GENERANDO IDEAS DE NEGOCIO

POR ALVARO RUEDA

TABLA DE IDEAS

IDEA	ACTIVIDAD/PRODUCTO	CLIENTES	NECESIDAD QUE CUBRE	PROPUESTA DE VALOR	OBJETIVOS 1 AÑO
Inteligencia Artificial Medica	Ofrecer servicio de inteligencia artificial en relacion a lo sanitario.	Toda la poblacion	Liberar colapso sanitario. Poder invertir en sanidad de vanguardia	Unico	Tests en sanidad privada
Casa Inteligente	Inteligencia Artifical que ayude en las tareas del hogar y agilizar el estilo de vida	Poblacion que le guste la tecnologia	Agilizar tu estilo de vida, vivir un poco mas comodo.	Asequible para gran numero de personas	Contratos con varias compañias para la distribucion
Multiplatarforma audiovisual	Aplicacion que permita unir el contenido de varias aplicaciones audiovisuales con un coste menor	Aficionados al mundo audiovisual	Comodidad a la hora de consumir contenido audoiovisual y menor coste	Unica	Unir varias grandes compañias

TABLA DE PUNTUACIONES

IDEA	INTERES PERSONAL / ILUSION	PROBLEMA Y NECESIDAD QUE CUBRE	¿EXISTEN SUFICIENTES CLIENTES QUE PAGARIAN POR ELLO?	RR.HH DISPONIBLES	RECURSOS ECONOMICOS	PUNTUACION GLOBAL
Inteligencia Artificial Medica	10	10	7	7	5	40
Casa Inteligente	7	7	8	8	6	36
Multiplatarforma audiovisual	10	8	9	8	6	41

1. Presentación breve del proyecto de simulación empresarial

• Identificación de la empresa : debe indicarse el nombre que has elegido para el negocio

Predicina, porque se trataria de prevenir enfermedades antes de llegar al "sistema sanitario".

Ubicación: municipio donde va a instalarse

En Sevilla.

• Fecha prevista de inicio de la actividad

Lo antes posible.

2. Descripción del producto u/o servicio

 Describir de una forma amplia los productos o servicios que ofreceréis determinando en qué consisten, qué necesidades satisfacen, si esa necesidad se encuentra en el mercado o no, sus características, las ventajas que aportan, los soportes tecnológicos en los que se apoyan, etc

El servicio tratara de unir varias de las plataformas de servicios audiovisuales para tener una sola aplicacion con todo el contenido por un precio asequible. Esto dará una mayor atraccion por todo tipos de contenidos con un precio menor en el que se beneficiarian tanto los usuarios como todas las diferentes empresas que ofrecen estos servicios.

3. Propuesta de Valor y Objetivos a perseguir.

• Elementos innovadores se incorporan en el producto u/o servicio y que características los va a diferenciar respecto a los ya existentes.

Ahora mismo no existen ningun sistema que haga esto. Es un servicio nuevo que requerirá negociaciones con las empresas que ofrecen este tipo de servicios. Con el fin de ofrecer algo totalmente nuevo y asequible para la mayoria de personas que ya consumen este tipo servicios.

• Objetivos que pretendemos alcanzar a corto y largo plazo.

Cuando hablamos de corto plazo, se intentara tener a la mayoria de empresas en el proyecto y ajustar el precio lo maximo posible para el beneficio de ambos. Se empezaria vendiendo este servicio en paises con menos uso de estos para ver como funciona y si se tendria que cambiar algo antes de ofrecerlo a una clientela mayor.

Para el largo plazo, una vez probado el servicio, seria ofrecer diferentes paquetes dependiendo del contenido que se quiera siempre manteniendo la idea de ajustar los productos.