешительный порядок заключения лицензионных соглашений. В частности, во Франции информация о продаже и покупке технологий должна предоставляться министерству развития науки и промышленности, а все договоры подлежат регистрации. Строго разрешительный порядок приобретения иностранных технологий был установлен в Японии.

Анализируя политику ведущих индустриально развитых стран в области передачи технологий можно заключить, что несмотря на лидирующую роль во многих областях науки и техники, эти государства предпринимают серьезные усилия для сохранения и закрепления своего технологического превосходства над остальным миром путем введения различных ограничительных мер.

Законодательство, прямо или косвенно регулирующее передачу технологий, существует во многих развивающихся странах: Аргентине, Бразилии, Доминиканской Республике, Гане, Индии, Мексике, Непале, Нигерии, Пакистане, Судане, Филиппинах, Замбии, Боливии, Венесуэле, Эквадоре, Чили, Колумбии, Перу и других. Однако, в отличие от группы развитых государств, оно имеет иные цели, главными из которых являются:

- 1) установление контроля над ценами за передаваемую технологию;
- 2) осуществление контроля над эффективностью исполнения передаваемых технологий;
- 3) недопущение установления контроля над получателем технологии со стороны поставщика;

#### 4) стимулирование национальной научно-технической деятельности.

Таким образом, законодательство развивающихся стран в области передачи технологий в последние годы характеризуется ярко выраженной защитной функцией по отношению к национальной экономике и сочетанием ввоза новых технологий с развитием собственных научно-технических исследований и разработок.

Трансфер технологий является сложным процессом. Выход на мировой рынок торговли результатами научно-технической деятельности требует специальных знаний. Это накладывает на белорусских участников международного обмена технологиями определенные обязательства, связанные со знанием норм и правил обращения с объектами интеллектуальной собственности, а также с практически всеми навыками их применения в конкретных ситуациях.

Необходимыми условиями осуществления трансфера результатов научно-технической деятельности являются:

1) наличие у организации прав на результаты научно-технической деятельности, в т.ч. содержащие объекты интеллектуальной собственности;

2) отсутствие ограничений в Республике Беларусь на передачу результатов научно-технической деятельности;

3) обеспечение соблюдения прав третьих лиц на использование предшествующей интеллектуальной собственности.

Наличие у организации прав на результаты научно-технической деятельности, в т.ч. содержащие объекты интеллектуальной собственности, должно иметь документальное подтверждение в виде какого-либо договора (соглашения), в котором есть указание на то, что передающая организация обладает правами на полученные результаты научно-технической деятельности. Если результаты научно-технической деятельности были созданы за счет собственных средств организации, необходимо наличие научно-технической и бухгалтерской документации, подтверждающей их создание, а в случае создания или приобретения объекта права промышленной собственности – охранного документа (патент, свидетельство) на него.

Стоимость прав на результаты научно-технической деятельности должна быть оценена и отражена в балансе организации в качестве нематериальных активов.

В случае, когда права на результаты научно-технической деятельности принадлежат нескольким правообладателям, следует получить соответствующее разрешение на осуществление трансфера технологий у всех правообладателей.

Необходимость получения разрешения государственного заказчика или иного распорядителя государственных средств возникает в следующих случаях:

при предоставлении нерезиденту Республики Беларусь прав на использование результатов научно-технической деятельности, созданных полностью или

частично за счет государственных средств;

при уступке любому новому правообладателю прав на результаты научно-технической деятельности, созданные полностью или частично за счет государственных средств.

В Республике Беларусь установлены следующие виды ограничений на трансфер результатов научно-технической деятельности зарубежным партнерам:

1) на объекты трансфера, которые могут содержать сведения, составляющие государственную тайну;

2) на товары и технологии военного, двойного и специального назначения, которые являются объектами экспортного контроля;

3) на иные объекты трансфера, передача которых регулируется специальным законодательством Республики Беларусь.

К первому виду ограничений относятся результаты научно-технической деятельности, отнесенные законом к государственной тайне.

Ко второму виду ограничений относятся товары и технологии военного, двойного и специального назначения, которые являются объектами экспортного контроля. К товарам и технологиям двойного применения относятся оборудование, материалы, сырье, технологии и научно-техническая информация, которые используются в гражданских целях, но могут быть применены для производства вооружения, военной техники и боеприпасов, в том числе оружия массового поражения и средств его доставки.

Основными нормативными документами, регламентирующими внешнеторговую деятельность в отношении специфических товаров (работ, услуг), являются Законы Республики Беларусь «Об экспортном контроле» и «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», а также Указы Президента Республики Беларусь, постановления Государственного военно-промышленного комитета Республики Беларусь и Государственного таможенного комитета Республики Беларусь.

Если для передачи результатов научно-технической деятельности за рубеж необходимо получить лицензию, разрешение или осуществить иное согласование с уполномоченными республиканскими органами государственного управления, данный вид деятельности проводится только после получения соответствующего разрешительного документа. В случаях, определенных законодательством, производится регистрация договоров (соглашений и т.п.) на передачу таких результатов.

При осуществлении трансфера технологий использование предшествующей интеллектуальной собственности возможно, если права на данную собственность принадлежат субъекту научно-технической деятельности Республики Беларусь либо имеется разрешение правообладателя на ее использование.

Права на предшествующую ИС могут принадлежать:



заказчику работ на создание результатов научно-технической деятельности, являющихся предметом трансфера;

государству в лице государственного заказчика – организации или государственного органа, выступающих распорядителем государственных средств;

организации-исполнителю работ;

физическим лицам (авторам, работникам);

являться смешанной (совместной) собственностью.

В договоре о передаче прав на результаты научно-технической деятельности, являющиеся предметом трансфера, стороны указывают: предмет договора; участников договора; платежи; права и обязанности сторон договора; сроки действия договора; ответственность за нарушение условий договора; иные существенные условия договора.

Стороны совместно решают вопросы организации обеспечения правовой охраны объектов права промышленной собственности в третьих государствах с учетом ограничений территориального и временного характера, регламентированных национальными законодательствами и международными договорами, участниками которых являются стороны, а также планируемого коммерческого использования совместных результатов интеллектуальной деятельности.

В договоре необходимо также предусмотреть справедливое вознаграждение авторам объектов интеллектуальной собственности за создание и использование этих объектов, а также лицам, содействующим созданию и использованию ОИС с учетом порядка и гарантий на получение данного вознаграждения, предусмотренных национальными законодательствами сторон.

Для успешного осуществления международной научно-технической деятельности необходимо также обеспечить эффективные мероприятия по охране нераскрытой информации, в том числе секретов производства (ноу-хау).